

Santiago, Febrero de 2021

Estimados. He visto con mucho entusiasmo que se encuentran en búsqueda de esta vacante y vengo a presentarme ante Uds. para que me tengan en consideración para participar en su equipo de trabajo.

Mi nombre es Jerónimo Santa María Illanes, Ingeniero Comercial de la Universidad de los Andes, Desarrollador de Software Full Stack de 4Geeks Academy, mejor conocido como programación, y me encuentro certificado como Scrum Master y Product Owner de Certiprof.

Tengo más de 9 años de experiencia profesional en la que el mínimo común denominador ha sido la tecnología. He tenido la suerte de estar en todas las etapas de la implementación tecnológica: evaluación, desarrollo, ejecución, instrucción y la utilización de estos para conseguir los objetivos que se me han planteado. Entre ellos puedo destacar desde páginas web con o sin marketplace, marketing digital, CRMs y diversos desarrollos que ha necesitado la empresa para obtener, manipular y analizar información para la toma de decisiones.

Mis objetivos profesionales es unir al cliente con el equipo de desarrollo, ya que es muy usual que existan barreras en la comunicación y se pierda efectividad y/o eficiencia en el desarrollo, mientras que por mi parte, como Ingeniero Comercial, poseo conocimientos Matemáticos-Estadísticos, Económicos, Financieros, Recursos Humanos y de Negocios; como Programador, poseo conocimientos en HTML, CSS, JavaScript, Python, SQL y diversos frameworks y librerías como React, Flask, Bootstrap, JQuery entre otras y que junto con mis años trabajando con múltiples stakeholders y conocimientos en Metodologías Ágiles, pueda realizar la optimización de la comunicación y el trabajo deseado.

Saludos y quedo a su servicio.

Atentamente,

Jerónimo Santa María Illanes

+56994341489

jero@santamariai.cl

JERÓNIMO SANTA MARÍA ILLANES

Vaticano 4316, departamento 902, Las Condes, Santiago, Chile / +569 9 434 14 89

jero@santamariai.cl

RESUMEN PROFESIONAL

Ingeniero Comercial de la Universidad de Los Andes, Desarrollador de Software Full-Stack de 4Geeks y certificado como Scrum Master y Product Owner de Certiprof. Profesional con más de 9 años de experiencia trabajando en áreas de liderazgo, comerciales y marketing en empresas de consumo masivo y venta especializada. Actualmente, realiza asesorías en evaluación, implementación y uso de tecnologías de información ya que cuenta con habilidades en manejo de Bases de Datos y tecnologías en el ámbito de la programación como HTML, CSS, JavaScript (React) y Python (Flask).

EXPERIENCIA LABORAL

Qualisur (Alimentación – Productos Congelados / Consumo Masivo)

09/2017 – ACTUAL

Gerente Comercial y Product Owner.

Planificación comercial. Negociación B2C y B2B (HORECA). Incluye relación con vendedores/clientes, gestión estratégica, inteligencia comercial, participación en eventos, logística y marketing. Estudios de Marketing. Desarrollo de los sistemas informáticos de la empresa.

Empresas de Alimentos Amasol (Alimentación – HORECA / Consumo Masivo)

04/2016 – 03/2017

Key Account Manager y Product Owner.

Reorganización operativa de la empresa, rediseño/desarrollo de productos y negociación en búsqueda de optimización empresarial, revenue management, gestión de marca y administración de punto de venta con un aumento de sus utilidades Implementación y Desarrollo de sistemas TI y Business Intelligence en vías de mejorar las operaciones y la obtención de resultado de la empresa. Planificación de Marketing Digital, gestión de contenidos y desarrollo de eventos.

Ingeniería JG Limitada (Energías Renovables / Venta Especializada)

08/2014 – 03/2016

Key Account Manager y Product Owner.

Emprendimiento. Definición del modelo de negocio, desarrollo del portafolio de productos, gestión comercial y logística con el canal, consultoría B2B/B2G, e-Commerce y planificación de Marketing Digital. Creación del área comercial, Forecast, Revenue Management y creación/gestión de KPIs críticos. Desarrollo e Implementación de diversas aplicaciones tecnológicas.

Chisol S.A – Solenergy (Energías Renovables / Venta Especializada)

01/2013 – 08/2014

Key Account Manager y Jefe de Proyectos.

KAM de Energías Renovables No Convencionales, que incluyen sistemas Fotovoltaicos, Termosolares, Eólico, riego e iluminación. Administración de sus locales y dictar cursos de Energías Renovables a gobierno, empresas y personas naturales. Liderazgo del equipo de Trabajo y Recursos Humanos. Planificación anual de compras, búsqueda de nuevos proyectos y productos para ampliar la generación de negocios realizando nuevos productos, ventas atadas y revenue management, eCommerce y Marketing Digital. Coordinación de despachos

LPM Gestión Inmobiliaria (Real Estate / Venta Especializada)

03/2006 – 02/2011

Corredor de Propiedades

Manejo de relaciones con clientes. Captación y venta de propiedades.

EDUCACIÓN

2020	Scrum Master y Product Owner – Certiprof
2020	Desarrollador de Software Full Stack – 4Geeks Academy, Santiago, Chile
2005 – 2012	Ingeniería Comercial – Universidad de Los Andes, Santiago, Chile
1995 – 2004	Colegio Maitenes, Melipilla, Chile
1992 – 1995	Colegio Cumbres, Santiago, Chile

CONOCIMIENTOS TECNOLÓGICOS

HTML
CSS
JAVASCRIPT / REACT
PYTHON / FLASK
MYSQL

OTROS

Cursos ChileCompra y Convenio Marco – ChileCompra. Participación en Concursos Corfo.

Manejo de diferentes ERP (SAP, Softland y Defontana). Profesor Universitario de Software SAP en Inacap.



/jerosantamariai



/jerosantamariai