

씨오파트너M&A

M&A파트너 안내자료

November 2024

본 자료는 M&A파트너에 선정되신 분을 위한 안내 자료입니다.



씨오파트너 M&A 중개 플랫폼

씨오파트너 M&A는

매출액 500억 이하의 가업승계가 어려운 우량 중소기업 빅데이터를 기반으로
인수기업과 매각기업을 연결해 주는 **AI매칭 M&A중개 플랫폼**입니다.

—— 사용자별 전용 로그인 화면 ——



- 2024년 12월 공식 사이트 오픈 예정 -
www.copartnermna.kr

- 런인베스트가 지난 3년간의 준비 끝에 올 12월 플랫폼 서비스 출시를 앞두고 있으며, 보험업계 최고 영업력을 갖춘 설계사, 세무사 네트워크와 중소기업 DB수집·구축·분석 기술을 기반으로 국내 유일의 AI매칭 소규모 M&A딜 전문 중개를 표방하고 있습니다.
- M&A파트너가 매각희망기업의 중개를 소개할 경우, 세무사 및 회계사로 구성된 총 60명의 M&A어드바이저가 1:1로 매칭되어 자동화 플랫폼을 통해 M&A중개를 follow-up함으로써, 소규모 딜 성공률을 획기적으로 높일 수 있습니다.

M&A파트너 제도



매각기업 발굴 소개파트너

중소기업 CEO 고객을 관리하는 보험사 법인영업 컨설턴트, 세무사, 회계사, 행정사 등 전문가로, 씨오파트너 M&A파트너 양성과정을 이수하고, 소정의 자격 충족시 M&A파트너로 선정됩니다.

‘M&A파트너’로 활동시 점차 확대되는 국내 중소기업 M&A시장을 이해하고 M&A중개를 법인컨설팅 실무에 접목함으로써, 법인영업의 경쟁력은 물론 추가적인 수익모델을 창출할 수 있습니다.



✓ 'M&A파트너' 제공 혜택

- 소개수수료 지급 (중개수수료의 20~30%)
- 영업자료 및 정기교육

- ① M&A 안내 고객용 브로셔 등 M&A 특화 영업자료
- ② 고객관리용 프로그램 '1:1카톡단체발송' 서비스
- ③ 정기적인 M&A 무료 실무특강 제공 (분기별 1회 진행)
- ④ 검증된 법인컨설팅 전문가 네트워크 제공



M&A파트너 선정 조건

1 공통 조건

모든 지원자는 'M&A파트너' 양성과정을 이수해야 합니다.

※ M&A파트너 양성과정 1기(2024.11), 2기(2024.12)

2 다음 하나에 해당되는 조건 충족시

1) 보험사, GA, 컨설팅 회사 소속의 FP, FC, 컨설턴트 중
다음 하나에 해당 되는 분

- ① 런인베스트 법인컨설팅 종합과정 이수자 (온·오프라인)
- ② 씨오파트너 '유료 멤버십' 이용자
- ③ MDRT 이상의 영업 실적 보유자

2) 세무사, 회계사, 변호사 등 전문직

- ① 개업 1년차



M&A파트너 양성과정 운영

대상

- 보험사, GA소속 FP, FC 및 컨설턴트
- 세무사, 회계사 등 전문직

교육인원

- 분기별 1회 운영
- 선착순 50명 내외 (연간 200명 양성 목표)

강의료

- 2만원(부가세 포함)
- 교재비용 포함

씨오파트너 M&A 중개 수수료율

씨오파트너M&A는 별도 착수금 없는 **100% 성공보수** 기반으로
매각금액에 따른 차등 중개 수수료 정책으로 운영됩니다

단계별	매각기업	인수기업
착수금 Start-up fee		
중도금 Interim fee		
성공보수 Success fee	1.5 ~ 7%	3~5%

매각금액 (딜 사이즈)	매각기업	인수기업
1,000억원 이상	1.5%	-
500억원 이상 ~ 1,000억원 미만	2%	-
200억원 이상 ~ 500억원 미만	2.5%	-
70억원 이상 ~ 200억원 미만	3%	-
10억원 이상 ~ 70억원 미만	5%	3%
10억원 미만	7%	5%

[참고] M&A 성공에 따른 중개 수수료에서 1) 매각기업을 소개한 M&A파트너의 소개 수수료, 2) 중개업무를 담당한 M&A어드바이저의 성공 보수, 3) 인수기업 연결 협업 회계법인 중개 수수료, 4) 기타 중개 부대 비용 등이 지급됩니다.

M&A파트너 소개 수수료율

M&A 딜 성공 시 **매각기업 소개 파트너의 등급 및 기여도**에 따라
중개수수료에 연동된 **차등 소개 수수료**를 지급합니다

구분	등급	조건	소개 수수료율 (중개수수료 기준)
매각물건 의뢰시	M&A파트너_gold	소개한 매각물건 중 딜 성공 3건 이상	30%
	M&A파트너_silver	소개한 매각물건 중 딜 성공 1건 이상	25%
	M&A파트너	M&A파트너 선정시 (씨오파트너 유료회원)	20%
	씨오파트너 유료회원	씨오파트너 멤버십 회원이 매각물건 등록시	15%
고객등록 & 검토가능 등록	M&A파트너	씨오파트너에 등록한 기업 조건에 관심인수자가 미팅 요청시 고객 미팅 주선 후, 딜 성공시	10%
	씨오파트너 유료회원		
고객등록	M&A파트너	씨오파트너에 등록한 기업 조건에 관심인수자가 미팅 요청시 고객 미팅 주선 후, 딜 성공시	5%
	씨오파트너 유료회원		


예시

M&A파트너가 M&A매각희망 고객을 소개할 경우, **딜 사이즈 100억짜리 M&A 거래가 체결되면 중개수수료 3%의 20%에 해당하는 6,000만원을 소개 수수료로 지급**받게 됩니다. (씨오파트너 유료회원의 경우 4,500만원)











- 고객 유형 선택 후, 내용 입력하고 ‘저장하기’ 클릭
- 매각희망 신청 건은 씨오파트너 M&A센터에서 내용 확인 후 3영업일 이내 해당 M&A파트너에게 개별 연락 진행


※ 매각물건은 기업데이터 공유 및 분석, 관리를 위해 법인컨설팅 솔루션 ‘씨오파트너’ 유료회원 상태에서 등록이 가능합니다.

 (주)런인베스트

박세라 대표 비오록 연결완료

✓ 고객등록일 2024.10.18


-  인력사항
-  기업개요
-  주주 및 임원 현황
-  상세 재무정보
-  법인등기부등본
-  상담일지
-  홈택스 자료조회
-  맞춤형 정책자금


 M&A 니즈

고객구분 ☐ 가장고객 ☐ 컨설팅고객 ☐ 보험고객

M&A 니즈 [M&A 소개수수료 정책 >](#)

니즈 유형 ☐ 해당없음 ☐ 검토가능 ☒ 매각희망 ☐ 인수희망

씨오리포트  공유하기 닫기

 저장하기

1. 주요 제품

소프트웨어개발업

2. 사업영역

입력

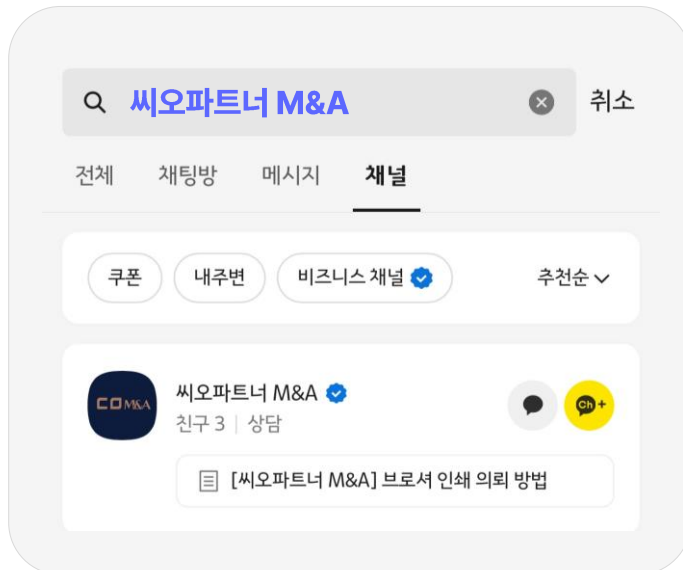
3. 사업분야 상세 설명

입력

M&A파트너 카카오톡 채널 / 브로셔 PDF 제공

✓ 카카오톡 채널 친구 추가를 해주세요

- 씨오파트너M&A와 관련된 중요한 소식은 향후 카카오톡 채널을 통해 공지될 예정입니다.
- 문의사항이 있으실 경우 언제든지 카카오톡 채널로 문의주세요.



✓ M&A파트너용 브로셔 PDF를 제공해 드립니다

- 카카오톡 채널 > 공지 에서 고객 미팅용 브로셔 PDF를 다운로드 보실 수 있습니다.

