

Fringe81



を活用したリタゲ改善資料

Fringe81株式会社

〒150-0043

東京都渋谷区道玄坂 1-18-3

TEL 03-6416-1290

FAX 03-3770-0415

一般的なリタゲ運用方針：目標CPAをキープした状態でCV数最大化

| オーディエンスの選定 | 数を増やすアクション | 獲得効率を高めるアクション |
|-----------------|------------|---------------|
| サイト来訪からの日数 | 長めにする | 短めにする |
| コンバージョンユーザ | 除外しない | 除外する |
| オーディエンスを蓄積するページ | 増やす | 減らす |
| リファラ/デバイス/UA | 絞らない | 絞る |
| フリークエンシー数 | 制限しない | 制限する |
| 入札の調整 | 数を増やすアクション | 獲得効率を高めるアクション |
| 配信先 | CPCを上げる | CPCを下げる |
| クリエイティブ | | |
| 広告グループ | | |

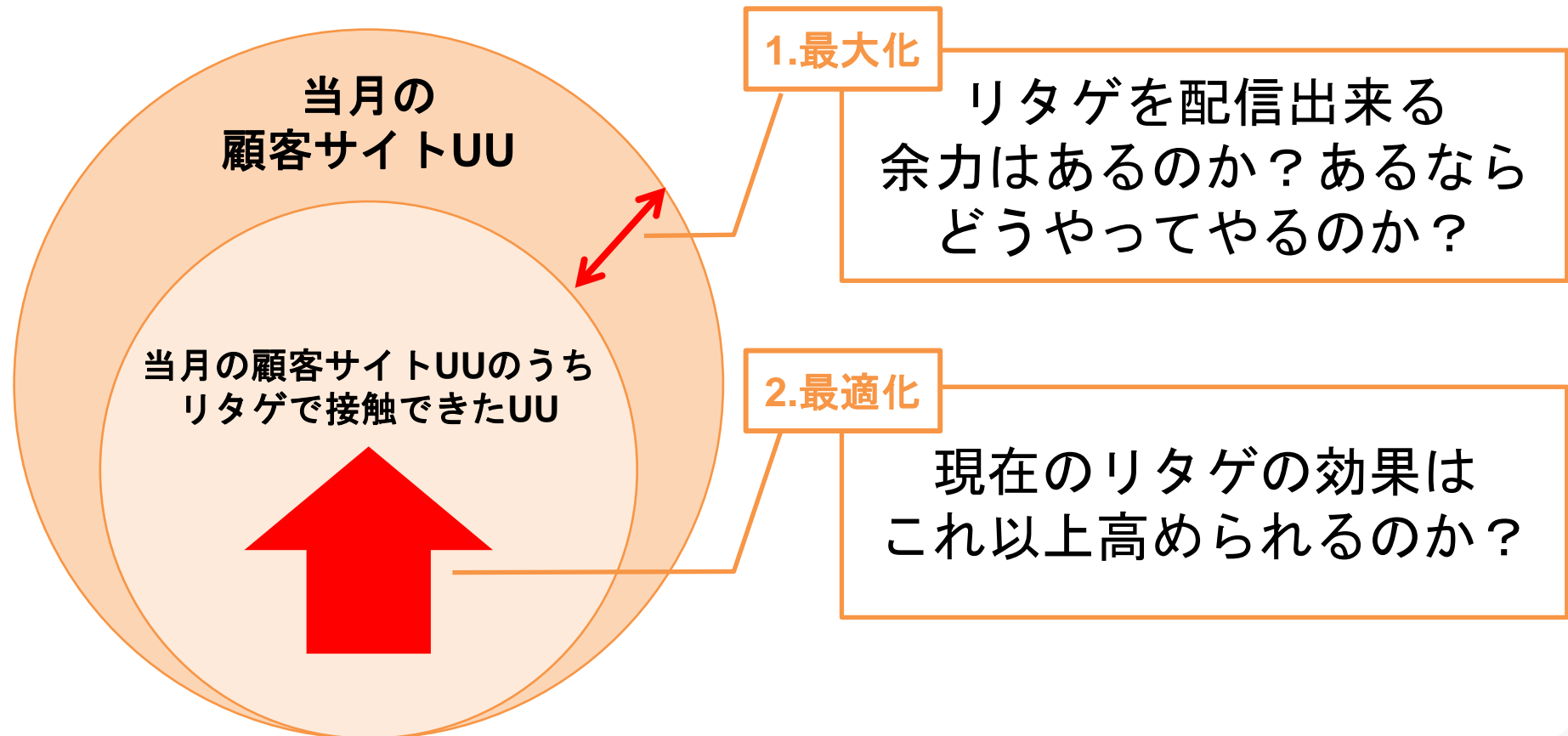
他：予算の付け替え || コミュニケーションの改善(クリエイティブの追加/停止)
 プレースメントの停止/再開 || LPの修正 など

これらの改善アプローチに対し、今まで見えなかった情報を取得する事で
アクションが正しいのかを事前に判断でき、より効率的な配信の実現が期待できます。

リターゲティング効果改善の内容

リターゲティング改善の目的となる「獲得数の最大化」「CPA効率の最適化」について下記を診断・提案致します。

1. 獲得数の最大化 : 配信余力の診断及び打ち手の提案
2. CPA効率の最適化 : 第三者配信データから読み取れる打ち手の提案

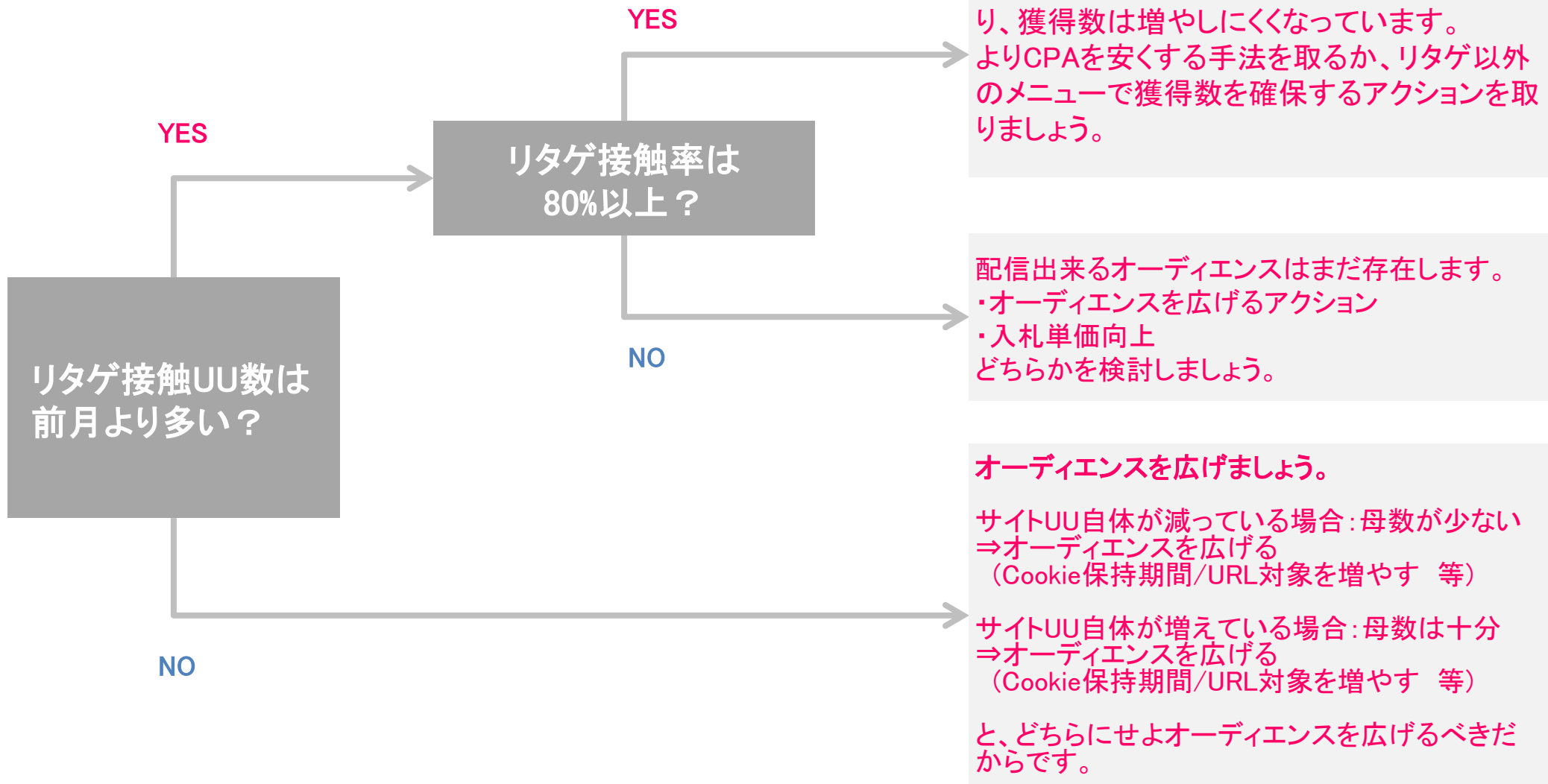


| 数を増やすアクションへの示唆 | 獲得効率を高めるアクションへの示唆 |
|---|--|
| <p>レポート項目① サイト内UUに対するリタゲ接触 サイトに来たユーザに対し どれだけのユーザに接触できたかを数値化。</p> <p>⇒数を増やすアクションが そもそも出来るのかを 判断出来ます。</p> | <p>レポート項目②クロス重複率 媒体間の重複率を数値化。</p> <p>レポート項目③フリークエンシー ユーザに何回広告を表示したかを数値化。</p> |

リタゲメニュー改善へのアプローチ①

サイト内UUに対するリタゲ接触

取るべきアクション



リタゲメニュー改善へのアプローチ②と③

クロス重複率及びフリークエンシーコントロールについてのアプローチについては、Fringe81の営業へお問い合わせください。

■お問い合わせ先

お電話: 03-6416-1290

メール: digitalice-sales@fringe81.com