

### SALES TRAINING SCHOOL

ESCUELA DE ENTRENAMIENTO EN VENTAS
UNICA EN LA REGION CON PROGRAMA DE COMPETENCIAS
GERENCIALES

### **SEMINARIO TALLER:**

"GESTION DE SERVICIO AL CLIENTE". Más allá del servicio especial

### CON APOYO DE INSAFORP



# INSCRIPCION EN GM CONSULTING

## FACILITADOR/CONSULTOR: Lic. Juan Carlos Doño.

Licenciado con experiencia laboral, consultor, Docente, graduado en la Universidad San Carlos Guatemala, Universidad de El Salvador, con más de 17 años de experiencia en el área de, servicio al cliente, trabajo en equipo,

### DIRGIDO A:

Empresarios, Gerentes, Jefes, supervisores, lideres, encargados de grupos de intención al cliente, tele marketing y que desee especializar a sus lideres de grupos.

#### **OBJETIVO:**

Al finalizar el seminario, el asistente será capaz de implementar cambios significativos en la empresa con el objeto de mantener y fidelizar a los clientes mediante un servicio excepcional.

**FECHA INSCRIPCION INSAFORP:** 9 de ABRIL de 2015 **FECHA DE EVENTO:** 18 Y 25 de ABRIL de 2015

HORA: 7:30 am A 4:30 pm; 2 jornadas de 8 horas total 16

HORAS PRESENCIALES. **LUGAR:** C.F. PROFESIONAL

**GMC INTERNTIONAL BUSINESS SCHOOL,** 

9 C. PTE Y 81 AV.NTE COL ESCALON.

INVERSIÓN: USD\$ 189.00 IVA INCLUIDO, + manual del

participante, 2 Coffee Break, almuerzo y diploma.

#### **CONTENIDO DEL SEMINARIO:**

### **CONTENIDO:**

- LAS ESPECTATIVAS DE LOS CLIENTES
- 2. INSTALANDO UN SISTEMA EFICAZ EN EL SERVICIO ALCLIENTE
- 3. ESTRATEGIAS DE FIDELIZACION DE CLIENTES
- 4. FORMAS ESPECIALES DE RECUPERACION
- 5. CONVIRTIENDO LA QUEJA EN OPORTUNIDAD
- 6. COMO CUIDAR A NUESTRO CLIENTES

MAYOR INFORMACIÓN AL PBX: (503) 2526-0406 E-MAIL: gmccapcerrados@gmail.com