



Sandra y Luz vendemás

ABRIENDO PUERTAS, CERRANDO VENTAS

¡Hola, bienvenido a Vendemás y al método VEC!

Primero que todo, gracias por tomarte un minuto de tu tiempo para leerme. Quiero contarte que me hace muy feliz que estés aquí, porque significa que algo dentro de ti quiere cambiar.

Algo en ti desea hacer cambios reales en la forma en que percibes los ingresos económicos y busca aprender habilidades de cierre de venta que te permitan ganar dinero en cantidades necesarias para tener un mejor estilo de vida y, a la vez, tener libertad de ubicación, tiempo y la posibilidad de elegir cuándo y dónde trabajar. Y para eso estamos aquí, para mostrarte cómo puedes lograrlo.

¿Qué es el método VEC?

VENDEDOR EXPERTO EN CIERRE



Es un método desarrollado por Sandra y Luz, dos hermanas apasionadas por las ventas, enfocado en prepararte con todo lo que necesitas para que puedas dedicarte a prospectar, calificar y cerrar clientes. Aumenta tu tasa de cierre, vende más, gana más y, lo mejor, puedes hacerlo con completa libertad de ubicación y tiempo, sin límite de ingresos, generalmente ganando en dólares y euros.

Contamos con una cartera de clientes que buscan personas preparadas y con ganas de trabajar. Al terminar la formación, tienes una diversa bolsa de oportunidades para encontrar el cliente que se acomode a ti y podrás empezar a trabajar de forma rápida.

¡LOS LÍMITES SOLO ESTÁN EN TU MENTE!



Mentalidad:

- Cómo sanar patrones de escasez que te impiden tener éxito.
- Claridad absoluta del estilo de vida que quieres y el método para conseguirlo.
- Cómo subir tu estándar financiero para ganar más de la cantidad que necesitas para vivir en abundancia y armonía.

Prospección:

- Te enseñamos a buscar clientes.
- Llamadas en frío: estructura de la llamada.
- Tipos de prospección.
- Estrategias de prospección inbound y outbound.
- Técnicas de seguimiento.

Cualificación:

- Cómo cualificar o descartar un cliente.
- Llevar al cliente al cierre.
- Seguimiento.

Cierre de ventas:

- Estructura del cierre de ventas por llamada o videollamada.
- Cómo generar química.
- Sentar las bases.
- Conocer el dolor.
- Conocer el panel visionario del cliente.
- Presentar la oferta.
- Manejar objeciones.
- Cierre.

Seguimiento:

- Seguimiento post venta.
- Seguimiento cuando no hay venta.

Lo necesario para ejercer:

- Cómo conseguir expertos para ejercer.
- Cómo negociar las comisiones y términos de trabajo.
- Por dónde y cómo cobrar las comisiones.
- Contrato y acuerdo de confidencialidad para ejercer como setter y/o closer.

Bonos



- CRM más usados en un negocio digital.
 - Cómo liderar equipos de trabajo para crear tu propia agencia.
 - Comunidad de Telegram y WhatsApp.
 - Acceso a una bolsa de empleo con cientos de ofertas para empezar a ejercer.
 - Certificado al terminar la formación
 - Acceso a clases grabadas de las formaciones anteriores
-

Bonos pago completo:

- Curso extra como subir tu estándar financiero por María de Luz da Silva.
- Curso práctico de neuro perfilamiento y lenguaje no verbal.
- 20% de descuento.

Garantía:

- Trabajo asegurado una vez terminada la formación.
- Primera clase de garantía: si al ver la primera clase no te gusta la formación, te devolvemos el dinero.

Nota: Los resultados económicos dependen de tu desempeño y las ganas que le pongas.

¿Cuánto tiempo dura la formación?

3 Meses en modalidad virtual.

- 2 de teoría y práctica.
- 1 100% práctica.
- Clases en vivo con acceso a las grabaciones y sus actualizaciones.

¿Estás listo para tomar acción?



Agenda una llamada de venta para recibir una asesoría personalizada y descubre los precios especiales que tenemos en esta Navidad.



@Vendemaslatam