商务类型PPT的 结构设计



不满意无条件退款

本课程支持放心购

本门课程付费课程二维码地址链接



长按二维码提示识别 图片即可,或者手机 直接扫描,另存为图 片都可以

重要提示:请扫描此二维码购买课程,以后可以任何设备观看。免费课程内容仅为宣传和让学员了解课程的大致情况用,课程并不会更新和增加内容,感兴趣的学员不要等待,请尽快参加付费课程,价格按照学员人数逐渐增加,越早越优惠哦。

付费课程总时长

3小时16分钟

免费课程时间较短,并且不会更新和增加

彻底拯救你PPT缺乏逻辑,没思路, 散乱,没结构,没说服力的问题

01

什么是PPT的结构化

你是否遇到过如下的问题:

- 1.在演示汇报的过程中,忘记了自己的下一页或者下一部分的PPT内容?
- 2.老板给与的评价是"有点乱"
- 3.自己还没讲多少下面的人表现出不耐烦了
- 4.老板的问题总能问到自己,明明已经准备了,需要来回翻 动PPT寻找答案 〈
- 5.为了能说明问题,我几乎将PPT做成了论文,但还是表现 力很差,为什么别人的PPT就用很少的图表就很清晰?
- 6.公司要求只用五张PPT就要把一个项目说清楚,我准备了几十页,那页都不能删,怎么压缩呀
- 7.我的PPT总感觉没有说服力,很容易被挑战下去,一到真 格的,就差那么一些东西

这很大程度是因为你的PPT 没有进行结构化的设计

02

如何解决散乱没逻辑?

结构化PPT的四大工具



01 结论先行 杨



02 MECE

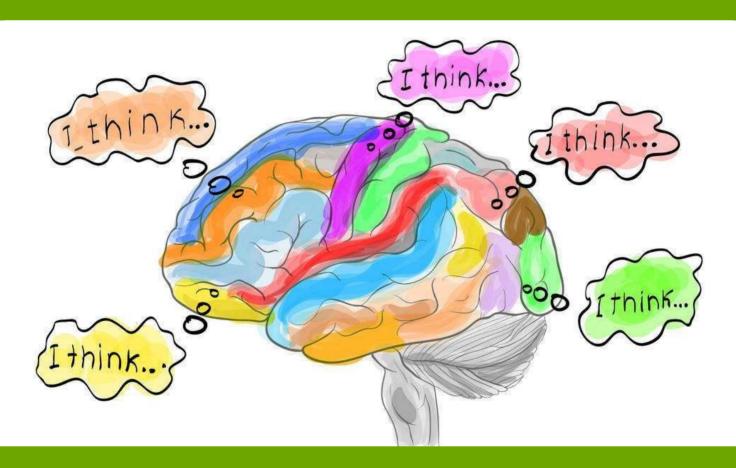


03 归纳和演绎



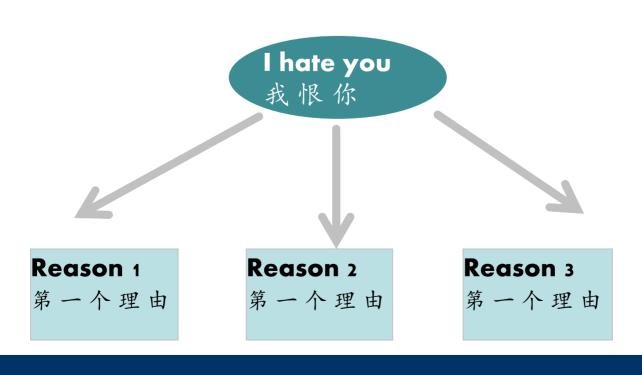
04 避免缺乏思想

这可不是说说而已,想要做 到,需要下非常大的功夫



那到底什么是PPT的结构化呢

来看这样的一个小案例

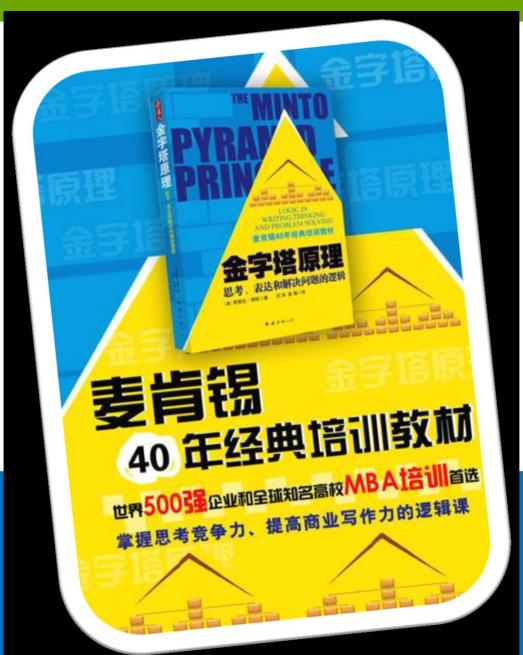


结论先行,总分关系,完全穷尽,演绎归纳论证,记叙文到议论文的转变,从陈述到高效率的转变,这就是结构化

03

金字塔原理是什么?

没错,这个超级强大的工具 就是金子塔原理



40年来,最经典的PPT公文写作的逻辑 性, 结构性唯一的教材!

- (1)麦肯锡公司的公司标准,理念和规范的一个重要 组成部分;
- (2) 管理者和咨询业的实际行业标准 建议想要学习结构化设计的人都去购买这本书

04

结构化课程都讲什么?

LETARY AT

课程的目录

1 结构化设计的重要性

- 结构化的类比
- 结构化的案例
- 结构化的好处

2 金子塔原理

- 什么是金字塔原理
- 结论先行
- **MECE**
- 归纳和演绎
- 避免缺乏思想
- 如何学习金子塔

3 商务PPT的结构化

- 工作总结
- 实习报告 部门月报
- 政策宣讲
- 行业经验交流
- 向客户展示方案
- 公司介绍 年会庆典
- 供应商,渠道商会议
- 调研报告
- 产品上市发布会
- 活动报告

4 页面的结构化

- 页面结构化的案例

页面结构化的概念

- 语句结构化 版式蕴含着结构

采用世界五百强公司的实际案例,来讲解常见商务场景中的结构设计

SIEMENS

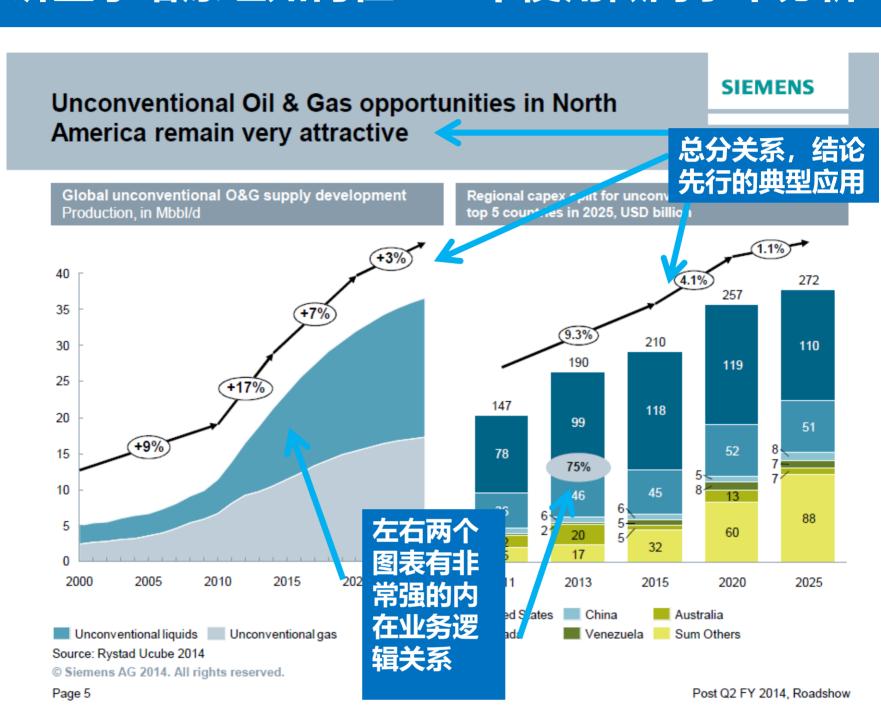
ThyssenKrupp







课程使用大量丰富的案例,并通过深入分析, 讲金字塔原理如何在PPT中使用做高水平分析



这在类似的金字塔原理课程中,几乎见不到这 么深入,详细,有说服力的分析

一网打尽12种最常见的商务场景下的PPT的结构设计,不必担心这些PPT没结构,没思路

- 1. 工作总结类型的PPT如何做结构设计
- 2. 实习报告
- 3. 部门月报
- 4. 政策宣讲
- 5. 行业经验交流
- 6. 向客户展示方案
- 7. 公司介绍
- 8. 年会庆典
- 9. 供应商,渠道商会议
- 10.调研报告
- 11.产品上市发布会
- 12.活动报告

专治各种不服气!

课程内的案例1:有没有结构化设计的区别

结

构

others

很难把握重点

老板,我最近在留意原材料的价格,发 现很多钢材都涨价了; TRAGE

还有刚才物流公司也打电话来说提价; 我又比较了几家的价格,但是还是没有

还有,竞争品牌***最近也涨价了,我看 到....;

对了,广告费最近花销也比较快,

如果.....可能......"。

办法说服他不涨价;

about me 4

老板,我认为我们的牌子应该涨价20%。 而且要超过竞争品牌

因为第一,原材料最近都涨价了30%,物 流成本也上涨了;

第二,竞争品牌全部都调价10-20%,我们

第三,广告费超标,我们还应该拉出空 间,可以做广告**.....**,

老板, 你觉得这个建议是否可行?

课程内的案例2:PPT中的文字是否有思想

如下这些PPT中的文字你一定非常熟悉,但是都是属于没有思想的句子

- 公司应当确立三个目标。 (公司应该确认具体的三个目标 是什么)
- 2. 年度销售额图表
- 继续加强管理,提升用户满意度不耐水平
- 加强地区作用(加强哪些地区作用,

经过思想的转化后

- 公司应该确定以完成销售任务,客户满意度提升10%,利润增加2干 万这三个目标 0 0
- 年度销售额图表显示今年第一季度的销量明显下滑,幅度达到20%
- 3. 通过…措施,提升管理能力,通过…改善用户满意度
- 加强华南地区的管理职能,增加华南的人力配置

总结:

在商务类型的PPT中,文字简洁是需要的,但更重要的是这些文字需要携带大量有价值的 信息,这才是真正的商务PPT,也是最有价值的部分

老师给出了学习结构化设计的思路:



学习金字塔

结构化意识

通过实际案

实践

购买系列课程入口

网易云课程直接购买



关注公众号进行购买



加微信进行购买



购买课程请务必使用微信或支付宝支付! 务必使用微信或支付宝支付!