

JAVIER TEUBER SAID
+56966939938 javierteubers@gmail.com
www.linkedin.com/in/javierteuber

CONTROLLER | PLANIFICACIÓN ESTRATÉGICA | GERENTE DE FINANZAS | NUEVOS NEGOCIOS | MBA

Ingeniero Comercial, Magister en Finanzas Universidad Adolfo Ibáñez y MBA de EAE Business School, Madrid. Cuento con 10 años de experiencia liderando equipos de Finanzas, Control de Gestión y Operaciones. Me he especializado en finanzas estratégicas y en la generación de información relevante para la toma de decisiones. Me considero un agente de cambio, buscando optimizar procesos y la mejora continua constante (Lean/Kaizen). Mi mayor diferenciación es que me centro en el negocio y sus necesidades. Mi liderazgo considera potenciar los logros del equipo y desarrollar talento. Me interesa poder integrarme a empresas de consumo masivo o ligadas a la innovación, principalmente en áreas de finanzas, control de gestión y comercial.

Experiencia Laboral

Mercado Libre (2021 – Actualidad)

Cargo: Sub-Gerente Planificación Financiera

Responsable financiero de Commerce (Marketplace, Logística y Advertising) para Chile, siendo la referencia financiera y soporte para los equipos comerciales, de marketing y de logística. A cargo de reporting, planificación financiera, performance promocional y análisis de los resultados por unidad de negocio. Preparador y presentador a directorio Latam de los resultados de ambos países.

LOGROS:

- Mejora de los Business Reviews agregando nuevas formas de ver la información.
- Coordinación de fechas especiales logrando crecimientos en market share de forma sostenible.
- Nuevos estados de resultados por categoría y clientes dando nuevas herramientas de toma de decisiones a los equipos comerciales.
 - Impulsor del modelo de forecast de la compañía agregando nuevos procesos y dinámicas al equipo financiero y comercial.
- Instaurar en los equipos comerciales la cultura de ROI, pre evaluando y post evaluando las distintas inversiones comerciales.

ESSITY (2018 - 2019)**Cargo: Gerente de Control de Gestión**

Responsable del desempeño financiero de la Compañía, de los estados de resultados y del control de gestión, siendo pilar de apoyo para ventas, logística y marketing. Agente clave en el desarrollo de nuevos negocios. Integrante del Directorio, reportando parcialmente al Gerente General y al CFO de Latinoamérica.

LOGROS:

- Mejora de procesos, bajando 10% los gastos operativos.
- Desarrollé mi equipo, enseñando nuevas técnicas y logrando 3 ascensos en 1 año.
- Implementación exitosa de una línea de negocio en Argentina. Hice la evaluación del proyecto, participe encontrando compañía para Joint Venture y luego en la ejecución.
- Estuve a cargo de la preparación y pruebas de nueva herramienta de ventas digital.

COLGATE PALMOLIVE (2017 - 2018)**Cargo: Sales Controller**

Controlador de la inversión promocional de la compañía y responsable del desempeño hasta el margen bruto, reportando al CFO Cono Sur (Argentina). A cargo de la planificación estratégica, presupuestos de ventas y generación de metas a los directores comerciales. Agente importante en el proceso de S&OP y dueño del Reporting.

LOGROS:

- Implementar cultura del ROI, desarrollando herramientas y procesos comerciales.
- Desarrolle nueva forma de ver el estado de resultados, se implementó en toda la región.

SKBERGÉ (2013 -2017)**Cargo: Sub-Gerente Operaciones**

A cargo de las áreas de control de gestión, administración, operaciones y central cajas (25 personas), reportando al Gerente General. Fui responsable de garantizar la operación del Retail Automotriz y mejorar los procesos. Ascenso en primer año.

LOGROS:

- Implementación de herramientas de gestión y control, generando mejora de procesos y formas de hacer que implicaron llevar de negativo a positivo el EBIT.
- Agente clave en apertura de 4 nuevas sucursales.
- Mejorar desempeño de alianzas comerciales, aumentando 15% la participación.

UNILEVER (2010 – 2012)**Cargo: Business Partner/Jefe Forecasting**

Responsable del Reporting y de ser el soporte financiero para las categorías. Promovido en un año a Jefe de Forecasting (equipo con 2 analistas) desarrollando modelos de estimación y participando activamente en el cierre financiero y S&OP.

LOGROS:

- Nuevo estado de resultados por Categoría y Cliente
- Desarrolle un modelo de predicción preciso que permitió mayor precisión en presupuestos y provisiones.

Educación**EAE Business School**

MBA

2019-2020

Universidad Adolfo Ibáñez

Ingeniería Comercial / Magister en Finanzas

2005-2010

Otros

- **Fecha nacimiento:** 3-07-1986
- **Rut:** 16.338.439-6
- **Idiomas:** español, inglés (avanzado), alemán (intermedio)
- **Programas Computacionales:** Excel, Word, Power Point, Tableau, Power BI
- **Intereses:** Acción Social, deportes (Box, Esquí, Fútbol), videojuegos, tecnología y viajes