

GANO
System



EL SISTEMA DE G.A.N.O.

LA MEJOR OPORTUNIDAD DE LA RED DE MERCADEO EN AMERICA

gano  excel
bigger than life

Version 2.0

Bienvenidos a la Familia

¡Felicitaciones por esta decisión y por ser parte de esta gran oportunidad de bienestar y prosperidad!





BIENVENIDO



RUBEN CARDENAS
VICE PRESIDENTE
GANO EXCEL EE.UU.

¡Felicitaciones! Has tomado la mejor decisión de cambio de vida para seguir tus sueños y alcanzar la excelencia a través de Gano Excel.

En Gano Excel, hay algo para todos. Si estas motivado a ganar mucho dinero, si tienes un profundo deseo de ayudar a los demás, si deseas trabajar con una compañía que te guiará paso-a-paso con estrategias comprobadas, o simplemente te entusiasma conocer a personas nuevas, entonces definitivamente estas en el lugar correcto.

La decisión de desarrollar un negocio con Gano Excel dice algo muy importante de ti. Esto demuestra que no sólo quieres una vida mejor pero también estas dispuesto a luchar por ello, pero tienes que creer en ti mismo y en tu potencial.

El Sistema G.A.N.O. existe para ayudarte a encontrar y a capacitar a personas que tienen la habilidad de lograr grandes cosas, que tienen una fuerte ética laboral, y que desean algo mejor en la vida, igual como tú lo deseas.

A través del Sistema G.A.N.O., tu aprenderás a identificar a aquellas personas que tienen un sueño y que están trabajando para hacer su sueño realidad. Ellos son tus mejores candidatos. Ellos tienen una ventaja sobre los que están contentos con la vida tal como es.

Los triunfadores de Gano aquí en los EE.UU. y en más de 65 países ahora son parte de tu equipo. Tu matriculador y tu patrocinador están dedicados a tu crecimiento y éxito. El máximo objetivo de ellos es el de ayudarte a lograr el mayor beneficio por tu tiempo y esfuerzo invertido.

Siempre recuerda, que aunque tu red de contactos crezca incluyendo a miles de miembros/socios de todo el mundo, TÚ siempre serás la persona más importante en tu negocio. Eres TÚ quien fijará el paso de crecimiento para tu organización. TÚ establecerás los valores, comprobarás los principios, y ensenarás y guiarás a través de tu ejemplo. Tu familia empresarial crecerá junto con el crecimiento que tú personalmente experimentarás.

Tu decisión de trabajar con el Sistema G.A.N.O. te proveerá con una oportunidad empresarial incomparable. Prepárate para hacer una gran diferencia para ti mismo, para otros, y para el mundo.

**LOS PRODUCTOS Y EL SISTEMA GANO
PROVIENEN DE NOSOTROS.
LA PROMESA DE CONVERTIRSE EN REALIDAD
PROVIENE DE TI.**

WWW.GANOEXCEL.US

The screenshot shows the homepage of www.ganoexcel.us. At the top, there's a navigation bar with links for 'home', 'more taste', 'more income', 'compare', 'news & events', 'about', 'affiliate home', and 'contact'. A search icon is also present. On the left side, there's a product image for 'GANOCAFE HAZELNUT COFFEE' featuring a hazelnut coffee cup and some nuts. Below the product image, there's text in English and Spanish. In the center, a large banner with a green background and a blue sky features the slogan 'Wellness is bigger than life.' and the subtext 'Learn about natural healing & change your lifestyle forever'. A red 'LEARN MORE' button is centered below the text. At the bottom of the page, there are three hexagonal callout boxes: one in red for 'What is the secret of Ganoderma Lucidum?', one in yellow for 'Be healthy with Gano Excel Products', and one in teal for 'More Income Wealth through Wellness'. The footer contains links for products, about us, back office, blog, how to join, and customer service. It also includes social media icons for Facebook, YouTube, Twitter, LinkedIn, and Instagram, along with the Gano Excel logo. A copyright notice for 2014 is at the bottom left, and a navigation bar with links for home, more taste, more income, compare, news & events, about, affiliate home, and contact is at the very bottom.

El nuevo diseño del sitio web de Gano Excel contiene muchas características actualizadas, incluyendo el acceso a tu oficina virtual, muy pronto está por funcionar el sistema operativo de carrito de compras(Compra en línea), imagines deslizantes de pantalla completa, videos y un blog para mantenerte informado de las más nuevas noticias y promociones.

El sitio web tiene una fresca y moderna pantalla completa para interactuar, y a los usuarios les proporcionará una mejor experiencia simplificada. Lo mejor de todo, el diseño es muy interesante, el sitio web puede verse en cualquier dispositivo móvil o tableta. La navegación superior de la página te llevará al instante al lugar solicitado. Un botón secundario "más" en la parte inferior de la página inicial que permite a los usuarios un acceso rápido a cualquier área de la página deseada. La página de inicio fue creada para un enlace rápido a cualquier documento, video o el colateral que necesites. Aquí encontrarás todo lo que necesitas para operar y apoyar a tu negocio de Gano Excel. Siéntete libre de explorar y conocer el sitio web.

COMENCEMOS: EN GANO EXCEL, TIENES TODO LO QUE NECESITAS A TU ALCANCE.

APOYO EMPRESARIAL

En Gano Excel, nos esforzamos para que inicies y operes tu negocio sin problemas eficientemente. Encontrarás todo lo que necesitas para comenzar tu negocio en nuestro sitio Web Corporativo de Gano Excel Norteamérica. Te animamos a buscar a través de y familiarizarte con nuestra página de internet. Nuestro sitio de internet Corporativo está diseñado para dar una visión global de productos, servicios, objetivos y oportunidades de Gano Excel. Se trata de un sitio dinámico multimedia que educa e inspira a alcanzar tus metas más altas al traer al mundo productos fantásticos y saludables de Gano Excel.

A continuación, vamos a mostrarte la Oficina Virtual de Gano Excel, la cual tendrás que visitar todos los días para controlar, medir y mantener el crecimiento de tu negocio personal.



2

ACCEDIENDO A LA OFICINA VIRTUAL

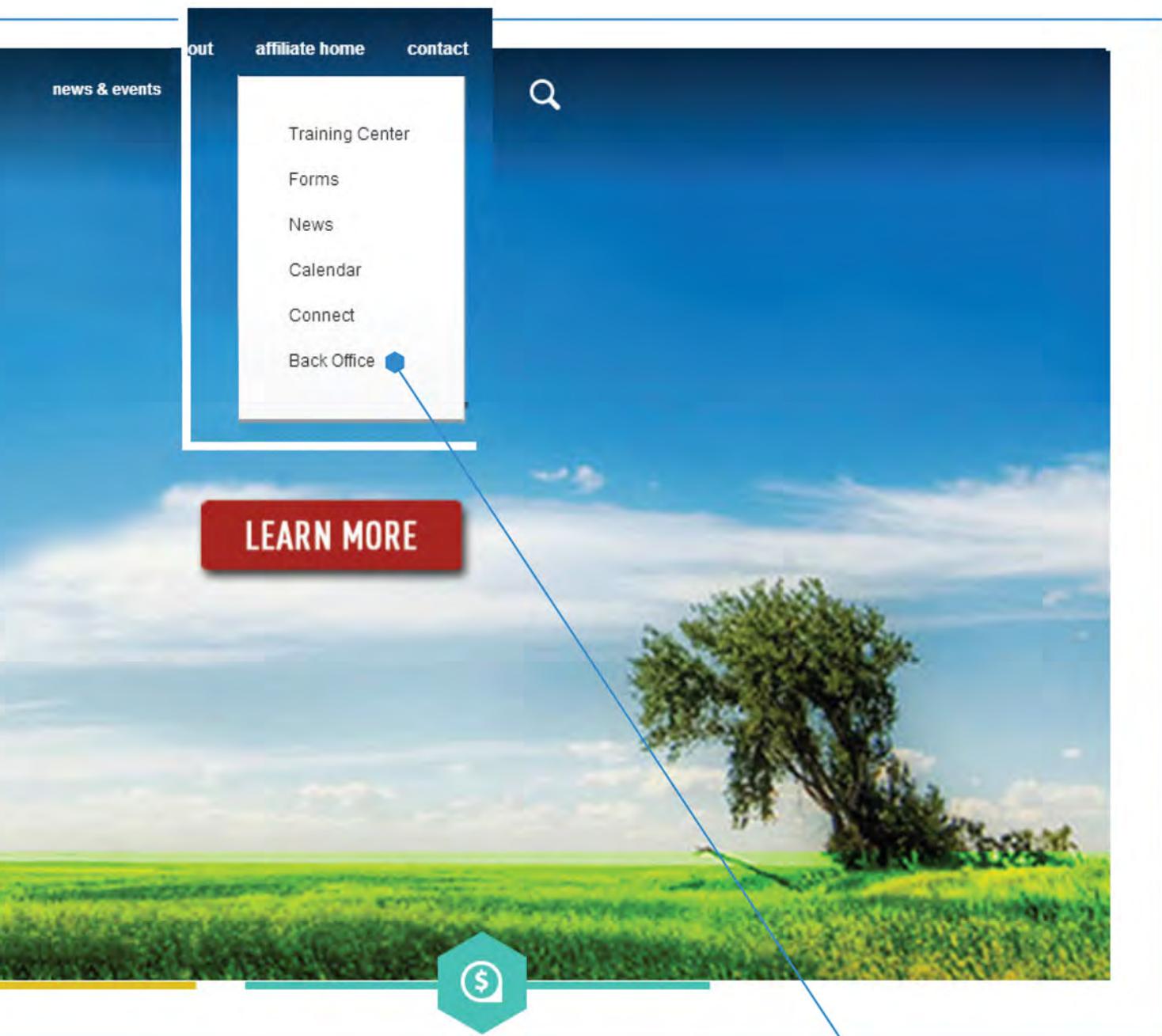
Esta guía informativa te mostrará los pasos muy sencillos para acceder a tu Oficina Virtual y familiarizarte con algunas de las cosas básicas que necesitas saber.

What is the secret of
Ganoderma Lucidum?

Be healthy with
Gano Excel Products

1

IR A WWW.GANOEXCEL.US



3

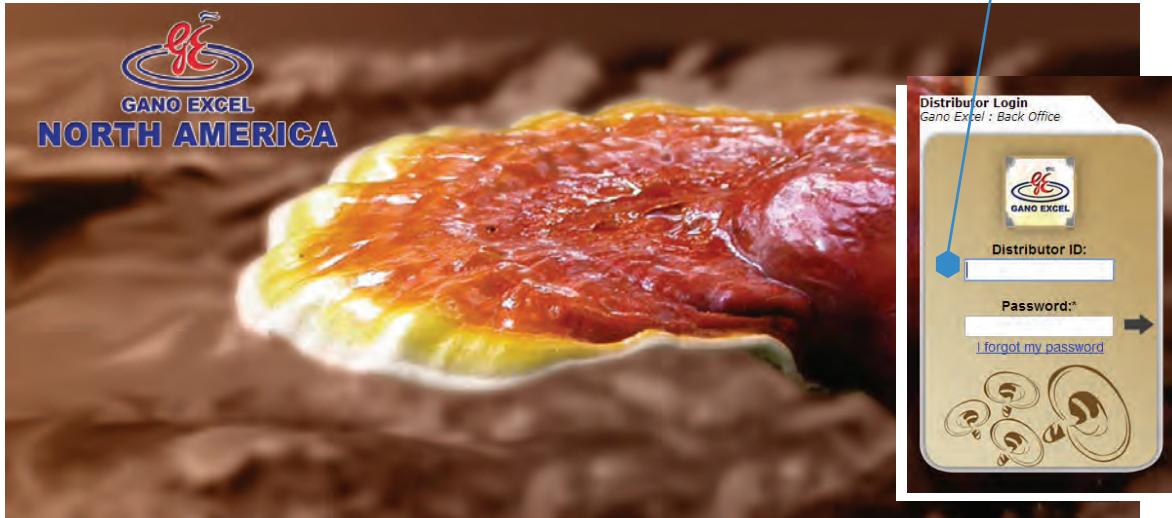
PÁGINA PRINCIPAL DEL AFILIADO

Mueve tu cursor sobre "affiliate home" (Página principal del afiliado) en el menú superior, y luego haz clic en la opción "Back Office" (Oficina Virtual) del menú.

4

ACCEDER A TU PAGINA VIRTUAL

Inicia sesión utilizando tu número de ID y tu contraseña que creaste cuando te inscribiste con Gano Excel. Si necesitas asistencia al acceder a tu Oficina Virtual, por favor contacta al afiliado independiente que te inscribió, también puedes llamar a nuestro departamento de Atención al Cliente: (626)338-8081, o manda un correo electrónico a support@ganoexcel.us



5

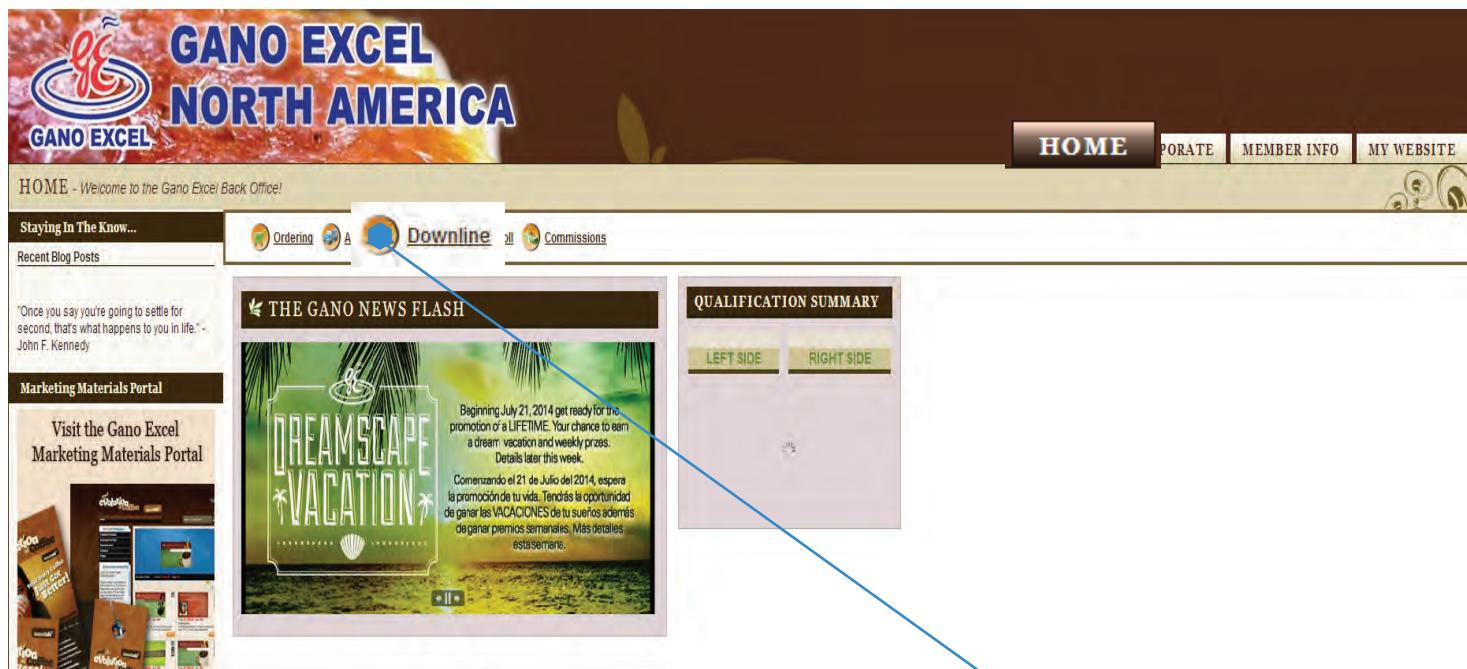
POLÍTICAS Y REGLAMENTOS

La primera vez que ingresas a tu Oficina Virtual, se mostrarán "Las Políticas y Reglamentos" de afiliado independiente. De referencia en un futuro, puedes tener acceso haciéndole clic en la pestaña "Corporativo" y después en "Políticas y Reglamentos" debajo de la sección de "Recursos". Toma un momento de tu tiempo para revisar las Políticas y Reglamentos ya que te ayudarán a contestar muchas de tus preguntas.

6

OFICINA VIRTUAL DEL AFILIADO

Toma un momento y navega a través de tu Oficina Virtual para familiarizarte, y cuando estés listo(a), hazle clic en "Home" (casa) para continuar con esta guía básica.



7

CONEXIÓN CON TU LÍNEA DESCENDIENTE

Ahora veamos tu Línea Descendiente. En la barra de conexiones hazle clic en "Downline" (Línea Descendiente).

8

LÍNEA DESCENDIENTE

Haciendo clic en "Downline" (Línea Descendiente) en la barra de conexiones te llevará directo a el "Binary Team Viewer" (Visor de Equipo Binario) de la sección del "Team Management" (Dirección o Manejo de Equipo). Tendrás que visitar la sección de "Team Management" ya que ahí podrás encontrar los reportes que son sumamente importante para tu éxito en tu negocio con Gano Excel.

TEAM MANAGEMENT

- Binary Team Viewer
- Enrollment Team Activity
- Rank Advancement Report
- Binary Placement Options
- Binary Team Autoship

BINARY GENEALOGY - 4 LEVEL VIEW

Downline Path to Position Displayed

1. 0987123 (L) Jane Smith

Switch View **4 level** Current View

Jane Smith (0987123) Downline

0987123 Jane Smith
ENROLLER: 0111123
JOINED: 05/06/2008
ENROLLED: L:45 - R:55
RANK: DIAMOND

0987111 (L) JOHN A. JOHNSON
ENROLLER: 0987123
JOINED: 05/16/2009
ENROLLED: L:5 - R:9
RANK: APPRENTICE ELITE

631111 (R) BRETT THOMAS
ENROLLER: 0987123
JOINED: 10/16/2010
ENROLLED: L:36 - R:3
RANK: SILVER

9

DIRECCIÓN DE EQUIPO

A continuación, arriba de la sección de "Team Management" (Dirección o Manejo de Equipo) en la parte izquierda de tu ventana , puedes ver la sección de "Qualified Reports" (Reportes Calificados). Estos reportes te enseñarán si calificas o no para ganar alguna comisión de semana a semana. (ve a "Report Settings")

QUALIFICATION ESTIMATOR

Bonus Cycle: Aug 4, 2014 - Aug 10, 2014 (Bonus Cycle #296) Get Report

Qualification Period: Aug 4, 2014 - Aug 10, 2014 (Bonus Cycle #296)

Qualification estimates and data reflected (was last updated at 9/9/2014 7:17:13 AM (Pacific Time)).

Requirement	Achievement
Personal Point Volume (PPV)	204

10 (left) / 10 (right)

ID	Name	PPV	Side
6201XXX	Martina Crown	182	L
5291XXX	John Winston	182	L
3535XXX	Lucy Dean	183	L
4228XXX	Paul Crescent	182	L
8344XXX	Mary Smith	148	L
5227XXX	Martha Hill	88	L
6501XXX	Rick Erez	170	L

Bronze

\$0 1 (left) / 1 (right)

Gold

\$0 1 (left) / 1 (right)

100 1 (left) / 1 (right)

10

ESTIMADOR DE COMISIONES

Haz clic en "Qualification Estimator" (Estimador de comisiones). Este reporte te enseñará tu progreso durante la semana. Asegúrate de visitar este reporte con frecuencia, porque aquí te enterarás con exactitud que pasos necesitas realizar para avanzar al siguiente nivel.

The screenshot shows the Gano Excel North America Member Info page. The main content area is titled "QUALIFICATION ESTIMATOR". Under "REPORT SETTINGS", the "Bonus Cycle" is set to "Aug. 4, 2014 - Aug. 10, 2014 (Bonus Cycle #296)". The "Qualification Period" is "Aug. 4, 2014 - Aug. 10, 2014 (Bonus Cycle #296)". Below this, a note states: "Qualification estimates and data reflected was last updated at 8/6/2014 11:47:13 AM (Pacific Time)." The main table displays "Commission Requirements" and "Achievement" (204). It also shows "Bronze" and "Gold" achievement levels with icons and counts (50, 100). The "PERSONALLY ENROLLED" section shows "10 (left) / 10 (right)" with a table of 10 members. The sidebar on the left includes sections for Vacation Contest, Streak Contest, Road to Gold, Dreamscape Vacation Contest, Event Tickets, Commissions, Qualified Reports (highlighted), Team Management, and Personal Contacts.

11

ESTATUS DE CALIFICACIÓN BINARIO

Luego hazle clic en "Binary Qualified Status" (Estatus de calificación Binario). El mínimo requerido para ser elegible y ganar comisión en el sistema binario (Residual) parte del plan de riquezas de Gano Excel es que tengas un mínimo de 50 PV cada 30 días y que tu personalmente hayas afiliado a dos personas (una en tu izquierda y otra en tu derecha) y cada uno con un mínimo de 50 PV cada 30 días.

The screenshot shows the Gano Excel North America Member Info page. The main content area is titled "BINARY QUALIFIED REPORT". Under "REPORT SETTINGS", the "Bonus Cycle" is set to "Aug. 4, 2014 - Aug. 10, 2014 (Current Week)". The "Personally Enrolled Affiliates List (by Binary Placement)" table shows "Volume Summary" (Personal Volume (PV*) 150), "Left Summary" (Personally Enrolled 30), and "Right Summary" (Personally Enrolled 70). A green box indicates "Binary Qualified Results For: 08/04/2014 to 08/10/2014" with a "QUALIFIED" status. The "PERSONALLY ENROLLED" section shows "Left Binary Personally Enrolled" and "Right Binary Personally Enrolled" tables with lists of members. The sidebar on the left includes sections for Vacation Contest, Streak Contest, Road to Gold, Dreamscape Vacation Contest, Event Tickets, Commissions, Qualified Reports (highlighted), Team Management, and Personal Contacts.

11

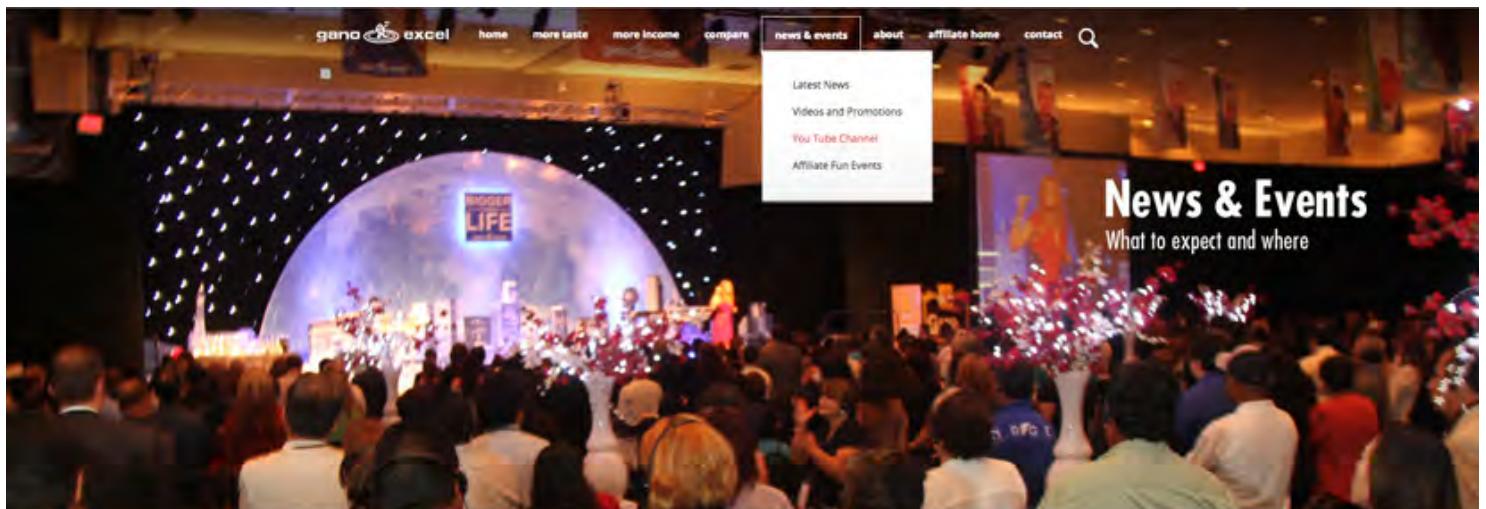
COMISIONES

Finalmente, bajo la sección de "Commissions" (Comisiones), hazle clic en "Binary Volume Bank Register" (Banco de Volumen Binario). Este reporte te enseñará tu volumen. Los cheques de tu comisión son generados cuando estas activo calificado y cuando hayas acumulado al menos 100GCV (GCV Volumen de Comisión de Grupo) en los dos lados izquierda y derecha de tu organización binario.

The screenshot shows the GANO EXCEL NORTH AMERICA member info page. At the top, there's a banner with the text "GANO EXCEL" and "GANO EXCEL NORTH AMERICA". Below the banner, there are navigation links: HOME, CORPORATE, MEMBER INFO (which is highlighted in orange), and MY WEBSITE. On the left side, there's a sidebar with various contest and ticket options. The main content area is titled "BINARY VOLUME BANK REGISTER" and includes "REPORT SETTINGS" with a dropdown for "Country" set to "United States" and a "Get Register" button. Below this, two green boxes show "Left Banked CV (US)" at \$102,025.00 and "Right Banked CV (US)" at \$75.00, both as of 8/3/2014 8:08:51 PM PST. The bottom section is titled "Banked Volume Register" and contains a table with columns: Date, BC#, Description, Type, From, To, Left Bank, and Right Bank. The table lists several transactions from July and August 2014, showing various commission payouts and volume earnings.

Date	BC#	Description	Type	From	To	Left Bank	Right Bank
08/03/2014	294	Binary Commission Payout(07/21/2014 thru 07/27/2014)		US	US	-4,900.00	-4,900.00
08/03/2014	294	Binary Group Commissionable Volume (GCV) Earned(07/21/2014 thru 07/27/2014)		US	US	796.00	4,896.00
07/28/2014	293	Binary Commission Payout(07/14/2014 thru 07/20/2014)		US	US	-7,200.00	-7,200.00
07/28/2014	293	Binary Group Commissionable Volume (GCV) Earned(07/14/2014 thru 07/20/2014)		US	US	1,330.00	7,188.40
07/20/2014	292	Binary Commission Payout(07/07/2014 thru 07/13/2014)		US	US	-6,800.00	-6,800.00
07/20/2014	292	Binary Group Commissionable Volume (GCV) Earned(07/07/2014 thru 07/13/2014)		US	US	1,178.40	6,838.80
07/13/2014	291	Binary Commission Payout(06/30/2014 thru 07/06/2014)		US	US	-5,500.00	-5,500.00
07/13/2014	281	Binary Group Commissionable Volume (GCV) Earned(06/30/2014 thru 07/06/2014)		US	US	1,308.00	5,506.00
07/06/2014	290	Binary Commission Payout(06/23/2014 thru 06/29/2014)		US	US	-5,200.00	-5,200.00
07/06/2014	290	Binary Group Commissionable Volume (GCV) Earned(06/23/2014 thru 06/29/2014)		US	US	1,150.40	5,190.00
06/29/2014	289	Binary Commission Payout(06/16/2014 thru 06/22/2014)		US	US	-3,600.00	-3,600.40

**ACABAS DE RECIBIR DEMASIADA INFORMACION PERO NO TE
PREOCUPES EN APRENDERLA TODA EN ESTE MOMENTO.
SOLAMENTE FAMILIARIZATE CON TU OFICINA VIRTUAL.**



news & events
about
affiliate home
contact

News & Events

What to expect and where

YouTube Channel



To keep up to date on all the exciting news at Gano Excel, click on the link to visit our [YouTube Channel](#)

- products
- about us
- back office
- blog
- how to join
- customer service

© 2014 Gano Excel USA | [Terms of Use](#) | [Privacy Policy](#) | [Product Return Policy](#)



ganoexcel

home more taste more income compare news & events about affiliate home contact

Recuerda: Puedes encontrar varios videos en nuestro canal de YouTube que te darán un mayor detalle.
Algunas de las cosas que aprenderás:

1. Cómo iniciar sesión en su Oficina Virtual
2. Cómo inscribir un nuevo afiliado
3. Cómo actualizar su auto envío
4. Cómo poner una orden
5. Cómo utilizar el Estimador de Calificación

Y mucha más información para ayudarte a alcanzar el éxito!

NOTAS:



Línea de Patrocinadores y Cómo Obtener Ayuda

La palabra “**patrocinador**” es un término que se utiliza muy a menudo en la red de mercadeo. Simplemente se refiere a tu matriculador (la persona que compartió la oportunidad y te presentó a este negocio), y así sucesivamente “**la línea**” o “**línea ascendente**.”

Tu patrocinador es tu “**línea de vida.**”

Cuándo te inscribiste en Gano Excel, tu matriculador y tu patrocinador mostraron fe en ti y se pusieron a tu disposición invirtiendo su tiempo para el Sistema G.A.N.O. Tu matriculador tiene un enlace directo con otros líderes en tu línea de patrocinio. A través del proceso de asesoramiento y trabajo en equipo, tú tienes acceso a la experiencia combinada de Diamantes y de más altos rangos.

Confía en el consejo de tu matriculador y de tu patrocinador. Su mayor interés es ayudarte. Ellos tendrán éxito sólo si te ayudan que tu tengas éxito. Confía en su dedicación hacia ti y hacia tu negocio. Nunca dudes en pedirles ayuda. Escucha sus consejos y absorbe sus lecciones por medio de su sabiduría y la experiencia de tu patrocinador. Toma un momento para que escribas la información de tu patrocinador ahora.

CONTACTOS & RECURSOS

Mi Patrocinador - Equipo de Inscripción

Líderes de la línea ascendente	Nombre	Teléfono	Correo Electrónico
Gen 5			
Gen 4			
Gen 3			
Gen 2			
Gen 1			

Líderes/patrocinadores

Nombre	Ciudad/Estado	Teléfono	Correo Electrónico

Si tu patrocinador no está disponible cuando necesites ayuda, aquí tienes unos recursos adicionales que siempre estarán disponibles para ti: Página Web Corporativa de Gano Excel: www.ganoexcel.us y nuestro departamento de Atención al Cliente: **626-338-8081**.

Notas



SR. LEOW SOON SENG

FUNDADOR Y PRESIDENTE DE GANO EXCEL INTERNACIONAL

Tras más de 30 años de investigación y desarrollo, y bajo los más altos estándares de calidad, logró aislar 6 de las 200 variedades más potentes del hongo, implementando técnicas para cultivarlos y lograr que la potencia del hongo permaneciera intacta de cosecha en cosecha, luego, mediante un proceso patentado crea el extracto estandarizado de Ganoderma Lucidum 100% orgánico.

De manera perspicaz y con una gran visión, el señor Leow adquirió grandes porciones de terreno en la selva tropical asiática y en armonía total con la naturaleza desarrollos las plantaciones de Ganoderma Lucidum orgánico más grandes del mundo. Estas plantaciones le han permitido cumplir su visión de traer salud y bienestar a todas las familias del mundo, haciendo de una hierba extremadamente diferente algo disponible y alcanzable.

Para continuar con su visión empezó a producir varios productos como café, té, chocolate, cereal, suplementos y muchos más, todos enriquecidos con su exclusiva fórmula de extracto de Ganoderma Lucidum.



LA EVOLUCION DEL CAFE



Gano Excel se enorgullece en ser el primero en el mundo entero en ofrecer un café gourmet enriquecido, que contiene un extracto sin olor ni sabor de las seis variedades más ricas en nutrientes del Ganoderma Lucidum, una hierba conocida desde hace mucho tiempo para aumentar la resistencia del cuerpo al estrés y ayuda a superar más rápidamente los desafíos de salud. Comienza tu día con una taza de café más saludable del mundo, llena de 200 Fitonutrientes y 150 antioxidantes.

CERTIFICACIONES INTERNACIONALES





PARA EMPEZAR TU NEGOCIO EN GANO EXCEL, AQUI TIENES ALGUNAS PREGUNTAS PARA AYUDARTE A LOGRAR UN CRECIMIENTO EXPLOSIVO.

DEFINIR TU "POR QUÉ"

EN ESTE CAPITULO ENCONTRARAS LAS RESPUESTAS A LAS PREGUNTAS MAS FRECUENTES, ASI COMO LOS Siete PASOS DE GRAN ALCANCE PARA PARA QUE ¡TU NEGOCIO A UN COMIENZO EXPLOSIVO!

CICLO DEL EXITO

1. **DEFINIR TU "POR QUE"**
2. **SER PRODUCTO DEL PRODUCTO**
3. **HAZ UNA LISTA DE CONTACTOS POR ESCRITO**
4. **APRENDE LAS FORMAS COMPROBADAS PARA COMPARTIR EL NEGOCIO**
5. **APRENDE COMO UTILIZAR LAS HERRAMIENTAS**
6. **HAY QUE COMPROMETERSE AL CRECIMIENTO PERSONAL**
7. **REPITE ESTOS PASOS CON CADA MIEMBRO NUEVO DE TU EQUIPO**

**DEFINIR TU
"POR QUÉ"**

1

DREAM

Todos tenemos un don, pero no muchos lo aprovechamos



En Gano Excel, creemos que todos nacemos con un don único. Algunos lo encuentran rápidamente, mientras que otros necesitan tomar más tiempo para encontrarlo. Lamentablemente, algunas personas pasan toda su vida buscando su don. Si tú eres uno de los pocos que ya conocen su don, esto es genial. Haremos todo lo posible para ayudarte a realizar tu máximo potencial. Si tú no sabes cuál es tu don, te ayudaremos a descubrirlo. La manera de cómo encontrar tu don comienza en saber lo que te apasiona.

Creo que soy muy bueno en:

Me han dicho que soy muy bueno en:

Quiero ser mejor en:

Tu mejor destreza, está ligada a tu don. Por ejemplo, si tu eres bueno en la jardinería, muestra que tú eres paciente, constante, y detallista. Sólo definimos brevemente tus dones aquí en este Plan de Comienzo Inmediato, pero vamos a profundizar el tema para ayudarte a identificar y desarrollar tu don en nuestras sesiones de entrenamiento.

Ahora que te has identificado, o comenzado a identificar tu don, y que lo anotaste, debes responder a la pregunta más importante de todas.

¿Por qué te uniste a este negocio?

- ¿Pagar deudas?
- ¿Manejar tus obligaciones mensuales actuales?
- ¿Pagar la educación de tus hijos?
- ¿Conducir un mejor auto?
- ¿Vivir en una mejor casa?
- ¿Viajar y conocer el mundo?
- ¿Ahorrar para la jubilación?
- ¿Ayudar económicamente a tus padres o parientes?
- ¿Probar algo a ti mismo(a) u otros?

Define tu “por qué”

- ¿Cuál es el motor que permite que te levantes todos los días a trabajar? (Esposa, Esposo, Hijos, Padre, Madre).
¿Qué no te deja desfallecer nunca?
- ¿Qué ingreso mensual estas buscando?
- ¿Cuántas horas a la semana estas dispuesto(a) a comprometerte al desarrollo de ese ingreso?
- ¿Durante cuántos meses estas dispuesto(a) a trabajar esas horas en el desarrollo de ese ingreso?
- ¿Por qué ese nivel de ingreso es importante para ti?



Escribe tu “por que” aquí:



¿Estás viviendo la vida como la soñabas de pequeño(a) el día de hoy?

Si no, quizás a lo largo del camino dejaste de soñar. Algo se interpuso en tus sueños. No te preocupes, nos pasa a todos. Aquí está una pregunta para ponerte de nuevo en el camino correcto y remover las barreras que limitan tú imaginación.

Si tuvieras suficiente dinero, ¿cómo vivirías tu vida?



¡Piensa en grande! La realidad es que tu puedes tener todo lo que ideas. No existen límites para lo que deseas lograr. Creemos en ti, y estamos comprometidos en ayudarte alcanzar tus sueños.

Siempre recuerda:

Tu patrocinador el sustento de tu línea y la conexión a nuestro comprobado Sistema de GANO.

Asiste al entrenamiento semanal Open para conocimientos y apoyo. Enfócate en tu "Por que".

Si tu sueño es bastante grande, los hechos no importan. Conviértete en un "Estudiante del Sistema" mediante recomendaciones como: audios, videos, llamadas de conferencia, libros y sobre todo asistiendo a todos los eventos.

A woman with long brown hair is smiling and looking down at her laptop. She is wearing a light blue striped short-sleeved shirt. In the background, another person is visible. A white arrow-shaped graphic points from the text towards the woman.

SER PRODUCTO
DEL
PRODUCTO
"AUTO-ENVIO" 2

Es importante que realices periódicamente la compra de los productos de Gano Excel, con el fin de mantenerte "Activo" en nuestro sistema. La mejor manera de asegurar que sigues activo es abrir una cuenta de auto envío. De acuerdo al plan de riqueza de Gano Excel, la forma más sencilla que debes cumplir es que te mantengas como lo que llamamos "Activo Calificado". "Activo Calificado" significa que tú y tu cliente generen un total de 50PV (Volumen Personal) cada 30 días. 50PV son básicamente el equivalente a 3 cajas de producto, ya sea que las vendas, las compartas con otras personas o simplemente las uses para tu consumo. Mantenerte activo al nivel mínimo te hace elegible para recibir bonos y te garantiza que el CV (Volumen de Comisión) que tu equipo crea en tu equipo de comisión binario o tu residual de largo plazo esta asegurado. Como muchos de nuestros afiliados, te recomendamos que aproveches nuestro plan de auto envío y así mantener el estatus de "Activo Calificado" y como un bono extra recibirás valiosos puntos de recompensa (puntos de regalía) que puedes usar para canjearlos por productos gratis o materiales de publicidad.

Permanecer "Activo Calificado" no debe ser un problema puesto que ahora eres dueño de una tienda con los productos que actualmente usas diariamente. Por ejemplo, en vez de que compres jabón y pasta de dientes en una tienda, ahora deberías comprártelos a ti mismo(a).

Si estas decidido(a) a construir una gran red en poco tiempo, deberás establecer una cuenta de auto envío de por lo menos 100PV por mes. Esto te asegurará tener suficiente producto en tus manos tanto para tu uso personal como para compartirlo con otros, los cuales podrían ser tus clientes o tus socios haciendo crecer tu negocio.

- Reemplaza todos los productos que normalmente compras en la tienda por productos de Gano Excel.
- Brinda y comparte tu testimonio de lo que el Ganoderma Lucidum produce en ti.
- Siempre, estés donde estés, debes lleva y brindar productos de Gano Excel.

ES IMPORTANTE ESTAR EN AUTO ENVIO PARA ASEGURAR QUE PERMANEZCAS ACTIVO. ESTO ASEGURARÁ EL VOLUMEN GENERADO POR LOS AFILIADOS Y CLIENTES EN TU ORGANIZACIÓN BINARIO.

La Lista

3

Ahora que sabes dónde acudir para la gestión diaria de tú negocio y has identificado el por qué estas comprometido a crear tu negocio, es hora de buscar a tus clientes y socios de negocio.

¿Cual eres tú?

1. Asertivo-Competitivo-León

¿Cómo atraerlos?: Alimentando su ego y animándoles a que sean líderes. Estas son las personalidades de Tipo-A, personas emprendedoras que luchan por ser las mejores en todo lo que hacen. Ejemplos de la vida real, piensa en Steve Jobs o Donald Trump, para un ejemplo ficticio, piensa en Don Draper de Mad Men. Este es un grupo de triunfadores que son decisivos y de carácter fuerte. Se podría esperar encontrar una gran cantidad de este tipo de personalidades en plazas de liderazgo; observa la oficina del Jefe de una empresa (CEO por sus siglas en inglés), o en cualquier otra plaza que recompensa el laborar independiente y eficientemente. Ellos se esfuerzan en ser profesionales y en estar preparados para todo tipo de interacción; siempre manteniendo la productividad en movimiento. Con personalidad asertiva, ellos tienen propósitos que cumplir y metas que alcanzar. Si es posible, tú puedes utilizar este conocimiento para atraer el sentido



2. Amigable-Espontánea-Nutria

¿Cómo atraerlos?: ¡Coincide con su energía y diviértete! Para aquellos que cuentan con una personalidad amigable, ¡la vida es una aventura emocionante o una fiesta eterna! Ellos son amantes de lo interesante, y siempre piensan en términos de su 'vaso siempre está lleno a la mitad con posibilidades'. ¿Qué se espera para el futuro? ¡La anticipación es emocionante! Podrías encontrar un gran número de personalidades de este tipo entre los políticos, actores/actrices, y los organizadores de fiestas. Este molde fue hecho para los extrovertidos.

Estas personas amigables se sienten atraídas por la emoción, por lo tanto captura su atención con grandes ideas y establece una buena relación. Menciona su nombre frecuentemente en la conversación. ¡No temas en expresar un punto o dos de exclamación!

3. Expresivo-Humanístico-Perro Labrador Dorado

¿Cómo atraerlos? Compartir y empatizar

Personalidades expresivas son personas que sinceramente quieren quedar bien con todos; su enfoque externo hacia otros es su mayor cualidad. ¿Por qué no nos podemos llevar bien? Si una persona con personalidad expresiva se pudiera salir con 'la suya', lograría que todos nos lleváramos bien. La felicidad, la amistad y el respeto son los pilares de sus relaciones. Ellos realmente son el mejor amigo del hombre, este grupo logra llegar a ser grandes maestros, concejeros, y cuidadores. Las personas con personalidades expresivas les encanta crear lazos cercanos con personas, y lo logran como los más grandes profesionales en esta gama. Ellos evitan las confrontaciones y los argumentos; el que tiene una personalidad expresiva considera el conflicto como una mala palabra. Tú puedes tranquilizarlos utilizando palabras de afirmación, lo cual ayudará a elevar su auto estima y generará confianza en la relación. Aflora tus mejores sentimientos. Siempre tienes que asegurarte que tu interacción con ellos los hace sentirse seguros.

4. Analítico-Metódico-Castor

¿Cómo atraerlos? Tú tienes que ser minucioso, detallista y siempre darles tiempo para que tomen una decisión. ¿Dónde estaríamos sin las personas con tipo de personalidad analítica? Estaríamos perdidos, llegaríamos tarde a una cena, y nos pondríamos calcetines de diferentes colores. Las personas analíticas son los escrupulosamente racionales de nuestra población. Son aquellos que investigan todo tipo de información y la analizan a fondo antes de tomar una decisión. Son persistentes, serios, y ordenados. Frecuentemente son perfeccionistas. Las personas con

personalidad analítica brillan laboralmente cuando todo está organizado y son muy responsables en CUMPLIR fechas límite. Los médicos, catedráticos e ingenieros tienen un poco de lo analítico en ellos.

EL NEGOCIO COMIENZA PRIMERO POR HACER UNA LISTA POR ESCRITO

Completa tu lista de candidatos con al menos 100 nombres, este es un paso muy importante. No te lo saltes o lo dejes a medio hacer. Simplemente empieza a escribir los nombres de todas las personas que conozcas.

NO PREJUZGUES

"Bueno, él ya gana mucho dinero, no creo que le interese."
"A ella no le gusta algo que se relacione con ventas, así que no revisará esta oportunidad.", etc. Un error como éste puede costarte mucho, mucho dinero a lo largo de tu trayectoria en el negocio. Por lo tanto, NO prejuzgues y no limites el potencial de tu éxito.

Dale la oportunidad a alguien, así como alguien te brindó la oportunidad a ti.

En tu lista puede que haya 2 ó 3 Diamantes o 4 ó 5 Platinos y Oros, y Bronces, y también puede que haya unas 30 a 40 personas que no estén buscando una oportunidad de negocio en estos momentos, pero que quieran consumir nuestros productos. No hay manera de saber exactamente quién se unirá a tu organización binaria y honestamente, te sorprenderá quién se une a tu negocio.

No dejes que las emociones o pensamientos negativos afecten tu esfuerzo. Normalmente tendemos al rechazo y eso nos impide cumplir nuestras metas. Muchos quieren ser exitosos pero solamente son pocos los que están dispuestos hacer lo que se tenga que hacer para alcanzar esa meta.

No cometas el gravísimo error de enviar Spam(correo no deseado) masivamente o enlaces automáticos; mejor participa en conexiones y conversaciones en Red. En un esfuerzo para construir una relación más fuerte con tu equipo, mediante el apropiado uso del internet como una herramienta de mercadeo eficaz.

AMIGOS, VECINOS, Y FAMILIARES

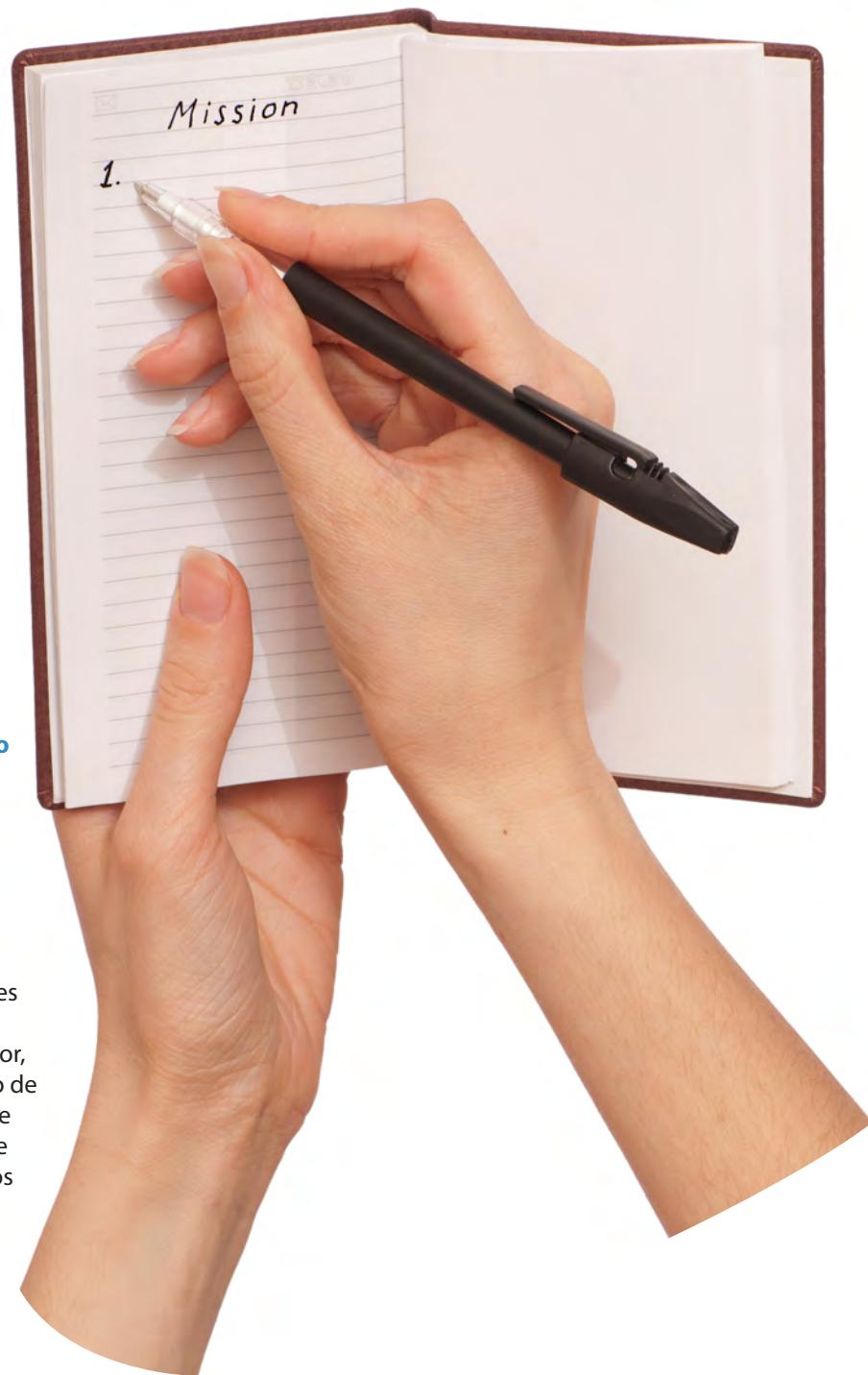
Haz una lista de las personas con las que habitualmente haces negocio, ya sea mensual o semanalmente. Por ejemplo: el dueño de la gasolinera a la que acudes, peluquero/a, contador, monitor de alguna actividad (gimnasio, yoga, pilates), dueño de algún restaurante o agentes de seguros. Personas con las que haces negocio ocasionalmente ; decoradores, vendedores de seguros, telefonía celular , tiendas de ropa. Incluye a todos los que haces negocio ocasionalmente o regularmente, la lista rápidamente puede incluir 100 a 200 personas con las que interactúas con frecuencia.

GENTE PROFESIONAL

Piensa en profesionales con los que de vez en cuando contactas, como médicos, abogados, odontólogos, profesores particulares etc.

CATEGORÍA DE LOS CONOCIDOS

Qué habrá sido de tus antiguos amigos? Por qué no incluirlos como reclutados en tus seminarios para enseñarles como has logrado tus metas. No olvides invitar a tus antiguos profesores y los administradores de tu escuela. El internet es una herramienta magnífica para recuperar el contacto de muchos conocidos como lo son: compañeros de trabajo, antiguos compañeros, o todas esas personas con las que has hecho negocio en el pasado.





ORGANIZACIONES A LAS QUE PERTENECES

¿Lugar dónde regularmente pasas tiempo como una actividad religiosa? ¿Qué tal las organizaciones no gubernamentales, o clubes de aficionados, clubes sociales, reuniones a las que atiendes?



RECREACIÓN

¿Practicas algún deporte en compañía de otros? ¿Te gusta nadar, jugar tenis o golf? ¿Asistes a un gimnasio o juegas en alguna liga deportiva? ¿Practicas caminatas deportivas, fútbol, ciclismo, voleibol o béisbol? ¿Te gusta pasear, ir de pesca o visitar exposiciones?

Piensa en personas con las que disfrutas actividades de este tipo.



FUERZAS MILITARES

Si tuviste una experiencia de ese tipo, piensa en los hombres y mujeres con los que viviste esa época. Seguramente les une una relación muy fuerte y sólida.



TARJETAS DE CONTACTO

Acude a ese cajón o ese lugar en el automóvil donde has ido acumulando un montón de tarjetas de negocio. Contactos de la agenda del teléfono celular. Te podemos asegurar que hay personas en tu teléfono celular con las que no te has comunicado últimamente. No olvides incluir a todas esas personas en tu lista de candidatos.





RELACIONES A TRAVÉS DE LA RED (INTERNET)

¿Cuántas personas conoces gracias a redes sociales como Facebook, Twitter, o cualquier otra? (Nota: no cometas el gravísimo error de enviar spam (correo no deseado) masivamente o enlaces automáticos. Entabla conversaciones y desarrolla tu relación con las personas con las que te conectas en Internet. Muestra el mismo respeto con la gente que conoces en la red como con la gente fuera de la red.

A quién conoces...

¿Que haya dejado de fumar?

¿Que se haya mudado recientemente?

¿En el ámbito político?

¿En el gimnasio?

¿Que sea conductor o piloto?

¿En la radio o la televisión?

¿Que se hayan conocido en el avión, el tren o el autobús?

¿Que necesite un ingreso extra?

QUIÉN ES TU...

¿Líder espiritual (ministro, párroco, imán, rabino, pastor) si perteneces a algún tipo de religión? ¿Florista? ¿Abogado? ¿Contador? ¿Agente de seguros? ¿Farmacéutico/a? ¿Representante político? ¿Quiropráctico? ¿Veterinario? ¿Mesero/a favorito/a? ¿Panadero/a? ¿Carnicero? ¿Gerente de banco? ¿Agente de viajes? ¿Peluquero/a? ¿Fotógrafo? ¿Arquitecto? ¿Mecánico? ¿Jardinero? ¿Accesorista? ¿Limpia casa, oficina o negocios?

¿QUIÉN ESTÁ RELACIONADO CONTIGO?

Padres Hermanos y hermanas Sobrinos y Sobrinas

Tíos y Tías

Primos

¿QUIÉN TE VENDIÓ O REGALÓ O A QUIÉN LE VENDISTE O REGALASTE TU..."

¿Casa?

¿Computadora?

¿Auto?

¿Neumáticos?

¿Televisión o equipo estéreo?

¿Anillos de boda?

¿Lentes de contacto o gafas?

¿Aspiradora?



¡MUY
IMPORTANTE!
NO TE
SALTES ESTE
PASO

NOMBRE	INFORMACIÓN DE CONTACTO	OCCUPACIÓN	NOTAS
100			
99			
98			
97			
96			
95			
94			
93			
92			
91			
90			
89			
88			
87			
86			
85			
84			
83			
82			
81			
80			
79			
78			
77			
76			
75			
74			
73			
72			
71			
70			
69			
68			
67			
66			
65			
64			
63			
62			
61			
60			
59			
58			
57			
56			
55			
54			
53			
52			
51			
50			



¡MUY
IMPORTANTE!

NO TE
SALTES ESTE
PASO

NOMBRE	INFORMACIÓN DE CONTACTO	OCCUPACIÓN	NOTAS
49			
48			
47			
46			
45			
44			
43			
42			
41			
40			
39			
38			
37			
36			
35			
34			
33			
32			
31			
30			
29			
28			
27			
26			
25			
24			
23			
22			
21			
20			
19			
18			
17			
16			
15			
14			
13			
12			
11			
10			
9			
8			
7			
6			
5			
4			
3			
2			
1			

Presentación

Ahora vamos aprender como acercarnos a ellos y a compartir la información de una manera muy profesional.

4



PRESENTAR EL NEGOCIO



Gano Excel es perfecto para todos, pero no todos son perfectos para Gano Excel. Algunas personas no están buscando una oportunidad de negocio en este momento. Otros quieren una oportunidad, pero no están dispuestos a hacer el trabajo para alcanzar el éxito.

Otros se convertirán en consumidores de los productos, pero no estarán interesados en construir el negocio. Cada persona que llegue a conocer la oportunidad es libre de elegir lo mejor para ellos y te recomendamos que los dejes empezar de la mejor forma que a ellos les convenga. Nosotros tenemos la maravillosa labor de exponerle esta oportunidad a todas las personas que conozcamos.

Para un rápido crecimiento, planea compartir esta oportunidad con el mayor número de gente te sea posible en los primeros 30 días.

Una vez que hayas compartido esta oportunidad de negocio con 100 personas, tendrás un equipo de gente comprometido y con esto crearas un momento de gran ímpetu. Es irreal esperar que tu negocio florezca si no has expuesto la oportunidad a por lo menos 100 personas. Ponte de acuerdo con tu patrocinador o tu líder para planear la mejor estrategia.

UNO A UNO O COFFEE BREAK

Organiza tus primeros One to one y coffee break; en estas reuniones informales invitas a personas clave que desearías en tu equipo a ver la oportunidad. Se pueden hacer en la sala de tu casa, en un centro comercial, en un restaurante, etc. Son muy sencillos de hacer. Simplemente pon nuestro video de la presentación, o que tu patrocinador o líder conduzcan la presentación de una manera informal. Es rápido y divertido. Es importante crear un ambiente positivo en torno a la reunión; organiza tu agenda y determina cual es el horario que le vas a dedicar a tu nuevo negocio; así mismo reúnete con tu patrocinador y revisa su agenda para organizar juntos los horarios, para realizar las presentaciones.

RECOMENDACIONES PARA LLEVAR A CABO UN UNO A UNO

- Revisa tu lista y determina que personas vas a invitar a una presentación Uno a Uno.
- Invita a personas que sabes son muy buenos candidatos y es mejor hablar con ellos solamente.
- Cuando realices la llamada, edifica a la persona (patrocinador) que te va apoyar en la presentación.
- Debes darle mucho sentido de urgencia a la reunión.
- Elige un espacio neutro, ni en la oficina ni en la casa del candidato.
- Llévale de regalo una caja de producto.



RECOMENDACIONES PARA LLEVAR A CABO UN COFFEE BREAK EXITOSO

- Invita al menos a 15 personas
- Envía recordatorios de texto
- Haz tres coffee break en los primeros 8 a 10 días durante el lanzamiento de tu negocio.
- Invita con pasión, intensidad y urgencia.

El hecho de que cinco o seis personas te aseguren que irán a tu coffee break no quiere decir que debes detenerte ahí. Invita al menos a 15 personas. Algunos tendrán cosas que hacer a última hora y otros lo pueden olvidar. Cuanto más grande sea la clase, mejor la energía y por cada 10 personas que prometen asistir solo de seis a ocho realmente lo hacen. De ellos, quizás tres o cuatro se unirán, lo anterior te puede representar un ingreso aproximado de US\$450 ó US\$600 como Bono de inicio. Nada mal para una hora de invitación y otras dos horas conduciendo el coffee party.

Entre más gente invites, mejores serán los resultados.



PAUTAS A TENER EN CUENTA PARA REALIZAR COFFEE BREAK MÁS PRODUCTIVOS

- Revisa tu lista de candidatos para determinar cuáles son los mejores en este ambiente y los invitadas.
- Una invitación a través de una llamada telefónica, hazles saber que vas a tener la "gran apertura" de tu nuevo negocio y que deseas que vean de qué se trata.
- No permitas que sus preguntas te saquen del tema. Simplemente di, "Mire (nombre de la persona) estoy seguro(a) que tiene muchas preguntas, pero la única razón por la que le llame, es para saber si tiene tiempo de juntarnos y que pueda probar el producto y darle más información.
- Explica que eres nuevo en el negocio pero que en la presentación les darás las respuestas que están buscando.
- Evita todas las distracciones antes de la presentación (teléfono, mascotas, niños, etc.)
- No arregles tu casa como para una reunión. Mantén todo normal. Esta bien mover algunas sillas, pero solo si es necesario.
- Ofrece sólo productos de Gano Excel y si decides algunas galletas para acompañar, pero nada más. Las personas que atiendan y se inscriban, serán los que tendrán los coffee parties en sus casas y no quieras que ellos se queden con la impresión de que hacerlo es mucho trabajo y demasiado costoso.
- No es una reunión social, es una reunión de negocios.

Presenta a tus invitados unos con otros y comienza una conversación social amigable. Comienza puntualmente, no hables de la gente que llega tarde o no se presenta. Concéntrate en los que están allí. Al empezar la presentación, da la bienvenida a todos y hazles saber que te da gusto tenerlos en tu casa. (no les des las gracias por haber venido, tu meta es que ellos te den las gracias por haberlos invitado). Presenta y edifica los líderes que están contigo para conducir el coffee party (usualmente tu patrocinador o tu líder). No camines alrededor de la casa durante la presentación. permanece sentado(a) y observa la presentación junto con tus invitados. No interrumpas a tu patrocinador, si algunas personas llegan tarde no debes comenzar de nuevo. Déjales saber que tú los pondrás al tanto posteriormente de lo que se perdieron.

Orden de la presentación:

1. Industria
2. Empresa
3. Producto
4. Negocio

Cuando te corresponda el turno, tú como nuevo empresario, comparte con mucha pasión y entusiasmo; tu por qué y el momento en el que estabamos para iniciar el negocio.

Ahora es el momento para realizar preguntas de "cierre" a los candidatos (aplica para cualquier presentación de negocio)

1. ¿Qué es lo que te gusta más?
2. ¿Eres un 1, 2, o 3?

Ya sea que tu patrocinador está presente o llama por teléfono para apoyarte, él o ella te apoyarán en responder las inquietudes que tengan los asistentes.

Si él o ella no están presentes, utiliza las herramientas para las respuestas, ejemplo: Si tienen preguntas sobre el plan de compensación, dirige a tus candidatos a El Plan de Riqueza de Gano Excel. Si tienen preguntas de la empresa o producto, utiliza el video la evolución del café. Cuando veas a alguien realmente interesado, pregúntales si captan el potencial, si responden positivamente, pregúntales si están listos para tomar acción. Inscribe a las personas que estén listas para empezar.

Unos cuantos puntos para crear una experiencia exitosa...

- Empieza a tiempo y se breve
- No hables de más
- Se un profesional y viste de acuerdo a la ocasión
- Ten disponible lápiz y papel para que tus invitados tengan con que escribir
- Ten tus herramientas a mano; formularios, Dvds, muestras de producto etc.
- Recuerda siempre de hacer invitaciones a los próximos eventos; Open, Super Sábados y regionales.
- Recuérdales que el tiempo y la posición son importantes y que deben revisar la información que les falte, para tomar una decisión lo antes posible.





EL USO CORRECTO DE LAS HERRAMIENTAS

El uso correcto de cada una de las herramientas descritas a continuación, es una arma contundente para hacer un buen seguimiento.

CD "AUDIOS DE BÁSICOS"

En estos audios encontrarás paso a paso tu manual detallado para constituir una red sólida, en él encontrarás temas específicos como.

1. Como hacer tu lista de contactos
2. Como contactar
3. La presentación del negocio
4. Como hacer seguimiento
5. Cierre u objeciones
6. Presentar la oportunidad
7. Ciclo del éxito

DVD "LA EVOLUCIÓN DEL CAFÉ"

Estos videos en este DVD te ayudarán a compartir la oportunidad de Gano Excel efectivamente con otros. Los temas que encontrarás son los siguientes:

1. La evolución del café
2. "La oportunidad" de Gano Excel
3. Plantación de Ganoderma más grande del mundo
4. Mito o realidad
5. Gano Excel en Fox News
6. Súper Sábados
7. El ciclo del éxito

OPENS



Son eventos cortos desarrollados semanalmente en las oficinas de Gano excel, en donde tendrás la oportunidad de traer a tus invitados y presentarles tu negocio de una manera profesional y con las herramientas audiovisuales necesarias para optimizar la experiencia Gano Excel.

Desarrollo OPEN

3 personas: Anfitrión, compañía y producto, Plan de Riqueza, "cierre" (deben tener experiencia en hablar en público).

Anfitrión: saluda, hace acuerdos, presenta el video, la industria compañía y el producto (20 minutos).

Orador #1: Plan de Compensación: Presenta el Plan de Compensación y llama a 4 testimonios (2 de producto y 2 de ingresos adicionales), (20 minutos en total)

Orador #2: "Cierre" (personas de mayores resultados en la sala) con su testimonio ayuda a tomar una decisión e invita a reunirse con la persona que los invitó (10 minutos).

Requisitos:

- Dirigido mínimo por Rango Plata(Calificado)
- Formato establecido
- Hotel (no necesariamente el mejor ni el peor)
- Música
- Pancarta

Ciudades donde se realizan los eventos OPEN:

Las ciudades aprobados para eventos abiertos son, Fresno, Rialto, Dallas, Denver, Phoenix, Las Vegas, y por supuesto Irwindale.



SÚPER SÁBADOS

Son eventos mensuales que concentran gran cantidad de asistentes, en ellos se imparten charlas, testimonios y asesoría vitales para el fortalecimiento empresarial, también se presentan las promociones vigentes y se constituyen en un escenario propio para generar "cierres" efectivos.

Requisitos:

- Mínimo de 300 mil habitantes
- Mínimo 1 Platino y 2 Oros (Activos y Calificados)
- Centro de apoyo estable (líderes)
- Mínimo 300 asistentes (garantizados)

Esquema Súper Sábados

(La corporación elige al anfitrión)

Presentación de Negocio:

Mínimo Rango Oro(Calificado), formato establecido (30 min).

Ciclo del EXITO

Mínimo Rango Oro, formato establecido (30 min).

Entrenamiento (técnico ó liderazgo):

Mínimo Rango Oro o invitado especial (30 min).

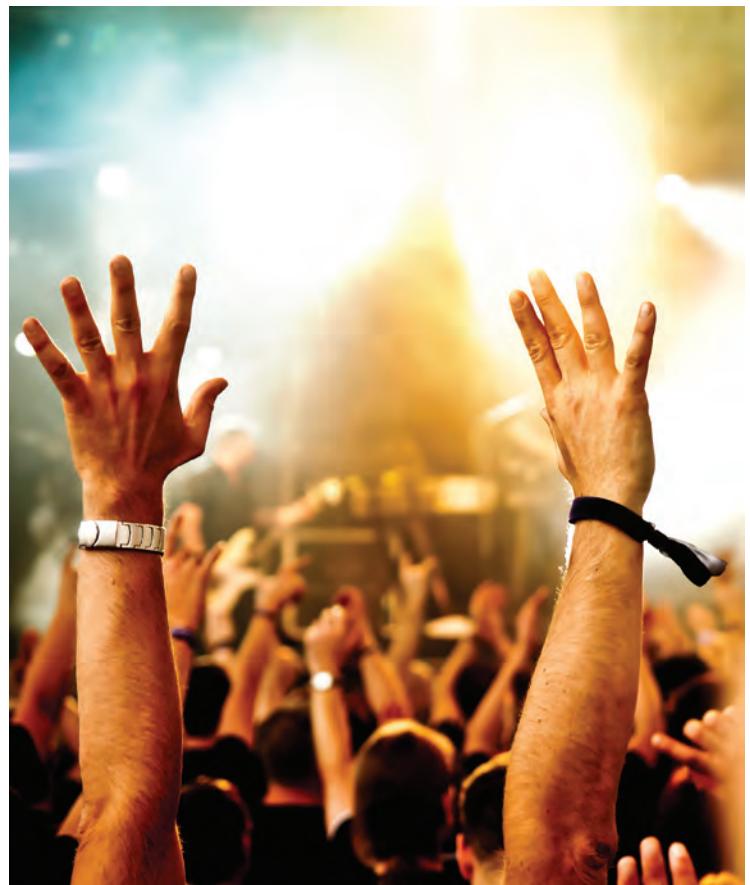
Reconocimientos (Avances de Rango)

Orador (Mínimo de rango "Plata Calificado") (15 min)

IBM:

Administración de negocios Internacionales

Delegados de la corporación, lanzamiento promociones etc (20 min).



Testimonio Diamante o Platino:

El Corporativo de Gano Excel elige el tema y el orador (40 min)

Salas Virtuales:

Son espacios virtuales dirigidos por nuestros líderes más representativos en coordinación con el cuerpo corporativo de Gano Excel, donde presentaremos temas de actualidad e interés directamente relacionados con la compañía, estos eventos se muestran en la página principal de nuestro sitio web en www.ganoexcel.us, en el calendario.

Capacitaciones en las instalaciones de Gano Excel

Tenemos centros de apoyo en diferentes ciudades para ayudarte a actualizar tus capacidades. Visita www.ganoexcel.us/locations.html para más información sobre las localidades y sus horas de operación.



Calendario de eventos de Gano Excel

Mantente al día en los eventos y opens de Gano Excel visitándonos en: <http://www.ganoexcel.us/affiliate-home.html#calendar>



Edificación

El primer paso para ser un empresario exitoso es entender que todo lo que digas y todo lo que hagas, se duplicará en tu red. Es por ello que debes pensar en todo momento en edificarte, en formar alrededor tuyo un área de respeto, de compromiso de entrega, de trabajo en equipo y debes evitar a toda costa cosas tan graves que desedifiquen a tu líder o a tu red.

JAMAS hables mal de tu Líder o tu Up-line(patrocinador). Recuerda que esto se duplica y estás generando que tu gente, se comporte de la misma manera a la primer oportunidad que no puedas apoyarlos. Entiende y pregona que tu negocio inicia de ti hacia abajo. Si tu gente te escucha hablando mal de tu patrocinador, no pasará mucho tiempo antes de que los escuches quejándose también de ti.

Nunca te quejes de nada (absolutamente de nada) ante tu equipo, solo creará dudas y falta de confianza entre tu equipo. Adicionalmente, serás visto como que no tienes el control total de circunstancias y el éxito de tu equipo. ¿Quién quiere estar con alguien negativo, débil y pesimista? "Hace demasiado calor, tu comisión no a llegado, sospechas que alguien esta tratando de robarte a alguien de tu línea descendiente, tu líder no te apoya, etc." JAMAS expreses tus comentarios negativos a tu equipo bajo ninguna circunstancia. Si tienes algún problema que necesites resolver, acude con tu superior y discútelo en privado y en una atmósfera profesional.

No le hables de tu vida personal a tus amigos a tus distribuidores, por mucha confianza que les tengas. Esto es lo más grave de todo y de aquí parte tu consolidación o tu inevitable caída como empresario Multinivel. La gente quiere estar con alguien que les impacte su seguridad, su autoestima, su proyección de poder, no una persona que a la primera oportunidad les cuente hasta sus más secretas intimidades, jamás le cuentes a la gente que si tienes o no dinero, que si tienes o no problemas familiares, o que si estas con alguien, si es tu segundo o tercer matrimonio, si fuiste abusado cuando eras niño(a), etc.

Siempre recuerda:

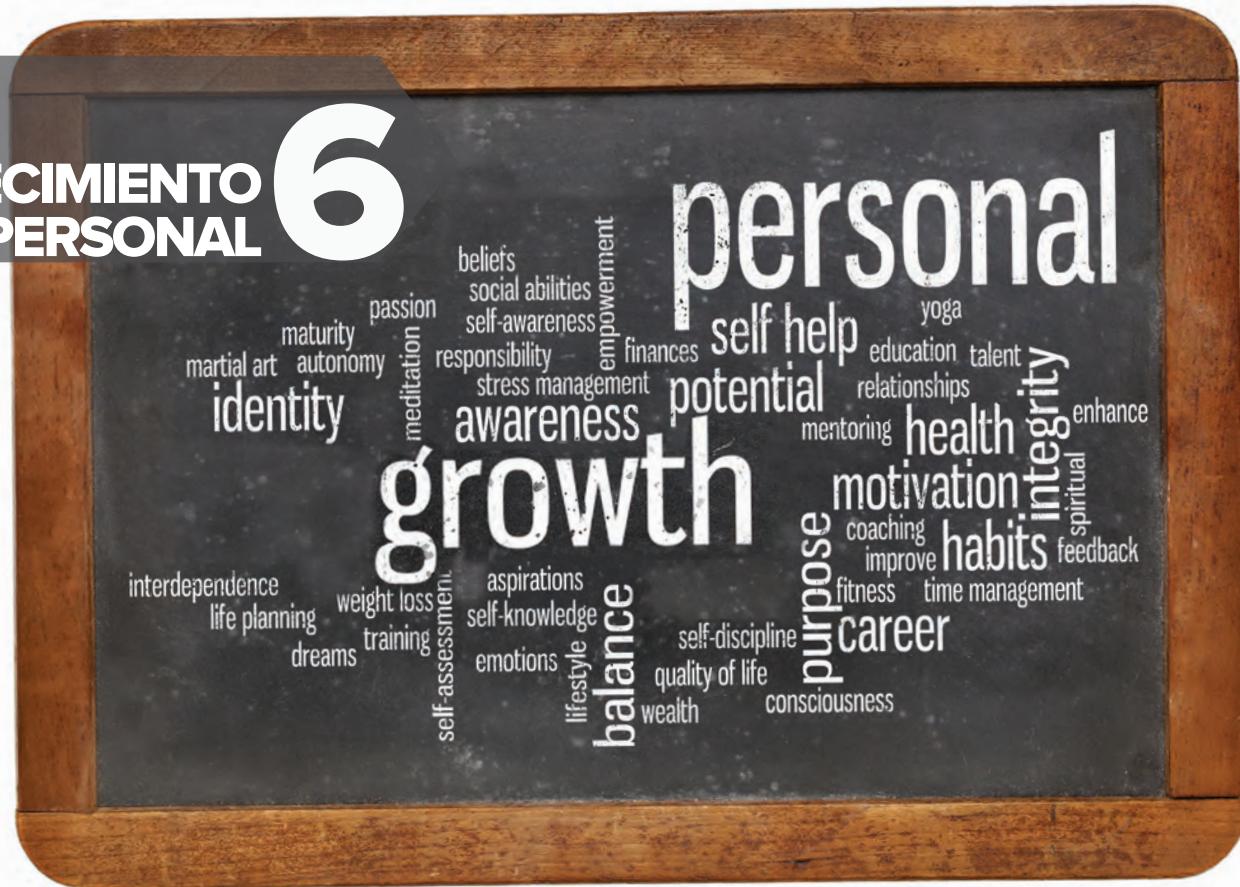
Bueno o malo, TODO se duplica!



Adicionalmente:

- Edifica a la compañía en todo momento.
- Edifica siempre el producto.
- Nunca te expreses mal de nadie de tu equipo u otros invitados
- Nunca aparezcas ser altanero en los eventos de Gano Excel, sea humilde, inteligente y siempre listo a servir.
- Respeta a tu gente y jamás te expreses mal de nadie, de tus colegas, tus clientes, o de la compañía.

CRECIMIENTO PERSONAL 6



CRECIMIENTO PERSONAL. Es la búsqueda de toda una vida, para guiar a otros a lo mejor, tendrás que convertirte en la mejor versión de ti mismo. El desarrollo requiere trabajo diario, enfócate en mejorar un poco día a día.

Mira detenidamente aquello que cruza por tu mente. Presta atención a cuáles son tus preocupaciones y qué las causan. Pon atención en tus sentimientos y analiza por qué te sientes de esa forma, sin importar si tus sentimientos o pensamientos son positivos o negativos. Es muy importante conocerte a ti mismo y siempre trata a los demás de la misma forma que quieras ser tratado.

Tu mayor riqueza es tu mente, no dejes que vague de una idea a otra sin razón. Enfócate en ideas y planes concretos. Toma un libro, concéntrate y lee. Renta una buena película o documental, involúcrate en conversaciones de interés con otras personas.

Aplica este mismo enfoque positivo en tu salud. Evita desperdiciar tu tiempo viendo televisión, navegando en el internet, tirado(a) en la cama improductivamente. Levántate, camina, respira aire puro, haz ejercicio y refresca tu cuerpo y mente.



Ahora que has cumplido el ciclo de éxito, repítelo una y otra vez con cada nueva persona que inscribas y enséñales a hacer lo mismo. Una vez que aprendas los conceptos básicos de este negocio, el verdadero éxito pasa por la simple repetición de estos pasos una y otra vez por un largo periodo de tiempo. Domina la técnica y enseña con tu ejemplo.

Ventas de Mayoreo

El vender los productos de Gano Excel directamente al cliente es fundamental en construir y mantener un negocio lucrativo. La venta de menudeo cara a cara y cuando el cliente hace una orden directamente a través de Gano Excel utilizando tu número de ID o en línea, estas son maneras de como puedes ganar ingresos inmediatamente con ventas de menudeo.

Como afiliado, puedes tener acceso a los productos de Gano Excel al precio de afiliados (Mayoreo). Cuando le vendes el producto a tus clientes al precio de No Afiliados (Menudeo), tu obtienes una ganancia.

Te mostraremos como calcular tu ganancia

$$\text{Menudeo} - \text{Mayoreo} = \text{Ganancia}$$

Nuestra Variedad de productos varían desde \$10 to \$36 dólares en precio de mayoreo y lo vendemos al público desde \$14 dólares hasta \$56 dólares.

Aquí tenemos un ejemplo:

Productos: Menudeo: Mayoreo:

Classic:	\$25.00	\$17.00
3-In-1:	\$25.00	\$17.00
Tongkat Ali:	\$25.00	\$17.00
Mocha:	\$32.00	\$21.00
Hazelnut:	\$32.00	\$21.00
Schokolade:	\$26.00	\$18.00
Rooibos Tea:	\$25.00	\$17.00

Productos: Menudeo: Mayoreo:

C'Real:	\$25.00	\$17.00
Garcinia:	\$65.00	\$45.00
Cordyceps:	\$46.00	\$38.00
Ganoderma:	\$56.00	\$36.00
Excellium:	\$56.00	\$36.00
Sakanno:	\$54.00	\$35.00
Soap:	\$14.00	\$10.00
Fresh:	\$16.00	\$11.00

Toma el precio más bajo de menudeo que miras arriba y resta el precio más bajo de mayoreo, el restante es tu ganancia.

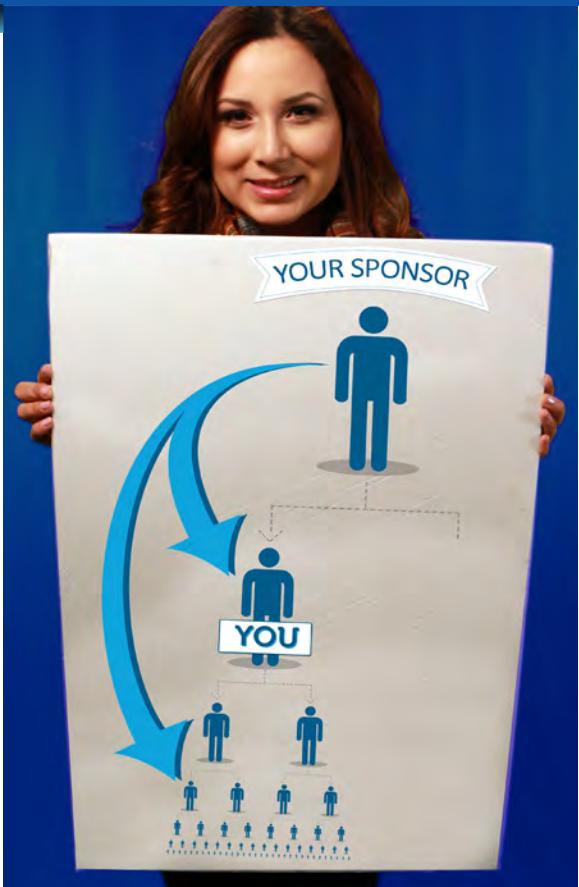
$$\underline{\hspace{2cm}} - \underline{\hspace{2cm}} =$$

Ahora, toma el precio más alto de menudeo que miras arriba y resta el precio más alto de mayoreo, el restante es tu ganancia.

$$\underline{\hspace{2cm}} - \underline{\hspace{2cm}} =$$

¿Quiénes son las primeras 5 personas que te acuerdes que tomen estas bebidas?

Compensación del Binario



La organización del binario, refiriéndose al “equipo de dos piernas”, consiste en aquellos afiliados que son colocados debajo de tu lado izquierdo y aquellas personas colocadas debajo de tu lado derecho. Este equipo de izquierda y derecha pueden ser personalmente inscritas por ti o por otros afiliados de tu grupo (ambos arriba o debajo de ti). Ya que cada posición de tu organización del binario sólo puede tener dos posiciones directamente debajo. Puedes beneficiarte potencialmente de los esfuerzos de inscripciones de los afiliados existentes que están arriba de tu organización, tal como de tu patrocinador.

Construye un negocio sólido con Gano Excel con la compensación del binario.

La compensación del binario crea una serie de ingresos residuales en las compras iniciales, en cada una de las sucesivas y en las compras recurrentes. Tienes que estar en binario calificado para poder obtener ganancias de compensación del binario.

¿Cómo puedo calificar?

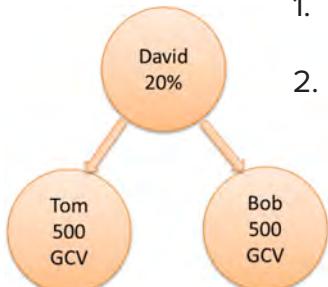


1. Manten 50PV en tu compra mensual
2. Personalmente insribiste a un afiliado a la DERECHA y otro afiliado a la IZQUIERDA.
Ayuda a los dos afiliados a mantener 50 PV con una compra mensual.

¿Cómo paga? Volumen de Comision (CV) x Nivel de contacto(%)= Ganancia (\$)

Ejemplo:

David se inscribió con un Paquete Ejecutivo ESP 3 y le ayuda a sus amigos Tom y Bob a que los dos se inscriban con un Paquete Ejecutivo ESP 3



1. Tu CV de Izquierda a Derecha debe ser igual y exeder mas de 100 CV para Calificar. .
2. Tu nivel de contrato es determinado dependiendo con el paquete que empezas.
ESP. 1 - 15 %
ESP 2 - 16 %
ESP 3 - 17 % (20% Durante la Promoción)
500GCV (Volumen de Comision) x 17%
(Nivel de contrato) = \$85 (Ganancia)

GEN5

Comienzo Inmediato Compensación

Los afiliados con calificación ESP ganan de \$25 - \$150 cada vez que inscriben personalmente a afiliados (Generacion 1) que empezarán su negocio de Gano Excel con uno de nuestros Paquetes Ejecutivo (ESP). Además, los afiliados ESP calificados también disfrutan de bonificaciones de \$5 - \$40 en hasta cuatro generaciones (Generacion 2 - Generacion 5) de cada afiliado que sea inscrito personal también emprenden su negocio con Gano Excel a travez de los poderosos ESP's

¿Cómo puedo calificar?

**ESP
CALIFICADO**

- 1. Compra de E.S.P - 1, 2, o 3 (Recomendado)**
- 2. Un minímo de menudeo de 200pv a 1200pv dentro de un período de 4 semanas.**
- 3. Acumulando 600GCV a 2000GCV de tu inscripción con un máximo de 500GCV de tu equipo**

	ESP – 3	ESP – 2	ESP – 1
GEN 1	\$150	\$75	\$25
GEN 2	\$20	\$10	\$5
GEN 3	\$20	\$10	\$5
GEN 4	\$20	\$10	\$5
GEN 5	\$40*	\$20*	\$10*

Dependiendo del paquete ESP que empieces, tu % de nivel de contrato es determinado.

Te recomendamos que empieces con el paquete ESP 3 para una ganancia máxima. Esto no afectará a tus bonificaciones en GEN5 compensación de comienzo inmediato pero también el GEN5 plan exclusivo de 7 Diamantes.

Ejemplo:

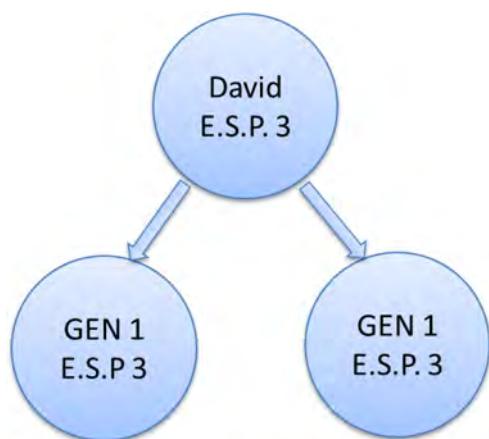
David se inscribió al negocio con un Paquete Ejecutivo ESP3. Después el inscribió a dos de sus amigos con un paquete ESP3.

Porque los amigos de David se inscribieron directamente con David, ahora ellos son considerados la primera generación. De acuerdo con la gráfica,

ESP—3 en La primera Generacion= \$150

$$\$150 \times 2 = \$300$$

¿Quiénes son tus dos primeros amigos?



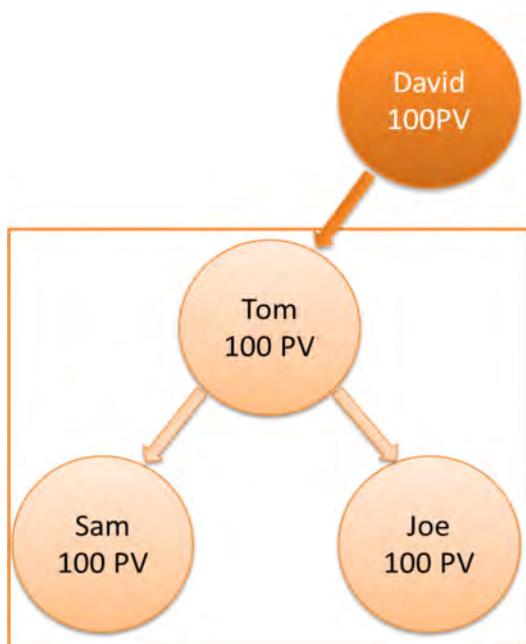


Una clave fundamental en el crecimiento y el acelere del desarrollo de tu negocio es invertir en el éxito de tu equipo. Ayudando al afiliado personalmente inscrito tuyo a alcanzar y mantener la posición del Binario Calificado establece una fundación sólida para ellos y tu ganas un bono Estrella MPV de \$25.

La compensación Estrella MVP es una gratificante ganacia para todos ustedes que se enfocan en expandir la base de sus clientes. MVP es un bono ilimitado lo cual significa que puedes ganar una y otra vez. Debes de ser MVP Calificado (mira el diagrama 4 para calificacion) para ganar Compesación Estrella MVP.

¿Cómo puedo calificar?

Al convertirse en MVP Calificado. Así es como se hace.



Ejemplo:

David inscribió a su amigo Tom, quien le ayudo a inscribir a dos de sus amigos Bob y Joe con 100PV cada uno.

De esta manera, David gana \$25 dólares y puede estar ganando lo mismo una y otra vez.

Como hacer el acercamiento

Para incrementar tu negocio,
simplemente sigue este método comprobado:



ESTRATEGIA

1. El acercamiento se debe realizar de una manera amable y profesional
2. Establece un tiempo de restricción para ti mismo o dejales saber que respetas su tiempo
3. Expícales la razón por la cual te comunicaste con ellos
4. Haz preguntas
5. Mantén el control de la conversación
6. Fija un acuerdo para reunirse
7. Confirma el acuerdo(cita)
8. Pon fin a la conversación con algo positivo.
No prolongues tu visita y dejales saber que te tienes que ir.

• Asegurate que revises el “¿Cómo hacer el acercamiento?” el audio está disponible en nuestro sitio web o en tu equipo de comienzo.

Comienza con el acercamiento

1. Conectarse

"Hola, (nombre), ¿Tienes un par de minutos?"

2 Establecer las limitaciones de tiempo para que vean que respectas su tiempo.

"No tengo mucho tiempo en este momento, déjame decirte el por qué de este acercamiento"



"Yo sé que está muy ocupado y no cuenta con mucho tiempo, así que seré breve."

3. Diles el motivo el por qué te acercaste a ellos.

"Recientemente tomé un trabajo de tiempo parcial en la mejor compañía de bienestar global que tiene una línea enriquecida de cafés gourmet y otros productos de nutrición y necesito tu ayuda. Sólo tengo unas cuantas preguntas para ti"

4. Haz preguntas (Asegúrate de esperar por su respuesta después de cada pregunta)

1) "¿Tu o tú esposo(a) toma café?"

- a. Sí – "Normalmente, ¿cómo tomas o toma tú esposo(a) el café? negro, con crema y azúcar, moca etc.¿ Por vía intravenosa? Sólo es una broma "
- b. No – "¿Prefieres tomar té o chocolate caliente?"

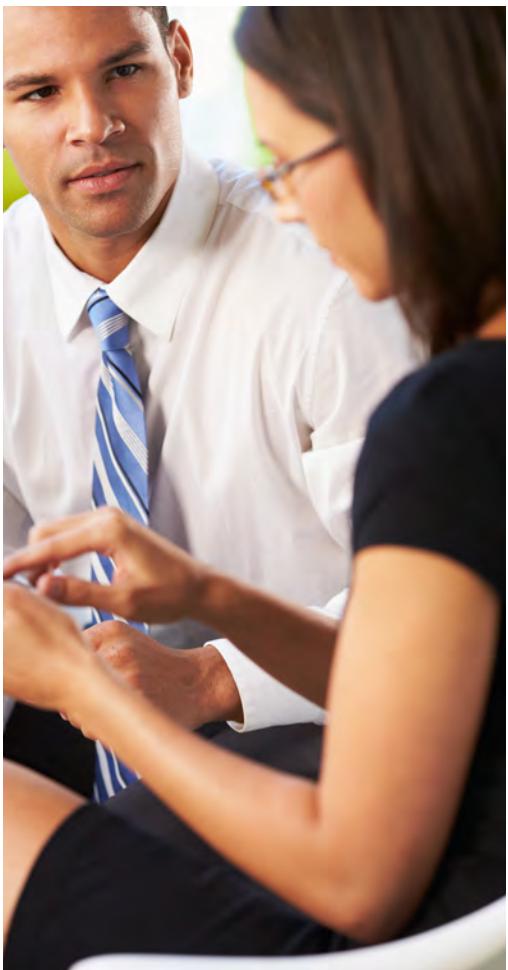
2) "¿Tu o tú esposo(a) conocen a alguien que tome café?

En realidad, debería preguntarte si conoces de alguien que no tome café. Simplemente preguntaré a todos los demás"

3) "Si hubiera una posibilidad de que cada vez que alguien tome café tu recibas un bono por el resto de tú vida, ¿ A tí o a tú pareja les gustaría escuchar más acerca de ello? ¡Y no, no es una pregunta engañosa!"

- a. Si – (continua...)
- b. No – "Te agradezco tu sinceridad, (nombre). Quizás estés dispuesto(a) a hacerme un gran favor Si te mando algunas muestras y también información del producto, ¿Te animarías a probar el café y leer la información? Estoy seguro(a) que después de que pruebes nuestro producto y te des cuenta de realmente lo que somos, estarás contentísimo y sé que me recomendarás con otras personas. Esa sería una gran ayuda"
 - i. Sí – Haz preparativos de muestras e información para dar o enviar
 - ii. No – "Bueno, no hay problema. Muchas gracias por tu tiempo." ¡Tengo que irme!





5. Permanecer en control de la conversación

“Mira no te puedo prometer nada y no estoy seguro(a) si esto será adecuado para ti, pero me gustaría ponerme de acuerdo contigo para ver si puedes probar nuestros productos y también leer más información.”

6. Al reunirse es creer que: Siempre hay que intentar fijar un acuerdo

(Para mejor resultados, intenta fijar un acuerdo en el siguiente orden. Una vez que con éxito logres “llegar a un acuerdo,” entonces procede inmediatamente al paso 7)

1ro Coffee Party

“Tendré un Coffee Party en mi casa e invitaré a algunas personas el (día) a la (hora) o el (día) a la (hora). ¿Qué día es mejor para ti o para tú pareja?”

2do Coffee Break

“Bueno, no hay problema. Tengo mi agenda a la mano ¿Cuándo y dónde nos podemos reunir para que tú esposo(a) y tu puedan probar el café y lean más información?”

3ro Muestras y herramientas de información gratis

“Bueno, parece que estas muy ocupado(a) como lo estoy yo. Si te mando algunas muestras e información, ¿te animarías a probarlas y leer la información adjunta?”

(Inmediatamente escribe la información en tú agenda)

7. Confirma el acuerdo fijo

Repite el acuerdo que acabas de hacer.

“Que bueno. Nos vemos el _____ a las _____ (día/hora)

8. Fin de la Conversación

“Gracias, tengo que irme”

Termina el ejemplo de
acercamiento

ORIENTACION GENERAL PARA EL MANEJO DE PREGUNTAS

Si tienen dudas o desean tener más información:

(nombre), estoy seguro(a) que tendrás muchas preguntas, por eso es el motivo de mi llamada, para ver si estas disponible para reunirnos, mostrarte el producto y darte más información. (paso 6)

Si se resisten:

(nombre), parece ser que estas muy ocupado(a). Si te mando unas muestras deliciosas de café, ¿Estarías dispuesto(a) a probarlo y a leer la información?

MIS METAS- HOJA DE TRABAJO

Yo quiero utilizar los productos de Gano Excel para obtener (beneficios económicos y salud)

La razón por la que he comenzado mi negocio de Gano Excel es:

Al final de mi período de entrenamiento, me gustaría estar ganando \$ _____ semanales.

Alcanzaré mi rango de _____ para la siguiente fecha ____/____/____

Alcanzaré mi rango de _____ para la siguiente fecha ____/____/____

Alcanzaré mi rango de _____ para la siguiente fecha ____/____/____

Mi plan de dos a cuatro años es:

(Haz una copia de esta página para tu matriculador/patrocinador)

CARTA DE COMPROMISO

Los Diez Compromisos Esenciales de un Líder Gano Excel

Yo, _____, me comprometo con Gano Excel, y sobre todo con mí mismo, tomar acción con la “oportunidad” y enfocarme en el negocio con total profesionalismo. Yo reconozco que los primeros seis meses serán de aprendizaje y que la oportunidad es un plan a largo plazo de dos a cuatro años. Por eso yo trabajaré no menos de 10 horas por semana en mi negocio, por todo un año y luego haré una reevaluación de acuerdo a mi desempeño.

Por este medio me comprometo a:

1. Constuir un equipo con mínimo dos personas (idealmente patrocinadas en ESP3).
2. Siempre activamente participativo y comunicativo con el equipo (atenderé a los OPENS, Súper Sábados, mantendré mi equipo informado y seguiré rigurosamente el sistema para garantizar la máxima duplicación).
3. Lanzar mi negocio con un “Arranque Explosivo”. (Tener al menos 100 candidatos y presentarles la oportunidad en el primer mes, para alcanzar así, el Club _____, de manera que pueda identificar algunos distribuidores activos y crear entusiasmo y momentum).
4. Organizaré mi negocio y me programare para no perder ningún evento importante.
5. Construir una sólida cultura de uno a uno y Coffee break (Comenzando a tiempo parcial, asegúrate de hacer al menos dos Coffee Break semanalmente. Esto mostrará un ejemplo positivo para que tu equipo lo siga).
6. Apoyar mensualmente los Súper Sábados. (Si no hay uno en tu ciudad, pregúntale a tu patrocinador donde es el más cercano. Por el momento, viaja al Súper Sábado más cercano).
7. Trabajaré “El Plan de Comienzo Inmediato(Sistema GANO) con todos mis patrocinados personales.
8. Asistir y participar en todos los eventos corporativos y del equipo. (Traer invitados, apoyar, estar a tiempo, sentarte en el frente, vestirte profesionalmente).
9. Practicar desarrollo personal diariamente. (Comenzar cada día dedicando al menos 30 minutos de tiempo de crecimiento personal).
10. Hacer lo correcto siempre en mi negocio.(Decir la verdad, edificar a otros de una manera positiva, respetar los candidatos de otros distribuidores y cumplir mis promesas).

Me comprometo a vivir bajo estos principios y estar aquí, a partir de ahora, hasta llegar más allá de mis metas!!!

FIRMA

FECHA

Notas



Notas



Notas



Notas





www.ganoexcel.us

\$9.99