

Asociaciones Clave	Actividades Clave	Propuesta de Valor	Relación con el Cliente	Segmentos de Clientes
1) Innotel Suecia 2) Tecnocal Chile 3) Blockstack USA 4) Alianzas con empresas con soluciones del ámbito 5) Asociación de exportadores de Chile 6) ProChile, ProPeru, ProColombia, ProMéxico.	1) Desarrollo de Software: Flujo de Trabajo, Blockchain, IoT, Smart Contract, Blockstack, Almacenamiento 2) Dispositivos IoT: Suministro y Gestión IoT 3) Comunicaciones: TMS, Dispositivos 4) Análisis de Datos: IoT Platform (Cloud Computing), Big Data.	1) Captura y transmisión datos sensores 2) Cumplimiento del servicio mediante Smart Contract 3) Confiabilidad de la información mediante Blockchain 4) Protección de los datos mediante sistema descentralizado P2P 5) Trazabilidad datos en tiempo real (o cercano) 6) Pago de acuerdo a cumplimiento reglas establecidas en Smart Contract 7) Data Analytic de la información	1) Convenio Asociaciones Gremiales	1) Mercados: · Asiático, Europeo y Americano 2) Productos: Alimenticios (frutas y hortalizas) Farmacéuticos Pesqueros
	Recursos Clave	Canales		
Estructura de Costes			Fuentes de Ingreso	
1) Costos de Identidad: Compra de Domino en Blockstack 2) Costos Fijos: RRHH (desarrollo y mantención) 3) Costos Infraestructura Computacional 4) Costos Representante: Presencia en otros países 5) Costos Dispositivos 6) Costos Logística: Instalación/Desinstalación en Contenedores			1) Ingresos recurrentes por transacción (BTC) 2) Ingresos derivados de servicio postventa (atención al cliente) 3) Ingreso puntual por compra identidad Blockstack 4) Ingreso pago puntual compra producto/servicio por parte de cliente 5) Comisiones derivadas de venta seguro 6) Venta dispositivos IOT	