Business Model Canvas Creator https://www.bmccreator.com/

Sigma male flowers

Version: NA

Date: NA

Key Partners

Obchodníci na holandské burze se kterými má firma dlouhou historii spolupráce

Rozvozové služby zajišťující buď standardní nebo specializovanou dopravu květin **Key Activities**

Nákup květin

Distribuce do centrálního skladu na Pražské pobočce

Přijímání objednávek

Vyřizování objednávek

Kontakty na obchodníky

Smlouvy s dopravními

Finanční zdroje + rezervy

společnostmi

Know-how

specializoavných

zaměstnanců

Key Resources

Value Propositions

Sezónní kytice pro každou příležitost

Příprava svatebních vazeb, květinové dekorace

Pohřby + možnost spolupráce s pohřebními

společnostmi

Dlouhodobě oblíbená akce

"květina týdne" za zvýhodněnou cenu Channels

přes e-mail

Customer

Relationships

real time chatu

Možnost kontaktu pomocí

formuláře, emailu nebo

Příjem objednávek po

telefonu, z e-shopu nebo

E-shop

Osobní odběr (kamenná prodejna)

Dovážková služba (kurýr,

DámeKytky.cz)

Rozesílání SMS na akce (např. den matek)

Cost Structure

Provozní náklady - spotřebovaný materiál, energie, náklady na dopravu a distribuci

Finanční náklady - tvorba rezerv, pojištění, zkažené zboží, odpis majektu

Mimožádné náklady - manka a škody

Revenue Streams

Zákazníci z e-shopu

Zákazníci z kamenné prodejny

Firmy objednávající větší množství zboží

Segments

Customer

Primárně muži ve věku 30

- 40 let

Ženy 20 - 30 let

Senioři 60 let a více

1 of 1 10/21/21, 00:22