Efectos Macroeconómicos de una Brecha de Género en el Emprendimiento

Javier Gonzalez

Universidad Adolfo Ibañez

Poster SECHI

Idea Principal

Medir los efectos macroeconómicos (PIB y productividad) de una brecha de género en el emprendimiento.

Idea Principal

- Medir los efectos macroeconómicos (PIB y productividad) de una brecha de género en el emprendimiento.
- Tres distorsiones laborales crean esta brecha:
 - 1. Emprendedoras ganan menos rentas que un emprendedor.
 - 2. Emprendedoras tiene peores condiciones de creditos.
 - 3. Las madres típicamente se dedican a cuidar a sus hijos, en comparación con los padres.

Idea Principal

- Medir los efectos macroeconómicos (PIB y productividad) de una brecha de género en el emprendimiento.
- Tres distorsiones laborales crean esta brecha:
 - 1. Emprendedoras ganan menos rentas que un emprendedor.
 - 2. Emprendedoras tiene peores condiciones de creditos.
 - Las madres típicamente se dedican a cuidar a sus hijos, en comparación con los padres.
- Para esto:
 - 1. Construyo un modelo macro con agentes heterogeneos incorporando las distorsiones.
 - 2. Calibro un modelo *benchmark* en ausencia de distorsiones.
 - Comparo el modelo benchmark con una serie de contrafactuales utilizando las distorciones laborales.

Literatura y Modelo

Literatura: encuentran una caída en el producto agregado cuando se restringue a la mujer del mercado laboral o de emprender.

Modelo 🚥

- ► Hay madres, mujeres sin hijos y hombres, cada uno con habilidades para emprender.
- ► Hombres y mujeres sin hijos deciden entre:
 - trabajar o emprender
- Madres deciden entre:
 - trabajar o emprender
 - producir en el hogar (cuidar a los hijos)
- Gran heterogeneidad de firmas (tipo de agente, habilidad y distorsiones).

Identificación

Calibro un modelo benchmark en ausencia de distorsiones.

- ▶ Uso como referencia a Noruega, Slovenia y Suecia, quienes tienen los mercados laborales más igualitarios de la OECD.
- Impongo valores para algunos parámetros de la literatura o datos disponibles.
- Calibro los parámetros libres.



Resultados

Comparo el modelo benchmark con una serie de contrafactuales.

		PIB		TFP	
		Parcial	General	Parcial	General
Benckmark		100.00	100.00	100.00	100.00
Brecha de Rentas	20%	89.53	96.95	92.86	97.95
Costos Cuidado de Hijos	20%	96.95	93.65	96.73	95.66
Máximo Nivel de Capital	hombres perc. 80	97.97	99.40	98.63	99.60



Recomendaciones

- ► Costos del cuidado de los hijos (6.3% al PIB):
 - Políticas de childcare.
- ► Brecha de rentas (3% al PIB):
 - No hay una explicación clara de esta brecha.
 - Estos resultados proveen evidencia de su relevancia macro.
- ▶ Peores condiciones de créditos (<1% al PIB):</p>
 - Regulación del mercado informal de crédito.
 - Más ejecutivas bancarias encargadas de emprendedoras.

¡Muchas Gracias!

Apéndice: Literatura

- ► Cuberes and Teigner ('16) usan un modelo de span-and-control en economias desarrolladas y en vias de desarrollo.
- ► Esteve-Volart ('09) incorpora un proceso de educación al modelo de span-and-control para analizar el caso de India.
- Cuberes and Teigner ('18) expanden el modelo base incorporando un sector de produción en el hogar.
- ► Al restringir exogenamente a la mujer del mercado laboral o de emprender, encuentran una caída en el producto agregado.



Apéndice: Modelo

- Existe un hogar representativo con tres tipos de agentes:
 - 1. mujeres con hijos (f),
 - 2. mujeres sin hijos (s) y
 - 3. hombres (m).
- ightharpoonup Cada tipo de agentes tiene una distribución de habilidades para emprender (z).



Apéndice: Emprendedores

- Cada agente puede crear su empresa y su rendimiento dependerá de su habilidad para emprender.
- ► En la economia hay varias empresas con distintos niveles de producción y distintos tamaños.
- ► Un emprendedor con habilidad z, maximiza sus rentas.
- Una emprendedora maximiza sus rentas y enfrenta:
 - ightharpoonup máxima demanda de capital $(k(\bar{k}))$,
 - una brecha de rentas (τ_{π}) .



Apéndice: Decisiones Laborales

- ► Hombres y mujeres sin hijos deciden entre:
 - 1. emprender
 - 2. trabajar
- Las madres deciden entre:
 - 1. producir en el hogar
 - 2. emprender
 - 3. trabajar
- Asumo que las madres tiene que pagar un costo de producción en el hogar (cuidado del niño).

$$(1+ au_h)\left(z^{B_s}+B_1
ight)$$

Apéndice: Market Clearing y Equilibrio

- 1. Se resuelve el problema del hogar representativo y se obtiene la ecuación de Euler standard.
- 2. Se vacian todos los mercados:
 - ► Laboral
 - Capital
 - Bienes
- 3. Se computa el equilibrio en el estado estacionario.



Apéndice: Brecha de género en las ganancias de los emprendimientos

- ▶ Una mujer emprendedora gana un 33.6% menos ingreso que un hombre (*Closing the Gender Gap*, '12).
- ► Los emprendimientos liderados por mujeres ganan un 30% menos que sus contrapartes hombres (Bird and Sapp, '04).
- No hay evidencia de que causar este gap (Hardy and Kagy, '18; Delecourt and Ng, '19).

► Atras

Apéndice: Producción en el hogar (childcare)

- ► Un 22% de las mujeres y un 10% de los hombres emprendedores trabajan menos de 40 horas a la semana (Closing the Gender Gap, '12).
- Políticas de childcare en España, Canadá y Suecia han aumentado la participación laboral femenina (Nollenberger and Rodríguez-Planas, '13; Lundin et al., '08).

▶ Atras

Apéndice: Restricciones al crédito de mujeres emprendedoras

- ▶ Un 11% de hombres emprendedores piden créditos formales. En constraste, sólo un 6.3% de las mujeres los piden (*Closing the Gender Gap*, '12).
- Además, que un 60% de los emprendimiento liderados por mujeres comienzan con menos de 5.000 dolares en EE.UU. El porcentaje respectivo para los hombres es un 42% (Closing the Gender Gap, '12).
- Esta restricción viene de diferencias en las condiciones del crédito (Aristei and Gallo, '16).

▶ Atras

Apéndice: Rendimiento del Modelo

Parameter		Value	Targets	Data	Model
Household Production			Labor Participation		
Slope	(B_s)	0.5	Female rate	0.58	0.57
Intercept	(B_1)	-0.51822			
Firm Distribution	_		Employement Shares:	_	
Span of Control	(ζ)	0.725350	10 - 19 employees	0.10	0.08
Log-normal Average	(μ_z)	-0.00029	20 - 49 employees	0.11	0.10
Log-normal Standard Deviation	(σ_z)	0.768108	50 - 249 employees	0.19	0.14
Extreme Value	(e_z)	77.14029	30 21) employees	0.17	0.11
Extreme Value Mass	(m_e)	0.000025	250+ employees	0.31	0.28



Apéndice: Parametros Fuera del Modelo

Parameter	Value		Notes
Population Parameters	-		
Mother's	(θ_f)	0.43	World Bank
Childless	(θ_s)	0.06	Human Fertility Database
Men	(θ_m)	0.51	World Bank
Utility			
CRRA	(λ)	3.33	Havránek (2015)
Discount Factor	(β)	0.93	Normalization
Production			
Elasticity substitution male and female	(σ)	3	Acemoglu (2004)
Elasticity substitution mothers and childless	(ρ)	6	Normalization
CES weights	(ω,μ)	0.5	Normalization
Capital share	(α)	0.3	Gopinath et al. (2017)
Depreciation rate	(δ)	0.04	Normalization

Apéndice: Resultados Expanded

		Aggregate Output	TFP	Average entr. skills	N° of firms	% female entrepreneurs
Benckmark		100.00	100.00	100.00	100.00	100.00
Profit Gap	$(\tau_{\pi}=0.2)$	96.95	97.95	98.75	100.06	61.23
Household Prod Increase	$(\tau_h=0.2)$	93.65	95.66	123.99	98.91	63.87
Capital Glass Ceiling	(3rd male quantile)	99.40	99.60	94.96	100.77	70.52

▶ Atras

- Acemoglu, D., Autor, D. H. and Lyle, D. (2004) Women, war and wages: The effect of female labor supply on the wage structure at midcentury, *Journal of Political Economy*.
- Agier, I. and Szafarz, A. (2013) Microfinance and Gender: Is There a Glass Ceiling on Loan Size?, World Development, 42, 165–181.
- Aristei, D. and Gallo, M. (2016) Does gender matter for firms' access to credit? Evidence from international data, *Finance Research Letters*, 18, 67–75.
- Asiedu, E., Kalonda-Kanyama, I., Ndikumana, L. and Nti-Addae, A. (2013) Access to Credit by Firms in Sub-Saharan Africa: How Relevant is Gender?, American Economic Review, 103, 293–297
- ▶ Aterido, R., Beck, T. and Iacovone, L. (2013) Access to Finance in Sub-Saharan Africa: Is There a Gender Gap?, *World Development*, 47, 102–120.

- ▶ Bird, S. R. and Sapp, S. G. (2004) Understanding the Gender Gap in Small Business Success, *Gender & Society*, 18, 5–28.
- ▶ Blau, F. D. and Kahn, L. M. (2017) The Gender Wage Gap: Extent, Trends, and Explanations, *Journal of Economic Literature*, 55, 789–865.
- Blecker, R. A. and Seguino, S. (2002) Macroeconomic effects of reducing gender wage inequality in an export-oriented, semi-industrialized economy, Review of Development Economics.
- ► Closing the Gender Gap, 2012, OECD
- Cuberes, D. and Teignier, M. (2016) Aggregate Effects of Gender Gaps in the Labor Market: A Quantitative Estimate, *Journal of Human Capital*, 10, 1–32.
- ► Cuberes, D. and M. Teignier (2018). Macroeconomic costs of gender gaps in a model with entrepreneurship and household production. *B.E. Journal of Macroeconomics*, 18.

- Delecourt, S. and Ng, O. (2019) Does Gender Matter for Small Business Performance? Experimental Evidence from India, AEA Annual Meeting 2019.
- Esteve-Volart, B. (2009) Gender Discrimination and Growth: Theory and Evidence from India.
- ► Galor, O. and Weil, D. N. (1996) The Gender Gap, Fertility, and Growth, *American Economic Review*, 86, 374–387.
- Gopinath, G., Kalemli- Özcan, Å., Karabarbounis, L. and Villegas-Sanchez, C. (2017) Capital allocation and productivity in south europe, *Quarterly Journal of Economics*.
- ► Hardy, M. and Kagy, G. (2018) Mind The (Profit) Gap: Why Are Female Enterprise Owners Earning Less Than Men?, AEA Papers and Proceedings, 108, 252–55.

- ▶ Havránek, T. (2015) Measuring intertemporal substitution: The importance of method choices and selective reporting, *Journal of the European Economic Association*.
- ▶ Lundin, D., Mörk, E. and Öckert, B. (2008) How far can reduced childcare prices push female labour supply?, Labour Economics, 15, 647–659.
- Nollenberger, N. and Rodríguez-Planas, N. (2013) Full-time universal childcare in a context of low maternal employment: Quasi-experimental evidence from Spain, *Labour Economics*, 36, 124–136.
- Morrison, A., Raju, D. and Sinha, N. (2007) Gender Equality, Poverty and Economic Growth, *Development*.
- ▶ Ribes-Giner, G., Moya-Clemente, I., Cervell ´o-Royo, R. and Perello-Marin, M. (2018) Domestic economic and social conditions empowering female entrepreneurship, *Journal of Business Research*, 89, 182–189.