

# LEER POR FAVOR Recordatorio de Políticas y Procedimientos

Agradecemos su preferencia por Gano Excel y sus productos con Ganoderma lucidum. Sabemos que hay muchas otras marcas de café, así como muchas otras empresas en la industria del mercadeo multinivel; su preferencia ha hecho de Gano Excel todo un éxito. Como miembro de nuestra familia global de Afiliados, usted participa en nuestro esfuerzo conjunto por enriquecer la vida de la gente, todos los días.

Entendemos que usted enfrenta muchas oportunidades y responsabilidades a medida que desarrolla su negocio. Como empresario comprometido con el éxito de su negocio, usted puede experimentar, explorar y aprender nuevas maneras de comercializar nuestros productos. Esta libertad para innovar es uno de los aspectos favoritos de quienes participan en el mercadeo social. Sin embargo, en ocasiones ciertos esfuerzos por innovar pueden traer consigo resultados inesperados que pueden impactar negativamente a su negocio y a nuestra Compañía. Por ello queremos brindarle los medios necesarios que le ayuden a crear nuevas oportunidades y a alcanzar sus sueños.

**Los cinco recordatorios siguientes sobre nuestras Políticas y Procedimientos le serán de gran utilidad:**

**ASEVERACIONES SOBRE INGRESOS:** Entendemos el entusiasmo que usted siente por ser Afiliado de Gano Excel, y a su vez Gano Excel se enorgullece de contar con su participación. Acuérdesse de siempre mencionar que las ganancias no están garantizadas y que el programa de Comisiones se basa en las ventas de productos, sujetas a comisión. Esto le protegerá tanto a usted como a la Compañía contra posibles reclamos y litigios posteriores. *(Vea el Manual de Políticas y Procedimientos de Gano Excel: Sección V: Conducta prohibida, Parte 48.)*

**ASEVERACIONES SOBRE LOS PRODUCTOS:** A todos nos gustan mucho los productos de Gano Excel; después de todo, nos revitalizan y energizan. Recuerde que los productos de Gano Excel no tienen el propósito de diagnosticar, tratar, curar o prevenir enfermedad o condición alguna. Esas serían aseveraciones médicas que además de violar las políticas de Gano Excel violarían las leyes y reglamentos de los Estados Unidos. *(Vea el Manual de Políticas y Procedimientos de Gano Excel: Sección V: Conducta prohibida, inciso 47.)*

**ASEVERACIONES SOBRE LA COMPAÑÍA Y SUS PROGRAMAS:** Le exhortamos a usted a apoyar y animar constantemente a sus clientes y a su equipo. El éxito de otras personas, y el suyo propio, dependen en gran parte del nivel de apoyo que se da y se

recibe. Nunca haga aseveraciones o declaraciones falsas sobre los programas, productos o información de la Compañía. *(Vea el Manual de Políticas y Procedimientos de Gano Excel: Sección V: Conducta prohibida, inciso 46.)*

**PUBLICIDAD:** Nos comprometemos con usted a ayudarle a ampliar sus oportunidades de negocio y a lograr sus sueños. Gano Excel se ha esforzado en crear una gama de herramientas de negocios, como sitios Web y materiales impresos, que han sido minuciosamente evaluados, y que cuentan con el certificado de conformidad para su uso. Exhortamos a nuestros Afiliados a que aprovechen al máximo estos materiales. Si un Afiliado decide crear sus propios materiales promocionales, estos deben adherirse completamente a las Políticas y Procedimientos. Antes de utilizarlos, el Afiliado en cuestión debe remitir a Gano Excel, para su aprobación, un “Formulario de Verificación de Cumplimiento”. El uso o diseminación de materiales promocionales no aprobados está prohibido y puede resultar en la terminación de su Afiliación con Gano Excel. La reventa de materiales promocionales o de mercadotecnia que incluyan la marca, el nombre, y o el logotipo de Gano Excel está prohibida y puede resultar en la terminación de su Afiliación con Gano Excel. *(Vea el Manual de Políticas y Procedimientos de Gano Excel: Sección IV: Promoción y ventas concerniente a los Afiliados, inciso 40.)*

**LA REGLA DEL SETENTA POR CIENTO (70%):** Las bonificaciones se pagan en base a la venta de productos. Los productos deben consumirse, no almacenarse con objeto de alcanzar algún rango u obtener ingresos adicionales. De hecho, existe una disposición llamada “La Regla del 70%” a la que todos los Afiliados se deben sujetar. Esta regla determina que, antes de hacer otro pedido, usted debe haber consumido o comercializado por lo menos el 70% de su inventario personal. *(Vea el Manual de Políticas y Procedimientos de Gano Excel: Sección V: Conducta prohibida, inciso 44.)*

Nuestras Políticas y Procedimientos le brinda a usted las herramientas necesarias para ayudarle a desarrollar su negocio. Para preservar la integridad de nuestra Compañía, Gano Excel se compromete a vigilar y hacer valer activamente y en todo momento el Acuerdo de Políticas y Procedimientos. Usted puede ayudarnos a sustentar la durabilidad de su negocio al informarnos de cualquier posible violación.

**Juntos crearemos nuevas oportunidades y lograremos nuestros sueños.**

