

# Contacto

Teléfono  
+56975744489

Email  
[santiago.giribone@gmail.com](mailto:santiago.giribone@gmail.com)

Domicilio  
Noruega 6445, Las Condes,  
Santiago

LinkedIn  
<https://www.linkedin.com/in/santiago-giribone/>

# Educación

2023  
Executive Máster en Finanzas  
e Inversiones  
ESE Business School –  
Universidad de los Andes

2007  
Licenciado en Administración  
de Empresas  
Universidad Católica Argentina

# Expertise

- Finanzas Corporativas
- Contabilidad
- Planificación y análisis financiero
- Comunicación y liderazgo
- Ms Office (excel, ppt, word, etc.)
- SAP
- Tableau
- Microstrategy

# Idiomas

Inglés Intermedio-Avanzado  
(Cambridge International  
General Certificate of  
Secondary Education)  
Español - Nativo

# Santiago Giribone

Máster en Finanzas del ESE Business School de la Universidad de los Andes, con inglés intermedio-avanzado y foco en finanzas corporativas, con experiencia gerencial, liderando equipos regionales Latam, a cargo de proyectos de revenue management, oportunidad de crecimiento mediante análisis de gaps, definición de estructura de capital, regionalización de clientes y fusiones entre compañías, en industrias de licencias de productos de consumo y de entretenimiento. Con una carrera de 20 años en empresas multinacionales, he desarrollado amplia experiencia en áreas clave como planificación estratégica, control financiero, informes de gestión y análisis de estados financieros. Motivación por el cumplimiento de objetivos, a través del trabajo en equipo y del desarrollo de equipos multidisciplinarios de alto desempeño.

# Experiencia

## The Walt Disney Company | Santiago, Chile

### Finance Sr. Manager Chile y Colombia

Octubre 2019 - Julio 2023

Finance head de Chile y Colombia para los negocios de distribución y producción de contenido de los canales Disney, ESPN, Fox y Streaming de Disney+ y Star+ con ingresos anuales de USD600MM. Business partner del equipo comercial. Responsable de la planificación, control de gestión y reporting. Coordinación matricial de los equipos locales de impuestos, facturación y cobranzas, y con contabilidad, pagos y tesorería en Shared Service Center de la oficina regional. Trabajar en colaboración con el departamento legal y representar formal y legalmente a la empresa.

Principales logros:

- Reducir 20% los costos de producción de los shows locales de deportes de ESPN al negociar eficazmente con estudios de grabación, talentos y productora externa, como parte del plan global de reducción de costos debido a resultados tardíos en el negocio de streaming.
- Coordinar y estructurar con éxito la localización y unificación del negocio de distribución de los canales y venta de publicidad en Estados Unidos, generando una facturación anual de USD400MM en las operaciones de Chile y Colombia. Este proceso simplificó la estructura intercompany, de facturación y de sistemas, mejorando la agilidad de procesos, la simplicidad para los clientes y permitió aprovechar sinergias en la gestión integral del negocio.
- Gestionar con éxito un aumento de capital de USD75MM, luego de analizar exhaustivamente los requerimientos de capital de trabajo. Lo que permitió cumplir con los pagos de deudas en el extranjero y deducir estos gastos de la base de cálculo del impuesto a la renta, reduciendo el impuesto de forma significativa.
- Coordinar y supervisar efectivamente de la migración de roles y tareas de controllership desde el equipo local al Shared Service Center (SSC) en Buenos Aires. Se logró transferir exitosamente todos los procesos y la documentación necesaria al equipo que asumiría dichas responsabilidades en 6 meses, antes de la salida del equipo local.
- Liderar con éxito la integración cultural en un equipo dinámico de 150 colaboradores que provenían de Fox, siendo el único empleado de Disney en incorporarse. A través de mi gestión del cambio, logramos consolidar un equipo cohesionado de 30 personas en este proceso.

### Consumer Products Commercialization Sr. Manager ROLA

Octubre 2018 - Septiembre 2019

Responsable comercial del negocio de licencias de productos de consumo para la región de Sudamérica y Centroamérica y el Caribe (sin Brasil) con ingresos por USD100MM anuales. Supervisar y guiar las 8 agencias representantes en los distintos territorios sobre las estrategias regionales del negocio.

Principales logros:

- Implementar 4 master licensees para el desarrollo y venta regional de productos, logrando sinergias y economías de escala que permitieron mejorar el producto, reduciendo costos y haciendo más eficiente el proceso.
- Organizar el traspaso de la oficina local de Chile a una nueva agencia con un headcount de 16 personas.

### Consumer Products Finance Manager Andean

Octubre 2013 - Octubre 2018

Responsable de la planificación, control de gestión y reporting del negocio de licencias para productos de consumo para la región Andina con ingresos por USD80MM anuales. Análisis de los EERR, Balance y Cashflow mensual. Business partner del equipo comercial en la búsqueda de nuevos negocios, fijación de precios y mejora de procesos.

Principales logros:

- Detectar oportunidades de crecimiento en Perú, Colombia y Centro América que derivaron en cambio de modelo de negocio, cambio de representante y apertura de agencia local respectivamente, logrando un crecimiento constante de doble dígito en estos territorios.
- Lograr consistentemente desviaciones menores a un 5% tanto en ingresos como en resultado neto, logrando identificación temprana de desafíos y eficiencia operativa.
- Desarrollar un sistema para presupuestar el negocio de distribución de contenido (en oficina de Miami), que permitió desarrollar presupuestos por cliente y por contenido, logrando identificar las variaciones en el presupuesto y un mayor control del uso del contenido.
- Implementar estrategia "Emerging Class" en Colombia y Perú, desarrollando el mercado informal para llegar a nuevos consumidores y estrategia "New IP and Young Adults" logrando ingresos incrementales de USD5MM.

- **Consumer Products Finance Sr. Analyst Andean** *Diciembre 2011 - Septiembre 2013*  
Responsable de planificación financiera y de negocios, controlaría e impuestos para el negocio de Licenciamiento de la Región Andina.
- **Point Person Finance Sr. Analyst Andean** *Enero 2010 - Diciembre 2011*  
Planificación de gastos, coordinación y supervisión de los equipos externos impositivos, contables y de Payroll. Coordinación con el shared service center de pago a proveedores, tesorería, TI.
- The Walt Disney Company | Buenos Aires, Argentina**
- **Analista Contable Regional** *Febrero 2008 - Enero 2010*  
Contabilidad para todas las entidades legales de la región del negocio de televisión para los canales infantiles Disney. Responsable de la consolidación de todos los negocios en reportes de estados de resultados y control de gestión.
- **Analista Pago a Proveedores Argentina y Venezuela** *Septiembre 2006 - Enero 2008*  
Responsable del pago a los proveedores de los territorios de Argentina y Venezuela. Análisis de cuentas.
- Accenture | Buenos Aires, Argentina**
- **Analista de control de gestión de proyectos (CFM)** *Octubre 2005 - Septiembre 2006*  
Brindar servicios de administración financiera y asesoría para controles internos, presupuestos, resultado de contratos, en concordancia con las normas contables US GAAP, para todos los proyectos de Cardinal Health con Accenture.
- Globalfin | Buenos Aires, Argentina**
- **Asistente administrativo contable** *Febrero 2004 - Agosto 2005*  
Registrar de operaciones en el sistema. Calcular resultados mensuales y anuales. Calcular y pagar de comisiones de los corredores. Supervisar al cadete y a los liquidadores. Manejar la tesorería.

## Referencias

---

### Juan Verges

SVP CFO Latam, TWDC

Tel: +5491140701662

Email: [juan.verges@disney.com](mailto:juan.verges@disney.com)

### Alejandro Lazaroni

VP SportsAff & Ad Sales Planning & Ops, TWDC

Tel: +5491157370504

Email: [alejandro.lazaroni@disney.com](mailto:alejandro.lazaroni@disney.com)

### Ignacio Landeta

Profitability & Distribution Director, Warner Bros. Discovery

Tel: +56988889534

Email: [ignacio.landeta@warnermedia.com](mailto:ignacio.landeta@warnermedia.com)