

Contactar

www.linkedin.com/in/juanpablolizzi
(LinkedIn)

Aptitudes principales

Chino mandarín

Inglés

Desarrollo de negocios
internacionales

Languages

Chinese (Full Professional)

Spanish (Native or Bilingual)

English (Full Professional)

Juan Pablo Lizzi

Magister en Negocios Internacionales
Argentina

Extracto

Desarrollador de negocios con experiencia en negocios e inversiones internacionales.

Fuertes capacidad de negociación, comunicación y relaciones internacionales.

Experiencia en los rubros energéticos, minería y construcción como también desarrollo de marca y producto para ventas internacionales.

Fuerte perfil comercial y habilidades en desarrollo de nuevos mercados y crecimiento de mercados existentes.

Experiencia en optimización de proveedores, cadena de suministro, reducción de costos y desarrollo de producto.

Magister en comercio exterior y licenciado en Administración, certificado en Inglés y Chino.

Experiencia

TASSAROLI S.A.

Desarrollador de negocios

noviembre de 2018 - Present (3 años 2 meses)

San Rafael, Mendoza

Desarrollo de nuevos clientes

Apertura de nuevos mercados

Monitoreo y supervisión de proyectos especiales

Optimización de base de proveedores internacionales

Identificar y desarrollar nuevas oportunidades de negocio con clientes existentes

ICC: International Commerce Center

Lider Comercial

diciembre de 2014 - agosto de 2018 (3 años 9 meses)

Shanghái, China

Customer base development

Promoting of products and brands

Design and development of sales strategy

Market research

Member of the international investment projects team

Negotiation of sales contracts: exclusive representations, short and long term supply

Logistics

Development of dynamic work teams

McKinsey & Company

Analista de negocios

agosto de 2012 - junio de 2014 (1 año 11 meses)

Shanghái, China

Trabajar en equipo en contacto directo con clientes en diferentes proyectos, recaudando y procesando información, entrevistando clientes resolviendo problemas operativos, proyectando crecimiento y estableciendo nuevas metodologías de producción y ventas.

IBM

Especialista de Logística

agosto de 2011 - julio de 2012 (1 año)

Arizona, Estados Unidos

Procesar pedidos de repuestos para 250 concesionarias

Supervisar y realizar el seguimiento de la fabricación, logística y entrega

Re-dirigir repuestos en base a cambios en la demanda

Generar información respecto a fallas frecuentes en piezas/vehículos GM.

Contacto directo con concesionarias

Educación

河海大学

Maestría , Negocios internacionales/Comercio internacional · (2014 - 2017)

Arizona State University - W. P. Carey School of Business

Administración de Negocios y Comercio, Administración y gestión de empresas, general · (2008 - 2012)