ROBERTO GABRIEL CAPASSO ARAMBURÚ

Rafael Sanzio 80, Las Condes Móvil: (569) 95039744 robertogcapasso@gmail.com

OBJETIVO PROFESIONAL

Profesional en el área de finanzas corporativas con demostrada capacidad de liderazgo de equipos, desarrollada en la industria de logística, turismo, telecomunicaciones, desarrollos Inmobiliarios, tecnologías de información y entretenimiento. Con experiencia en el desarrollo de proyectos tecnológicos con el propósito de generar eficiencias en la organización y orientar el proceso de toma de decisiones.

EXPERIENCIA LABORAL

ALAS - Santiago, Chile

Empresa dedicada a dar servicios de entregas de última milla, almacenaje y preparación de pedidos.

Gerente de Administración y Finanzas (2020 / Actualidad)

- Presentación de los resultados al Directorio de Alas
- Asegurar la emisión de los estados financieros mensuales para la toma de decisiones de los socios.
- Implementación de ERP de los módulos de contabilidad, facturación y cobranza, cuentas por pagar y reportes.
- Liquidación a los Socios estratégicos en Regiones y RM
- Análisis de casos para nuevas inversiones.
- Generar y aportar información de calidad y oportuna para la toma de decisiones en el ámbito de las personas

INTEREXPRESS – Santiago, Chile

Empresa representante comercial para Chile de las marcas de crucero Royal Caribbean, Celebrity Cruises, Azamara, Silversea, Crystal, Scenic, Viking River y Paul Gaugin con una venta total anual de 9 millones de dólares.

Gerente de Administración y Finanzas (2016 / 2020)

A cargo de: Contabilidad, Tesorería, Personas, Control de Gestión y Tecnología.

- Lideré el proyecto para la creación de un middle office automatizado, que permitió generar los asientos contables de ingresos y el envío de la documentación de viajes para los pasajeros de forma automática logrando agilizar la operación y reduciendo costos en la estructura por 25.000 dólares anuales.
- Coordiné el proyecto para el levantamiento y documentación de los procesos críticos de la empresa con la metodología BPM optimizando el flujo de información y disminuyendo tiempos y errores logrando tener una operación más confiable y robusta.
- Lideré el plan para migrar los servicios corporativos de tecnología de una modalidad On-premise a Cloud, logrando una importante flexibilidad para el futuro como también reducción de costos por 10 dólares anuales de renovación de infraestructura tecnológica como mantención.
- Negocié los contratos con los proveedores estratégico logrando mejores niveles de servicio y generando un ahorro de 15 dólares anuales.
- Lideré el estudio de la valoración de los cargos a través de la metodología HAY, logrando mejorar la equidad interna en la administración de la estructura de los salarios de la empresa.
- Negocié los incentivos y fondos de marketing asignados por las navieras representadas.
- Coordiné a los estudios de abogados en los temas de Sernac y casos laborales.

DIRECTV – Santiago, Chile

Mayor operador de TV paga satelital en el mundo, con 36 millones de clientes en Estados Unidos y Latinoamérica.

Jefe de Planificación Financiera (2013 / 2015)

- Desarrollé e implementé el proceso presupuestario de la empresa generando los reportes con el análisis de los principales indicadores de gestión de cada Dirección (Operaciones, Logística, Producto, Marketing, Contact Center, Personas y Legales)
- Participé en el desarrollo de la Planificación Estratégica creando un panel de control con los principales indicadores de negocios que se presentaban semanalmente en las Reuniones de Comité.
- Presentación de los resultados mensuales y proyecciones a la casa matriz
- Realicé el análisis financiero de nuevos negocios, campañas promocionales y lanzamiento de nuevos productos.
- Coordiné el análisis financiero de las empresas que se incorporaban a la red de contratistas.

BINARIA - GRUPO CGE - Santiago, Chile

Empresa de Tecnología de la Información del Grupo CGE, el conglomerado energético más importante del país, concentrando su actividad en el sector eléctrico y gasífero.

Gerente de Administración y Finanzas (2010 / 2013)

A cargo de: Contabilidad, Cobranzas, Control de Gestión y Contratos

- Participé en el proyecto corporativo para migrar la contabilidad tradicional a las Normas Internacionales de Contabilidad (NIC) liderado por Price Waterhouse Cooper.
- Participé en el proyecto corporativo para la implantación de SAP de los módulos
- Desarrollé el proceso presupuestario involucrando a todas las áreas de la compañía y logré reducir la sobreinversión y el endeudamiento.
- Lideré el proceso de licitaciones de los principales servicios de tecnología y telecomunicaciones del Grupo generando eficiencia y mejorando los tiempos de respuesta de los servicios.
- Participé en el Comité de la PMO para la gestión de proyectos controlando el presupuesto y carta de Gantt de los proyectos tecnológicos para las empresas del Grupo.

TERRITORIA - Santiago, Chile

Empresa de desarrollos inmobiliarios cuyo proyecto más emblemático es la construcción y puesta en marcha del primer Hotel W en Sudamérica de la cadena internacional Starwood.

Gerente de Administración y Compras (2006 / 2009)

- Administré los contratos firmados con la cadena hotelera Starwood para la construcción y operación del primer Hotel W de Sudamérica.
- Lideré la preparación y el control del Presupuesto para el alhajamiento, equipamiento operacional y puesta en marcha del Hotel W de 196 habitaciones con un presupuesto de 10 millones de dólares.
- Elaboré la Carta Gantt del proyecto para coordinar de los principales hitos: arquitectura, especialidades, diseño, proveedores amoblamiento, alhajaminento, puesta en marcha.
- Lideré el proceso de compra del amoblamiento, alhajamiento y equipamiento operacional del hotel
- Coordiné la logística entre la constructora y proveedores para la instalación del amoblamiento del hotel.
- Lideré el proceso para la aprobación de Starwoods de la contratación de los proveedores.

CINE HOYTS - Buenos Aires, Argentina

Joint Venture entre dos compañías internacionales de cine, General Cinema de Estados Unidos y Hoyts de Australia para desarrollar complejos multisalas en Sudamérica. (Argentina, Chile, Uruguay y Brasil)

Jefe Regional de Control de Gestión - (2000 / 2006)

- Desarrollé el plan de negocios para la apertura de 7 cines multisalas
- Gestioné con los bancos el financiamiento de 35 millones de dólares para la construcción y equipamiento de las salas de cines.
- Participé en la negociación de los contratos de arriendo con los principales operadores de retail.
- Generé un set de reportes de gestión para cada complejo de cine con el objetivo de optimizar la rentabilidad de la operación.
- Participé en la renegociación de la deuda con el Bank Boston luego de la devaluación del peso argentino en el año 2001, logrando una quita del 35% del capital adeudado.

FORMACIÓN ACADÉMICA

- Licenciatura en Economía: Universidad de Belgrano, Buenos Aires, Argentina
- Master en Economía: Universidad del CEMA, Buenos Aires, Argentina
- Programa Ejecutivo: ESE Business School

SISTEMAS

- SAP, Softland, Manager a nivel usuario
- Project Management
- Suite Microsoft Office