

**在校经历**

社团经历

**吉林大学校辩论队**

队长

负责辖区智能家居产品销售工作。接手半年时间，便将局域业务业绩完成率从全国倒数第三上升至全国第七，接手一年之后全国业绩完成维持在前三；

各产品辖区分销商、代理商和客户服务商等渠道布局及拓展优化

**资格证书**

**国家普通话二级甲等**

CET-6

2015-03

2015-03

**2015-06至今**

**2015-06至今**

**吉林大学** 985

工商管理学院|本科

电子商务

应用心理学（双学位）

**教育背景**

**迅其电子科技有限公司**

兼职校园销售

Iphone销售

负责辖区智能家居产品销售工作。接手半年时间，便将局域业务业绩完成率从全国倒数第三上升至全国第七，接手一年之后全国业绩完成维持在前三；

各产品辖区分销商、代理商和客户服务商等渠道布局及拓展优化，销售目标的制定及分解，新渠道客户、大客户拓展及维护；具有丰富的促销活动统筹能力，在店内负责重大节假日商品和活动安排，曾策划举办“本来生活本来就很美”店庆活动，2周期全店业绩冲破历史活动最高纪录；

**深圳市顺电连锁股份有限公司**

**销售专员**

负责辖区智能家居产品销售工作。接手半年时间，便将局域业务业绩完成率从全国倒数第三上升至全国第七，接手一年之后全国业绩完成维持在前三；

各产品辖区分销商、代理商和客户服务商等渠道布局及拓展优化，销售目标的制定及分解，新渠道客户、大客户拓展及维护；具有丰富的促销活动统筹能力，在店内负责重大节假日商品和活动安排，曾策划举办“本来生活本来就很美”店庆活动，2周期全店业绩冲破历史活动最高纪录；

兼职

全职

**工作经历**

居住地 广东深圳

**基本信息**

2年销售经验，电子商务和应用心理学双学位。座右铭：销售就社团经历是做人。

绩效考核练血两年超过指标30%，善于取得客户信任，拥有勤劳刻苦的执着劲，不断学习的自我提高意识，条理清晰的分析能力，透过现象看本质的眼光，基本的无障碍的沟通能力，踏实真诚的为人风格，团队合作的凝聚力，如何销售后越来越欢喜这个与人打交道的工作，非常看好贵公司的平台，可以让我眼界更广阔，拳脚更舒展，希望可以加入贵公司为贵司发光发热。

**个人介绍**

邮箱 job@weiapp.com

微信 know page

手机 13800138000

QQ 2778167751

销售经理

**博大考神**



女