

GIẤY ĐỀ NGHỊ MỞ TÀI KHOẢN GIAO DỊCH CHỨNG KHOÁN SECURITIES TRADING ACCOUNT OPENING REQUEST

Kính gửi: CÔNG TY TRÁCH NHIỆM HỮU HẠN CHỨNG KHOÁN MIRAE ASSET (VIỆT NAM) To: MIRAE ASSET SECURITIES (VIETNAM) LIMITED LIABILITY COMPANY

I. THONG TIN VE KHACH HANG CUSTOMER'S INFORMATION				
Tên Cá nhân/Tổ chức (Chữ in hoa)				
Individual/Organization Name:				
Ngày sinh:	Quốc tịch	n: Giới tính:		
Birthday	Nationali			
CMND/Passport/Giấy CN ĐKKD số:	Ngày cấp			
ID/Passport/BRC No:	Date of is:			
Địa chỉ liên lạc:				
Current address:				
Nơi làm việc:				
Working place				
Điện thoại liên lạc:	Email:	Fax:		
Current telephone number:				
Số tài khoản ngân hàng:	Nơi mở tả	ài khoản:		
Bank account No:		Opened at:		
Giấy tờ kèm theo (liệt kê chi tiết):				
Enclosed documents:				
Người đại diện:	Chức vụ:	Chức vu:		
Represented by:	Position			
Số CMND/Hộ chiếu:	Ngày cấp	Nơi cấp:		
ID/Passport No:	Date of is:	·		
Giấy ủy quyền (nếu có UQ) số:	Ngày ký			
Power of attorney (if any) No:				
Loại chứng khoán giao dịch/Type of securities	□ Chứng kh	cás chưa niâm vất/l Inlicted securities		
	Li Cliung Kii	oán chưa niêm yết/Unlisted securities		
Phương thức giao dịch/ <i>Trading method</i>	T Gian dich	#** the ==:/Tolonbono	totament/Internet	
☐ Tại quầy giao dịch/ <i>Trading counter</i>			qua internet/ <i>Internet</i>	
Phương thức thông báo kết quả giao dịch/ Metho				
☐ Tại quầy giao dịch/ <i>Trading counter</i> Phương thức phận cao kỗ hàng tháng/Method fo	- T	SMS/Message tement		
	Phương thức nhận sao kê hàng tháng/Method for receipt of monthly statement			
☐ Tại quầy giao dịch/ <i>Trading counter</i>	☐ Tại quầy giao dịch/ <i>Trading counter</i> ☐ Email Phương thức khấu trừ thuế thu nhập/ <i>Method for deduction of income tax</i>			
			··· reities company	
☐ Tự kê khai/By Customer ☐ Tự động khấu trừ tại công ty chứng khoán/Deduction by securities compan				
III. THÔNG TIN VỀ CHỨNG KHOÁN VÀ KIẾN THỦ INFORMATION ON SECURITITES AND SECURIT				
Mục tiêu đầu tư của Khách hàng/Customer's inves	_	nu nhập hàng năm (khách hàng cá nhân)		
☐ Thu nhập		early total income (individual customer)		
Revenue		□ < 100 triệu <i>(million)</i> VND		
☐ Tăng trưởng (dài hạn)		☐ 100-200 triệu <i>(million)</i> VND		
Growth (long-term)		□ 200-500 triệu <i>(million)</i> VND		
☐ Tăng trưởng (trung hạn)		% □ 500 triệu – 01 tỷ (billion) VND		
Growth (medium-term)		□ > 01 tỷ (billion) VND		
☐ Tăng trưởng (ngắn hạn)	%			
Growth (short-term)				
TổNG (TOTAL)	100%			

Mức độ chấp nhận rủi ro/Risk Acceptable Level	
	%
·	%
	%
	Wish the fact that the state of
Kinh nghiệm đầu tư/Investment experience	Kiến thức đầu tư/Investment knowledge
☐ Chưa có gì/Nothing	☐ Chưa hiểu gì/Nothing
☐ Cổ phiếu/Stock	☐ Tốt/Good
☐ Trái phiếu/Bond	☐ Còn nhiều hạn chế/ <i>Limit</i>
☐ Tín phiếu kho bạc/ <i>Treasury bill</i>	☐ Rất tốt/Excellent
☐ Bất động sản/ <i>Real estate</i>	
☐ Chứng khoán khác/Other securities	
Tài khoản tại công ty chứng khoán khác/Account at other securi	ties companies::
Số tài khoản/Account No:	
Nơi mở tài khoản/ <i>Opened at</i> :	
Tên công ty đại chúng mà Khách hàng giữ chức danh quản lý:	
Name of public company which is managed by the Customer:	
Tên công ty đại chúng mà Khách hàng là cổ đông lớn:	
Name of public company that Customer is a majority shareholder:	
IV. THÔNG TIN VỀ NGƯỜI CÓ QUYỀN VÀ LỢI ÍCH TÀI CHÍNH L INFORMATION ON RELATED BENEFICIARY	
Họ và tên/Full name:	Giới tính/ <i>Gender</i> :
Sinh ngày/Date of birth:	Quốc tịch/Nationality:
Số CMND/Hộ chiếu/Number of ID/Passport:	Ngày cấp/Date of issue: Nơi cấp/Place of issue:
Mối quan hệ với khách hàng/ <i>Relationship</i> :	Điện thoại liên lạc/ <i>Telephone No</i> :
Họ và tên/Full name: Sinh ngày/Date of birth:	Giới tính/Gender: Quốc tịch/Nationality:
Số CMND/Hộ chiếu/ Number of ID/Passport:	Ngày cấp/Date of issue: Nơi cấp/Place of issue:
Mối quan hệ với khách hàng/ Relationship:	Điện thoại liên lạc/Telephone No:
Giấy tờ kèm theo (nếu có)/Enclosed documents (if any):	
VI. THÔNG TIN VỀ NGƯỜI TƯ VẤN INFORMATION ON BROKER	
Họ và tên/ Full name:	Giới tính/ <i>Gender</i> :
Số CCHN/Practising licence No:	Loại/ <i>Type</i> :
Mối quan hệ với khách hàng/Relationship with Customer:	<u></u>
	n biết/No relationship
☐ Quan hệ họ hàng/ <i>Relative</i> ☐ Hình thức kl	
☐ Giới thiệu – Họ tên người giới thiệu/Be introduced-Introducer	name
Ý kiến của người tư vấn/ <i>Broker's opinion</i> :	
Seconi	
Chírthí của nhân viên trư cấn	Chữ lợi của Khách hàn m
Chữ ký của nhân viên tư vấn Broker's signature	Chữ ký của Khách hàng Customer's signature