## Business Model Canvas / Modelo de Negócio

| Rede de Parceiros  | Atividades Chave   | Proposta de Valor   |   | Relacionamento com Clientes   | Segmentos de Clientes   |
|--|--|---|---|---|---|
|  | Integração dos sensores com o ESP32 Leitura de temperatura e umidade via SCL, I2C ou SPI.      Programação de agendamentos e bloqueios Lógica de controle ( ligar/desligar dispositivos) por horários, feriados e finais de semana.      Interface web para monitoramento e controle remoto. | Automatização e energia em amb aula, escritórios agendamentos monitoramento rei de energia, tecnologia de bai integração. | ientes (salas de<br>s etc.) com<br>inteligentes,<br>moto e economia<br>utilizando uma       | Interface amigável para usuário comum     Suporte técnico inicial e manutenção     Canais de suporte via WhatsApp e Email | Instituições de ensino (Ex: IFSC)     Escritórios corporativos     Prédios públicos |
|  | Recursos Chave   | _   |   | Canais de Distribuição  |   |
|  | Módulo ESP32   | -   |   | . Vendas diretas e divulgação em redes sociais  |   |
|  | Sensores DHT22 (temperatura e<br>umidade) e LDR (luz)  |   |   | . Atração de clientes por meio de Instagram e marketing digital<br>(com postagens semanais)                               |   |
|  | Relés, RTC e cartão SD   |   |   | . Disponibilidade em marketplaces   |   |
|  | Conhecimento técnico em C/C++     e eletrônica embarcada   |   |   | Atendimento e suporte via WhatsApp e e-mail<br>(em horário comercial).  |   |
| Estrutura de Custos  |  |   | Fluxo de Receitas   |   |   |
| Compra de sensores e módulos     Desenvolvimento e testes (tempo dos membros)     Eventual hospedagem de dashboard | <ul> <li>Custo operacional com equipe de<br/>suporte (salários, encargos)</li> </ul>   |   | Venda do sistema (hardware + software embarcado)     Planos de manutenção e suporte técnico |   |   |