

LA EMPRESA

Más que Impresos S.A.S

Desarrollo creativo especializado en publicidad industrial y espacios comerciales en Colombia.

Publicidad Industrial Litografía y branding

Espacios Comerciales Stands, estructuras metálicas

Mobiliario Diseño de oficinas

Paquetes Completos Soluciones integrales



MODELO ACTUAL

Servicios por **proyecto**

Clientes diversos: startups, supermercados, grandes corporaciones y franquicias.

790K

Paquete Emprendedor

Aviso con lona, tarjetas de presentación y material básico de branding.

2.4M

Paquete Crecimiento

Solución intermedia para negocios en expansión.

4.78M

Premium Plan

Paquete completo para empresas establecidas.

DIAGNÓSTICO

Problemas **identificados**

- Cotizaciones manuales que consumen tiempo del equipo comercial
- Seguimiento de proyectos en hojas de cálculo sin trazabilidad
- Comunicación con clientes fragmentada (WhatsApp, email, llamadas)
- Sin visibilidad de métricas de conversión web
- Proceso de aprobación de diseños no estandarizado
- Inventario de materiales sin sistema de alertas
- Facturación y cobranza manual
- Pérdida de leads por falta de seguimiento automatizado

AUTOMATIZACIÓN

Procesos **automatizables**

1

Cotizador Automático

Sistema web que calcula precios en tiempo real según especificaciones. Integración con CRM para seguimiento automático de leads.

2

Workflow de Aprobaciones

Plataforma de revisión de diseños con comentarios, versiones y aprobación digital. Notificaciones automáticas a clientes.

3

Gestión de Proyectos

Tablero Kanban con estados de producción, asignación de tareas y alertas de vencimiento. Visibilidad en tiempo real.

4

Facturación Automática

Generación de facturas al completar hitos. Integración con pasarelas de pago y recordatorios de cobranza.

Delta Energía: Cotización Automática

Ejemplo de flujo automatizado: cotización, cálculo y guardado de lead desde el sitio web.

The screenshot shows the Delta Energía website with a dark theme. A white modal form titled "COTIZA TU PROYECTO SOLAR" is overlaid on the page. The form has the heading "Déjanos tus datos" and a subtext: "Un asesor revisará tu consumo y te enviará una propuesta de energía solar a la medida." The form fields include: "Nombre completo" (text input), "Email" (text input), "Teléfono" (text input), "Valor de tu factura mensual (COP)" (text input), and "Tipo de proyecto" (dropdown menu with "Hogar" selected). At the bottom of the form is a yellow button labeled "Enviar y solicitar cotización". Below the button, it says "Más de 25 años de vida útil en equipos fotovoltaicos y soporte especializado." The background website shows a navigation bar with links like "Inicio", "Nosotros", "Servicios", "Cotizar", "Proyectos", "Contacto", and "Registro". There's also a location indicator "Medellín, Colombia" and contact info "info@deltaenergia.com.co" and "(+57) 305 252 9654".

The screenshot shows an email interface. The subject is "Cotización de tu proyecto Solar" with a status "Recibidos x". The sender is "comercial@deltaenergia.com.co" with a profile icon. The email body starts with "Hola Jerónimo," followed by "Gracias por solicitar tu cotización con Delta Energía. Adjuntamos el PDF con la propuesta preliminar según los datos que ingresaste en nuestro sitio web." It then explains that the document contains a recommended solar system, estimated savings, and a clear projection of return. It offers a technical visit or free consultation to validate measures, consumption, and installation conditions. The email ends with "Quedamos atentos para acompañarte en los siguientes pasos hacia tu propio sistema solar." and the company name "Delta Energía" with the tagline "Energía solar para hogares y empresas en Colombia". At the bottom, it says "Un archivo adjunto • Analizados por Gmail" and shows a PDF icon with the text "Grid tie Delta por ...". There's also a link to "Añadir a Drive".



INTELIGENCIA ARTIFICIAL

IA aplicada al **negocio**

01

Chatbot de Atención

Respuestas 24/7 a consultas frecuentes, captura de leads y agendamiento de citas con el equipo comercial.

02

Generación de Propuestas

Creación automática de documentos comerciales personalizados con base en templates y datos del cliente.

03

Predicción de Demanda

Análisis de patrones estacionales para optimizar inventario de materiales y planificar capacidad.

IMPLEMENTACIÓN

Roadmap de transformación

Fase 1

Cotizador Automático

Sistema web de cotización con cálculo en tiempo real y captura de leads

Fase 2

Automatización Operativa

Gestión de proyectos, workflow de aprobaciones y facturación automática

Fase 3

Inteligencia Artificial

Chatbot de atención, generación de propuestas y predicción de demanda