

1.- Diferencia entre gasto e inversión

Un gasto es el uso del capital sin intención de recuperarlo, mientras que una inversión es uso del capital con la esperanza de obtener algún tipo de beneficio en el futuro.

2.- Escribe dos ejemplos de gasto e inversión

Un gasto sería usar capital para comprar material de oficina por ejemplo, o construir un edificio, mientras que una inversión sería contratar cursos de formación para los empleados que en un futuro se convertirán en beneficios.

3.- Características del Business Angels

También conocido como inversor angelical, un business angel es aquella persona física o jurídica que aporta financiación y/o experiencia a nuevos empresarios con el fin de obtener una ganancia futura. Características:

Toman sus propias decisiones de inversión. Invierten en empresas con quien no tienen relación de parentesco o amistad. Invierten de acuerdo a la viabilidad del proyecto esperando gran ganancia futura.

4.- Una forma de autofinanciación son las reservas ¿En qué consisten?

Las reservas son los beneficios no distribuidos por la empresa. Con ellas pueden hacerse nuevas inversiones y, por tanto, favorecer el crecimiento de la empresa, por ello también reciben el nombre de autofinanciación de enriquecimiento.

5.- Diferencia entre Interés nominal e interés TAE

El TIN es el porcentaje fijo que se pacta como concepto de pago por el dinero prestado. Indica el tanto por ciento que recibe el banco por ceder el dinero. Mientras que la TAE es el tipo de interés que indica el coste o rendimiento efectivo de un producto.

6.- ¿Qué es una garantía hipotecaria?

La garantía hipotecaria es el derecho que se concede sobre un inmueble a una persona o entidad con la que se contrae una deuda o compromiso, para que en caso de dicha deuda no sea satisfecha o el compromiso incumplido, tenga la posibilidad de convertirse en propietario y vender dicho inmueble para recuperar el dinero

7.- ¿Qué es un avalista?

El avalista es la persona o entidad que actúa como fiador con el fin de garantizar o asegurar el cumplimiento de las obligaciones económicas que ha contraído el avalado. Mediante un aval, el avalista declara que está dispuesto a hacer frente a los compromisos que ha adquirido el avalado, generalmente a través del pago de cierta cantidad de dinero.

8.- Diferencias entre crédito y préstamo

La principal diferencia radica en la utilización o no de toda la cantidad que la entidad financiera concede al cliente. En el préstamo, el prestatario debe tomar la totalidad de la cantidad prestada. En cambio, en el crédito puede utilizarla toda, una parte o nada. Según las condiciones acordadas, en el crédito la entidad cobra (o no) al cliente por la parte del dinero concedido no utilizado.

El crédito es un instrumento de financiación más flexible, pero establece unos intereses generalmente superiores a cambio de esa facilidad. Podríamos decir que es una ayuda financiera puntual, un colchón del que disponer cuando lo necesitemos, por eso su coste puede resultar mayor.

9.- ¿Qué es el Renting?. Pon algún ejemplo

Suponiendo que habláramos de una empresa de alquiler de coches, el término renting es sinónimo de alquiler a largo plazo de un bien, en este caso de un vehículo, sea cual sea su marca, modelo o segmento. Mediante el Renting, una compañía (la empresa arrendadora) compra un vehículo nuevo, según los gustos y necesidades de su cliente o arrendatario, y lo pone a su disposición.

10.- ¿Qué es el Leasing?

El contrato de leasing es un contrato mediante el cual, el arrendador traspasa el derecho a usar un bien a cambio del pago de rentas de arrendamiento durante un plazo determinado, al término del cual, el arrendatario tiene la opción de comprar el bien arrendado pagando un precio determinado, devolverlo o renovar el contrato

11.- ¿Cómo puede financiarme un proveedor?

La financiación a través de los proveedores se puede realizar de las siguientes formas:

- Financiación de proveedores de deuda:
 - Será aquella financiación en la que el prestatario acepta pagar un precio por el inventario con un suplemento por intereses acordados. El total se pagará con el tiempo o se cancelará como una deuda incobrable.
- Financiación de proveedores de capital:
 - Es el tipo de financiación es más común en empresas de nueva creación. En este caso el proveedor tiene la opción de ofrecer mercancías a cambio de una suma acordada de acciones de la empresa. Este tipo de empresas a su vez hacen uso de métodos de financiación suministrados por el proveedor conocido como financiación de inventario. Consiste en hacer uso del inventario como forma de garantía para poder respaldar una línea de crédito o un préstamo a corto plazo.

12.- ¿Cuál es la desventaja de que te financie la familia?

Se puede llegar a perder una buena relación familiar a causa del dinero, y puedes forzar una situación desagradable ya que tanto la familia como los amigos se sienten obligados a ayudarte en ciertas situaciones si lo pides.

13.- ¿Qué es el micromecenazgo?

El micromecenazgo es un tipo de colaboración colectiva, que también se conoce con el término inglés de *crowdfunding*. Para este tipo de financiación no son necesarios los

bancos, no hay que pedir préstamos ni nada por el estilo, simplemente pedir ayuda a una serie de personas que les gustas la propuesta o el proyecto y que apuesten por él con sus aportaciones dinerarias.

14.- ¿Cómo es el funcionamiento del Crowdfunding?

El funcionamiento del micromecenazgo, o equity crowdfunding, es muy sencillo:

1. El creador o promotor abrirá una ronda de financiación, donde expondrá su proyecto en una plataforma y mostrará todos los datos financieros que tiene en esos momentos, desde costes hasta posibles beneficios. El proyecto puede estar en fase de producto mínimo viable o en fase ya de facturación
2. La plataforma valorará si el negocio que le han presentado es viable o no es viable. Para ello hará un estudio interno del tipo de negocio.
3. Una vez aceptado, el proyecto se lanzará en una campaña para que los ‘mecenas’, es decir, los inversores, puedan apostar por ese proyecto. En este proceso se les informará a los inversores de todos los detalles, desde las posibles ganancias hasta los posibles riesgos. Todo tiene que quedar muy claro a la hora de invertir.
4. Después de todo esto, solo queda esperar hasta alcanzar la cifra necesaria indicada en la ronda para poder poner en marcha el proyecto y empezar a obtener beneficios lo antes posible.

15.- ¿Qué es un vivero de empresas?

Una incubadora de empresas es una organización diseñada para acelerar el crecimiento y asegurar el éxito de proyectos emprendedores a través de una amplia gama de recursos y servicios empresariales que puede incluir renta de espacios físicos, capitalización, coaching, *networking* (es decir acceso a una red de contactos) y otros servicios básicos como telecomunicaciones, limpieza o estacionamiento.

La Incubadora de Empresas es un centro de apoyo que brinda asesorías especializadas para evaluar una idea de negocio y lograr que se convierta en una empresa formal. Esta acción es vital, ya que minimiza el riesgo empresarial y aumenta las posibilidades de éxito. 80% de los negocios que se formaron independientemente no sobreviven al segundo año de vida