ASIGNACION

**1. Completar la búsqueda de los bootcamps en todos los 5000 perfiles**

Education, Certificacions

**Esto está hecho en 50%**

**LEMATIZAR**

2. Generar una variable que defina que tipo de empleo tiene actualmente el egresado de los bootcamps

**¿A qué se rerifere con tipo de empleo? ¿Debemos crear categorías o simplemente el nombre del empleo?**

**CON BASE EN LOS JOB TITLES, LA IDEA SERÍA CREAR CATEGORIAS**

**SI ES POSIBLE LA JERARQUÍA**

**LEMATIZAR:**

**FUZZY**

**LDA**

**3. Generar una variable que defina si el egresado ha tenido un empleo relacionado con computer science desde que terminó la formación del bootcamp**

1. **SACAR AÑO DEL BOOTCAMP YA SEA EN CERTIFIFICACIONES O EDUCATION. Crear columna año\_certificaicón**
2. **Organizar el Job History 🡪 organizar job history**

**Crees lista con todos Jobs titles**

**LEMATIZAR**

**FUZZY**

**LDA**

1. **Del paso 2 ya tendríamos una lista categorías.**

**Aquí bastaría con crear una lista de nombres que pertenezcan a computer sciencia (Regex con developer por ejemplo)**

**SI O NO. Job histot**

**4. Generar una variable que defina cuantos empleos relacionado con computer science ha tenido el egresado desde que terminó la formación del bootcamp**

Misma línea anterior

**5. Generar una variable que defina si el egresado tiene un título de estudio de educación superior**

OK

6. Generar una variable que defina cual título de estudio de educación superior tiene el egresado, si lo tiene.

**OK, ¿Aquí es el nombre?**

7. Generar visualizaciones relacionadas con esas variables

OK

8. Generar una visualización de la carrera típica de un egresado de los bootcamps.

#VERDE: MÁS GRANDES DE LA, #AMARILLOS: MEDIANOS

 #EN PRINCIPIOS LOS VERDES SON LOS QUE DEBERIAN APARECER MÁS EN LOS PERFILES, EN PRINCIPIO.

 #BASE: LINKED-IN: + DIFICIL PARA HACER SCRAPING. EMPRESAS VENDEN DATOS (OBTUVIERON HACIENDO SCRAPING), PERFILES EGRESADOS DE BOOTCAMPS DE LISTA DE BOOTCAMPS EN LA. 3 RONDAS DE INTENTOS Y MANDAN MUESTRA PEQUEÑA. SUGIEREN MUCHOS DE LOS CAMBIOS.abs

 #NEGOCIACIÓN, PERFILES Y CUÁNTO CUESTA. MAX 8MIL. CADA FALSO POSITIVO ES UN PROBLEMA.

 # LLEGABAN A MIL, PARECIA QUE FP NO ERAN PROBLEMA: MEJOR ESTRATEGIA PALABRAS GENERALES Y TRAEMOS 5MIL PERFILES Y DENTRO DE ESA DEBEN DE ESTAR TODOS ESTUDIANTES DE PERFILES PROFESIONALES DE BOOTCAMPS.

 # EGRESADOS EN LATIRNOAMERICA DEBERÍAN SER MUCHO MÁS DE 8MIL, EJ: DIGITAL HOUSE HABLAN DE 100MIL EGRESADOS

 #NO REPRESENTATIVIDAD: MUCHOS EGRESADOS POCA MUESTRA, NO TODOS TIENEN PERFIL DE LINKED-IN

 #PRIORIDAD