

Tarea 4

Instrucciones

Usted va a escuchar a seis personas que dan consejos para montar una empresa. Escuchará a cada persona dos veces.

Seleccione el enunciado (de la A a la J) que corresponde al tema del que habla cada persona (del 19 al 24). Hay diez enunciados incluido el ejemplo. Seleccione seis.

Marque las opciones elegidas en la Hoja de respuestas.

Ahora escuche el ejemplo.

Persona 0 (Ejemplo)

HOMBRE: ¿Quieres montar tu propia empresa? Lo más conveniente es que intentes descubrir algún producto o servicio peculiar. Aunque es habitual competir en un mismo mercado, te recomiendo que te distingas del resto. Tienes que encender la bombilla de la inspiración. La base debe ser desarrollar productos únicos, aunque sea en un sector conocido.

La opción correcta es la letra F.

Ahora tiene 20 segundos para leer los enunciados.

[20 segundos]

Persona 1

MUJER [Variedad rioplatense]: Te advierto que la financiación para poner un negocio es complicada. Así que, primero, planificá tu negocio con recursos propios y evitá endeudarte. Calculá cuánto necesitás y no gastés mucho. Tenés que ser austero con los gastos y eficaz en la adquisición de recursos. Analizá qué es lo verdaderamente necesario. Debería escaparte de los costos fijos; por ejemplo, evitá tener un local, si no es imprescindible.

[5 segundos]

MUJER [Variedad rioplatense]: Te advierto que la financiación para poner un negocio es complicada. Así que, primero, planificá tu negocio con recursos propios y evitá endeudarte. Calculá cuánto necesitás y no gastés mucho.



Tenés que ser austero con los gastos y eficaz en la adquisición de recursos. Analizá qué es lo verdaderamente necesario. Debería escaparte de los costos fijos; por ejemplo, evitá tener un local, si no es imprescindible.

[10 segundos]

Persona 2

HOMBRE: ¿Sabías que, si creas una sociedad, estarás obligado a llevar un libro de contabilidad, a poner un capital previo y un montón de requisitos más? Yo que tú trabajaría por cuenta propia, ya que la forma jurídica más sencilla y rápida de montar algo es la de empresario individual. Además, los trámites te llevarán poco tiempo porque solo hay que acudir a Hacienda y a la Seguridad Social para inscribirse.

[5 segundos]

HOMBRE: ¿Sabías que, si creas una sociedad, estarás obligado a llevar un libro de contabilidad, a poner un capital previo y un montón de requisitos más? Yo que tú trabajaría por cuenta propia, ya que la forma jurídica más sencilla y rápida de montar algo es la de empresario individual. Además, los trámites te llevarán poco tiempo porque solo hay que acudir a Hacienda y a la Seguridad Social para inscribirse.

[10 segundos]

Persona 3

MUJER [Variedad rioplatense]: Tu idea está muy buena pero, ¿estás seguro de que podés pagar el alquiler, el seguro y las mercaderías? Lo primero que tenés que hacer es averiguar la inversión que necesitás. Y si pedís un préstamo, fijate bien en las cuotas y evaluá los plazos de amortización. Yo te aconsejo que, antes que nada, te informes bien de todo esto, incluso mirá a ver si podés conseguir alguna subvención por parte del gobierno de la ciudad o del Estado.

[5 segundos]



MUJER [Variedad rioplatense]: Tu idea está muy buena pero, ¿estás seguro de que podés pagar el alquiler, el seguro y las mercaderías? Lo primero que tenés que hacer es averiguar la inversión que necesitás. Y si pedís un préstamo, fijate bien en las cuotas y evaluá los plazos de amortización. Yo te aconsejo que, antes que nada, te informes bien de todo esto, incluso mirá a ver si podés conseguir alguna subvención por parte del gobierno de la ciudad o del Estado.

[10 segundos]

Persona 4

HOMBRE: ¿Por qué no vas a la Alcaldía y hablas con el encargado de los expedientes de negocios? Apunta todos los requisitos que piden para autorizar tu tipo de negocio, solicita los formularios y todo el papeleo necesario. A un amigo mío no le dejaron abrir el negocio porque le faltaban un montón de papeles. Así que ve rápido a preguntar.

[5 segundos]

HOMBRE: ¿Por qué no vas a la Alcaldía y hablas con el encargado de los expedientes de negocios? Apunta todos los requisitos que piden para autorizar tu tipo de negocio, solicita los formularios y todo el papeleo necesario. A un amigo mío no le dejaron abrir el negocio porque le faltaban un montón de papeles. Así que ve rápido a preguntar.

[10 segundos]

Persona 5

MUJER: Viendo la magnitud de tu plan de negocio, yo te diría que no tuvieras miedo a asociarte. Más vale tener que repartir los ingresos que no poder abarcar un proyecto que te sobrepasa. Además, vas a poder contar con otros cuando tengas dudas o necesites una segunda opinión sobre algún aspecto en particular. Estas ventajas desaparecen cuando uno trabaja por su cuenta.

[5 segundos]



MUJER: Viendo la magnitud de tu plan de negocio, yo te diría que no tuvieras miedo a asociarte. Más vale tener que repartir los ingresos que no poder abarcar un proyecto que te sobrepasa. Además, vas a poder contar con otros cuando tengas dudas o necesites una segunda opinión sobre algún aspecto en particular. Estas ventajas desaparecen cuando uno trabaja por su cuenta.

[10 segundos]

Persona 6

HOMBRE: Mira, te recomiendo que, para empezar, des a conocer tu tienda llegando a acuerdos con los medios de comunicación locales, y poniendo en sus páginas un vínculo. Se está popularizando la venta de productos a través de sus plataformas. Ya sabes: quien no tiene presencia en las nuevas tecnologías, no existe. Este mercado ofrece muchas oportunidades para emprendedores en solitario como tú.

[5 segundos]

HOMBRE: Mira, te recomiendo que, para empezar, des a conocer tu tienda llegando a acuerdos con los medios de comunicación locales, y poniendo en sus páginas un vínculo. Se está popularizando la venta de productos a través de sus plataformas. Ya sabes: quien no tiene presencia en las nuevas tecnologías, no existe. Este mercado ofrece muchas oportunidades para emprendedores en solitario como tú.

[10 segundos]

Complete ahora la hoja de respuestas.

[30 segundos]