

Pro agora.
Pro amanhã.
Pro futuro.





# O COMECO DE TUDO: UMA HISTÓRIA DE AMOR AO PRÓXIMO.

Em 1875, a Prudential foi fundada como "Prudential Friendly Society", nos Estados Unidos. A ideologia proposta pelo fundador John Fairfield Dryden era "praticar o eterno princípio do amor ao próximo e à família, que é o elo da sociedade".

Na época, as cidades americanas passavam por uma séria crise, devido à recessão econômica no país, e sofriam com a falta de moradias, ocasionada pela grande massa de imigrantes que chegavam em busca de emprego. A população mal consequia dinheiro para alimentação e não podia pagar o enterro dos familiares falecidos.



A Prudential introduziu um seguro popular básico, oferecendo apólices simplificadas e de baixo custo - apenas 3 centavos por semana -, cujo valor possibilitava às familias sepultar seus parentes com dignidade. Com esse sistema original, a Prudential cresceu rapidamente, atingindo a marca de 1 milhão de segurados em apenas dez anos.

Ao longo da sua história, a companhia continuou sempre mantendo uma postura inovadora e humana.

Confira alguns destagues até o começo do milênio.



### 1875

John Dryden funda a Prudential. nos EUA. oferecendo seguros simplificados.

### 1885

Atinge a marca de 1 milhão de segurados.



da Prudential.

1892

Fica pronto

o 1º prédio

1896 1º logo da Prudential.



### 1950

Torna-se a 1ª companhia de seguros a investir no mercado de ações.



### 1955 1956

Instala

em larga

escala.

1º apólice computadores familiar nos EUA. cobrindo todos os membros da família.

### 1976

A Prudential Financial iniciou suas atividades no Brasil. em 1976, por meio da Prudential Atlântica Companhia Brasileira de Seguros, uma parceria com a Bradesco Seguros.

### 1990

Cria e lança o Livina **Needs Benefit** (Antecipação de Benefício Pago em Vida), que permite aos segurados com doencas em estáaio terminal e expectativa de vida de até 6 meses receberem o seguro ainda em vida.

### 1998

A Prudential do Brasil comeca a vender seguros de vida individuais no país.

### 2001

Torna-se uma companhia de capital aberto, com o recorde de major emissão de ofertas públicas do setor de seauros -Bolsa de Valores de Nova York.

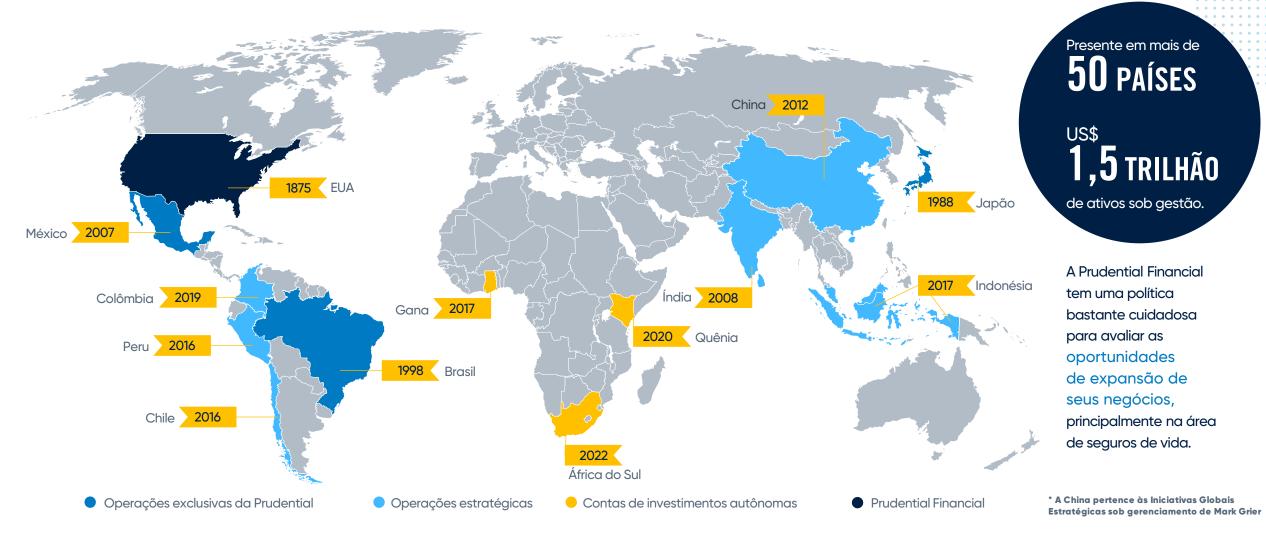


# ESTAR À FRENTE PARA PROTEGER MAIS E MAIS PESSOAS.

Crescendo sem parar, a Prudential tornou-se uma das maiores seguradoras do ramo de vida nos Estados Unidos.

Nesse processo, diversificou seus negócios e hoje atua como instituição de serviços financeiros pelo mundo.

Mesmo expandindo suas linhas de produtos, serviços e mercados, a Prudential continua fiel ao seu princípio de inovar sempre. É com essa ideologia que ela mantém a sua posição de liderança.



# SOLIDEZ COMO MARCA REGISTRADA.

Desde a sua fundação, a matriz da Prudential está situada na cidade de Newark, no estado de New Jersey, vizinha à cidade de Nova York.

Conhecido como "O Rochedo" – The Rock –, devido a seu famoso logotipo, o nome Prudential é identificado por milhões de pessoas como símbolo de força e segurança financeira, há mais de 150 anos.

A companhia possui uma grande variedade de produtos e serviços, incluindo seguros de vida, annuities, serviços relacionados à aposentadoria, fundos mútuos e investment management.

# **PROPÓSITO**

Melhoramos vidas resolvendo desafios financeiros de um mundo em constante transformação



# ESTA É A PRUDENTIAL DO BRASIL.

### Estados com pontos de apoio da franqueadora Estados com estações de apoio da franqueadora Território atendido pelas Corretoras Franqueadas Life Planner (atuação nacional). Considerando a presença dos pontos de apoio e estações de apoio em abril de 2025.

VOCÊ SABIA? O seguro de vida surgiu a partir do espírito de ajuda mútua, tão comum em igrejas e organizações de caráter filantrópico. Ainda que tenha se tornado uma atividade empresarial e se modernizado, seus princípios básicos de assistência mútua, segurança pessoal e amor à família permanecem os mesmos.

P

A Prudential começou no Brasil em 1976, numa parceria com a Bradesco Seguros. De lá pra cá, depois de décadas de atividades e muito aprendizado no mercado nacional, a companhia adquiriu as ações da Prudential- Bradesco Seguros e mudou seu nome para Prudential do Brasil Seguros de Vida S.A., em 2002.

O objetivo principal é oferecer seguros de vida personalizados, com ênfase na proteção para as diferentes realidades dos brasileiros.

A Prudential veio para o Brasil com a finalidade de ajudar as pessoas a entenderem suas necessidades de seguro de vida. Mais que isso: para cada um de nossos clientes, queremos entregar um plano de seguro feito sob medida para as suas vidas.

SEGURO DE VIDA NÃO É PREVIDÊNCIA. É A SEGURANÇA DE PROTEGER A SI MESMO E A QUEM VOCÊ AMA.





A Corretora Franqueada Life Planner constrói a apólice de seguro ideal para cada cliente, conhecendo e analisando detalhadamente seus projetos de vida, suas necessidades, sonhos pessoais e familiares.

Toda vez que houver uma mudança significativa na vida do cliente, a Corretora Franqueada Life Planner poderá ajustá-lo a essa nova realidade, tornando-se, assim,

uma parceria de vida para o cliente.

### AS DIRETRIZES BÁSICAS QUE TRIPLICAM A QUALIDADE.

Para sempre garantir um atendimento de excelência, as Corretoras Franqueadas Life Planner desempenham suas atividades baseadas na premissa dos 3Qs:

**30s** 

Pessoas de QUALIDADE

Produtos de QUALIDADE

Serviços de QUALIDADE

VOCÊ SABIA?

Life Planner é um conceito desenvolvido pela Prudential. No Brasil, são Corretoras Franqueadas, especializadas em proteção familiar personalizada, treinadas para planejar e oferecer seguros sob medida para cada pessoa.

# FUTURO. ONDE VOCÊ QUER ESTAR COM A SUA FAMÍLIA AMANHÃ?

Refletir sobre o amanhã é um ato de amor por aqueles que realmente importam pra você.



### Despesas emergenciais

Podem surgir as mais diversas despesas de emergência com a morte ou invalidez por acidente de uma pessoa da família. Como lidar com isso?



### Sonhos e projetos de vida

Todo mundo tem sonhos. Uma viagem, um apartamento, um carro novo, uma festa, um negócio. Não seria bom se os sonhos da sua família pudessem virar realidade?

Questões que fazem parte da vida de todo mundo:



### Manutenção do dia a dia

Como uma família se reorganiza com a falta do seu provedor? Como garantir o padrão de vida? Como pagar as despesas diárias? É importante pensar nisso hoje para não ter essas preocupações no futuro.



### Moradia

Não existe nada igual à nossa casa. Quem está preparado para perder o espaço onde a família convive e passa boa parte da vida? Com a perda do responsável financeiro, como manter a casa? Mudar para um espaço menor ou morar de favor é uma realidade difícil.



### Educação

A maior herança que os pais podem deixar para os filhos é uma educação de qualidade. Na falta do provedor da família, os filhos talvez não possam mais estudar em uma boa escola ou terminar a faculdade. Como dar continuidade à educação dos filhos mesmo não estando por perto?

# FUTURO. ONDE VOCÊ QUER ESTAR COM A SUA FAMÍLIA AMANHÃ?

Refletir sobre o amanhã é um ato de amor por aqueles que realmente importam pra você.



### Restabelecimento de vida

Com a perda do provedor principal, a família precisa de um tempo para reestruturar a vida e se adaptar à nova realidade. Uma reserva financeira traz tranquilidade para enfrentar essa transição.



### Terceira idade

A expectativa de vida no Brasil é cada vez maior. Por isso, temos que nos preparar para que a terceira idade seja vivida com a maior qualidade possível. Como manter a independência e ter a oportunidade de escolha no futuro?

Questões que fazem parte da vida de todo mundo:



### Reorganização póstuma

A morte faz parte da vida. Não é fácil, mas, de alguma maneira, devemos estar preparados. Para a família, surgem despesas imediatas, como: funeral, médicos ou até mesmo dívidas. Como enfrentar isso da melhor maneira?



### Inventário

O inventário talvez seja uma das maiores preocupações para os herdeiros. Poucas famílias estão preparadas para enfrentar essa realidade e seus custos, muitas vezes altos e inesperados.



### Doenças graves e/ou terminais

É importante estar preparado para despesas com uma doença grave, um procedimento caro que o seguro-saúde não cobre ou até uma doença terminal. Como lidar com essas situações com mais conforto e segurança?

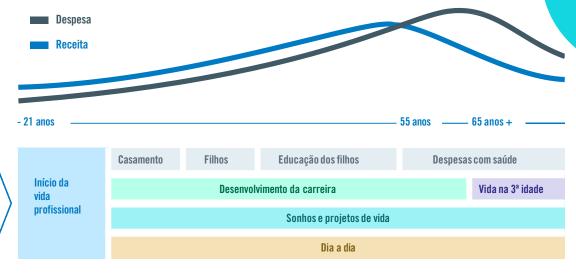
# VIVER COM MAIS TRANQUILIDADE É UMA QUESTÃO DE SE PLANEJAR MELHOR.

As situações apresentadas anteriormente são exemplificadas nas curvas de receitas e despesas da tabela abaixo.

A defasagem entre as duas curvas mostra possíveis dificuldades, independentemente de se ter saúde e vida longa. Observe que, se algo acontecer ao provedor da família, ela pode ficar bastante sobrecarregada.

> É por isso que é tão importante se planejar e PROTEGER AS PESSOAS QUE VOCÊ AMA.

Modelo de ciclo de vida e de curva de receita-despesa





Principais eventos do ciclo de vida

registrada da The Prudential Insurance Company of America para designar os franqueados corretores de seguro de vida. Prudential e o logo do Rochedo são marcas de serviço e não podem ser utilizados sem a permissão do proprietário.

# MUDANDO O SEGURO DE VIDA NO BRASIL.



## **MISSÃO**

Com atenção e
carinho, oferecer
segurança financeira
e tranquilidade
para quem você
mais ama.



### **VALORES**

Ser digno de confiança.
Foco no cliente.
Respeito mútuo.
Vencer com integridade.



# **VISÃO**

como a seguradora mais respeitada e admirada do país.

Ser reconhecida





### www.prudential.com.br

F

/prudentialdobrasil



/prudentialdobrasil



/company/prudentialdobrasil

Prudential do Brasil

### PRUDENTIAL RESPONDE:

Solicitações e esclarecimentos sobre sua apólice.

De 2ª a 6ª, das 8h às 20h (exceto feriados).

### 3003 7783

(capitais e regiões metropolitanas)

### 0800 200 7783

(demais localidades)

### +55 21 3003 7783

(ligações internacionais custo de ligação internacional)

assistente.cliente@prudential.com

### SAC:

Sugestões, reclamações, cancelamentos e informações gerais.

Atendimento 24 horas via WhatsApp e das 8h às 20h por telefone.

### 0800 282 5907

### 0800 024 0025

(atendimento a pessoas com deficiência auditiva ou de fala)

### **OUVIDORIA:**

Solicitações não resolvidas já tratadas pelos canais de atendimento.

De 2ª a 6ª, das 8h30 às 17h (exceto feriados)

0800 200 0110

ouvidoria@prudential.com

