

nombre	producto	seccion	url	Descripción	Tags
Test de Salud Financiera	Asesoría en Salud Financiera	banca comercial	https://mdv.ideeo.mx/pdf/salud/test2.pdf	Es un archivo PDF que funciona como un cuestionario o test que ayuda al banquero a ir perfilando al cliente en temas de salud financiera y ahorro, lo cual trata de colocar el producto de Apartados	test salud financiera cuestionario argumentos perfilar apartados ahorro futuro
Guía de conversación	Asesoría en Salud Financiera	banca comercial	https://mdv.ideeo.mx/pdf/salud/guia_asesoria.pdf	Archivo PDF que tiene el objetivo de funcionar como una guía paso a paso para convertir al banquero en un excelente Asesor Financiero. Con este material puede asesorar al cliente de la mejor manera en temas de salud financiera, ahorro, apartados y seguros, dándole puntos claves para iniciar la conversación y cerrar con fuertes argumentos.	salud financiera seguros apartados ahorros argumentos iniciar conversación asesor financiero descripción del cliente paso a paso
Plan para gastos no nominado	Asesoría en Salud Financiera	banca comercial	https://mdv.ideeo.mx/pdf/salud/plan_para_gastos_no_nominado.pdf	Plantilla PDF que el banquero usa para ayudar al cliente no nominado a que ubique sus gastos y orientarlo mientras coloca la función de Plan de la app BBVA con un sencillo paso a paso. Trata de lograr una portabilidad de nómina.	plantilla plan de gastos plan función app bbva paso a paso nómina portabilidad
Plan para gastos nominado	Asesoría en Salud Financiera	banca comercial	https://mdv.ideeo.mx/pdf/salud/plan_para_gastos_nominado.pdf	Plantilla PDF que el banquero usa para ayudar al cliente nominado a que ubique sus gastos y orientarlo mientras coloca la función de Plan de la app BBVA con un sencillo paso a paso.	plantilla plan de gastos plan función app bbva paso a paso nómina
Plan para colchon no nominado	Asesoría en Salud Financiera	banca comercial	https://mdv.ideeo.mx/pdf/salud/plan_para_colchon_no_nominado.pdf	Plantilla PDF que el banquero usa para ayudar al cliente no nominado a ubicar sus gastos, empezar su ahorro en un colchón financiero y organizar su dinero mediante los beneficios de la app BBVA. El banquero lo orienta con un sencillo paso a paso y trata de lograr una portabilidad de nómina.	plantilla plan de gastos plan función app bbva paso a paso nómina ahorro portabilidad colchón financiero colchón guardadito
Plan para colchon nominado	Asesoría en Salud Financiera	banca comercial	https://mdv.ideeo.mx/pdf/salud/plan_para_colchon_nominado.pdf	Plantilla PDF que el banquero usa para ayudar al cliente no nominado a ubicar sus gastos, empezar su ahorro en un colchón financiero y organizar su dinero mediante los beneficios de la app BBVA. El banquero lo orienta con un sencillo paso a paso.	plantilla plan de gastos plan función app bbva paso a paso nómina ahorro colchón financiero colchón guardadito
Guía para descargar plantilla	Asesoría en Salud Financiera	banca comercial	https://mdv.ideeo.mx/pdf/salud/plantilla.pdf	Plantilla PDF que enseña a los banqueros a usar, guardar y descargar las plantillas de correos electrónicos que se mandan a los clientes. Aquí se indica el paso a paso para poder guardarlas, personalizarlas y mandarlas al cliente.	guía descargar plantilla usar guardar personalizar cliente
Argumentario de venta	Asesoría en Salud Financiera	banca comercial	https://mdv.ideeo.mx/pdf/salud/argumenta.pdf	Este material es un argumentario para concientizar a los clientes sobre su salud financiera y lograr permear el tema de ahorro sobre ellos. Se plantean distintas situaciones posibles que se pueden dar al momento de las conversaciones y que ayudan al banquero a tener una respuesta segura a las objeciones del cliente. El objetivo es decirle a los clientes que tener una cuenta BBVA les ayuda a sus finanzas.	argumentos argumentario respuestas ahorro salud financiera cuenta BBVA objeciones situaciones
Argumentos y Tips de Consumo	Consumo	banca comercial	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/comercial/consumo/argumentos/frasesdepoderbehavioraleconomics_nbargumentos.pdf		
Paso a Paso Cómo Usar Oferta Integral	Consumo	banca comercial	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/comercial/consumo/herramientaEECC/Paso-a-paso-modelo-de-venta-consumo.pdf	Este material sirve como una guía paso a paso para que el banquero conozca y sepa usar el nuevo modelo de ventas de contactabilidad en la red comercial, basado en ofertas comerciales y agenda del gestor.	guía paso a paso modelo de ventas contactabilidad banca comercial consumo red comercial ofertas comerciales agenda gestor

Kit de Bienvenida Nómina Con Seguro Vida y Desempleo	Consumo	banca comercial	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/comercial/consumo/kitsdebienvenida/copiadekitdebienvidanomconsegurovidaydesempleocambios161019ok.pdf	Este archivo se manda al cliente por parte del banquero una vez que ha contratado un crédito de nómina con seguro de vida. Este material sirve para darle la bienvenida al cliente a su nuevo producto y mencionarle los principales beneficios de haberlo contratado.	kit de bienvenida crédito nómina seguro vida seguro desempleo consumo beneficios
Kit de Bienvenida Préstamo Magisterial	Consumo	banca comercial	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/comercial/consumo/kitsdebienvenida/copiadekitdebienvidaprestamomagisterialcambioscumplimiento161019.pdf	Este archivo se manda al cliente por parte del banquero una vez que ha contratado un préstamo magisterial. Este material sirve para darle la bienvenida al cliente a su nuevo producto y mencionarle los principales beneficios de haberlo contratado.	kit de bienvenida préstamo magisterial beneficios consumo
Kit de Bienvenida Préstamo Nómina Sin Seguro	Consumo	banca comercial	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/comercial/consumo/kitsdebienvenida/copiadekitdebienvidaprestamonomsinsegurocambios161019.pdf	Este archivo se manda al cliente por parte del banquero una vez que ha contratado un préstamo de nómina sin seguro. Este material sirve para darle la bienvenida al cliente a su nuevo producto y mencionarle los principales beneficios de haberlo contratado.	kit de bienvenida préstamo nómina beneficios consumo sin seguro
Kit de Bienvenida Préstamo Nómina con Seguro	Consumo	banca comercial	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/comercial/consumo/kitsdebienvenida/kitprestamonomconseguro.pdf	Este archivo se manda al cliente por parte del banquero una vez que ha contratado un préstamo de nómina con seguro. Este material sirve para darle la bienvenida al cliente a su nuevo producto y mencionarle los principales beneficios de haberlo contratado.	kit de bienvenida préstamo nómina beneficios consumo con seguro
Kit de Bienvenida Préstamo Personal Inmediato	Consumo	banca comercial	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/comercial/consumo/kitsdebienvenida/kitprestamopersonalinmediato.pdf	Este archivo se manda al cliente por parte del banquero una vez que ha contratado un préstamo personal inmediato (PPI). Este material sirve para darle la bienvenida al cliente a su nuevo producto y mencionarle los principales beneficios de haberlo contratado.	kit de bienvenida préstamo beneficios consumo préstamos personal inmediato
Préstamo Personal	Consumo	banca comercial	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/remoto/Consumo/Micro-historia_Consumo.mp4	Vídeo que sirve para que el cliente conozca los beneficios y el paso a paso de pedir un préstamo con BBVA.	vídeo beneficios préstamo microhistoria préstamos personal
Préstamo Personal Plazos	Consumo	banca comercial	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/remoto/Consumo/Préstamo_Personal_Plazos.mp4	Vídeo que sirve para que el cliente conozca los beneficios y el paso a paso de pedir un préstamo con BBVA.	vídeo beneficios préstamo microhistoria préstamos personal
Folleto Decidido	Inversiones	banca comercial	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/comercial/inversiones/FolletoDecidido.pdf	El banquero envía este PDF al cliente para ayudarlo a guiarse en el mundo de las inversiones, explicando los detalles de las herramientas de inversión con las que cuenta BBVA y algunos ejemplos de cómo aumentaría su dinero. También incluye un paso a paso para contratar fondos de inversión y pagarlos desde la app BBVA.	guía folleto decidido inversiones herramientas de inversión paso a paso app BBVA pagaré fondos de inversión
Folleto Principiante	Inversiones	banca comercial	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/comercial/inversiones/FolletoPrincipiante(1).pdf		
Kit Bienvenida BBVALIQ	Inversiones	banca comercial	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/comercial/inversiones/KitBienvenidaBDPC.pdf	Este archivo se manda al cliente por parte del banquero una vez que ha contratado el fondo de inversión BBVALIQ. Este material sirve para darle la bienvenida al cliente a su nuevo producto y mencionarle los principales beneficios de haberlo contratado.	kit de bienvenida fondo de inversión beneficios inversiones BBVALIQ liquidez ventajas
Kit Bienvenida CEDES	Inversiones	banca comercial	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/comercial/inversiones/KitBienvenidaCedes		
Kit Bienvenida Pagaré	Inversiones	banca comercial	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/comercial/inversiones/KitBienvenidaPagare.pdf	Este archivo se manda al cliente por parte del banquero una vez que ha contratado un Pagaré. Este material sirve para darle la bienvenida al cliente a su nuevo producto y mencionarle los principales beneficios de haberlo contratado.	kit de bienvenida fondo de inversión beneficios inversiones pagaré ventajas
Mis Primeras Inversiones	Inversiones	banca comercial	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/comercial/inversiones/MisPrilnversiones.pdf	Este material se usa para poder perfilar al cliente que desconoce el tema de las inversiones, haciéndole preguntas sencillas sobre su estado financiero, para al final colocarlo con algún producto de inversión	inversiones cuestionario principiante perfilamiento inversión
¿Cómo le Saco Provecho al Modelo?	Inversiones	banca comercial	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/comercial/inversiones/Bajada-modelo-de-Inversiones.pdf	Este material sirve como una guía detallada y paso a paso para que el banquero conozca y sepa usar el modelo de ventas de inversiones y ayudarlo en su labor de venta para que llegue más rápido a su meta.	guía paso a paso modelo de ventas banca comercial inversiones provecho
Cuestionario Seguros	Seguros	banca comercial	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/comercial/seguros/Vida/Cuestionario_Seguros.pdf	Este material se usa para poder perfilar al cliente en el tema de seguros, haciéndole preguntas sencillas sobre su estilo de vida y preocupaciones, para al final colocarlo con algún producto de seguros.	cuestionario perfilamiento seguros vida
Argumentos BE Vida Segura	Seguros	banca comercial	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/comercial/seguros/Vida/FrasesArgumentosVidaSegura.pdf	Este material es un PDF con argumentos que se le dan al banquero para ayudarlo con su labor de venta al momento de querer colocar el Seguro de Vida. Se plantean distintas situaciones posibles que se pueden dar al momento de las conversaciones y que ayudan al banquero a tener una respuesta segura a las objeciones del cliente.	argumentos argumentario respuestas seguro de vida objeciones situaciones vida

Guía de Producto Vida Segura	Seguros	banca comercial	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/comercial/seguros/Vida/GuiaproductoVida.pdf	Este material lo usa al banquero para dar a conocer los detalles del Seguro de Vida y que el cliente se anime a hacer una contratación del producto. Este PDF le sirve al cliente para tener una guía clara de qué es el producto, para qué le sirve, por qué somos la mejor opción, además de los términos y condiciones que le ayudarán a conocer el producto y mantenerse en contacto con su banquero en caso de surgir dudas.	guía producto seguro de vida ventajas beneficios términos condiciones coberturas paso a paso vida
Kit de Bienvenida Vida Segura	Seguros	banca comercial	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/comercial/seguros/Vida/KitBienvenidaVidaSegura.pdf	Este archivo se manda al cliente por parte del banquero una vez que ha contratado el Seguro de Vida BBVA. Este material sirve para darle la bienvenida al cliente a su nuevo producto y mencionarle los principales beneficios de haberlo contratado.	kit de bienvenida beneficios seguros seguro de vida ventajas vida
Guía de Producto Hogar Seguro	Seguros	banca comercial	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/comercial/seguros/Hogar/CopiadeFolletoProdHogarSeguro.pdf	Este material lo usa al banquero para dar a conocer los detalles del Seguro de Hogar y que el cliente se anime a hacer una contratación del producto. Este PDF le sirve al cliente para tener una guía clara de qué es el producto, para qué le sirve, por qué somos la mejor opción, además de los términos y condiciones que le ayudarán a conocer el producto y mantenerse en contacto con su banquero en caso de surgir dudas.	guía producto seguro de hogar ventajas beneficios términos condiciones coberturas paso a paso hogar
Argumentos BE Hogar Seguro	Seguros	banca comercial	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/comercial/seguros/Hogar/CopiadeFrasesArgHogarSeguro.pdf	Este material es un PDF con argumentos que se le dan al banquero para ayudarlo con su labor de venta al momento de querer colocar el Seguro de Hogar. Se plantean distintas situaciones posibles que se pueden dar al momento de las conversaciones y que ayudan al banquero a tener una respuesta segura a las objeciones del cliente.	argumentos argumentario respuestas seguro de hogar objeciones situaciones hogar
Kit de Bienvenida Hogar Seguro	Seguros	banca comercial	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/comercial/seguros/Hogar/CopiadeKitBienHogarSeguro.pdf	Este archivo se manda al cliente por parte del banquero una vez que ha contratado el Seguro de Hogar BBVA. Este material sirve para darle la bienvenida al cliente a su nuevo producto y mencionarle los principales beneficios de haberlo contratado.	kit de bienvenida beneficios seguros seguro de vida ventajas hogar
Cuestionario Seguros	Seguros	banca comercial	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/comercial/seguros/Hogar/Cuestionario_Seguros.pdf	Este material se usa para poder perfilar al cliente en el tema de seguros, haciéndole preguntas sencillas sobre su estilo de vida y preocupaciones, para al final colocarlo con algún producto de seguros.	cuestionario perfilamiento seguros hogar
Cuestionario Seguros	Seguros	banca comercial	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/comercial/seguros/Auto/Cuestionario_Seguros.pdf	Este material se usa para poder perfilar al cliente en el tema de seguros, haciéndole preguntas sencillas sobre su estilo de vida y preocupaciones, para al final colocarlo con algún producto de seguros.	cuestionario perfilamiento seguros auto
Argumentos BE Auto Seguro Dinámico	Seguros	banca comercial	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/comercial/seguros/Auto/FrasesArgBEAutoSeguroDin.pdf	Este material es un PDF con argumentos que se le dan al banquero para ayudarlo con su labor de venta al momento de querer colocar el Seguro de Auto. Se plantean distintas situaciones posibles que se pueden dar al momento de las conversaciones y que ayudan al banquero a tener una respuesta segura a las objeciones del cliente.	argumentos argumentario respuestas seguro de auto objeciones situaciones auto
Guía de Producto Auto Seguro Dinámico	Seguros	banca comercial	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/comercial/seguros/Auto/GuiaproductoAuto.pdf	Este material lo usa al banquero para dar a conocer los detalles del Seguro de Auto y que el cliente se anime a hacer una contratación del producto. Este PDF le sirve al cliente para tener una guía clara de qué es el producto, para qué le sirve, por qué somos la mejor opción, además de los términos y condiciones que le ayudarán a conocer el producto y mantenerse en contacto con su banquero en caso de surgir dudas.	guía producto seguro de auto ventajas beneficios términos condiciones coberturas paso a paso auto
Kit Bienvenida Auto Seguro Dinámico	Seguros	banca comercial	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/comercial/seguros/Auto/KitBienAutoSeguroDin.pdf	Este archivo se manda al cliente por parte del banquero una vez que ha contratado el Seguro de Hogar BBVA. Este material sirve para darle la bienvenida al cliente a su nuevo producto y mencionarle los principales beneficios de haberlo contratado.	kit de bienvenida beneficios seguros seguro de auto ventajas auto
Cuestionario Seguros	Seguros	banca comercial	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/comercial/seguros/Meta/Cuestionario_Seguros.pdf	Este material se usa para poder perfilar al cliente en el tema de seguros, haciéndole preguntas sencillas sobre su estilo de vida y preocupaciones, para al final colocarlo con algún producto de seguros.	cuestionario perfilamiento seguros meta
Argumentos BE Meta Segura	Seguros	banca comercial	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/comercial/seguros/Meta/FrasesArgMetaSegura.pdf	Este material es un PDF con argumentos que se le dan al banquero para ayudarlo con su labor de venta al momento de querer colocar Meta Segura. Se plantean distintas situaciones posibles que se pueden dar al momento de las conversaciones y que ayudan al banquero a tener una respuesta segura a las objeciones del cliente.	argumentos argumentario respuestas ahorro vida objeciones situaciones meta segura

Guía de Producto Meta Segura	Seguros	banca comercial	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/comercial/seguros/Meta/GuiaproductoMeta.pdf	Este material lo usa al banquero para dar a conocer los detalles de Meta Segura y que el cliente se anime a hacer una contratación del producto. Este PDF le sirve al cliente para tener una guía clara de qué es el producto, para qué le sirve, por qué somos la mejor opción, además de los términos y condiciones que le ayudarán a conocer el producto y mantenerse en contacto con su banquero en caso de surgir dudas.	guía producto meta segura ventajas beneficios términos condiciones coberturas paso a paso ahorro
Kit de Bienvenida Meta Segura	Seguros	banca comercial	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/comercial/seguros/Meta/KitBienMetaSegura.pdf	Este archivo se manda al cliente por parte del banquero una vez que ha contratado Meta Segura BBVA. Este material sirve para darle la bienvenida al cliente a su nuevo producto y mencionarle los principales beneficios de haberlo contratado.	kit de bienvenida beneficios seguros meta segura ventajas ahorro
Argumentos BE Seguro Estudia	Seguros	banca comercial	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/comercial/seguros/Estudia/ArgSeguroEstudia.pdf	Este material es un PDF con argumentos que se le dan al banquero para ayudarlo con su labor de venta al momento de querer colocar el Seguro Estudia. Se plantean distintas situaciones posibles que se pueden dar al momento de las conversaciones y que ayudan al banquero a tener una respuesta segura a las objeciones del cliente.	argumentos argumentario respuestas seguro estudia ahorro objeciones situaciones estudia
Guía de Producto Seguro Estudia	Seguros	banca comercial	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/comercial/seguros/Estudia/GuiaProductoSeguroEstudia.pdf	Este material lo usa al banquero para dar a conocer los detalles del Seguro Estudia y que el cliente se anime a hacer una contratación del producto. Este PDF le sirve al cliente para tener una guía clara de qué es el producto, para qué le sirve, por qué somos la mejor opción, además de los términos y condiciones que le ayudarán a conocer el producto y mantenerse en contacto con su banquero en caso de surgir dudas.	guía producto estudia seguro estudia ventajas beneficios términos condiciones coberturas paso a paso ahorro
Kit de Bienvenida Seguro Estudia	Seguros	banca comercial	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/comercial/seguros/Estudia/KitSeguroEstudia.pdf	Este archivo se manda al cliente por parte del banquero una vez que ha contratado el Seguro Estudia BBVA. Este material sirve para darle la bienvenida al cliente a su nuevo producto y mencionarle los principales beneficios de haberlo contratado.	kit de bienvenida beneficios seguros seguro estudia ventajas ahorro
Seguro Estudia	Seguros	banca comercial	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/remoto/Consumo/seguro_estudia.mp4	Video que sirve para que el cliente conozca los beneficios y el paso a paso de contratar el Seguro Estudia BBVA	video beneficios ventajas microhistoria seguro estudia ahorro
Seguro Estudia Futura	Seguros	banca comercial	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/remoto/Consumo/seguro_futura.mp4	Video que sirve para que el cliente conozca los beneficios y el paso a paso de contratar el Seguro Estudia BBVA, asegurando el futuro de tus hijos.	video beneficios ventajas microhistoria seguro estudia ahorro
Cuestionario Interactivo con Respuestas	Seguros	banca comercial	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/comercial/seguros/Cuestionario/Cuestionariointeractivoconrespuestas250919.pdf	Este material se usa para poder perfilar al cliente en el tema de seguros, haciéndole preguntas sencillas sobre su estilo de vida y preocupaciones, para al final colocarlo con algún producto de seguros.	cuestionario perfilamiento seguros
Cuestionario Seguros	Seguros	banca comercial	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/comercial/seguros/Cuestionario/Cuestionario_Seguros_fisico3preguntasFINAL.pdf	Este material se usa para poder perfilar al cliente en el tema de seguros, haciéndole preguntas sencillas sobre su estilo de vida y preocupaciones, para al final colocarlo con algún producto de seguros.	cuestionario perfilamiento seguros
¿Cómo le saco provecho al modelo?	Seguros	banca comercial	https://mdv.ideeo.mx/ppt/venta/comercial/seguros/Bajada%20modelo%20de%20venta%20de%20seguros.pptx		
Argumentario EFI	Tarjeta de Crédito	banca comercial	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/asesor/argumentario_efi.pdf	Este material es un PDF con argumentos que se le dan al banquero para ayudarlo con su labor de venta al momento de querer colocar el Efectivo Inmediato. Se plantean distintas situaciones posibles que se pueden dar al momento de las conversaciones y que ayudan al banquero a tener una respuesta segura a las objeciones del cliente.	argumentos argumentario respuestas préstamo efectivo inmediato objeciones situaciones
Comparador TDC	Tarjeta de Crédito	banca comercial	https://perfilador.ideeo.mx/	Esta herramienta le permite al banquero poder elegir la tarjeta preaprobada que mejor se adapte al cliente y perfilarlo en temas financieros y poder recomendarle y colocar la mejor opción de tarjeta de crédito. Aquí podrá ver los beneficios de cada tarjeta y compararla con la de otros bancos.	perfilador comparador tarjeta de crédito beneficios ventajas términos condiciones
Azul	Tarjeta de Crédito	banca comercial	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/comercial/tdc/ArgumentosyFrasas/FrasasArgumentosBETDCAzul_V6.pdf	Este material es un PDF con argumentos que se le dan al banquero para ayudarlo con su labor de venta al momento de querer colocar la Tarjeta de Crédito Azul BBVA. Se plantean distintas situaciones posibles que se pueden dar al momento de las conversaciones y que ayudan al banquero a tener una respuesta segura a las objeciones del cliente.	argumentos argumentario respuestas crédito tarjeta de crédito objeciones situaciones azul

Crea	Tarjeta de Crédito	banca comercial	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/comercial/tdc/ArgumentosyFrases/FrasesArgumentosBETDCCrea_V6.pdf	Este material es un PDF con argumentos que se le dan al banquero para ayudarlo con su labor de venta al momento de querer colocar la Tarjeta de Crédito Crea BBVA. Se plantean distintas situaciones posibles que se pueden dar al momento de las conversaciones y que ayudan al banquero a tener una respuesta segura a las objeciones del cliente.	argumentos argumentario respuestas crédito tarjeta de crédito objeciones situaciones crea
Educación	Tarjeta de Crédito	banca comercial	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/comercial/tdc/ArgumentosyFrases/FrasesArgumentosBETDCEducacion_V6.pdf	Este material es un PDF con argumentos que se le dan al banquero para ayudarlo con su labor de venta al momento de querer colocar la Tarjeta de Crédito Educación BBVA. Se plantean distintas situaciones posibles que se pueden dar al momento de las conversaciones y que ayudan al banquero a tener una respuesta segura a las objeciones del cliente.	argumentos argumentario respuestas crédito tarjeta de crédito objeciones situaciones educación
IPN	Tarjeta de Crédito	banca comercial	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/comercial/tdc/ArgumentosyFrases/FrasesArgumentosBETDCIPN_V6.pdf	Este material es un PDF con argumentos que se le dan al banquero para ayudarlo con su labor de venta al momento de querer colocar la Tarjeta de Crédito IPN BBVA. Se plantean distintas situaciones posibles que se pueden dar al momento de las conversaciones y que ayudan al banquero a tener una respuesta segura a las objeciones del cliente.	argumentos argumentario respuestas crédito tarjeta de crédito objeciones situaciones ipn
Mi Primera Tarjeta	Tarjeta de Crédito	banca comercial	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/comercial/tdc/ArgumentosyFrases/FrasesArgumentosBETDCMiPrimeraTarjeta_V2.pdf	Este material es un PDF con argumentos que se le dan al banquero para ayudarlo con su labor de venta al momento de querer colocar la Mi Primera Tarjeta BBVA. Se plantean distintas situaciones posibles que se pueden dar al momento de las conversaciones y que ayudan al banquero a tener una respuesta segura a las objeciones del cliente.	argumentos argumentario respuestas crédito tarjeta de crédito objeciones situaciones mi primera tarjeta
Oro	Tarjeta de Crédito	banca comercial	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/comercial/tdc/ArgumentosyFrases/FrasesArgumentosBETDCOro_V6.pdf	Este material es un PDF con argumentos que se le dan al banquero para ayudarlo con su labor de venta al momento de querer colocar la Tarjeta de Crédito Oro BBVA. Se plantean distintas situaciones posibles que se pueden dar al momento de las conversaciones y que ayudan al banquero a tener una respuesta segura a las objeciones del cliente.	argumentos argumentario respuestas crédito tarjeta de crédito objeciones situaciones oro
Platinum	Tarjeta de Crédito	banca comercial	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/comercial/tdc/ArgumentosyFrases/FrasesArgumentosBETDCPlatinum_V6.pdf	Este material es un PDF con argumentos que se le dan al banquero para ayudarlo con su labor de venta al momento de querer colocar la Tarjeta de Crédito Platinum BBVA. Se plantean distintas situaciones posibles que se pueden dar al momento de las conversaciones y que ayudan al banquero a tener una respuesta segura a las objeciones del cliente.	argumentos argumentario respuestas crédito tarjeta de crédito objeciones situaciones platinum
Rayados	Tarjeta de Crédito	banca comercial	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/comercial/tdc/ArgumentosyFrases/FrasesArgumentosBETDCRayados_V6.pdf	Este material es un PDF con argumentos que se le dan al banquero para ayudarlo con su labor de venta al momento de querer colocar la Tarjeta de Crédito Rayados BBVA. Se plantean distintas situaciones posibles que se pueden dar al momento de las conversaciones y que ayudan al banquero a tener una respuesta segura a las objeciones del cliente.	argumentos argumentario respuestas crédito tarjeta de crédito objeciones situaciones rayados
UNAM	Tarjeta de Crédito	banca comercial	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/comercial/tdc/ArgumentosyFrases/FrasesArgumentosBETDCUNAM_V6.pdf	Este material es un PDF con argumentos que se le dan al banquero para ayudarlo con su labor de venta al momento de querer colocar la Tarjeta de Crédito UNAM BBVA. Se plantean distintas situaciones posibles que se pueden dar al momento de las conversaciones y que ayudan al banquero a tener una respuesta segura a las objeciones del cliente.	argumentos argumentario respuestas crédito tarjeta de crédito objeciones situaciones unam
VIVE	Tarjeta de Crédito	banca comercial	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/comercial/tdc/ArgumentosyFrases/FrasesArgumentosBETDCVIVE_V6.pdf	Este material es un PDF con argumentos que se le dan al banquero para ayudarlo con su labor de venta al momento de querer colocar la Tarjeta de Crédito VIVE BBVA. Se plantean distintas situaciones posibles que se pueden dar al momento de las conversaciones y que ayudan al banquero a tener una respuesta segura a las objeciones del cliente.	argumentos argumentario respuestas crédito tarjeta de crédito objeciones situaciones vive
Azul	Tarjeta de Crédito	banca comercial	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/comercial/tdc/guiasdeproducto/GuiadeProductoTarjetaAzul_V7.pdf	Este material lo usa el banquero para dar a conocer los detalles de la Tarjeta de Crédito Azul y que el cliente se anime a hacer una contratación del producto. Este PDF le sirve al cliente para tener una guía clara de qué es el producto, para qué le sirve, por qué somos la mejor opción, además de los términos y condiciones que le ayudarán a conocer el producto y mantenerse en contacto con su banquero en caso de surgir dudas.	guía producto crédito tarjeta de crédito ventajas beneficios términos condiciones coberturas paso a paso azul

Crea	Tarjeta de Crédito	banca comercial	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/comercial/tdc/guiasdeproducto/GuiadeProductoTarjetaCrea_V7.pdf	Este material lo usa al banquero para dar a conocer los detalles de la Tarjeta de Crédito Crea y que el cliente se anime a hacer una contratación del producto. Este PDF le sirve al cliente para tener una guía clara de qué es el producto, para qué le sirve, por qué somos la mejor opción, además de los términos y condiciones que le ayudarán a conocer el producto y mantenerse en contacto con su banquero en caso de surgir dudas.	guía producto crédito tarjeta de crédito ventajas beneficios términos condiciones coberturas paso a paso crea
Educación	Tarjeta de Crédito	banca comercial	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/comercial/tdc/guiasdeproducto/GuiadeProductoTarjetaEducacion_V7.pdf	Este material lo usa al banquero para dar a conocer los detalles de la Tarjeta de Crédito Educación y que el cliente se anime a hacer una contratación del producto. Este PDF le sirve al cliente para tener una guía clara de qué es el producto, para qué le sirve, por qué somos la mejor opción, además de los términos y condiciones que le ayudarán a conocer el producto y mantenerse en contacto con su banquero en caso de surgir dudas.	guía producto crédito tarjeta de crédito ventajas beneficios términos condiciones coberturas paso a paso educación
IPN	Tarjeta de Crédito	banca comercial	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/comercial/tdc/guiasdeproducto/GuiadeProductoTarjetaIPN_V7.pdf	Este material lo usa al banquero para dar a conocer los detalles de la Tarjeta de Crédito IPN y que el cliente se anime a hacer una contratación del producto. Este PDF le sirve al cliente para tener una guía clara de qué es el producto, para qué le sirve, por qué somos la mejor opción, además de los términos y condiciones que le ayudarán a conocer el producto y mantenerse en contacto con su banquero en caso de surgir dudas.	guía producto crédito tarjeta de crédito ventajas beneficios términos condiciones coberturas paso a paso ipn
Mi Primera Tarjeta	Tarjeta de Crédito	banca comercial	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/comercial/tdc/guiasdeproducto/GuiadeProductoMiPrimeraTarjeta_V7.pdf	Este material lo usa al banquero para dar a conocer los detalles de Mi Primera Tarjeta BBVA y que el cliente se anime a hacer una contratación del producto. Este PDF le sirve al cliente para tener una guía clara de qué es el producto, para qué le sirve, por qué somos la mejor opción, además de los términos y condiciones que le ayudarán a conocer el producto y mantenerse en contacto con su banquero en caso de surgir dudas.	guía producto crédito tarjeta de crédito ventajas beneficios términos condiciones coberturas paso a paso mi primera tarjeta
Oro	Tarjeta de Crédito	banca comercial	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/comercial/tdc/guiasdeproducto/GuiadeProductoTarjetaOro_V7.pdf	Este material lo usa al banquero para dar a conocer los detalles de la Tarjeta de Crédito Oro y que el cliente se anime a hacer una contratación del producto. Este PDF le sirve al cliente para tener una guía clara de qué es el producto, para qué le sirve, por qué somos la mejor opción, además de los términos y condiciones que le ayudarán a conocer el producto y mantenerse en contacto con su banquero en caso de surgir dudas.	guía producto crédito tarjeta de crédito ventajas beneficios términos condiciones coberturas paso a paso oro
Platinum	Tarjeta de Crédito	banca comercial	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/comercial/tdc/guiasdeproducto/GuiadeProductoTarjetaPlatinum_V7.pdf	Este material lo usa al banquero para dar a conocer los detalles de la Tarjeta de Crédito Platinum y que el cliente se anime a hacer una contratación del producto. Este PDF le sirve al cliente para tener una guía clara de qué es el producto, para qué le sirve, por qué somos la mejor opción, además de los términos y condiciones que le ayudarán a conocer el producto y mantenerse en contacto con su banquero en caso de surgir dudas.	guía producto crédito tarjeta de crédito ventajas beneficios términos condiciones coberturas paso a paso platinum
Rayados	Tarjeta de Crédito	banca comercial	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/comercial/tdc/guiasdeproducto/GuiadeProductoTarjetaRayados_V7.pdf	Este material lo usa al banquero para dar a conocer los detalles de la Tarjeta de Crédito Rayados y que el cliente se anime a hacer una contratación del producto. Este PDF le sirve al cliente para tener una guía clara de qué es el producto, para qué le sirve, por qué somos la mejor opción, además de los términos y condiciones que le ayudarán a conocer el producto y mantenerse en contacto con su banquero en caso de surgir dudas.	guía producto crédito tarjeta de crédito ventajas beneficios términos condiciones coberturas paso a paso rayados

UNAM	Tarjeta de Crédito	banca comercial	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/comercial/tdc/guiasdeproducto/GuiadeProductoTarjetaUNAM_V7.pdf	Este material lo usa al banquero para dar a conocer los detalles de la Tarjeta de Crédito UNAM y que el cliente se anime a hacer una contratación del producto. Este PDF le sirve al cliente para tener una guía clara de qué es el producto, para qué le sirve, por qué somos la mejor opción, además de los términos y condiciones que le ayudarán a conocer el producto y mantenerse en contacto con su banquero en caso de surgir dudas.	guía producto crédito tarjeta de crédito ventajas beneficios términos condiciones coberturas paso a paso unam
VIVE	Tarjeta de Crédito	banca comercial	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/comercial/tdc/guiasdeproducto/GuiadeProductoTarjetaVIVE_V7.pdf	Este material lo usa al banquero para dar a conocer los detalles de la Tarjeta de Crédito VIVE y que el cliente se anime a hacer una contratación del producto. Este PDF le sirve al cliente para tener una guía clara de qué es el producto, para qué le sirve, por qué somos la mejor opción, además de los términos y condiciones que le ayudarán a conocer el producto y mantenerse en contacto con su banquero en caso de surgir dudas.	guía producto crédito tarjeta de crédito ventajas beneficios términos condiciones coberturas paso a paso vive
Azul	Tarjeta de Crédito	banca comercial	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/comercial/tdc/KitsdeBienvenida/KitBienvenidaTarjetaAzul_v8.pdf	Este archivo se manda al cliente por parte del banquero una vez que ha contratado la Tarjeta de Crédito Azul BBVA. Este material sirve para darle la bienvenida al cliente a su nuevo producto y mencionarle los principales beneficios de haberlo contratado.	kit de bienvenida beneficios crédito tarjeta de crédito ventajas azul
Crea	Tarjeta de Crédito	banca comercial	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/comercial/tdc/KitsdeBienvenida/KitBienvenidaTarjetaCrea_V8.pdf	Este archivo se manda al cliente por parte del banquero una vez que ha contratado la Tarjeta de Crédito Crea BBVA. Este material sirve para darle la bienvenida al cliente a su nuevo producto y mencionarle los principales beneficios de haberlo contratado.	kit de bienvenida beneficios crédito tarjeta de crédito ventajas crea
Educación	Tarjeta de Crédito	banca comercial	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/comercial/tdc/KitsdeBienvenida/KitBienvenidaTarjetaEducacion_V8.pdf	Este archivo se manda al cliente por parte del banquero una vez que ha contratado la Tarjeta de Crédito Educación BBVA. Este material sirve para darle la bienvenida al cliente a su nuevo producto y mencionarle los principales beneficios de haberlo contratado.	kit de bienvenida beneficios crédito tarjeta de crédito ventajas educación
IPN	Tarjeta de Crédito	banca comercial	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/comercial/tdc/KitsdeBienvenida/KitBienvenidaTarjetaIPN_V8.pdf	Este archivo se manda al cliente por parte del banquero una vez que ha contratado la Tarjeta de Crédito IPN BBVA. Este material sirve para darle la bienvenida al cliente a su nuevo producto y mencionarle los principales beneficios de haberlo contratado.	kit de bienvenida beneficios crédito tarjeta de crédito ventajas ipn
Mi Primera Tarjeta	Tarjeta de Crédito	banca comercial	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/comercial/tdc/KitsdeBienvenida/KitBienvenidaMiPrimeraTarjeta_V8.pdf	Este archivo se manda al cliente por parte del banquero una vez que ha contratado Mi Primera Tarjeta BBVA. Este material sirve para darle la bienvenida al cliente a su nuevo producto y mencionarle los principales beneficios de haberlo contratado.	kit de bienvenida beneficios crédito tarjeta de crédito ventajas mi primera tarjeta
Oro	Tarjeta de Crédito	banca comercial	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/comercial/tdc/KitsdeBienvenida/KitBienvenidaTarjetaOro_V8.pdf	Este archivo se manda al cliente por parte del banquero una vez que ha contratado la Tarjeta de Crédito Oro BBVA. Este material sirve para darle la bienvenida al cliente a su nuevo producto y mencionarle los principales beneficios de haberlo contratado.	kit de bienvenida beneficios crédito tarjeta de crédito ventajas oro
Platinum	Tarjeta de Crédito	banca comercial	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/comercial/tdc/KitsdeBienvenida/KitBienvenidaTarjetaPlatinum_V8.pdf	Este archivo se manda al cliente por parte del banquero una vez que ha contratado la Tarjeta de Crédito Platinum BBVA. Este material sirve para darle la bienvenida al cliente a su nuevo producto y mencionarle los principales beneficios de haberlo contratado.	kit de bienvenida beneficios crédito tarjeta de crédito ventajas platinum
Rayados	Tarjeta de Crédito	banca comercial	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/comercial/tdc/KitsdeBienvenida/KitBienvenidaTarjetaRayados_V8.pdf	Este archivo se manda al cliente por parte del banquero una vez que ha contratado la Tarjeta de Crédito Rayados BBVA. Este material sirve para darle la bienvenida al cliente a su nuevo producto y mencionarle los principales beneficios de haberlo contratado.	kit de bienvenida beneficios crédito tarjeta de crédito ventajas rayados
UNAM	Tarjeta de Crédito	banca comercial	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/comercial/tdc/KitsdeBienvenida/KitBienvenidaTarjetaUNAM_V8.pdf	Este archivo se manda al cliente por parte del banquero una vez que ha contratado la Tarjeta de Crédito UNAM BBVA. Este material sirve para darle la bienvenida al cliente a su nuevo producto y mencionarle los principales beneficios de haberlo contratado.	kit de bienvenida beneficios crédito tarjeta de crédito ventajas unam
VIVE	Tarjeta de Crédito	banca comercial	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/comercial/tdc/KitsdeBienvenida/KitBienvenidaTarjetaVIVE_V8.pdf	Este archivo se manda al cliente por parte del banquero una vez que ha contratado la Tarjeta de Crédito VIVE BBVA. Este material sirve para darle la bienvenida al cliente a su nuevo producto y mencionarle los principales beneficios de haberlo contratado.	kit de bienvenida beneficios crédito tarjeta de crédito ventajas vive

Azul	Tarjeta de Crédito	banca comercial	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/comercial/tdc/PostalInvitacion/PostalQRTarjetaAzul_V2.pdf	Imagen postal con un código QR que invita al cliente a conocer los beneficios de la Tarjeta de Crédito Azul. Esta incluye un mensaje directo que trata de generarle curiosidad al cliente.	postal tarjeta de crédito crédito qr código beneficios azul
Crea	Tarjeta de Crédito	banca comercial	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/comercial/tdc/PostalInvitacion/PostalQRTarjetaCrea_V2.pdf	Imagen postal con un código QR que invita al cliente a conocer los beneficios de la Tarjeta de Crédito Crea. Esta incluye un mensaje directo que trata de generarle curiosidad al cliente.	postal tarjeta de crédito crédito qr código beneficios crea
Educación	Tarjeta de Crédito	banca comercial	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/comercial/tdc/PostalInvitacion/PostalQRTarjetaEducacion_V2.pdf	Imagen postal con un código QR que invita al cliente a conocer los beneficios de la Tarjeta de Crédito Educación. Esta incluye un mensaje directo que trata de generarle curiosidad al cliente.	postal tarjeta de crédito crédito qr código beneficios educación
IPN	Tarjeta de Crédito	banca comercial	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/comercial/tdc/PostalInvitacion/PostalQRTarjetaIPN_V2.pdf	Imagen postal con un código QR que invita al cliente a conocer los beneficios de la Tarjeta de Crédito IPN. Esta incluye un mensaje directo que trata de generarle curiosidad al cliente.	postal tarjeta de crédito crédito qr código beneficios ipn
Mi Primera Tarjeta	Tarjeta de Crédito	banca comercial	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/comercial/tdc/PostalInvitacion/PostalQRMiPrimeraTarjeta_V2.pdf	Imagen postal con un código QR que invita al cliente a conocer los beneficios de Mi Primera Tarjeta BBVA. Esta incluye un mensaje directo que trata de generarle curiosidad al cliente.	postal tarjeta de crédito crédito qr código beneficios mi primera tarjeta
Oro	Tarjeta de Crédito	banca comercial	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/comercial/tdc/PostalInvitacion/PostalQRTarjetaOro_V2.pdf	Imagen postal con un código QR que invita al cliente a conocer los beneficios de la Tarjeta de Crédito Oro. Esta incluye un mensaje directo que trata de generarle curiosidad al cliente.	postal tarjeta de crédito crédito qr código beneficios oro
Platinum	Tarjeta de Crédito	banca comercial	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/comercial/tdc/PostalInvitacion/PostalQRTarjetaPlatinum_V2.pdf	Imagen postal con un código QR que invita al cliente a conocer los beneficios de la Tarjeta de Crédito Platinum. Esta incluye un mensaje directo que trata de generarle curiosidad al cliente.	postal tarjeta de crédito crédito qr código beneficios platinum
Rayados	Tarjeta de Crédito	banca comercial	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/comercial/tdc/PostalInvitacion/PostalQRTarjetaRayados_V2.pdf	Imagen postal con un código QR que invita al cliente a conocer los beneficios de la Tarjeta de Crédito Rayados. Esta incluye un mensaje directo que trata de generarle curiosidad al cliente.	postal tarjeta de crédito crédito qr código beneficios rayados
UNAM	Tarjeta de Crédito	banca comercial	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/comercial/tdc/PostalInvitacion/PostalQRTarjetaUNAM_V2.pdf	Imagen postal con un código QR que invita al cliente a conocer los beneficios de la Tarjeta de Crédito UNAM. Esta incluye un mensaje directo que trata de generarle curiosidad al cliente.	postal tarjeta de crédito crédito qr código beneficios unam
VIVE	Tarjeta de Crédito	banca comercial	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/comercial/tdc/PostalInvitacion/PostalQRTarjetaVIVE_V2.pdf	Imagen postal con un código QR que invita al cliente a conocer los beneficios de la Tarjeta de Crédito VIVE. Esta incluye un mensaje directo que trata de generarle curiosidad al cliente.	postal tarjeta de crédito crédito qr código beneficios vive
Azul	Tarjeta de Crédito	banca comercial	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/comercial/tdc/oferta/ofertaAzul.pdf	Material PDF que se le envía al cliente con la oferta de estreno que puede hacer válida al contratar su Tarjeta de Crédito Azul BBVA. Se le especifica su línea de crédito y beneficios, además de proporcionarle un contacto directo con su banquero.	oferta estreno 30 días meses sin intereses tarjeta de crédito crédito beneficios azul

Crea	Tarjeta de Crédito	banca comercial	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/comercial/tdc/oferta/ofertaCrea.pdf	Material PDF que se le envía al cliente con la oferta de estreno que puede hacer válida al contratar su Tarjeta de Crédito Crea BBVA. Se le especifica su línea de crédito y beneficios, además de proporcionarle un contacto directo con su banquero.	oferta estreno 30 días meses sin intereses tarjeta de crédito crédito beneficios crea
Educación	Tarjeta de Crédito	banca comercial	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/comercial/tdc/oferta/ofertaEducacioÃn.pdf		
IPN	Tarjeta de Crédito	banca comercial	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/comercial/tdc/oferta/ofertaIPN.pdf	Material PDF que se le envía al cliente con la oferta de estreno que puede hacer válida al contratar su Tarjeta de Crédito IPN BBVA. Se le especifica su línea de crédito y beneficios, además de proporcionarle un contacto directo con su banquero.	oferta estreno 30 días meses sin intereses tarjeta de crédito crédito beneficios ipn
Mi Primera Tarjeta	Tarjeta de Crédito	banca comercial	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/comercial/tdc/oferta/KitBienvenidaMiPrimeraTarjeta_V8.pdf	Material PDF que se le envía al cliente con la oferta de estreno que puede hacer válida al contratar su Primera Tarjeta BBVA. Se le especifica su línea de crédito y beneficios, además de proporcionarle un contacto directo con su banquero.	oferta estreno 30 días meses sin intereses tarjeta de crédito crédito beneficios mi primera tarjeta
Oro	Tarjeta de Crédito	banca comercial	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/comercial/tdc/oferta/ofertaOro.pdf	Material PDF que se le envía al cliente con la oferta de estreno que puede hacer válida al contratar su Tarjeta de Crédito Oro BBVA. Se le especifica su línea de crédito y beneficios, además de proporcionarle un contacto directo con su banquero.	oferta estreno 30 días meses sin intereses tarjeta de crédito crédito beneficios oro
Platinum	Tarjeta de Crédito	banca comercial	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/comercial/tdc/oferta/ofertaPlatinum.pdf	Material PDF que se le envía al cliente con la oferta de estreno que puede hacer válida al contratar su Tarjeta de Crédito Platinum BBVA. Se le especifica su línea de crédito y beneficios, además de proporcionarle un contacto directo con su banquero.	oferta estreno 30 días meses sin intereses tarjeta de crédito crédito beneficios platinum
Rayados	Tarjeta de Crédito	banca comercial	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/comercial/tdc/oferta/ofertaRayados.pdf	Material PDF que se le envía al cliente con la oferta de estreno que puede hacer válida al contratar su Tarjeta de Crédito Rayados BBVA. Se le especifica su línea de crédito y beneficios, además de proporcionarle un contacto directo con su banquero.	oferta estreno 30 días meses sin intereses tarjeta de crédito crédito beneficios rayados
UNAM	Tarjeta de Crédito	banca comercial	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/comercial/tdc/oferta/ofertaUnam.pdf	Material PDF que se le envía al cliente con la oferta de estreno que puede hacer válida al contratar su Tarjeta de Crédito UNAM BBVA. Se le especifica su línea de crédito y beneficios, además de proporcionarle un contacto directo con su banquero.	oferta estreno 30 días meses sin intereses tarjeta de crédito crédito beneficios unam
VIVE	Tarjeta de Crédito	banca comercial	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/comercial/tdc/oferta/ofertaVive.pdf	Material PDF que se le envía al cliente con la oferta de estreno que puede hacer válida al contratar su Tarjeta de Crédito VIVE BBVA. Se le especifica su línea de crédito y beneficios, además de proporcionarle un contacto directo con su banquero.	oferta estreno 30 días meses sin intereses tarjeta de crédito crédito beneficios vive
Azul	Tarjeta de Crédito	banca comercial	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/comercial/tdc/ofertadecontactabilidad/oferta_contactabilidad_TDC_Azul.pdf	Material PDF que se le envía al cliente con la oferta de estreno que puede hacer válida al contratar su Tarjeta de Crédito Azul BBVA. Se le especifica su línea de crédito y beneficios, además de proporcionarle un contacto directo con su banquero.	oferta estreno 30 días meses sin intereses tarjeta de crédito beneficios contactabilidad azul
Crea	Tarjeta de Crédito	banca comercial	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/comercial/tdc/ofertadecontactabilidad/oferta_contactabilidad_TDC_Crea.pdf	Material PDF que se le envía al cliente con la oferta de estreno que puede hacer válida al contratar su Tarjeta de Crédito Crea BBVA. Se le especifica su línea de crédito y beneficios, además de proporcionarle un contacto directo con su banquero.	oferta estreno 30 días meses sin intereses tarjeta de crédito crédito beneficios contactabilidad crea

Educación	Tarjeta de Crédito	banca comercial	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/comercial/tdc/ofertadecontactabilidad/oferta_contactabilidad_TDC_Educacion.pdf	Material PDF que se le envía al cliente con la oferta de estreno que puede hacer válida al contratar su Tarjeta de Crédito Educación BBVA. Se le especifica su línea de crédito y beneficios, además de proporcionarle un contacto directo con su banquero.	oferta estreno 30 días meses sin intereses tarjeta de crédito crédito beneficios contactabilidad educación
IPN	Tarjeta de Crédito	banca comercial	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/comercial/tdc/ofertadecontactabilidad/oferta_contactabilidad_TDC_IPN.pdf	Material PDF que se le envía al cliente con la oferta de estreno que puede hacer válida al contratar su Tarjeta de Crédito IPN BBVA. Se le especifica su línea de crédito y beneficios, además de proporcionarle un contacto directo con su banquero.	oferta estreno 30 días meses sin intereses tarjeta de crédito crédito beneficios contactabilidad ipn
Oro	Tarjeta de Crédito	banca comercial	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/comercial/tdc/ofertadecontactabilidad/oferta_contactabilidad_TDC_Oro.pdf	Material PDF que se le envía al cliente con la oferta de estreno que puede hacer válida al contratar su Tarjeta de Crédito Oro BBVA. Se le especifica su línea de crédito y beneficios, además de proporcionarle un contacto directo con su banquero.	oferta estreno 30 días meses sin intereses tarjeta de crédito crédito beneficios contactabilidad oro
Platinum	Tarjeta de Crédito	banca comercial	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/comercial/tdc/ofertadecontactabilidad/oferta_contactabilidad_TDCPlatinum.pdf	Material PDF que se le envía al cliente con la oferta de estreno que puede hacer válida al contratar su Tarjeta de Crédito Platinum BBVA. Se le especifica su línea de crédito y beneficios, además de proporcionarle un contacto directo con su banquero.	oferta estreno 30 días meses sin intereses tarjeta de crédito crédito beneficios contactabilidad platinum
Rayados	Tarjeta de Crédito	banca comercial	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/comercial/tdc/ofertadecontactabilidad/oferta_contactabilidad_TDC_rayados.pdf	Material PDF que se le envía al cliente con la oferta de estreno que puede hacer válida al contratar su Tarjeta de Crédito Rayados BBVA. Se le especifica su línea de crédito y beneficios, además de proporcionarle un contacto directo con su banquero.	oferta estreno 30 días meses sin intereses tarjeta de crédito crédito beneficios contactabilidad rayados
UNAM	Tarjeta de Crédito	banca comercial	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/comercial/tdc/ofertadecontactabilidad/oferta_contactabilidad_TDC_UNAM.pdf	Material PDF que se le envía al cliente con la oferta de estreno que puede hacer válida al contratar su Tarjeta de Crédito UNAM BBVA. Se le especifica su línea de crédito y beneficios, además de proporcionarle un contacto directo con su banquero.	oferta estreno 30 días meses sin intereses tarjeta de crédito crédito beneficios contactabilidad unam
VIVE	Tarjeta de Crédito	banca comercial	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/comercial/tdc/ofertadecontactabilidad/oferta_contactabilidad_TDC_VIVE.pdf	Material PDF que se le envía al cliente con la oferta de estreno que puede hacer válida al contratar su Tarjeta de Crédito VIVE BBVA. Se le especifica su línea de crédito y beneficios, además de proporcionarle un contacto directo con su banquero.	oferta estreno 30 días meses sin intereses tarjeta de crédito crédito beneficios contactabilidad vive
Plantilla Oferta TDC Azul	Tarjeta de Crédito	banca comercial	https://mdv.ideeo.mx/html/comercial/01_Oferta_TDC_Azul.html	Plantilla personalizada que se le envía al cliente con la oferta de estreno que puede hacer válida al contratar su Tarjeta de Crédito Azul BBVA. Se le especifica su línea de crédito y beneficios, además de los términos y condiciones.	oferta plantilla estreno 30 días meses sin intereses tarjeta de crédito crédito beneficios términos condiciones azul

Plantilla Oferta TDC Crea	Tarjeta de Crédito	banca comercial	https://mdv.ideeo.mx/html/comercial/08_Oferta_TDC_Crea.html	Plantilla personalizada que se le envía al cliente con la oferta de estreno que puede hacer válida al contratar su Tarjeta de Crédito Crea BBVA. Se le especifica su línea de crédito y beneficios, además de los términos y condiciones.	oferta plantilla estreno 30 días meses sin intereses tarjeta de crédito crédito beneficios términos condiciones crea
Plantilla Oferta TDC Educación	Tarjeta de Crédito	banca comercial	https://mdv.ideeo.mx/html/comercial/05_Oferta_TDC_Educacion.html	Plantilla personalizada que se le envía al cliente con la oferta de estreno que puede hacer válida al contratar su Tarjeta de Crédito Educación BBVA. Se le especifica su línea de crédito y beneficios, además de los términos y condiciones.	oferta plantilla estreno 30 días meses sin intereses tarjeta de crédito crédito beneficios términos condiciones educación
Plantilla Oferta TDC IPN	Tarjeta de Crédito	banca comercial	https://mdv.ideeo.mx/html/comercial/07_Oferta_TDC_IPN.html	Plantilla personalizada que se le envía al cliente con la oferta de estreno que puede hacer válida al contratar su Tarjeta de Crédito IPN BBVA. Se le especifica su línea de crédito y beneficios, además de los términos y condiciones.	oferta plantilla estreno 30 días meses sin intereses tarjeta de crédito crédito beneficios términos condiciones ipn
Plantilla Oferta TDC Oro	Tarjeta de Crédito	banca comercial	https://mdv.ideeo.mx/html/comercial/02_Oferta_TDC_Oro.html	Plantilla personalizada que se le envía al cliente con la oferta de estreno que puede hacer válida al contratar su Tarjeta de Crédito Oro BBVA. Se le especifica su línea de crédito y beneficios, además de los términos y condiciones.	oferta plantilla estreno 30 días meses sin intereses tarjeta de crédito crédito beneficios términos condiciones oro
Plantilla Oferta TDC Platinum	Tarjeta de Crédito	banca comercial	https://mdv.ideeo.mx/html/comercial/03_Oferta_TDC_Platinum.html	Plantilla personalizada que se le envía al cliente con la oferta de estreno que puede hacer válida al contratar su Tarjeta de Crédito Platinum BBVA. Se le especifica su línea de crédito y beneficios, además de los términos y condiciones.	oferta plantilla estreno 30 días meses sin intereses tarjeta de crédito crédito beneficios términos condiciones platinum
Plantilla Oferta TDC Rayados	Tarjeta de Crédito	banca comercial	https://mdv.ideeo.mx/html/comercial/04_Oferta_TDC_Rayados.html	Plantilla personalizada que se le envía al cliente con la oferta de estreno que puede hacer válida al contratar su Tarjeta de Crédito Rayados BBVA. Se le especifica su línea de crédito y beneficios, además de los términos y condiciones.	oferta plantilla estreno 30 días meses sin intereses tarjeta de crédito crédito beneficios términos condiciones rayados
Plantilla Oferta TDC UNAM	Tarjeta de Crédito	banca comercial	https://mdv.ideeo.mx/html/comercial/06_Oferta_TDC_Afinidad_UNAM.html	Plantilla personalizada que se le envía al cliente con la oferta de estreno que puede hacer válida al contratar su Tarjeta de Crédito UNAM BBVA. Se le especifica su línea de crédito y beneficios, además de los términos y condiciones.	oferta plantilla estreno 30 días meses sin intereses tarjeta de crédito crédito beneficios términos condiciones unam

Plantilla Oferta TDC VIVE	Tarjeta de Crédito	banca comercial	https://mdv.ideeo.mx/html/comercial/09_Oferta_TDC_Vive.html	Plantilla personalizada que se le envía al cliente con la oferta de estreno que puede hacer válida al contratar su Tarjeta de Crédito VIVE BBVA. Se le especifica su línea de crédito y beneficios, además de los términos y condiciones.	oferta plantilla estreno 30 días meses sin intereses tarjeta de crédito crédito beneficios términos condiciones vive
Ofertas de Estreno TDC	Tarjeta de Crédito	banca comercial	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/remoto/TDC/Oferta-de-estreno.mp4	Video que sirve para que el cliente conozca los beneficios de contar con una Tarjeta de Crédito BBVA. Además, le da a conocer la oferta de estreno para que pueda hacer compras a 3 meses sin intereses durante los primeros 30 días desde su contratación.	video beneficios ventajas oferta estreno microhistoria tarjeta de crédito crédito
Gana Puntos BBVA con TDC	Tarjeta de Crédito	banca comercial	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/remoto/TDC/Gana-Puntos-BBVA-con-TdC.mp4	Video que sirve para hablar sobre el beneficio de la domiciliación de pago de servicios con cargo a la Tarjeta de Crédito BBVA, pues esto te hace ganar Puntos BBVA al hacer tus pagos.	video domiciliación beneficios puntos bbva crédito tarjeta de crédito microhistoria
Presentación MDV app BBVA	App BBVA	banca comercial	https://mdv.ideeo.mx/ppt/venta/comercial/app/PresentacionMDV-APP-BBVA.pptx	Este material sirve como una guía detallada y paso a paso para que el banquero conozca y sepa usar el modelo de ventas de la app BBVA y ayudarlo en su labor de venta para que llegue más rápido a su meta.	guía paso a paso modelo de ventas banca comercial app bbva digitalización provecho
https://mdv.ideeo.mx/video/paso a paso	App BBVA	banca comercial	https://mdv.ideeo.mx/video/comercial/paso_a_paso.mp4	Video que sirve como una guía detallada y paso a paso para que el banquero conozca y sepa usar el modelo de ventas de la app BBVA y ayudarlo en su labor de venta para que llegue más rápido a su meta. Aquí se explica los materiales para fortalecer los argumentos del producto.	guía paso a paso modelo de ventas banca comercial app bbva digitalización provecho argumentos video
Guía de producto	App BBVA	banca comercial	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/asesor/app/GuiaDeProducto.pdf	Este material lo usa al banquero para dar a conocer los detalles de la app BBVA y que el cliente se anime a hacer una contratación del producto. Este PDF le sirve al cliente para tener una guía clara de qué es el producto, para qué le sirve, por qué somos la mejor opción, además de los términos y condiciones que le ayudarán a conocer el producto y mantenerse en contacto con su banquero en caso de surgir dudas.	guía producto app bbva ventajas beneficios términos condiciones paso a paso digitalización
Argumentos de venta	App BBVA	banca comercial	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/asesor/app/ArgumentosDeVenta.pdf	Este material es un PDF con argumentos que se le dan al banquero para ayudarlo con su labor de venta al momento de querer colocar la app BBVA. Se plantean distintas situaciones posibles que se pueden dar al momento de las conversaciones y que ayudan al banquero a tener una respuesta segura a las objeciones del cliente.	argumentos argumentario respuestas digitalización objeciones situaciones app bbva
Kit de Bienvenida	App BBVA	banca comercial	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/asesor/app/KitDeBienvenida.pdf	Este archivo se manda al cliente por parte del banquero una vez que ha contratado la Tarjeta de Crédito Educación BBVA. Este material sirve para darle la bienvenida al cliente a su nuevo producto y mencionarle los principales beneficios de haberlo contratado.	kit de bienvenida beneficios app bbva digitalización ventajas
Beneficios App BBVA	App BBVA	banca comercial	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/asesor/app/BeneficiosAppBBVAMexico.mp4		
Consulta edo. de cuenta	App BBVA	banca comercial	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/asesor/app/ConsultaEstadoCuenta.mp4		
Retiro sin tarjeta	App BBVA	banca comercial	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/asesor/app/retiro.mp4	Video que resalta el beneficio de usar la app BBVA. En este caso se habla de las ventajas del retiro sin tarjeta y cómo sacarle provecho a esta función	video retiro retiro sin tarjeta efectivo app bbva ventajas beneficios
Pago de tarjeta de crédito	App BBVA	banca comercial	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/asesor/app/PagodeTarjetaDeCredito_2021.mp4		
Transferencias	App BBVA	banca comercial	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/asesor/app/Transferencias.mp4		
Pago de servicios	App BBVA	banca comercial	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/asesor/app/PagodeServicio.mp4		
Recarga tiempo aire	App BBVA	banca comercial	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/asesor/app/RecargadeTiempoAire.mp4		
Todo lo que puedes hacer desde tu App BBVA	App BBVA	banca comercial	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/asesor/app/todo.mp4	Video que resalta el beneficio de usar la app BBVA. En este caso se habla de las ventajas de las transferencias y cómo sacarle provecho a esta función.	video transferencias efectivo app bbva ventajas beneficios

Paga tus servicios desde tu App BBVA	App BBVA	banca comercial	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/asesor/app/pago_servicios.mp4	Video que resalta el beneficio de usar la app BBVA. En este caso se habla de las ventajas del pago de servicios y cómo sacarle provecho a esta función.	video pago de servicios efectivo app bbva ventajas beneficios
Compra tiempo aire desde tu App BBVA	App BBVA	banca comercial	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/asesor/app/compra_tiempo.mp4	Video que resalta el beneficio de usar la app BBVA. En este caso se habla de las ventajas de la recarga de tiempo aire y cómo sacarle provecho a esta función.	video recarga tiempo aire efectivo app bbva ventajas beneficios
Pago tu tarjeta desde tu App BBVA	App BBVA	banca comercial	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/asesor/app/pago_tdc.mp4	Video que resalta el beneficio de usar la app BBVA. En este caso se habla de las ventajas del pago de tarjetas de crédito y cómo sacarle provecho a esta función.	video pago tarjeta de crédito efectivo app bbva ventajas beneficios
Retira efectivo desde tu App BBVA	App BBVA	banca comercial	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/asesor/app/retiro.mp4	Video que resalta el beneficio de usar la app BBVA. En este caso se habla de las ventajas del retiro sin tarjeta y cómo sacarle provecho a esta función	video retiro retiro sin tarjeta efectivo app bbva ventajas beneficios
Transfiere dinero desde tu App BBVA	App BBVA	banca comercial	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/asesor/app/transferencias.mp4	Video que resalta el beneficio de usar la app BBVA. En este caso se habla de las ventajas de las transferencias y cómo sacarle provecho a esta función.	video transferencias efectivo app bbva ventajas beneficios
Consulta tu edo. de cuenta desde tu App BBVA	App BBVA	banca comercial	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/asesor/app/estado.mp4	Video que resalta el beneficio de usar la app BBVA. En este caso se habla de las ventajas de la consulta del estado de cuenta y cómo sacarle provecho a esta función.	video consulta estado de cuenta efectivo app bbva ventajas beneficios
Guía Autorización C. Buró	Autorización Consulta de buró	banca comercial	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/asesor/guia_c_buro.pdf	Este material lo usa al banquero para dar a conocer los detalles de la consulta del buró de crédito y que el cliente se anime a hacer una contratación del producto. Este PDF le sirve al cliente para tener una guía clara de qué es el producto, para qué le sirve, por qué somos la mejor opción, además de los términos y condiciones que le ayudarán a conocer el producto y mantenerse en contacto con su banquero en caso de surgir dudas.	guía producto consulta buró de crédito buró ventajas beneficios términos condiciones paso a paso digitalización
https://mdv.ideeo.mx/video/Autorización C. Buró	Autorización Consulta de buró	banca comercial	https://mdv.ideeo.mx/video//comercial/consulta_buro.mp4	Video que resalta el beneficios de autorizar la consulta del buró de crédito y las oportunidades que se le abren al cliente al aceptar este proceso.	video ventajas autorización consulta buró buró de crédito oportunidades
Argumentario EFI	EFI	banca comercial	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/asesor/argumentario_efi.pdf	Este material es un PDF con argumentos que se le dan al banquero para ayudarlo con su labor de venta al momento de querer colocar el Efectivo Inmediato. Se plantean distintas situaciones posibles que se pueden dar al momento de las conversaciones y que ayudan al banquero a tener una respuesta segura a las objeciones del cliente.	argumentos argumentario respuestas préstamo efectivo inmediato objeciones situaciones
Test(Puedes decirlo sobre tu conversación)	Asesoría en Salud Financiera - Inversiones	asesor personal	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/asesor/salud/test.pdf	Este material se usa para poder perfilar al cliente que desconoce el tema de las inversiones, haciéndole preguntas sencillas sobre su estado financiero, para al final colocarlo con algún producto de inversión	inversiones cuestionario principiante perfilamiento inversión
Poco o nulo conocimiento de inversiones	Asesoría en Salud Financiera - Inversiones	asesor personal	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/asesor/salud/poco_conocimiento_de_inversiones.pdf	El banquero envía este PDF al cliente de perfil principiante para ayudarlo a guiarse en el mundo de las inversiones, explicando los detalles de las herramientas de inversión con las que cuenta BBVA y algunos ejemplos de como aumentaría su dinero. También incluye un paso a paso para contratar fondos de inversión y pagarés desde la app BBVA.	guía folleto principiante inversiones herramientas de inversión paso a paso app BBVA pagaré fondos de inversión

Ya ha invertido o conoce de inversiones	Asesoría en Salud Financiera - Inversiones	asesor personal	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/asesor/salud/he_invertido_en_inversiones.pdf	El banquero envía este PDF al cliente de perfil decidido para ayudarlo a guiarse en el mundo de las inversiones, explicando los detalles de las herramientas de inversión con las que cuenta BBVA y algunos ejemplos de como aumentaría su dinero. También incluye un paso a paso para contratar fondos de inversión y pagarés desde la app BBVA.	guía folleto decidido inversiones herramientas de inversión paso a paso app BBVA pagaré fondos de inversión bbvaliq
Argumentos	Asesoría en Salud Financiera - Inversiones	asesor personal	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/asesor/salud/argumentos.pdf	Este material es un PDF con argumentos que se le dan al banquero para ayudarlo con su labor de venta al momento de querer colocar los productos de inversiones. Se plantean distintas situaciones posibles que se pueden dar al momento de las conversaciones y que ayudan al banquero a tener una respuesta segura a las objeciones del cliente.	argumentos argumentario respuestas inversiones fondos de inversión pagaré objeciones situaciones
Pagaré	Asesoría en Salud Financiera - Inversiones	asesor personal	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/asesor/salud/pagare.pdf	Este archivo se manda al cliente por parte del banquero una vez que ha contratado un Pagaré BBVA. Este material sirve para darle la bienvenida al cliente a su nuevo producto y mencionarle los principales beneficios de haberlo contratado.	kit de bienvenida beneficios inversiones fondos de inversión ventajas pagaré
Cedes	Asesoría en Salud Financiera - Inversiones	asesor personal	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/asesor/salud/cedes.pdf	Este archivo se manda al cliente por parte del banquero una vez que ha contratado Cedes BBVA. Este material sirve para darle la bienvenida al cliente a su nuevo producto y mencionarle los principales beneficios de haberlo contratado.	kit de bienvenida beneficios inversiones fondos de inversión ventajas cedes
BBVALIQ	Asesoría en Salud Financiera - Inversiones	asesor personal	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/asesor/salud/bbvaliq.pdf	Este archivo se manda al cliente por parte del banquero una vez que ha contratado BBVALIQ. Este material sirve para darle la bienvenida al cliente a su nuevo producto y mencionarle los principales beneficios de haberlo contratado.	kit de bienvenida beneficios inversiones fondos de inversión ventajas bbvaliq
Argumentos y Tips Consumo	Consumo	asesor personal	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/remoto/Consumo/Argumentos%20BE/ARGUMENTOS%20Y%20TIPS%20CONSUMO%20(2)%20(1).pdf	Este material es un PDF con argumentos que se le dan al banquero para ayudarlo con su labor de venta al momento de querer colocar un crédito de consumo. Se plantean distintas situaciones posibles que se pueden dar al momento de las conversaciones y que ayudan al banquero a tener una respuesta segura a las objeciones del cliente.	argumentos argumentario respuestas consumo crédito pagaré objeciones situaciones
Nuevo Modelo de Venta Consumo	Consumo	asesor personal	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/remoto/Consumo/Descripcion%20del%20Modelo/2-Nuevo-modelo-de-venta-Consumo.pdf	Este material sirve como una guía detallada y paso a paso para que el banquero conozca y sepa usar el modelo de ventas de Consumo y ayudarlo en su labor de venta para que llegue más rápido a su meta.	guía paso a paso modelo de ventas banca comercial consumo crédito provecho
¿Cómo le Saco Provecho al Modelo de Venta Consumo?	Consumo	asesor personal	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/remoto/Consumo/Descripcion%20del%20Modelo/Bajada-modelo-de-Consumo.pdf	Este material sirve como una guía detallada y paso a paso para que el banquero conozca y sepa usar el modelo de ventas de Consumo con refuerzo en tarjeta de crédito y ayudarlo en su labor de venta para que llegue más rápido a su meta.	guía paso a paso modelo de ventas banca comercial consumo crédito provecho tarjeta de crédito
Modelo de Contactabilidad 2020 Consumo	Consumo	asesor personal	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/remoto/Consumo/Descripcion%20del%20Modelo/Modelo-de-contactabilidad-2020.pdf	Este material sirve como una guía detallada y paso a paso para que el banquero conozca y sepa usar el modelo de ventas de Consumo con refuerzo en tarjeta de crédito y ayudarlo en su labor de venta para que llegue más rápido a su meta.	guía paso a paso modelo de ventas banca comercial consumo crédito provecho tarjeta de crédito
Modelo de Venta Consumo	Consumo	asesor personal	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/remoto/TDC/Descripcion%20del%20Modelo/Descripcion-Modelo-de-Venta-TDC_V3.pdf	Este material sirve como una guía detallada y paso a paso para que el banquero remoto conozca y sepa usar el modelo de ventas, ayudándolo en su labor de venta a distancia para que llegue más rápido a su meta.	guía remoto banquero remoto paso a paso modelo de ventas banca comercial consumo crédito provecho tarjeta de crédito inversiones app bbva seguros

Paso a Paso Cómo Usar Oferta Integral	Consumo	asesor personal	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/remoto/Consumo/Herramienta-EECC/Paso-paso-modelo-de-venta-consumo.pdf	Este material sirve como una guía paso a paso para que el banquero conozca y sepa usar el nuevo modelo de ventas de contactabilidad en la red comercial, basado en ofertas comerciales y agenda del gestor.	guía paso a paso modelo de ventas contactabilidad banca comercial consumo red comercial ofertas comerciales agenda gestor
Historias Reales	Consumo	asesor personal	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/remoto/Consumo/Historias-reales/HISTORIAS_REALES.pdf	Este PDF le sirve al banquero para comentarle al cliente los beneficios de los productos de Tarjeta de Crédito, Consumo y Seguros. Esto lo hace mediante unas historias reales de clientes que han utilizado nuestros productos, dándole veracidad y confianza para que ellos también se animen a contratarlos. Estas historias son diversas situaciones que ayudan a ejemplificar los usos y beneficios de los diferentes productos.	historias reales roleplay banquero tarjeta de crédito consumo seguros beneficios historias
Préstamo Personal	Consumo	asesor personal	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/remoto/Consumo/Micro-historia_Consumo.mp4	Video que sirve para que el cliente conozca los beneficios y el paso a paso de pedir un préstamo con BBVA.	video beneficios préstamo microhistoria préstamos personal
Préstamo Personal Plazos	Consumo	asesor personal	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/remoto/Consumo/Préstamo_Personal_Plazos.mp4	Video que sirve para que el cliente conozca los beneficios y el paso a paso de pedir un préstamo con BBVA.	video beneficios préstamo microhistoria préstamos personal
Argumentos y Tips TDC	Tarjeta de Crédito	asesor personal	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/remoto/TDC/Argumentos%20BE/ARGUMENTOS%20V%20TIPS%20TARJETA%20DE%20CREDITO%20(3)%20(1).pdf	Este material es un argumentario para concientizar a los clientes sobre el uso correcto de la tarjeta de crédito y plantear la colocación de este mismo producto. Se plantean distintas situaciones posibles que se pueden dar al momento de las conversaciones y que ayudan al banquero a tener una respuesta segura a las objeciones del cliente. El objetivo es decirle a los clientes las ventajas y beneficios de usar una Tarjeta de Crédito BBVA.	argumentos argumentario respuestas ahorro crédito tarjeta de crédito objeciones situaciones
Descripción Modelo de Venta TDC	Tarjeta de Crédito	asesor personal	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/remoto/TDC/Descripcion%20del%20Modelo/Descripcion-Modelo-de-Venta-TDC_V3.pdf	Este material sirve como una guía detallada y paso a paso para que el banquero remoto conozca y sepa usar el modelo de ventas, ayudándolo en su labor de venta a distancia para que llegue más rápido a su meta.	guía remoto banquero remoto paso a paso modelo de ventas banca comercial consumo crédito provecho tarjeta de crédito inversiones app bbva seguros
Azul	Tarjeta de Crédito	asesor personal	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/remoto/TDC/Guia%20de%20producto/Guia%20de%20Producto%20BR%20Tarjeta%20Azul%20BBVA.pdf	Este material lo usa al banquero para dar a conocer los detalles de la Tarjeta de Crédito Azul y que el cliente se anime a hacer una contratación del producto. Este PDF le sirve al cliente para tener una guía clara de qué es el producto, para qué le sirve, por qué somos la mejor opción, además de los términos y condiciones que le ayudarán a conocer el producto y mantenerse en contacto con su banquero en caso de surgir dudas.	guía producto crédito tarjeta de crédito ventajas beneficios términos condiciones coberturas paso a paso azul
Crea	Tarjeta de Crédito	asesor personal	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/remoto/TDC/Guia%20de%20producto/Guia%20de%20Producto%20BR%20Tarjeta%20Crea.pdf	Este material lo usa al banquero para dar a conocer los detalles de la Tarjeta de Crédito Crea y que el cliente se anime a hacer una contratación del producto. Este PDF le sirve al cliente para tener una guía clara de qué es el producto, para qué le sirve, por qué somos la mejor opción, además de los términos y condiciones que le ayudarán a conocer el producto y mantenerse en contacto con su banquero en caso de surgir dudas.	guía producto crédito tarjeta de crédito ventajas beneficios términos condiciones coberturas paso a paso crea
Educación	Tarjeta de Crédito	asesor personal	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/remoto/TDC/Guia%20de%20producto/Guia%20de%20Producto%20BR%20Tarjeta%20Educacion.pdf	Este material lo usa al banquero para dar a conocer los detalles de la Tarjeta de Crédito Educación y que el cliente se anime a hacer una contratación del producto. Este PDF le sirve al cliente para tener una guía clara de qué es el producto, para qué le sirve, por qué somos la mejor opción, además de los términos y condiciones que le ayudarán a conocer el producto y mantenerse en contacto con su banquero en caso de surgir dudas.	guía producto crédito tarjeta de crédito ventajas beneficios términos condiciones coberturas paso a paso educación

IPN	Tarjeta de Crédito	asesor personal	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/remoto/TDC/Guia%20de%20producto/Guia%20de%20Producto%20BR%20Tarjeta%20IPN.pdf	Este material lo usa al banquero para dar a conocer los detalles de la Tarjeta de Crédito IPN y que el cliente se anime a hacer una contratación del producto. Este PDF le sirve al cliente para tener una guía clara de qué es el producto, para qué le sirve, por qué somos la mejor opción, además de los términos y condiciones que le ayudarán a conocer el producto y mantenerse en contacto con su banquero en caso de surgir dudas.	guía producto crédito tarjeta de crédito ventajas beneficios términos condiciones coberturas paso a paso ipn
Mi Primera Tarjeta	Tarjeta de Crédito	asesor personal	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/remoto/TDC/Guia%20de%20producto/Guia%20de%20Producto%20BR%20Tarjeta%20Mi_Primer_Tarjeta.pdf	Este material lo usa al banquero para dar a conocer los detalles de la Primera Tarjeta BBVA y que el cliente se anime a hacer una contratación del producto. Este PDF le sirve al cliente para tener una guía clara de qué es el producto, para qué le sirve, por qué somos la mejor opción, además de los términos y condiciones que le ayudarán a conocer el producto y mantenerse en contacto con su banquero en caso de surgir dudas.	guía producto crédito tarjeta de crédito ventajas beneficios términos condiciones coberturas paso a paso mi primera tarjeta
Oro	Tarjeta de Crédito	asesor personal	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/remoto/TDC/Guia%20de%20producto/Guia%20de%20Producto%20BR%20Tarjeta%20Platinum.pdf	Este material lo usa al banquero para dar a conocer los detalles de la Tarjeta de Crédito Platinum y que el cliente se anime a hacer una contratación del producto. Este PDF le sirve al cliente para tener una guía clara de qué es el producto, para qué le sirve, por qué somos la mejor opción, además de los términos y condiciones que le ayudarán a conocer el producto y mantenerse en contacto con su banquero en caso de surgir dudas.	guía producto crédito tarjeta de crédito ventajas beneficios términos condiciones coberturas paso a paso platinum
Platinum	Tarjeta de Crédito	asesor personal	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/remoto/TDC/Guia%20de%20producto/Guia%20de%20Producto%20BR%20Tarjeta%20Oro%20BBVA_.pdf	Este material lo usa al banquero para dar a conocer los detalles de la Tarjeta de Crédito Oro y que el cliente se anime a hacer una contratación del producto. Este PDF le sirve al cliente para tener una guía clara de qué es el producto, para qué le sirve, por qué somos la mejor opción, además de los términos y condiciones que le ayudarán a conocer el producto y mantenerse en contacto con su banquero en caso de surgir dudas.	guía producto crédito tarjeta de crédito ventajas beneficios términos condiciones coberturas paso a paso oro
Rayados	Tarjeta de Crédito	asesor personal	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/remoto/TDC/Guia%20de%20producto/Guia%20de%20Producto%20BR%20Tarjeta%20Rayados%20BBVA.pdf	Este material lo usa al banquero para dar a conocer los detalles de la Tarjeta de Crédito Rayados y que el cliente se anime a hacer una contratación del producto. Este PDF le sirve al cliente para tener una guía clara de qué es el producto, para qué le sirve, por qué somos la mejor opción, además de los términos y condiciones que le ayudarán a conocer el producto y mantenerse en contacto con su banquero en caso de surgir dudas.	guía producto crédito tarjeta de crédito ventajas beneficios términos condiciones coberturas paso a paso rayados
UNAM	Tarjeta de Crédito	asesor personal	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/remoto/TDC/Guia%20de%20producto/Guia%20de%20Producto%20BR%20Tarjeta%20Afinidad%20UNAM.pdf	Este material lo usa al banquero para dar a conocer los detalles de la Tarjeta de Crédito UNAM y que el cliente se anime a hacer una contratación del producto. Este PDF le sirve al cliente para tener una guía clara de qué es el producto, para qué le sirve, por qué somos la mejor opción, además de los términos y condiciones que le ayudarán a conocer el producto y mantenerse en contacto con su banquero en caso de surgir dudas.	guía producto crédito tarjeta de crédito ventajas beneficios términos condiciones coberturas paso a paso unam
VIVE	Tarjeta de Crédito	asesor personal	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/remoto/TDC/Guia%20de%20producto/Guia%20de%20Producto%20BR%20Tarjeta%20Vive%20BBVA.pdf	Este material lo usa al banquero para dar a conocer los detalles de la Tarjeta de Crédito VIVE y que el cliente se anime a hacer una contratación del producto. Este PDF le sirve al cliente para tener una guía clara de qué es el producto, para qué le sirve, por qué somos la mejor opción, además de los términos y condiciones que le ayudarán a conocer el producto y mantenerse en contacto con su banquero en caso de surgir dudas.	guía producto crédito tarjeta de crédito ventajas beneficios términos condiciones coberturas paso a paso vive

Historias Reales	Tarjeta de Crédito	asesor personal	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/remoto/Consumo/Historias-reales/HISTORIAS_REALES.pdf	Este PDF le sirve al banquero para comentarle al cliente los beneficios de los productos de Tarjeta de Crédito, Consumo y Seguros. Esto lo hace mediante unas historias reales de clientes que han utilizado nuestros productos, dándole veracidad y confianza para que ellos también se animen a contratarlos. Estas historias son diversas situaciones que ayudan a ejemplificar los usos y beneficios de los diferentes productos.	historias reales roleplay banquero tarjeta de crédito consumo seguros beneficios historias
Ofertas de Estreno TDC	Tarjeta de Crédito	asesor personal	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/remoto/TDC/Oferta-de-estreno.mp4	Video que sirve para que el cliente conozca los beneficios de contar con una Tarjeta de Crédito BBVA. Además, le da a conocer la oferta de estreno para que pueda hacer compras a 3 meses sin intereses durante los primeros 30 días desde su contratación.	video beneficios ventajas oferta estreno microhistoria tarjeta de crédito crédito
Gana Puntos BBVA con TDC	Tarjeta de Crédito	asesor personal	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/remoto/TDC/Gana-Puntos-BBVA-con-TdC.mp4	Video que sirve para hablar sobre el beneficio de la domiciliación de pago de servicios con cargo a la Tarjeta de Crédito BBVA, pues esto te hace ganar Puntos BBVA al hacer tus pagos.	video domiciliación beneficios puntos bbva crédito tarjeta de crédito microhistoria
Tutorial de Contratación Vida	Seguros	asesor personal	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/remoto/Seguros-BR/Seguros-vida/Tutorial-de-Contratacion-Seguro-Vida.mp4	Video tutorial para que el banquero pueda orientar al cliente en la contratación del Seguro de Vida BBVA. En este se explica el paso a paso para poder indicarle al cliente como solicitar este producto y obtenerlo a la brevedad.	video paso a paso seguros seguro de vida vida tutorial tips
Argumentos y Tips Seguro Vida	Seguros	asesor personal	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/remoto/Seguros-BR/Seguros-vida/ARGUMENTOS-Y-TIPS-SEGURO-VIDA.pdf	Este material es un PDF con argumentos que se le dan al banquero para ayudarlo con su labor de venta al momento de querer colocar un Seguro de Vida. Se plantean distintas situaciones posibles que se pueden dar al momento de las conversaciones y que ayudan al banquero a tener una respuesta segura a las objeciones del cliente.	argumentos argumentario respuestas seguros coberturas asistencias objeciones situaciones vida
Guía de Producto Seguro Vida	Seguros	asesor personal	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/remoto/Seguros-BR/Seguros-vida/Guia-de-Producto_SeguroVida-BR.pdf	Este material lo usa al banquero para dar a conocer los detalles del Seguro de Vida y que el cliente se anime a hacer una contratación del producto. Este PDF le sirve al cliente para tener una guía clara de qué es el producto, para qué le sirve, por qué somos la mejor opción, además de los términos y condiciones que le ayudarán a conocer el producto y mantenerse en contacto con su banquero en caso de surgir dudas.	guía producto seguro de vida ventajas beneficios términos condiciones coberturas paso a paso vida
Historias Reales	Seguros	asesor personal	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/remoto/Seguros-BR/Seguros-vida/HISTORIAS-REALES_BR.pdf	Este PDF le sirve al banquero para comentarle al cliente los beneficios de los productos de Tarjeta de Crédito, Consumo y Seguros. Esto lo hace mediante unas historias reales de clientes que han utilizado nuestros productos, dándole veracidad y confianza para que ellos también se animen a contratarlos. Estas historias son diversas situaciones que ayudan a ejemplificar los usos y beneficios de los diferentes productos.	historias reales roleplay banquero tarjeta de crédito consumo seguros beneficios historias
Asistencia Médica Seguro Vida	Seguros	asesor personal	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/remoto/Seguros-BR/Seguros-vida/micro-historias/Asistencia-Medica-Seguro-Vida_BR.mp4	Video que resalta el beneficio de contratar el Seguro de Vida BBVA y su cobertura de asistencia médica. En este caso se habla de las ventajas de contar con estas coberturas y asistencias.	video coberturas asistencias seguros ventajas beneficios vida
Usa tu seguro de Vida	Seguros	asesor personal	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/remoto/Seguros-BR/Seguros-vida/micro-historias/Usa-tu-seguro-de-Vida_BR.mp4	Video que resalta el beneficio de contratar el Seguro de Vida BBVA. En este caso se habla de las ventajas y coberturas de contar con este seguro de vida.	video coberturas asistencias seguros ventajas beneficios vida
Plantillas Banquero Remoto	Seguros	asesor personal	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/remoto/Plantillas_K_B.pdf	Plantilla PDF que enseña a los banqueros remotos a usar, guardar y descargar las plantillas de correos electrónicos que se mandan a los clientes. Aquí se indica el paso a paso para poder guardarlas, personalizarlas y mandarlas al cliente.	guía descargar plantilla usar guardar personalizar cliente remoto

Tutorial de Contratación Hogar	Seguros	asesor personal	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/remoto/Seguros-BR/Seguro-Hogar/Tutorial-de-Contratacion-Seguro-Hogar.mp4	Video tutorial para que el banquero pueda orientar al cliente en la contratación del Seguro de Hogar BBVA. En este se explica el paso a paso para poder indicarle al cliente como solicitar este producto y obtenerlo a la brevedad.	video paso a paso seguros seguro de hogar hogar tutorial tips
Argumentos y Tips Seguro Hogar	Seguros	asesor personal	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/remoto/Seguros-BR/Seguro-Hogar/ARGUMENTOS-Y-TIPS-SEGURO-HOGAR.pdf	Este material es un PDF con argumentos que se le dan al banquero para ayudarlo con su labor de venta al momento de querer colocar un Seguro de Hogar. Se plantean distintas situaciones posibles que se pueden dar al momento de las conversaciones y que ayudan al banquero a tener una respuesta segura a las objeciones del cliente.	argumentos argumentario respuestas seguros coberturas asistencias objeciones situaciones hogar
Guía de Producto	Seguros	asesor personal	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/remoto/Seguros-BR/Seguro-Hogar/Guia-de-Producto_SeguroHogar-BR.pdf	Este material lo usa al banquero para dar a conocer los detalles del Seguro de Hogar y que el cliente se anime a hacer una contratación del producto. Este PDF le sirve al cliente para tener una guía clara de qué es el producto, para qué le sirve, por qué somos la mejor opción, además de los términos y condiciones que le ayudarán a conocer el producto y mantenerse en contacto con su banquero en caso de surgir dudas.	guía producto seguro de vida ventajas beneficios términos condiciones coberturas paso a paso hogar
Historias Reales	Seguros	asesor personal	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/remoto/Seguros-BR/Seguro-Hogar/HISTORIAS-REALES_BR.pdf	Este PDF le sirve al banquero para comentarle al cliente los beneficios de los productos de Tarjeta de Crédito, Consumo y Seguros. Esto lo hace mediante unas historias reales de clientes que han utilizado nuestros productos, dándole veracidad y confianza para que ellos también se animen a contratarlos. Estas historias son diversas situaciones que ayudan a ejemplificar los usos y beneficios de los diferentes productos.	historias reales roleplay banquero tarjeta de crédito consumo seguros beneficios historias
Asistencia Mascotas Seguro Hogar	Seguros	asesor personal	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/remoto/Seguros-BR/Seguro-Hogar/Micro-historias_Hogar_BR/Asistencia-Mascotas-Hogar_BR.mp4	Video que resalta el beneficio de contratar el Seguro de Hogar BBVA y su cobertura de asistencia a mascotas. En este caso se habla de las ventajas de contar con estas coberturas y asistencias.	video coberturas asistencias seguros ventajas mascotas beneficios hogar
Responsabilidad Civil Seguro Hogar	Seguros	asesor personal	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/remoto/Seguros-BR/Seguro-Hogar/Micro-historias_Hogar_BR/Responsabilidad-Civil-Hogar_BR.mp4	Video que resalta el beneficio de contratar el Seguro de Hogar BBVA y su cobertura de responsabilidad civil. En este caso se habla de las ventajas de contar con estas coberturas y asistencias.	video coberturas asistencias seguros ventajas responsabilidad civil beneficios hogar
Tutorial de Contratación Auto	Seguros	asesor personal	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/remoto/Seguros-BR/Seguro-Auto/Tutorial-de-Contratacion-Seguro-Auto.mp4	Video tutorial para que el banquero pueda orientar al cliente en la contratación del Seguro de Auto BBVA. En este se explica el paso a paso para poder indicarle al cliente como solicitar este producto y obtenerlo a la brevedad.	video paso a paso seguros seguro de auto auto tutorial tips
Argumentos y Tips Seguro Auto	Seguros	asesor personal	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/remoto/Seguros-BR/Seguro-Auto/ARGUMENTOS-Y-TIPS-SEGURO-AUTO.pdf	Este material es un PDF con argumentos que se le dan al banquero para ayudarlo con su labor de venta al momento de querer colocar un Seguro de Auto. Se plantean distintas situaciones posibles que se pueden dar al momento de las conversaciones y que ayudan al banquero a tener una respuesta segura a las objeciones del cliente.	argumentos argumentario respuestas seguros coberturas asistencias objeciones situaciones auto
Guía de Producto	Seguros	asesor personal	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/remoto/Seguros-BR/Seguro-Auto/Guia-de-Producto_SeguroAuto-BR.pdf	Este material lo usa al banquero para dar a conocer los detalles del Seguro de Auto y que el cliente se anime a hacer una contratación del producto. Este PDF le sirve al cliente para tener una guía clara de qué es el producto, para qué le sirve, por qué somos la mejor opción, además de los términos y condiciones que le ayudarán a conocer el producto y mantenerse en contacto con su banquero en caso de surgir dudas.	guía producto seguro de vida ventajas beneficios términos condiciones coberturas paso a paso auto

Historias Reales	Seguros	asesor personal	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/remoto/Seguros-BR/Seguro-Auto/HISTORIAS-REALES_BR.pdf	Este PDF le sirve al banquero para comentarle al cliente los beneficios de los productos de Tarjeta de Crédito, Consumo y Seguros. Esto lo hace mediante unas historias reales de clientes que han utilizado nuestros productos, dándole veracidad y confianza para que ellos también se animen a contratarlos. Estas historias son diversas situaciones que ayudan a ejemplificar los usos y beneficios de los diferentes productos.	historias reales roleplay banquero tarjeta de crédito consumo seguros beneficios historias
Auto Seguro Dinámico	Seguros	asesor personal	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/remoto/Seguros-BR/Seguro-Auto/Micro-historias_Auto_BR/AppSOS_AutoSeguroDinamico_BR.mp4	Video que resalta el beneficio de contratar el Seguro de Auto BBVA y contar con la app BBVA S.O.S. En este caso se habla de las ventajas de contar con estas coberturas y asistencias.	video coberturas asistencias seguros ventajas app bbva sos sos beneficios auto
Cobertura Primax Seguro Auto	Seguros	asesor personal	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/remoto/Seguros-BR/Seguro-Auto/Micro-historias_Auto_BR/CoberturaPrimax_SeguroAuto_BR.mp4	Video que resalta el beneficio de contratar el Seguro de Auto BBVA y contar con la cobertura Primax. En este caso se habla de las ventajas de contar con estas coberturas y asistencias.	video coberturas asistencias seguros ventajas cobertura primax beneficios auto
Plantillas Banquero Remoto	Seguros	asesor personal	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/remoto/Plantillas_K_B.pdf	Plantilla PDF que enseña a los banqueros remotos a usar, guardar y descargar las plantillas de correos electrónicos que se mandan a los clientes. Aquí se indica el paso a paso para poder guardarlas, personalizarlas y mandarlas al cliente.	guía descargar plantilla usar guardar personalizar cliente remoto
Tutorial de Contratación Vida	Seguros	asesor personal	https://mdv.ideeo.mx/video/venta/remoto/tutorial_estudia_seguro.mp4	Video tutorial para que el banquero pueda orientar al cliente en la contratación del Seguro Estudia BBVA. En este se explica el paso a paso para poder indicarle al cliente como solicitar este producto y obtenerlo a la brevedad.	video paso a paso seguros seguro estudia estudia tutorial tips
Plantillas Banquero Remoto	Seguros	asesor personal	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/remoto/Plantillas_K_B.pdf	Plantilla PDF que enseña a los banqueros remotos a usar, guardar y descargar las plantillas de correos electrónicos que se mandan a los clientes. Aquí se indica el paso a paso para poder guardarlas, personalizarlas y mandarlas al cliente.	guía descargar plantilla usar guardar personalizar cliente remoto
Argumentos y Tips Seguro Estudia	Seguros	asesor personal	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/remoto/argumentos_y_tips.pdf	Este material es un PDF con argumentos que se le dan al banquero para ayudarlo con su labor de venta al momento de querer colocar un Seguro Estudia. Se plantean distintas situaciones posibles que se pueden dar al momento de las conversaciones y que ayudan al banquero a tener una respuesta segura a las objeciones del cliente.	argumentos argumentario respuestas seguros coberturas asistencias objeciones situaciones estudia
Guía de Producto Seguro Estudia	Seguros	asesor personal	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/remoto/guia_producto.pdf	Este material lo usa al banquero para dar a conocer los detalles del Seguro Estudia y que el cliente se anime a hacer una contratación del producto. Este PDF le sirve al cliente para tener una guía clara de qué es el producto, para qué le sirve, por qué somos la mejor opción, además de los términos y condiciones que le ayudarán a conocer el producto y mantenerse en contacto con su banquero en caso de surgir dudas.	guía producto seguro de vida ventajas beneficios términos condiciones coberturas paso a paso estudia
Historias reales	Seguros	asesor personal	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/remoto/historias_reales.pdf	Este PDF le sirve al banquero para comentarle al cliente los beneficios de los productos de Tarjeta de Crédito, Consumo y Seguros. Esto lo hace mediante unas historias reales de clientes que han utilizado nuestros productos, dándole veracidad y confianza para que ellos también se animen a contratarlos. Estas historias son diversas situaciones que ayudan a ejemplificar los usos y beneficios de los diferentes productos.	historias reales roleplay banquero tarjeta de crédito consumo seguros beneficios historias
Seguro Estudia	Seguros	asesor personal	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/remoto/Consumo/seguro_estudia.mp4	Video que sirve para que el cliente conozca los beneficios y el paso a paso de contratar el Seguro Estudia BBVA	video beneficios ventajas microhistoria seguro estudia ahorro

Seguro Estudia Futura	Seguros	asesor personal	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/remoto/Consumo/seguro_futura.mp4	Video que sirve para que el cliente conozca los beneficios y el paso a paso de contratar el Seguro Estudia BBVA, asegurando el futuro de tus hijos.	video beneficios ventajas microhistoria seguro estudia ahorro
Guía para descargar y guardar plantillas	Guía para usar las plantillas	asesor personal	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/remoto/guia_platillas.pdf	Plantilla PDF que enseña a los banqueros remotos a usar, guardar y descargar las plantillas de correos electrónicos que se mandan a los clientes. Aquí se indica el paso a paso para poder guardarlas, personalizarlas y mandarlas al cliente.	guía descargar plantilla usar guardar personalizar cliente remoto
¿Cómo le saco provecho al modelo?	Descripción Modelo de venta	banco de barrio	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/barrio/material/modelo.pdf	Este material sirve como una guía detallada y paso a paso para que el banquero conozca y sepa usar el modelo de ventas de Banco de Barrio, ayudándolo en su labor de venta a distancia para que llegue más rápido a su meta.	guía remoto banquero paso a paso modelo de ventas banco de barrio consumo crédito provecho tarjeta de crédito inversiones app bbva seguros
Guía para descargar y guardar plantillas	Guía para usar las plantillas	banco de barrio	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/barrio/material/guia_plantillas.pdf		
Ir a micrositio	Información de productos para el Cliente	banco de barrio	https://bancadigital.bbva.mx/micrositio-nomina-pyme/	Landing donde se encuentran las principales características, beneficios y soluciones que da la Cuenta Maestra PyME. Útil para mostrar los puntos fuertes del producto al cliente y este pueda conocer a detalle estos puntos desde su propio hogar.	micrositio landing banco de barrio barrio cuenta maestra pyme pyme características
Material Interactivo	Material Interactivo	banco de barrio	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/barrio/material/Material_interactivo_Bco_de_barrio.pdf	PDF dinámico e interactivo que sirve para que el cliente conozca de manera detallada los beneficios, características y soluciones que da nuestra cuenta bancaria PyME.	pyme cuenta bancaria barrio banco de barrio detalles pdf dinámico interactivo soluciones
Guía visita exitosa y perfilamiento	Guía visita exitosa y perfilamiento	banco de barrio	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/barrio/material/guia_visita.pdf	Pequeña guía y cuestionario que le ayuda al banquero a prepararse y lograr una visita exitosa a cualquier cliente PyME. Este material le ayuda al banquero para identificar puntos importantes, previos a su visita, así como durante la misma.	visita exitosa paso paso guía cuestionario cliente pyme
Guía qué hacer con Kit CoDi	CoDi	banco de barrio	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/barrio/material/guia_kit_codi.pdf	Pequeña guía que le explica al banquero qué es CoDi y cómo funciona este nuevo método de pago. También le sirve como una guía para poder asesorar al cliente y ayudarlo a usarlo efectivamente.	guía paso a paso codi asesorar
Plantilla impresión QR CoDi	CoDi	banco de barrio	https://mdv.ideeo.mx/ppt/venta/barrio/plantilla_impresion.pptx	Plantilla para impresión del código QR del método de cobro CoDi.	plantilla codi código qr impresión
Soluciones PyME Guía de Producto	Guías de producto Banco de barrio	banco de barrio	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/barrio/soluciones-pyme/Guia-de-producto-Soluciones-PyME.pdf	Este material lo usa el banquero para dar a conocer los detalles de la cuenta Soluciones PyME y que el cliente se anime a hacer una contratación del producto. Este PDF le sirve al cliente para tener una guía clara de qué es el producto, para qué le sirve, por qué somos la mejor opción, además de los términos y condiciones que le ayudarán a conocer el producto y mantenerse en contacto con su banquero en caso de surgir dudas.	guía producto banco de barrio ventajas beneficios términos condiciones coberturas paso a paso soluciones pyme
Soluciones PyME Kit de Bienvenida	Kits de Bienvenida	banco de barrio	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/barrio/soluciones-pyme/Kit-de-bienvenida-Soluciones-PyME.pdf	Este archivo se manda al cliente por parte del banquero una vez que ha contratado Soluciones PyME. Este material sirve para darle la bienvenida al cliente a su nuevo producto y mencionarle los principales beneficios de haberlo contratado.	kit de bienvenida beneficios pyme banco de barrio ventajas soluciones pyme
Soluciones PyME Argumentos BE	Soluciones PyME (Cuenta PyME, App BBVA Empresas, bbva.mx)	banco de barrio	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/barrio/soluciones-pyme/Argumentos-de-venta.pdf	Este material es un PDF con argumentos que se le dan al banquero para ayudarlo con su labor de venta al momento de querer colocar una cuenta de Soluciones PyME. Se plantean distintas situaciones posibles que se pueden dar al momento de las conversaciones y que ayudan al banquero a tener una respuesta segura a las objeciones del cliente.	argumentos argumentario respuestas banco de barrio coberturas asistencias objeciones situaciones soluciones pyme

BBVA Pago Electrónico Guía de Producto	BBVA Pago Electrónico	banco de barrio	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/barrio/BBVA-pago-electronico/Guia-de-producto-BBVA-Pago-electronico.pdf	Este material lo usa al banquero para dar a conocer los detalles del BBVA Pago Electrónico y que el cliente se anime a hacer una contratación del producto. Este PDF le sirve al cliente para tener una guía clara de qué es el producto, para qué le sirve, por qué somos la mejor opción, además de los términos y condiciones que le ayudarán a conocer el producto y mantenerse en contacto con su banquero en caso de surgir dudas.	guía producto banco de barrio ventajas beneficios términos condiciones coberturas paso a paso bbva pago electrónico pago electrónico
BBVA Pago Electrónico Kit de Bienvenida	BBVA Pago Electrónico	banco de barrio	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/barrio/BBVA-pago-electronico/Kit-de-bienvenida-BBVA-Pago-electronico.pdf	Este archivo se manda al cliente por parte del banquero una vez que ha contratado el BBVA Pago Electrónico. Este material sirve para darle la bienvenida al cliente a su nuevo producto y mencionarle los principales beneficios de haberlo contratado.	kit de bienvenida beneficios pyme banco de barrio ventajas bbva pago electrónico pago electrónico
TPV Guía de Producto	Guías de producto Banco de barrio	banco de barrio	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/barrio/TPV/Guia-de-producto-Tpv.pdf	Este material lo usa al banquero para dar a conocer los detalles de la Terminal Punto de Venta y que el cliente se anime a hacer una contratación del producto. Este PDF le sirve al cliente para tener una guía clara de qué es el producto, para qué le sirve, por qué somos la mejor opción, además de los términos y condiciones que le ayudarán a conocer el producto y mantenerse en contacto con su banquero en caso de surgir dudas.	guía producto banco de barrio ventajas beneficios términos condiciones coberturas paso a paso terminal tpv punto de venta
TPV Kit de Bienvenida	Kits de Bienvenida	banco de barrio	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/barrio/TPV/Kit-de-bienvenida-Tpv.pdf	Este archivo se manda al cliente por parte del banquero una vez que ha contratado la Terminal Punto de Venta. Este material sirve para darle la bienvenida al cliente a su nuevo producto y mencionarle los principales beneficios de haberlo contratado.	kit de bienvenida beneficios pyme banco de barrio ventajas tpv terminal punto de venta
Nómina Guía de Producto	Guías de producto Banco de barrio	banco de barrio	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/barrio/nomina/guia_nomina.pdf	Este material lo usa al banquero para dar a conocer los detalles de la cuenta de Nómina BBVA para Empresas y que el cliente se anime a hacer una contratación del producto. Este PDF le sirve al cliente para tener una guía clara de qué es el producto, para qué le sirve, por qué somos la mejor opción, además de los términos y condiciones que le ayudarán a conocer el producto y mantenerse en contacto con su banquero en caso de surgir dudas.	guía producto banco de barrio ventajas beneficios términos condiciones coberturas paso a paso nómina bbva empresas
Nómina Kit de Bienvenida	Kits de Bienvenida	banco de barrio	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/barrio/nomina/kit_nomina.pdf	Este archivo se manda al cliente por parte del banquero una vez que ha contratado la Nómina BBVA para Empresas. Este material sirve para darle la bienvenida al cliente a su nuevo producto y mencionarle los principales beneficios de haberlo contratado.	kit de bienvenida beneficios pyme banco de barrio ventajas nómina bbva empresas
Tutorial de Consumo	Consumo	gestión venta remota	https://mdv.ideeo.mx/video/venta/Tutorial_Contratacion_ConsumoWap.mp4	Video tutorial para que el banquero pueda orientar al cliente en la contratación de Consumo. En este se explica el paso a paso para poder indicarle al cliente como solicitar este producto y obtenerlo a la brevedad.	video paso a paso banco de barrio consumo estudia tutorial tips
Tutorial de Efectivo Inmediato	Efectivo Inmediato	gestión venta remota	https://mdv.ideeo.mx/video/venta/Tutorial_Efectivo_inmediato.mp4	Video tutorial para que el banquero pueda orientar al cliente en la contratación de Efectivo Inmediato. En este se explica el paso a paso para poder indicarle al cliente como solicitar este producto y obtenerlo a la brevedad.	video paso a paso banco de barrio consumo estudia tutorial efectivo inmediato
Tutorial Seguros de Vida https://mdv.ideeo.mx/video/	Seguros	gestión venta remota	https://mdv.ideeo.mx/video/venta/P_Seguro_Vidav2.mp4?q=1	Video tutorial para que el banquero pueda orientar al cliente en la contratación del Seguro de Vida BBVA. En este se explica el paso a paso para poder indicarle al cliente como solicitar este producto y obtenerlo a la brevedad.	video paso a paso seguros seguro de vida vida tutorial tips

Tutorial Seguros de Vida PDF	Seguros	gestión venta remota	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/remoto/tutorial_contratacion.pdf	PDF tutorial para que el banquero pueda orientar al cliente en la contratación del Seguro de Vida BBVA. En este se explica el paso a paso para poder indicarle al cliente como solicitar este producto y obtenerlo a la brevedad.	guía paso a paso seguros seguro de vida vida tutorial tips
Argumentos Seguros de Vida	Seguros	gestión venta remota	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/APOYO%20COMERCIAL%20VENTA%20SEGURO%20VIDA_C.pdf?v=2	Este material es un PDF con argumentos que se le dan al banquero para ayudarlo con su labor de venta al momento de querer colocar un Seguro de Vida. Se plantean distintas situaciones posibles que se pueden dar al momento de las conversaciones y que ayudan al banquero a tener una respuesta segura a las objeciones del cliente.	argumentos argumentario respuestas seguros coberturas asistencias objeciones situaciones vida
Tips para mejorar tu venta	Seguros	gestión venta remota	https://mdv.ideeo.mx/video/venta/SegurodeVida_1.mp4	Video testimonial que el enseña al banquero los puntos fuertes, tips, recomendaciones y argumentos clave para lograr colocar el Seguro de Vida de BBVA. Escucha de voz de nuestros expertos las mejores formas para lograr una venta exitosa.	video testimonial consejos tips recomendaciones venta exitosa seguros vida
Tutorial Seguros de Hogar	Seguros	gestión venta remota	https://mdv.ideeo.mx/video/venta/P_Seguro_Hogarv2.mp4?q=1		
Argumentos Seguros de Hogar	Seguros	gestión venta remota	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/APOYO%20COMERCIAL%20VENTA%20SEGURO%20HOGAR_C.pdf?v=3	Este material es un PDF con argumentos que se le dan al banquero para ayudarlo con su labor de venta al momento de querer colocar un Seguro de Hogar. Se plantean distintas situaciones posibles que se pueden dar al momento de las conversaciones y que ayudan al banquero a tener una respuesta segura a las objeciones del cliente.	argumentos argumentario respuestas seguros coberturas asistencias objeciones situaciones hogar
Tips para mejorar tu venta	Seguros	gestión venta remota	https://mdv.ideeo.mx/video/venta/HogarSeguro_2.mp4	Video testimonial que el enseña al banquero los puntos fuertes, tips, recomendaciones y argumentos clave para lograr colocar el Seguro de Hogar de BBVA. Escucha de voz de nuestros expertos las mejores formas para lograr una venta exitosa.	video testimonial consejos tips recomendaciones venta exitosa seguros hogar
Tutorial Seguros de Auto	Seguros	gestión venta remota	https://mdv.ideeo.mx/video/venta/P_Seguro_Auto.mp4		
Argumentos Seguros de Auto	Seguros	gestión venta remota	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/APOYO%20COMERCIAL%20VENTA%20SEGURO%20AUTO_C.pdf	Este material es un PDF con argumentos que se le dan al banquero para ayudarlo con su labor de venta al momento de querer colocar un Seguro de Auto. Se plantean distintas situaciones posibles que se pueden dar al momento de las conversaciones y que ayudan al banquero a tener una respuesta segura a las objeciones del cliente.	argumentos argumentario respuestas seguros coberturas asistencias objeciones situaciones auto
Tips para mejorar tu venta	Seguros	gestión venta remota	https://mdv.ideeo.mx/video/venta/AutoSeguroDinamico_2.mp4	Video testimonial que el enseña al banquero los puntos fuertes, tips, recomendaciones y argumentos clave para lograr colocar el Seguro de Auto de BBVA. Escucha de voz de nuestros expertos las mejores formas para lograr una venta exitosa.	video testimonial consejos tips recomendaciones venta exitosa seguros auto
Tutorial Inversiones App BBVA	Inversiones	gestión venta remota	https://mdv.ideeo.mx/video/venta/Renueva%20o%20Incrementa%20tu%20Inversi%C3%B3n%20en%20Pagar%C3%A9%20desde%20la%20app%20BBVA.mp4	Video tutorial que enseña el paso a paso que le enseña al cliente a renovar o incrementar la inversión de su pagaré desde la app BBVA.	video tutorial paso a paso renovar incrementar pagaré inversiones app bbva
Tutorial Inversiones BBVA.MX	Inversiones	gestión venta remota	https://mdv.ideeo.mx/video/venta/PASO%20A%20PASO%20RENOV%20PAGARE.mp4	Video tutorial que enseña el paso a paso que le enseña al cliente a renovar o incrementar la inversión de su pagaré desde la app BBVA.	video tutorial paso a paso renovar incrementar pagaré inversiones app bbva
Tutorial de Tarjeta de Crédito	Tarjeta de Crédito	gestión venta remota	https://mdv.ideeo.mx/video/venta/Tutorial_Contratacion_TDC.mp4	Video tutorial para que el banquero pueda orientar al cliente en la contratación de la Tarjeta de Crédito BBVA. En este se explica el paso a paso para poder indicarle al cliente como solicitar este producto y obtenerlo a la brevedad.	video paso a paso tarjeta de crédito crédito estudia tutorial contratación

Perfilador de Tarjeta de Crédito	Tarjeta de Crédito	gestión venta remota	https://ideeolabs.com/prepro/bbva-tc/		
Ir a micrositio	Información de productos para el Cliente	banca pyme	https://bancadigital.bbva.mx/micrositio-nomina-pyme/	Landing donde se encuentran las principales características, beneficios y soluciones que da la Cuenta Maestra PyME. Útil para mostrar los puntos fuertes del producto al cliente y este pueda conocer a detalle estos puntos desde su propio hogar.	micrositio landing banco de barrio barrio cuenta maestra pyme pyme características
Comparativo Auto	Auto Flotilla	banca pyme	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/pyme/auto-flotilla/Comparativo_auto.pdf	Material ágil y sencillo que funciona como una postal donde se le dice al cliente, de manera directa, las ventajas y diferencias de nuestro Seguro de Auto Flotilla, en comparación con el de la competencia.	seguros auto flotilla auto ventajas comparador postal
Cuestionario de protección	Auto Flotilla	banca pyme	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/pyme/auto-flotilla/Cuestionario_de_proteccion.pdf	Es un archivo PDF que funciona como un cuestionario o test que ayuda al banquero a ir perfilando al cliente en temas de seguridad y protección para su negocio, con el objetivo de colocar algún productos de seguros, revelando las necesidades de los clientes.	test seguridad cuestionario argumentos perfilar seguros empresas
Ficha Producto Auto Seguro Pyme	Auto Flotilla	banca pyme	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/pyme/auto-flotilla/Ficha_producto_auto_seguro_pyme.pdf	Este material lo usa al banquero para dar a conocer los detalles del Seguro de Auto para PyME y que el cliente se anime a hacer una contratación del producto. Este PDF le sirve al cliente para tener una guía clara de qué es el producto, para qué le sirve, por qué somos la mejor opción, además de los términos y condiciones que le ayudarán a conocer el producto y mantenerse en contacto con su banquero en caso de surgir dudas.	guía producto ventajas beneficios términos condiciones coberturas paso a paso seguro de auto pyme empresas
Frases de Poder Auto Seguro PyME	Auto Flotilla	banca pyme	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/pyme/auto-flotilla/Frases_de_poder_auto_seguro_pyme.pdf	Este material es un PDF con argumentos que se le dan al banquero para ayudarlo con su labor de venta al momento de querer colocar un Seguro de Auto para PyME. Se plantean distintas situaciones posibles que se pueden dar al momento de las conversaciones y que ayudan al banquero a tener una respuesta segura a las objeciones del cliente.	argumentos argumentario respuestas seguros coberturas asistencias objeciones situaciones seguro de auto pyme empresas
Welcome Kit Auto Seguro PyME	Auto Flotilla	banca pyme	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/pyme/auto-flotilla/Welcome_kit_auto_seguro_pyme.pdf	Este archivo se manda al cliente por parte del banquero una vez que ha contratado el Seguro de Auto para PyME. Este material sirve para darle la bienvenida al cliente a su nuevo producto y mencionarle los principales beneficios de haberlo contratado.	kit de bienvenida beneficios pyme ventajas seguro de auto pyme empresas
Comparativo Empresa	Empresa Segura	banca pyme	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/pyme/empresa-segura/Comparativo_empresa.pdf	Material ágil y sencillo que funciona como una postal donde se le dice al cliente, de manera directa, las ventajas y diferencias de nuestro producto Empresa Segura, en comparación con el de la competencia.	seguros empresa segura empresas ventajas comparador postal
Cuestionario de protección	Empresa Segura	banca pyme	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/pyme/empresa-segura/Cuestionario_de_proteccion.pdf	Es un archivo PDF que funciona como un cuestionario o test que ayuda al banquero a ir perfilando al cliente en temas de seguridad y protección para su negocio, con el objetivo de colocar algún productos de seguros, revelando las necesidades de los clientes.	test seguridad cuestionario argumentos perfilar seguros empresas
Ficha Producto Empresa Segura Pyme	Empresa Segura	banca pyme	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/pyme/empresa-segura/Producto_empresa_segura_pyme.pdf	Este material lo usa al banquero para dar a conocer los detalles de Empresa Segura y que el cliente se anime a hacer una contratación del producto. Este PDF le sirve al cliente para tener una guía clara de qué es el producto, para qué le sirve, por qué somos la mejor opción, además de los términos y condiciones que le ayudarán a conocer el producto y mantenerse en contacto con su banquero en caso de surgir dudas.	guía producto ventajas beneficios términos condiciones coberturas paso a paso empresa segura empresas
Frases De Poder Empresa Segura	Empresa Segura	banca pyme	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/pyme/empresa-segura/Frases_de_poder_empresa_segura.pdf	Este material es un PDF con argumentos que se le dan al banquero para ayudarlo con su labor de venta al momento de querer colocar Empresa Segura. Se plantean distintas situaciones posibles que se pueden dar al momento de las conversaciones y que ayudan al banquero a tener una respuesta segura a las objeciones del cliente.	argumentos argumentario respuestas seguros coberturas asistencias objeciones situaciones empresa segura empresas

Welcome Kit Empresa Segura	Empresa Segura	banca pyme	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/pyme/empresa-segura/Welcome_kit_empresa_segura.pdf	Este archivo se manda al cliente por parte del banquero una vez que ha contratado Empresa Segura. Este material sirve para darle la bienvenida al cliente a su nuevo producto y mencionarle los principales beneficios de haberlo contratado.	kit de bienvenida beneficios pyme ventajas empresa segura empresas
Comparativo Vida	Vida Empleados	banca pyme	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/pyme/vida-empleados/Comparativo_vida.pdf	Material ágil y sencillo que funciona como una postal donde se le dice al cliente, de manera directa, las ventajas y diferencias de nuestro producto Seguro de Vida Empresas, en comparación con el de la competencia.	seguros seguro de vida empleados empresas ventajas comparador postal
Cuestionario de protección	Vida Empleados	banca pyme	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/pyme/vida-empleados/Cuestionario_de_proteccion.pdf	Es un archivo PDF que funciona como un cuestionario o test que ayuda al banquero a ir perfilando al cliente en temas de seguridad y protección para su negocio, con el objetivo de colocar algún productos de seguros, revelando las necesidades de los clientes.	test seguridad cuestionario argumentos perfilar seguros empresas
Ficha Producto Vida Segura Empresas	Vida Empleados	banca pyme	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/pyme/vida-empleados/Ficha_producto_vida_segura_empresas.pdf	Este material lo usa al banquero para dar a conocer los detalles del Seguro de Vida Empresas y que el cliente se anime a hacer una contratación del producto. Este PDF le sirve al cliente para tener una guía clara de qué es el producto, para qué le sirve, por qué somos la mejor opción, además de los términos y condiciones que le ayudarán a conocer el producto y mantenerse en contacto con su banquero en caso de surgir dudas.	guía producto ventajas beneficios términos condiciones coberturas paso a paso seguro de vida empleados empresas
Frases De Poder Vida Segura Pyme	Vida Empleados	banca pyme	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/pyme/vida-empleados/Frases_de_poder_vida_segura_pyme.pdf	Este material es un PDF con argumentos que se le dan al banquero para ayudarlo con su labor de venta al momento de querer colocar el Seguro de Vida Empresas. Se plantean distintas situaciones posibles que se pueden dar al momento de las conversaciones y que ayudan al banquero a tener una respuesta segura a las objeciones del cliente.	argumentos argumentario respuestas seguros coberturas asistencias objeciones situaciones seguro de vida empleados empresas
Welcome Kit VS asegurado	Vida Empleados	banca pyme	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/pyme/vida-empleados/Welcome_kit_vs_asegurado.pdf	Este archivo se manda al cliente por parte del banquero una vez que ha contratado el Seguro de Vida Empresas. Este material sirve para darle la bienvenida al cliente a su nuevo producto y mencionarle los principales beneficios de haberlo contratado.	kit de bienvenida beneficios pyme ventajas seguro de vida empleados empresas
Argumentos y frases GMMI Patrimonial	Gastos médicos mayores Indemnizatorios	banca patrimonial	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/patrimonial/GatosmedicosmayoresIndemnizatorios/Argumentos_y_frases_gmmi_patrimonial.pdf	Este material es un PDF con argumentos que se le dan al banquero para ayudarlo con su labor de venta al momento de querer colocar el Seguro Médico Patrimonial. Se plantean distintas situaciones posibles que se pueden dar al momento de las conversaciones y que ayudan al banquero a tener una respuesta segura a las objeciones del cliente.	argumentos argumentario respuestas seguros coberturas asistencias objeciones situaciones patrimonial seguros gastos médicos mayores
Folleto Producto GMMI Patrimonial	Gastos médicos mayores Indemnizatorios	banca patrimonial	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/patrimonial/GatosmedicosmayoresIndemnizatorios/Folleto_producto_gmmi_patrimonial.pdf	Este material lo usa al banquero para dar a conocer los detalles del Seguro Médico Patrimonial y que el cliente se anime a hacer una contratación del producto. Este PDF le sirve al cliente para tener una guía clara de qué es el producto, para qué le sirve, por qué somos la mejor opción, además de los términos y condiciones que le ayudarán a conocer el producto y mantenerse en contacto con su banquero en caso de surgir dudas.	guía producto ventajas beneficios términos condiciones coberturas paso a paso seguros patrimonial gastos médicos mayores
Kit Bienvenida GMMI Patrimonial	Gastos médicos mayores Indemnizatorios	banca patrimonial	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/patrimonial/GatosmedicosmayoresIndemnizatorios/Kit_bienvenida_gmmi_patrimonial.pdf	Este archivo se manda al cliente por parte del banquero una vez que ha contratado el Seguro Médico Patrimonial. Este material sirve para darle la bienvenida al cliente a su nuevo producto y mencionarle los principales beneficios de haberlo contratado.	kit de bienvenida beneficios pyme ventajas seguros gastos médicos mayores patrimonial

Paso a paso Modelo de venta Patrimonial	Gastos médicos mayores Indemnizatorios	banca patrimonial	https://mdv.ideeo.mx/video/venta/patrimonial/Paso%20a%20paso%20Modelo%20de%20venta%20Patrimonial.mp4	Este video sirve como una guía detallada y paso a paso para que el banquero conozca y sepa usar el modelo de ventas de Seguros Patrimonial, ayudándolo en su labor de venta a distancia para que llegue más rápido a su meta.	guía remoto banquero paso a paso modelo de ventas patrimonial seguros
Argumentos y frases GMMI Patrimonial	Guía de venta	banca patrimonial	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/patrimonial/Guiadeventa/Guia_de_venta_seg_patrimonial.pdf	PDF que sirve como una guía paso a paso de como lograr una venta exitosa de los Seguros Patrimonial. Aquí se desglosan algunos escenarios para que el banquero esté preparado en su labor de venta y logre convencer a los clientes.	guía de venta tutorial paso a paso seguros patrimonial
Argumentos y frases Hogar Patrimonial	Hogar	banca patrimonial	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/patrimonial/Hogar/Argumentos_y_frases_hogar_patrimonial.pdf	Este material es un PDF con argumentos que se le dan al banquero para ayudarlo con su labor de venta al momento de querer colocar el Seguro de Hogar Patrimonial. Se plantean distintas situaciones posibles que se pueden dar al momento de las conversaciones y que ayudan al banquero a tener una respuesta segura a las objeciones del cliente.	argumentos argumentario respuestas seguros coberturas asistencias objeciones situaciones patrimonial seguros hogar
Folleto Producto Hogar Patrimonial	Hogar	banca patrimonial	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/patrimonial/Hogar/Folleto_producto_hogar_patrimonial.pdf	Este material lo usa al banquero para dar a conocer los detalles del Seguro de Hogar Patrimonial y que el cliente se anime a hacer una contratación del producto. Este PDF le sirve al cliente para tener una guía clara de qué es el producto, para qué le sirve, por qué somos la mejor opción, además de los términos y condiciones que le ayudarán a conocer el producto y mantenerse en contacto con su banquero en caso de surgir dudas.	guía producto ventajas beneficios términos condiciones coberturas paso a paso seguros patrimonial hogar
Kit Bienvenida Hogar Patrimonial	Hogar	banca patrimonial	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/patrimonial/Hogar/Kit_bienvenida_hogar_patrimonial.pdf	Este archivo se manda al cliente por parte del banquero una vez que ha contratado el Seguro de Hogar Patrimonial. Este material sirve para darle la bienvenida al cliente a su nuevo producto y mencionarle los principales beneficios de haberlo contratado.	kit de bienvenida beneficios pyme ventajas seguros patrimonial hogar
Argumentos y frases Meta Patrimonial	Meta Segura	banca patrimonial	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/patrimonial/MetaSegura/Argumentos_y_frases_meta_patrimonial.pdf	Este material es un PDF con argumentos que se le dan al banquero para ayudarlo con su labor de venta al momento de querer colocar Meta Segura Patrimonial. Se plantean distintas situaciones posibles que se pueden dar al momento de las conversaciones y que ayudan al banquero a tener una respuesta segura a las objeciones del cliente.	argumentos argumentario respuestas seguros coberturas asistencias objeciones situaciones patrimonial seguros meta segura
Folleto Producto Meta Patrimonial	Meta Segura	banca patrimonial	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/patrimonial/MetaSegura/Folleto_producto_meta_patrimonial.pdf	Este material lo usa al banquero para dar a conocer los detalles de Meta Segura Patrimonial y que el cliente se anime a hacer una contratación del producto. Este PDF le sirve al cliente para tener una guía clara de qué es el producto, para qué le sirve, por qué somos la mejor opción, además de los términos y condiciones que le ayudarán a conocer el producto y mantenerse en contacto con su banquero en caso de surgir dudas.	guía producto ventajas beneficios términos condiciones coberturas paso a paso seguros patrimonial meta segura
Kit Bienvenida Meta Patrimonial	Meta Segura	banca patrimonial	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/patrimonial/MetaSegura/Kit_bienvenida_meta_patrimonial.pdf	Este archivo se manda al cliente por parte del banquero una vez que ha contratado Meta Segura Patrimonial. Este material sirve para darle la bienvenida al cliente a su nuevo producto y mencionarle los principales beneficios de haberlo contratado.	kit de bienvenida beneficios pyme ventajas seguros patrimonial meta segura
Argumentos y frases MLB Patrimonial	Multiestrategia	banca patrimonial	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/patrimonial/Multiestrategia/Argumentos_y_frases_mlb_patrimonial.pdf	Este material es un PDF con argumentos que se le dan al banquero para ayudarlo con su labor de venta al momento de querer colocar Multiestrategia Libre. Se plantean distintas situaciones posibles que se pueden dar al momento de las conversaciones y que ayudan al banquero a tener una respuesta segura a las objeciones del cliente.	argumentos argumentario respuestas seguros coberturas asistencias objeciones situaciones patrimonial seguros multiestrategia

Folleto Producto MLB Patrimonial	Multiestrategia	banca patrimonial	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/patrimonial/Multiestrategia/Folleto_producto_mlb_patrimonial.pdf	Este material lo usa al banquero para dar a conocer los detalles de Multiestrategia Libre y que el cliente se anime a hacer una contratación del producto. Este PDF le sirve al cliente para tener una guía clara de qué es el producto, para qué le sirve, por qué somos la mejor opción, además de los términos y condiciones que le ayudarán a conocer el producto y mantenerse en contacto con su banquero en caso de surgir dudas.	guía producto ventajas beneficios términos condiciones coberturas paso a paso seguros patrimonial multiestrategia
Kit Bienvenida MLB Patrimonial	Multiestrategia	banca patrimonial	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/patrimonial/Multiestrategia/Kit_bienvenida_mlb_patrimonial.pdf	Este archivo se manda al cliente por parte del banquero una vez que ha contratado Multiestrategia Libre. Este material sirve para darle la bienvenida al cliente a su nuevo producto y mencionarle los principales beneficios de haberlo contratado.	kit de bienvenida beneficios pyme ventajas seguros patrimonial multiestrategia
Argumentos y frases Vida	Vida Dlls	banca patrimonial	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/patrimonial/VidaDlls/Argumentos_y_frases_vida.pdf	Este material es un PDF con argumentos que se le dan al banquero para ayudarlo con su labor de venta al momento de querer colocar el Seguro de Vida Personal. Se plantean distintas situaciones posibles que se pueden dar al momento de las conversaciones y que ayudan al banquero a tener una respuesta segura a las objeciones del cliente.	argumentos argumentario respuestas seguros coberturas asistencias objeciones situaciones patrimonial seguros vida personal dólares
Folleto Producto Vida Patrimonial	Vida Dlls	banca patrimonial	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/patrimonial/VidaDlls/Folleto_producto_vida_patrimonial.pdf	Este material lo usa al banquero para dar a conocer los detalles de Seguro de Vida Personal y que el cliente se anime a hacer una contratación del producto. Este PDF le sirve al cliente para tener una guía clara de qué es el producto, para qué le sirve, por qué somos la mejor opción, además de los términos y condiciones que le ayudarán a conocer el producto y mantenerse en contacto con su banquero en caso de surgir dudas.	guía producto ventajas beneficios términos condiciones coberturas paso a paso seguros patrimonial vida personal dólares
Guia de Venta Seg Patrimonial	Vida Dlls	banca patrimonial	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/patrimonial/VidaDlls/Guia_de_venta_seg_patrimonial.pdf	PDF que sirve como una guía paso a paso de como lograr una venta exitosa de los Seguros Patrimonial. Aquí se desglosan algunos escenarios para que el banquero esté preparado en su labor de venta y logre convencer a los clientes.	guía de venta tutorial paso a paso seguros patrimonial dólares
Kit de Bienvenida Dlls	Vida Dlls	banca patrimonial	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/patrimonial/VidaDlls/Kit_de_bienvenida_dlls.pdf	Este archivo se manda al cliente por parte del banquero una vez que ha contratado el Seguro de Vida Personal. Este material sirve para darle la bienvenida al cliente a su nuevo producto y mencionarle los principales beneficios de haberlo contratado.	kit de bienvenida beneficios pyme ventajas seguros patrimonial vida personal dólares
Argumentos y frases Vida Pesos	Vida pesos	banca patrimonial	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/patrimonial/Vida_pesos/Argumentos_y_frases_vida_pesos.pdf	Este material es un PDF con argumentos que se le dan al banquero para ayudarlo con su labor de venta al momento de querer colocar Vida Segura Patrimonial. Se plantean distintas situaciones posibles que se pueden dar al momento de las conversaciones y que ayudan al banquero a tener una respuesta segura a las objeciones del cliente.	argumentos argumentario respuestas seguros coberturas asistencias objeciones situaciones patrimonial seguros vida segura pesos
Folleto Producto Vida Pesos Patrimonial	Vida pesos	banca patrimonial	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/patrimonial/Vida_pesos/Folleto_producto_vida_pesos_patrimonial.pdf	Este material lo usa al banquero para dar a conocer los detalles de Vida Segura Patrimonial y que el cliente se anime a hacer una contratación del producto. Este PDF le sirve al cliente para tener una guía clara de qué es el producto, para qué le sirve, por qué somos la mejor opción, además de los términos y condiciones que le ayudarán a conocer el producto y mantenerse en contacto con su banquero en caso de surgir dudas.	guía producto ventajas beneficios términos condiciones coberturas paso a paso seguros patrimonial vida segura pesos

Kit Bienvenida Vida Pesos Patrimonial	Vida pesos	banca patrimonial	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/patrimonial/Vida_pesos/Kit_bienvenida_vida_pesos_patrimonial.pdf	Este archivo se manda al cliente por parte del banquero una vez que ha contratado Vida Segura Patrimonial. Este material sirve para darle la bienvenida al cliente a su nuevo producto y mencionarle los principales beneficios de haberlo contratado.	kit de bienvenida beneficios pyme ventajas seguros patrimonial vida segura pesos
El siguiente paso para tu desarrollo profesional	Podcast	podcast	https://mdv.ideeo.mx/podcast/el_siguiente_paso_para_tu_desarrollo_profecional.mp3	Podcast que nos cuenta tips en el tema de Desarrollo Profesional. Aquí nos dan información relevante para poder aplicarlo en las diferentes áreas de trabajo dentro de BBVA. Este material está hecho para que el banquero lo pueda escuchar cuando quiera y donde quiera, aumentando su conocimiento e incrementando su desarrollo laboral.	podcast información herramientas tips desarrollo profesional
Sistema de preguntas para asesorar al cliente	Podcast	podcast	https://mdv.ideeo.mx/podcast/sistema_de_preguntas_para_asesorar_al_cliente.mp3	Podcast que nos cuenta tips en el tema de Sistema de Preguntas para Asesorar al Cliente. Aquí nos dan información relevante para poder aplicarlo en las diferentes áreas de trabajo dentro de BBVA. Este material está hecho para que el banquero lo pueda escuchar cuando quiera y donde quiera, aumentando su conocimiento e incrementando su desarrollo laboral.	podcast información herramientas tips preguntas sistemas asesoramiento
Cómo realizar una negociación efectiva	Podcast	podcast	https://mdv.ideeo.mx/podcast/como_realizar_una_negociacion_efectiva.mp3	Podcast que nos cuenta tips en el tema Cómo Realizar una Negociación Efectiva en Ventas Híbridas. Aquí nos dan información relevante para poder aplicarlo en las diferentes áreas de trabajo dentro de BBVA. Este material está hecho para que el banquero lo pueda escuchar cuando quiera y donde quiera, aumentando su conocimiento e incrementando su desarrollo laboral.	podcast información herramientas tips negoción exitosa ventas híbridas neogicador modernas
El secreto de la automotivación para alcanzar los resultados	Podcast	podcast	https://mdv.ideeo.mx/podcast/el_secreto_de_la_automotivacion_para_alcanzar_los_resultados.mp3	Podcast que nos cuenta tips en el tema El Secreto de la Automotivación para Alcanzar Resultados Comerciales. Aquí nos dan información relevante para poder aplicarlo en las diferentes áreas de trabajo dentro de BBVA. Este material está hecho para que el banquero lo pueda escuchar cuando quiera y donde quiera, aumentando su conocimiento e incrementando su desarrollo laboral.	podcast información herramientas tips secretos automotivación resultados comerciales
Cómo gestionar el tiempo en la sucursal	Podcast	podcast	https://mdv.ideeo.mx/podcast/como_gestionar_el_tiempo_en_la_sucursal.mp3	Podcast que nos cuenta tips en el tema de Cómo Gestionar el Tiempo en la Sucursal. Aquí nos dan información relevante para poder aplicarlo en las diferentes áreas de trabajo dentro de BBVA. Este material está hecho para que el banquero lo pueda escuchar cuando quiera y donde quiera, aumentando su conocimiento e incrementando su desarrollo laboral.	podcast información herramientas tips gestionar optimizar tiempo sucursal
La importancia de priorizar las acciones	Podcast	podcast	https://mdv.ideeo.mx/podcast/comprimidos/2-La_importancia_de_priorizar_las_acciones_1.mp3	Podcast que nos cuenta tips en el tema de La Importancia de Priorizar las Acciones. Aquí nos dan información relevante para poder aplicarlo en las diferentes áreas de trabajo dentro de BBVA. Este material está hecho para que el banquero lo pueda escuchar cuando quiera y donde quiera, aumentando su conocimiento e incrementando su desarrollo laboral.	podcast información herramientas tips priorizar acciones importancia
3 claves para convertirse en un experto comercial	Podcast	podcast	https://mdv.ideeo.mx/podcast/comprimidos/3-Tres_claves_para_convertirse_en_un_experto_comercial_1.mp3	Podcast que nos cuenta tips en el tema de Tres Claves para Convertirse en un Experto Comercial. Aquí nos dan información relevante para poder aplicarlo en las diferentes áreas de trabajo dentro de BBVA. Este material está hecho para que el banquero lo pueda escuchar cuando quiera y donde quiera, aumentando su conocimiento e incrementando su desarrollo laboral.	podcast información herramientas tips tres claves experto comercial
¿Por qué es importante un nominado?	Podcast	podcast	https://mdv.ideeo.mx/podcast/comprimidos/4-Por-que-es-importante-un-nominado_1.mp3	Podcast que nos cuenta tips en el tema de Por qué es Importante un Nominado. Aquí nos dan información relevante para poder aplicarlo en las diferentes áreas de trabajo dentro de BBVA. Este material está hecho para que el banquero lo pueda escuchar cuando quiera y donde quiera, aumentando su conocimiento e incrementando su desarrollo laboral.	podcast información herramientas tips importancia nominado
¿Cómo convierto al nominado en prospecto?	Podcast	podcast	https://mdv.ideeo.mx/podcast/comprimidos/5-Como-convierto-al-nominado_1.mp3	Podcast que nos cuenta tips en el tema de Cómo Convertir a un Nominado en un Aliado Comercial. Aquí nos dan información relevante para poder aplicarlo en las diferentes áreas de trabajo dentro de BBVA. Este material está hecho para que el banquero lo pueda escuchar cuando quiera y donde quiera, aumentando su conocimiento e incrementando su desarrollo laboral.	podcast información herramientas tips convertir nominado aliado comercial
¿Todos los clientes son iguales? Aprende a identificarlos.	Podcast	podcast	https://mdv.ideeo.mx/podcast/comprimidos/6-Todos-los-clientes-son-iguales-Aprende-a-identificarlos_1.mp3	Podcast que nos cuenta tips en el tema de Todos los Clientes son Iguales: Aprende a Identificarlos. Aquí nos dan información relevante para poder aplicarlo en las diferentes áreas de trabajo dentro de BBVA. Este material está hecho para que el banquero lo pueda escuchar cuando quiera y donde quiera, aumentando su conocimiento e incrementando su desarrollo laboral.	podcast información herramientas tips identificar clientes aprender perfiles

Ahora como hablo y me comporto con cada tipo de cliente.	Podcast	podcast	https://mdv.ideeo.mx/podcast/comprimidos/7-Ahora-como-hablo-y-me-comporto-con-cada-tipo-de-cliente_1.mp3	Podcast que nos cuenta tips en el tema de Ahora como Hablo y me Comporto con cada Cliente. Aquí nos dan información relevante para poder aplicarlo en las diferentes áreas de trabajo dentro de BBVA. Este material está hecho para que el banquero lo pueda escuchar cuando quiera y donde quiera, aumentando su conocimiento e incrementando su desarrollo laboral.	podcast información herramientas tips clientes hablar comportar identificar
Aprende a argumentar dependiendo el tipo de cliente.	Podcast	podcast	https://mdv.ideeo.mx/podcast/comprimidos/8-Aprende-a-argumentar-dependiendo-el-tipo-de-cliente_1.mp3	Podcast que nos cuenta tips en el tema de Aprende a Argumentar. Aquí nos dan información relevante para poder aplicarlo en las diferentes áreas de trabajo dentro de BBVA. Este material está hecho para que el banquero lo pueda escuchar cuando quiera y donde quiera, aumentando su conocimiento e incrementando su desarrollo laboral.	podcast información herramientas tips clientes argumentar perfiles
Cómo argumentar una TDC	Podcast	podcast	https://mdv.ideeo.mx/podcast/comprimidos/9-Como-argumentar-una-tdc_1.mp3	Podcast que nos cuenta tips en el tema de Cómo Argumentar una Tarjeta de Crédito. Aquí nos dan información relevante para poder aplicarlo en las diferentes áreas de trabajo dentro de BBVA. Este material está hecho para que el banquero lo pueda escuchar cuando quiera y donde quiera, aumentando su conocimiento e incrementando su desarrollo laboral.	podcast información herramientas tips argumentar tarjeta de crédito crédito
Cómo calibrar a un prospecto de TDC	Podcast	podcast	https://mdv.ideeo.mx/podcast/comprimidos/10-Como-calibrar-a-un-prospecto_1.mp3		
El valor de la comunicación en ventas asistidas	Podcast	podcast	https://mdv.ideeo.mx/podcast/comprimidos/11-El-valor-de-la-comunicacion-en-ventas-asistidas_1.mp3		
Cómo realizar preguntas para descubrir lo que quiere el cliente	Podcast	podcast	https://mdv.ideeo.mx/podcast/comprimidos/12-Como-realizar-preguntas-para-descubrir-lo-que-quiere-el-cliente_1.mp3		
El valor de saber argumentar	Podcast	podcast	https://mdv.ideeo.mx/podcast/comprimidos/13-El-valor-de-saber-argumentar_1.mp3	Podcast que nos cuenta tips en el tema de El Valor de Saber Argumentar. Aquí nos dan información relevante para poder aplicarlo en las diferentes áreas de trabajo dentro de BBVA. Este material está hecho para que el banquero lo pueda escuchar cuando quiera y donde quiera, aumentando su conocimiento e incrementando su desarrollo laboral.	podcast información herramientas tips argumentar tarjeta de crédito crédito
Cómo hacer un cierre de venta	Podcast	podcast	https://mdv.ideeo.mx/podcast/comprimidos/14-Como-hacer-un-cierre-de-venta_1.mp3	Podcast que nos cuenta tips en el tema de Cómo Hacer un Cierre de Venta. Aquí nos dan información relevante para poder aplicarlo en las diferentes áreas de trabajo dentro de BBVA. Este material está hecho para que el banquero lo pueda escuchar cuando quiera y donde quiera, aumentando su conocimiento e incrementando su desarrollo laboral.	podcast información herramientas tips argumentar tarjeta de crédito crédito cierre de venta
Beneficios de los productos financieros	Podcast	podcast	https://mdv.ideeo.mx/podcast/comprimidos/15-Beneficios-de-los-productos-financieros_1.mp3	Podcast que nos cuenta tips en el tema de Beneficios de los Productos Financieros. Aquí nos dan información relevante para poder aplicarlo en las diferentes áreas de trabajo dentro de BBVA. Este material está hecho para que el banquero lo pueda escuchar cuando quiera y donde quiera, aumentando su conocimiento e incrementando su desarrollo laboral.	podcast información herramientas tips argumentar beneficios finanzas financieros productos
Como argumentar por que BBVA	Podcast	podcast	https://mdv.ideeo.mx/podcast/comprimidos/16-Como-argumentar-por-que-BBVA_1.mp3	Podcast que nos cuenta tips en el tema de Cómo Argumentar Por qué. Aquí nos dan información relevante para poder aplicarlo en las diferentes áreas de trabajo dentro de BBVA. Este material está hecho para que el banquero lo pueda escuchar cuando quiera y donde quiera, aumentando su conocimiento e incrementando su desarrollo laboral.	podcast información herramientas tips argumentar
Persuasion comercial	Podcast	podcast	https://mdv.ideeo.mx/podcast/comprimidos/17-Persuasion-comercial_1.mp3	Podcast que nos cuenta tips en el tema de Persuasión Comercial. Aquí nos dan información relevante para poder aplicarlo en las diferentes áreas de trabajo dentro de BBVA. Este material está hecho para que el banquero lo pueda escuchar cuando quiera y donde quiera, aumentando su conocimiento e incrementando su desarrollo laboral.	podcast información herramientas tips argumentar persuasión comercial persuadir
Resiliencia comercial	Podcast	podcast	https://mdv.ideeo.mx/podcast/comprimidos/18-Resiliencia-comercial_1.mp3	Podcast que nos cuenta tips en el tema de Resiliencia Comercial. Aquí nos dan información relevante para poder aplicarlo en las diferentes áreas de trabajo dentro de BBVA. Este material está hecho para que el banquero lo pueda escuchar cuando quiera y donde quiera, aumentando su conocimiento e incrementando su desarrollo laboral.	podcast información herramientas tips argumentar resiliencia comercial
Inteligencia emocional	Podcast	podcast	https://mdv.ideeo.mx/podcast/comprimidos/19-Inteligencia-emocional_1.mp3	Podcast que nos cuenta tips en el tema de Inteligencia Emocional. Aquí nos dan información relevante para poder aplicarlo en las diferentes áreas de trabajo dentro de BBVA. Este material está hecho para que el banquero lo pueda escuchar cuando quiera y donde quiera, aumentando su conocimiento e incrementando su desarrollo laboral.	podcast información herramientas tips argumentar inteligencia emocional proceso de venta
Relaciones publicas	Podcast	podcast	https://mdv.ideeo.mx/podcast/comprimidos/20-Relaciones-publicas_1.mp3	Podcast que nos cuenta tips en el tema de Relaciones Públicas en Ventas. Aquí nos dan información relevante para poder aplicarlo en las diferentes áreas de trabajo dentro de BBVA. Este material está hecho para que el banquero lo pueda escuchar cuando quiera y donde quiera, aumentando su conocimiento e incrementando su desarrollo laboral.	podcast información herramientas tips argumentar relaciones públicas ventas
Argumentos Temporales Consumo	Consumo	banca comercial	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/comercial/consumo/argumentos/argumentos_temporales.pdf		

Argumentos por edades	Consumo	banca comercial	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/comercial/consumo/argumentos/argumentos_tde_y_consumo.pdf		
Guía para usar las plantillas	Tarjeta de Crédito	banca comercial	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/comercial/tdc/plantillas/plantillas_TDC_para_banca_comercial.pdf	Plantilla PDF que enseña a los banqueros remotos a usar, guardar y descargar las plantillas de correos electrónicos que se mandan a los clientes. Aquí se indica el paso a paso para poder guardarlas, personalizarlas y mandarlas al cliente.	guía descargar plantilla usar guardar personalizar cliente remoto
CoDi Banco de Barrio	Plantillas Banco de Barrio	banco de barrio	https://mdv.ideeo.mx/html/barrio/barrio_codi.html	Plantilla personalizada que el banquero manda a su cliente con la finalidad de que conozca los principales beneficios, términos y condiciones del producto CoDi.	plantilla personalizada beneficios términos condiciones codi
Cuenta PyME Banco de Barrio	plantillas Cuenta PyME	banco de barrio	https://mdv.ideeo.mx/html/barrio/barrio_pyme.html	Plantilla personalizada que el banquero manda a su cliente con la finalidad de que conozca los principales beneficios, términos y condiciones del producto Cuenta PyME.	plantilla personalizada beneficios términos condiciones cuenta pyme
Nómina Banco de Barrio	Plantillas Nómina	banco de barrio	https://mdv.ideeo.mx/html/barrio/barrio_nomina.html	Plantilla personalizada que el banquero manda a su cliente con la finalidad de que conozca los principales beneficios, términos y condiciones del producto Nómina BBVA.	plantilla personalizada beneficios términos condiciones nómina bbva
Openpay	Plantillas Banco de Barrio	banco de barrio	https://mdv.ideeo.mx/html/barrio/plantilla_openday.html	Plantilla personalizada que el banquero manda a su cliente con la finalidad de que conozca los principales beneficios, términos y condiciones del producto Openpay.	plantilla personalizada beneficios términos condiciones openpay
Divisas Banco de Barrio	Plantillas Banco de Barrio	banco de barrio	https://mdv.ideeo.mx/html/barrio/barrio_divisas.html	Plantilla personalizada que el banquero manda a su cliente con la finalidad de que conozca los principales beneficios, términos y condiciones del producto Divisas.	plantilla personalizada beneficios términos condiciones divisas
Seguro de auto Banco de Barrio	plantillas Seguros	banco de barrio	https://mdv.ideeo.mx/html/barrio/barrio_seguro_auto.html	Plantilla personalizada que el banquero manda a su cliente con la finalidad de que conozca los principales beneficios, términos y condiciones del producto Seguro de Auto.	plantilla personalizada beneficios términos condiciones seguro de auto
Seguro empresa segura Banco de Barrio	plantillas Seguros	banco de barrio	https://mdv.ideeo.mx/html/barrio/barrio_seguro_empresa.html	Plantilla personalizada que el banquero manda a su cliente con la finalidad de que conozca los principales beneficios, términos y condiciones del producto Seguro de Empresa.	plantilla personalizada beneficios términos condiciones seguro de empresa
Seguro de vida Banco de Barrio	plantillas Seguros	banco de barrio	https://mdv.ideeo.mx/html/barrio/barrio_seguro_vida.html	Plantilla personalizada que el banquero manda a su cliente con la finalidad de que conozca los principales beneficios, términos y condiciones del producto Seguro de Vida.	plantilla personalizada beneficios términos condiciones seguro de vida
Cápsula Seguro de Vida	Seguro de vida	banco de barrio	https://mdv.ideeo.mx/video/venta/barrio/capsula_seguro_vida.mp4	Video cápsula que engloba los principales beneficios, coberturas y asistencias del Seguro de Vida BBVA. Sirve para conocer a fondo los detalles del producto y el banquero pueda lograr una venta exitosa y más informada.	video cápsula seguros seguro de vida vida beneficios coberturas asistencias
Cápsula Nomina	Nómina	banco de barrio	https://mdv.ideeo.mx/video/venta/barrio/capsula_nomina.mp4	Video cápsula que engloba los principales beneficios y ventajas de tener Nómina con BBVA. Sirve para conocer a fondo los detalles del producto y el banquero pueda lograr una venta exitosa y más informada.	video cápsula nómina portabilidad cuenta bbva
Guía de Producto	Seguros	banca comercial	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/comercial/seguros/Salud/guidaproducto.pdf	Este material lo usa al banquero para dar a conocer los detalles del Seguro de Salud Tu Médico Particular y que el cliente se anime a hacer una contratación del producto. Este PDF le sirve al cliente para tener una guía clara de qué es el producto, para qué le sirve, por qué somos la mejor opción, además de los términos y condiciones que le ayudarán a conocer el producto y mantenerse en contacto con su banquero en caso de surgir dudas.	guía producto ventajas beneficios términos condiciones coberturas paso a paso seguros salud médico particular

Kit de Bienvenida	Seguros	banca comercial	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/comercial/seguros/Salud/kitdebienvenida.pdf	Este archivo se manda al cliente por parte del banquero una vez que ha contratado el Seguro Salud Tu Médico Particular. Este material sirve para darle la bienvenida al cliente a su nuevo producto y mencionarle los principales beneficios de haberlo contratado.	kit de bienvenida beneficios ventajas seguros salud médico particular
Argumentos y Beneficios Seguros	Seguros	banca comercial	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/comercial/seguros/Argumentos/argumentosybeneficiosseguros.pdf	Este material es un PDF con argumentos que se le dan al banquero para ayudarlo con su labor de venta al momento de querer colocar los Seguros BBVA. Se plantean distintas situaciones posibles que se pueden dar al momento de las conversaciones y que ayudan al banquero a tener una respuesta segura a las objeciones del cliente.	argumentos argumentario respuestas seguros coberturas asistencias objeciones situaciones auto vida hogar estudia meta
Cómo generar empatía con el cliente en una venta	Podcast	podcast	https://mdv.ideeo.mx/podcast/comprimidos/como_generar_empatia_con_el_cliente_en_una_venta.mp3	Podcast que nos cuenta tips en el tema de Cómo Generar Empatía con un Cliente. Aquí nos dan información relevante para poder aplicarlo en las diferentes áreas de trabajo dentro de BBVA. Este material está hecho para que el banquero lo pueda escuchar cuando quiera y donde quiera, aumentando su conocimiento e incrementando su desarrollo laboral.	podcast información herramientas tips argumentar generar empatía clientes
Cómo potenciar la vinculación de productos	Podcast	podcast	https://mdv.ideeo.mx/podcast/comprimidos/como_potenciar_la_vinculacion_de_productos.mp3	Podcast que nos cuenta tips en el tema de Cómo Potenciar la Vinculación de Productos. Aquí nos dan información relevante para poder aplicarlo en las diferentes áreas de trabajo dentro de BBVA. Este material está hecho para que el banquero lo pueda escuchar cuando quiera y donde quiera, aumentando su conocimiento e incrementando su desarrollo laboral.	podcast información herramientas tips argumentar potenciar vincular clientes asesoría productos financieros
Cómo identificar que es urgente e importante	Podcast	podcast	https://mdv.ideeo.mx/podcast/comprimidos/urgente_como_identificar_que_es_urgente_e_importante.mp3	Podcast que nos cuenta tips en el tema de Cómo Identificar qué es Urgente y qué es Importante. Aquí nos dan información relevante para poder aplicarlo en las diferentes áreas de trabajo dentro de BBVA. Este material está hecho para que el banquero lo pueda escuchar cuando quiera y donde quiera, aumentando su conocimiento e incrementando su desarrollo laboral.	podcast información herramientas tips argumentar identificar urgente importante
Guía YO Asesoro	Asesoría en Salud Financiera - Inversiones	asesor personal	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/asesor/salud/guia_yo.pdf	Material que sirve para lograr que los clientes inviertan y mejoren su salud financiera. Con este archivo pueden aprender el paso a paso para preparar una llamada de venta con el cliente y lograr una venta exitosa.	invertir salud financiera paso a paso llamadas guía
TPV Médicos y Dentistas	Plantillas Banco de Barrio	banco de barrio	https://mdv.ideeo.mx/html/barrio/medicosv3.html	Plantilla personalizada que el banquero manda a su cliente con la finalidad de hacerles llegar la oferta para Médicos y Dentistas y conozcan los principales beneficios, términos y condiciones de contratar la TPV BBVA.	plantilla personalizada beneficios términos condiciones tpv médicos dentistas
TPV Restaurantes	Plantillas Banco de Barrio	banco de barrio	https://mdv.ideeo.mx/html/barrio/restaurantes.html	Plantilla personalizada que el banquero manda a su cliente con la finalidad de hacerles llegar la oferta para Restaurantes y conozcan los principales beneficios, términos y condiciones de contratar la TPV BBVA.	plantilla personalizada beneficios términos condiciones tpv restaurantes
TPV Misceláneas	Plantillas Banco de Barrio	banco de barrio	https://mdv.ideeo.mx/html/barrio/miscelaneasv3.html	Plantilla personalizada que el banquero manda a su cliente con la finalidad de hacerles llegar la oferta para Misceláneas y conozcan los principales beneficios, términos y condiciones de contratar la TPV BBVA.	plantilla personalizada beneficios términos condiciones tpv misceláneas
TPV Refaccionarios y Ferreterías	Plantillas Banco de Barrio	banco de barrio	https://mdv.ideeo.mx/html/barrio/ferreteriasv2.html	Plantilla personalizada que el banquero manda a su cliente con la finalidad de hacerles llegar la oferta para Refaccionarias y Ferreterías y conozcan los principales beneficios, términos y condiciones de contratar la TPV BBVA.	plantilla personalizada beneficios términos condiciones tpv ferreterías refaccionarias

TPV giros regulares	Plantillas Banco de Barrio	banco de barrio	https://mdv.ideeo.mx/html/barrio/tpv.html	Plantilla personalizada que el banquero manda a su cliente con la finalidad de hacerles llegar la oferta para Giros Regulares y conozcan los principales beneficios, términos y condiciones de contratar la TPV BBVA.	plantilla personalizada beneficios términos condiciones tpv giros regulares negocios
Convenio Telcel	plantillas Cuenta PyME	banco de barrio	https://mdv.ideeo.mx/html/barrio/telcel.html	Plantilla personalizada que el banquero manda a su cliente con la finalidad de hacerles llegar la oferta de nuestra Cuenta PyME y conozcan los principales beneficios, términos y condiciones de nuestra alianza con Telcel.	plantilla personalizada beneficios términos condiciones tpv app bbva empresas cuenta pyme telcel
Convenio Construrama	plantillas Cuenta PyME	banco de barrio	https://mdv.ideeo.mx/html/barrio/construramav2.html	Plantilla personalizada que el banquero manda a su cliente con la finalidad de hacerles llegar la oferta de nuestra Cuenta PyME y conozcan los principales beneficios, términos y condiciones de nuestra alianza con Construrama.	plantilla personalizada beneficios términos condiciones tpv app bbva empresas cuenta pyme construrama
TPV Salones de belleza	Plantillas Banco de Barrio	banco de barrio	https://mdv.ideeo.mx/html/barrio/salones_de_belleza.html	Plantilla personalizada que el banquero manda a su cliente con la finalidad de hacerles llegar la oferta para Salones de Belleza y conozcan los principales beneficios, términos y condiciones de contratar la TPV BBVA.	plantilla personalizada beneficios términos condiciones tpv salones de belleza
TPV Top restaurantes	Plantillas Banco de Barrio	banco de barrio	https://mdv.ideeo.mx/html/barrio/restaurante.html	Plantilla personalizada que el banquero manda a su cliente con la finalidad de hacerles llegar la oferta para Restaurantes Top y conozcan los principales beneficios, términos y condiciones de contratar la TPV BBVA.	plantilla personalizada beneficios términos condiciones tpv restaurantes top
TPV Hospitales, Farmacias y Clínicas	Plantillas Banco de Barrio	banco de barrio	https://mdv.ideeo.mx/html/barrio/clinicas.html	Plantilla personalizada que el banquero manda a su cliente con la finalidad de hacerles llegar la oferta para Hospitales, Farmacias y Clínicas y conozcan los principales beneficios, términos y condiciones de contratar la TPV BBVA.	plantilla personalizada beneficios términos condiciones tpv hospitales farmacias clínicas
TPV Hoteles y Centros turísticos	Plantillas Banco de Barrio	banco de barrio	https://mdv.ideeo.mx/html/barrio/hotel.html	Plantilla personalizada que el banquero manda a su cliente con la finalidad de hacerles llegar la oferta para Hoteles y Centros Turísticos y conozcan los principales beneficios, términos y condiciones de contratar la TPV BBVA.	plantilla personalizada beneficios términos condiciones tpv hoteles centros turísticos
Más opciones de compra TPV / Openpay	GIFs Banco de Barrio	banco de barrio	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/barrio/material/openpay_opciones_pago.gif	GIF que da a conocer de manera directa los principales beneficios de Openpay. Medio que ayuda a la venta visual y concreta de este producto.	gif openpay beneficios link de cobro
Beneficios TPV / Openpay	GIFs Banco de Barrio	banco de barrio	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/barrio/material/openpay_beneficios.gif	GIF que da a conocer de manera directa los principales beneficios de Openpay. Medio que ayuda a la venta visual y concreta de este producto.	gif openpay beneficios link de cobro
Terminal Virtual TPV / Openpay	GIFs Banco de Barrio	banco de barrio	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/barrio/material/openpay_terminal.gif	GIF que da a conocer de manera directa los principales beneficios de Openpay. Medio que ayuda a la venta visual y concreta de este producto.	gif openpay beneficios link de cobro
Guía de producto - Openpay	Guías de producto Banco de barrio	banco de barrio	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/barrio/material/guia_producto_openpay.pdf	Este material lo usa al banquero para dar a conocer los detalles de Openpay y que el cliente se anime a hacer una contratación del producto. Este PDF le sirve al cliente para tener una guía clara de qué es el producto, para qué le sirve, por qué somos la mejor opción, además de los términos y condiciones que le ayudarán a conocer el producto y mantenerse en contacto con su banquero en caso de surgir dudas.	guía producto ventajas beneficios términos condiciones coberturas paso a paso openpay link de cobro

Dimo Guía de producto	Guías de producto Banco de barrio	banco de barrio	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/barrio/material/GuiaDIMO_BBVA.pdf	Este material lo usa al banquero para dar a conocer los detalles de DIMO y que el cliente se anime a hacer una contratación del producto. Este PDF le sirve al cliente para tener una guía clara de qué es el producto, para qué le sirve, por qué somos la mejor opción, además de los términos y condiciones que le ayudarán a conocer el producto y mantenerse en contacto con su banquero en caso de surgir dudas.	guía producto ventajas beneficios términos condiciones coberturas paso a paso dimo cobro
Guía de producto Anticipo TPV	Guías de producto Banco de barrio	banco de barrio	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/barrio/TPV/guia_anticipo_tpv.pdf	Este material lo usa al banquero para dar a conocer los detalles del Anticipo de Facturación TPV y que el cliente se anime a hacer una contratación del producto. Este PDF le sirve al cliente para tener una guía clara de qué es el producto, para qué le sirve, por qué somos la mejor opción, además de los términos y condiciones que le ayudarán a conocer el producto y mantenerse en contacto con su banquero en caso de surgir dudas.	guía producto ventajas beneficios términos condiciones coberturas paso a paso tpv anticipo facturación
TPV stock 4 meses	Plantillas Banco de Barrio	banco de barrio	https://mdv.ideeo.mx/html/barrio/tpv_meses.html	Plantilla personalizada que el banquero utiliza como recordatorio en caso de que su cliente no esté usando con frecuencia la TPV BBVA. Este contiene los beneficios y ventajas, además de la oferta actualizada para que el cliente le de un uso más frecuente a esta herramienta.	plantilla personalizada tpv ventajas oferta beneficios recordatorio
TPV stock 4 meses	GIFs Banco de Barrio	banco de barrio	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/barrio/material/GIF_TPVImpulsoUso.gif	GIF que el banquero utiliza como recordatorio en caso de que su cliente no esté usando con frecuencia la TPV BBVA. Este contiene los beneficios y ventajas, además de la oferta actualizada para que el cliente le de un uso más frecuente a esta herramienta.	GIF personalizada tpv ventajas oferta beneficios recordatorio
TPV Comida Rápida	Plantillas Banco de Barrio	banco de barrio	https://mdv.ideeo.mx/html/barrio/tpv_comida.html	Plantilla personalizada que el banquero manda a su cliente con la finalidad de hacerles llegar la oferta para Restaurantes de Comida Rápida y conozcan los principales beneficios, términos y condiciones de contratar la TPV BBVA.	plantilla personalizada beneficios términos condiciones tpv comida rápida restaurantes
TPV Educación básica	Plantillas Banco de Barrio	banco de barrio	https://mdv.ideeo.mx/html/barrio/tpv_educacion.html	Plantilla personalizada que el banquero manda a su cliente con la finalidad de hacerles llegar la oferta para Escuelas y conozcan los principales beneficios, términos y condiciones de contratar la TPV BBVA.	plantilla personalizada beneficios términos condiciones tpv escuelas educación básica
TPV Gasolineras	Plantillas Banco de Barrio	banco de barrio	https://mdv.ideeo.mx/html/barrio/tpv_gasolineras.html	Plantilla personalizada que el banquero manda a su cliente con la finalidad de hacerles llegar la oferta para Gasolineras y conozcan los principales beneficios, términos y condiciones de contratar la TPV BBVA.	plantilla personalizada beneficios términos condiciones tpv gasolineras
TPV Medicos, Dentistas (Consultorios)	Postales banca barrio	banco de barrio	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/barrio/postal/medicos_dentistas_consultorio.pdf		
TPV Restaurantes	Postales banca barrio	banco de barrio	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/barrio/postal/restaurantes.pdf	Postal que el banquero manda a su cliente con la finalidad de hacerles llegar la oferta para Restaurantes y conozcan los principales beneficios, términos y condiciones de contratar la TPV BBVA.	postal personalizada beneficios términos condiciones tpv restaurantes
TPV Comida rápida	Postales banca barrio	banco de barrio	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/barrio/postal/comida_rapida.pdf	Postal que el banquero manda a su cliente con la finalidad de hacerles llegar la oferta para Restaurantes de Comida Rápida y conozcan los principales beneficios, términos y condiciones de contratar la TPV BBVA.	postal personalizada beneficios términos condiciones tpv comida rápida restaurantes
TPV Misceláneas	Postales banca barrio	banco de barrio	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/barrio/postal/mislaneas.pdf	Postal que el banquero manda a su cliente con la finalidad de hacerles llegar la oferta para Misceláneas y conozcan los principales beneficios, términos y condiciones de contratar la TPV BBVA.	postal personalizada beneficios términos condiciones tpv misceláneas

TPV Refaccionarias y ferreterías	Postales banca barrio	banco de barrio	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/barrio/postal/refaccionarias_ferreterias.pdf	Postal que el banquero manda a su cliente con la finalidad de hacerles llegar la oferta para Refaccionarias y Ferreterías y conozcan los principales beneficios, términos y condiciones de contratar la TPV BBVA.	postal personalizada beneficios términos condiciones tpv ferreterías refaccionarias
OpenPay Beneficios	GIFs Banco de Barrio	banco de barrio	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/barrio/material/gif_openpay_beneficios.gif	GIF que da a conocer de manera directa los principales beneficios de Openpay. Medio que ayuda a la venta visual y concreta de este producto.	gif openpay beneficios link de cobro
OpenPay Opciones de pago	GIFs Banco de Barrio	banco de barrio	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/barrio/material/gif_openpay_opcionespago.gif	GIF que da a conocer de manera directa los principales beneficios de Openpay. Medio que ayuda a la venta visual y concreta de este producto.	gif openpay beneficios link de cobro
OpenPay TPV	GIFs Banco de Barrio	banco de barrio	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/barrio/material/gif_openpay_tpv.gif	GIF que da a conocer de manera directa los principales beneficios de Openpay. Medio que ayuda a la venta visual y concreta de este producto.	gif openpay beneficios link de cobro
Venta a Menudeo	Plantillas Banco de Barrio	banco de barrio	https://mdv.ideeo.mx/html/barrio/venta_menudeo.html	Plantilla personalizada que el banquero manda a su cliente con la finalidad de hacerles llegar la oferta para Negocios de Oferta de Menudeo y conozcan los principales beneficios, términos y condiciones de contratar la TPV BBVA.	plantilla personalizada beneficios términos condiciones tpv negocios menudeo venta
Comparador Tarjeta de crédito (TDC)	Perfilador TDC	Perfilador TDC	https://dev-comparador-tdc-mdv.ideeo.mx/	Comparador de Tarjetas de crédito del Banco contra las tarjetas de crédito de la competencia, consultas de anualidades, tasas de interés y promociones	Comparador TDC Tasas de interés Anualidad
Argumentos y manejo de objeciones	Seguro Auto Hogar Salud Vida	Banca Comercial	https://guias-seguros.ideeo.mx/zona	Encontrarás clientes zona 1, clientes zona 2, clientes zona 3, argumentos para atención, interés, deseo y adquisición y objeciones como: no me interesa un seguro, ya tengo un seguro, tengo otros gastos, ahora no tengo tiempo, voy a pensarlo y los seguros son caros	Cliente zona 1 Cliente zona 2 Cliente zona 3 Generales Argumentos Objeciones Gastos Tiempo Caros Pensarlo Interés
Plantilla Oferta Seguro de Salud Tu Médico Particular	Seguro Tu Médico Particular	Banca Comercial	https://mdv.ideeo.mx/seguro-salud-v3/M1D330	Mailing para hacer toque con el cliente y ofrecerle el Seguro Tu Médico Particular BBVA.	plantilla personalizada beneficios seguros seguro tu médico particular oferta
Plantilla Oferta Seguro de Salud Tu Médico Particular + cupón 1%	Seguro Tu Médico Particular	Banca Comercial	https://mdv.ideeo.mx/seguro-salud-v3/M1D330	Mailing para hacer toque con el cliente y ofrecerle el Seguro Tu Médico Particular BBVA con un descuento del 1%.	plantilla personalizada beneficios seguros seguro tu médico particular oferta cupón 1%
Plantilla Oferta Seguro de Salud Tu Médico Particular + cupón 5%	Seguro Tu Médico Particular	Banca Comercial	https://mdv.ideeo.mx/seguro-salud-v3/M1D330	Mailing para hacer toque con el cliente y ofrecerle el Seguro Tu Médico Particular BBVA con un descuento del 5%.	plantilla personalizada beneficios seguros seguro tu médico particular oferta cupón 5%
Plantilla Oferta Seguro de Salud Tu Médico Particular + cupón 8%	Seguro Tu Médico Particular	Banca Comercial	https://mdv.ideeo.mx/seguro-salud-v3/M1D330	Mailing para hacer toque con el cliente y ofrecerle el Seguro Tu Médico Particular BBVA con un descuento del 8%.	plantilla personalizada beneficios seguros seguro tu médico particular oferta cupón 8%
Plantilla Kit de Bienvenida Seguro de Salud Tu Médico Particular	Seguro Tu Médico Particular	Banca Comercial	https://mdv.ideeo.mx/seguro-salud-v3/M1D330	Mailing para darle la bienvenida al cliente al contratar el Seguro Tu Médico Particular. Este contiene todos los beneficios, las ventas, términos y condiciones del producto.	plantilla personalizada kit de bienvenida ventajas beneficios términos condiciones seguros seguro tu médico particular

Cupón de descuento Seguro de Salud Tu Médico Particular 1%	Seguro Tu Médico Particular	Banca Comercial	https://mdv.ideeo.mx/img/nueva_estructura/medico-particular/cupones/cupon_1.png	Material para ofrecerle un descuento del 1% al cliente en la contratación del Seguro Tu Médico Particular.	cupón 1% descuento seguros seguro tu médico particular
Cupón de descuento Seguro de Salud Tu Médico Particular 5%	Seguro Tu Médico Particular	Banca Comercial	https://mdv.ideeo.mx/img/nueva_estructura/medico-particular/cupones/cupon_5.png	Material para ofrecerle un descuento del 5% al cliente en la contratación del Seguro Tu Médico Particular.	cupón 5% descuento seguros seguro tu médico particular
Cupón de descuento Seguro de Salud Tu Médico Particular 8%	Seguro Tu Médico Particular	Banca Comercial	https://mdv.ideeo.mx/img/nueva_estructura/medico-particular/cupones/cupon_8.png	Material para ofrecerle un descuento del 8% al cliente en la contratación del Seguro Tu Médico Particular.	cupón 8% descuento seguros seguro tu médico particular
Plantilla Oferta Seguro de Hogar	Seguro de Hogar	Banca Comercial	https://mdv.ideeo.mx/seguro-hogar-v3/M1D330	Mailing para hacer toque con el cliente y ofrecerle el Seguro de Hogar BBVA.	plantilla personalizada beneficios seguros seguro de hogar oferta
Plantilla Oferta Seguro de Hogar + cupón 1%	Seguro de Hogar	Banca Comercial	https://mdv.ideeo.mx/seguro-hogar-v3/M1D330	Mailing para hacer toque con el cliente y ofrecerle el Seguro de Hogar BBVA con un descuento del 1%.	plantilla personalizada beneficios seguros seguro de hogar oferta cupón 1%
Plantilla Oferta Seguro de Hogar + cupón 10%	Seguro de Hogar	Banca Comercial	https://mdv.ideeo.mx/seguro-hogar-v3/M1D330	Mailing para hacer toque con el cliente y ofrecerle el Seguro de Hogar BBVA con un descuento del 10%.	plantilla personalizada beneficios seguros seguro de hogar oferta cupón 10%
Plantilla Oferta Seguro de Hogar + cupón 15%	Seguro de Hogar	Banca Comercial	https://mdv.ideeo.mx/seguro-hogar-v3/M1D330	Mailing para hacer toque con el cliente y ofrecerle el Seguro de Hogar BBVA con un descuento del 15%.	plantilla personalizada beneficios seguros seguro de hogar oferta cupón 15%
Plantilla Kit de Bienvenida Seguro de Hogar	Seguro de Hogar	Banca Comercial	https://mdv.ideeo.mx/seguro-hogar-v3/M1D330	Mailing para darle la bienvenida al cliente al contratar el Seguro de Hogar. Este contiene todos los beneficios, las ventas, términos y condiciones del producto.	plantilla personalizada kit de bienvenida ventajas beneficios términos condiciones seguros seguro de hogar
Cupón de descuento Seguro de Hogar 1%	Seguro de Hogar	Banca Comercial	https://mdv.ideeo.mx/img/nueva_estructura/seguro_hogar/cupones/cupon_1v2.png	Material para ofrecerle un descuento del 1% al cliente en la contratación del Seguro de Hogar.	cupón 1% descuento seguros seguro de hogar
Cupón de descuento Seguro de Hogar 10%	Seguro de Hogar	Banca Comercial	https://mdv.ideeo.mx/img/nueva_estructura/seguro_hogar/cupones/cupon_10v2.png	Material para ofrecerle un descuento del 10% al cliente en la contratación del Seguro de Hogar.	cupón 10% descuento seguros seguro de hogar
Cupón de descuento Seguro de Hogar 15%	Seguro de Hogar	Banca Comercial	https://mdv.ideeo.mx/img/nueva_estructura/seguro_hogar/cupones/cupon_15v2.png	Material para ofrecerle un descuento del 15% al cliente en la contratación del Seguro de Hogar.	cupón 15% descuento seguros seguro de hogar
Cupón Campaña Clientes WOW Hogar	Seguro de Hogar	Banca Comercial	https://mdv.ideeo.mx/img/nueva_estructura/seguro_hogar/cupones/cupon_17.png	Material para ofrecerle un descuento del 17% al cliente en la contratación del Seguro de Hogar con la campaña de clientes WOW.	cupón 17% descuento campaña clientes wow seguros seguro de hogar
Plantilla Oferta Seguro de Auto	Seguro de Auto	Banca Comercial	https://mdv.ideeo.mx/seguro-auto-v3/M1D330	Mailing para hacer toque con el cliente y ofrecerle el Seguro de Auto BBVA.	plantilla personalizada beneficios seguros seguro de auto oferta

Plantilla Oferta Seguro de Auto + cupón 1%	Seguro de Auto	Banca Comercial	https://mdv.ideeo.mx/seguro-auto-v3/M1D331	Mailing para hacer toque con el cliente y ofrecerle el Seguro de Auto BBVA con un descuento del 1%.	plantilla personalizada beneficios seguros seguro de auto oferta cupón 1%
Plantilla Oferta Seguro de Auto + cupón 10%	Seguro de Auto	Banca Comercial	https://mdv.ideeo.mx/seguro-auto-v3/M1D332	Mailing para hacer toque con el cliente y ofrecerle el Seguro de Auto BBVA con un descuento del 10%.	plantilla personalizada beneficios seguros seguro de auto oferta cupón 10%
Plantilla Oferta Seguro de Auto + cupón 10% (COM009)	Seguro de Auto	Banca Comercial	https://mdv.ideeo.mx/seguro-auto-v3/M1D333	Mailing para hacer toque con el cliente y ofrecerle el Seguro de Auto BBVA con un descuento del 10% (COM009).	plantilla personalizada beneficios seguros seguro de auto oferta cupón 10% COM009
Plantilla Oferta Seguro de Moto + cupón 1%	Seguro de Auto	Banca Comercial	https://mdv.ideeo.mx/seguro-auto-v3/M1D334	Mailing para hacer toque con el cliente y ofrecerle el Seguro de Moto BBVA con un descuento del 1%.	plantilla personalizada beneficios seguros seguro de moto oferta cupón 1%
Plantilla Oferta Seguro de Moto + cupón 10%	Seguro de Auto	Banca Comercial	https://mdv.ideeo.mx/seguro-auto-v3/M1D335	Mailing para hacer toque con el cliente y ofrecerle el Seguro de Moto BBVA con un descuento del 10%.	plantilla personalizada beneficios seguros seguro de moto oferta cupón 10%
Plantilla Oferta Seguro de Moto + cupón 10% (COM009)	Seguro de Auto	Banca Comercial	https://mdv.ideeo.mx/seguro-auto-v3/M1D336	Mailing para hacer toque con el cliente y ofrecerle el Seguro de Moto BBVA con un descuento del 10% (COM009).	plantilla personalizada beneficios seguros seguro de moto oferta cupón 10% COM009
Plantilla Flotilla Post Venta 5%	Seguro de Auto	Banca Comercial	https://mdv.ideeo.mx/seguro-auto-v3/M1D337	Mailing para hacer toque con el cliente y ofrecerle el Seguro de Auto BBVA con un descuento del 5% en post venta para su flotilla.	plantilla personalizada beneficios seguros seguro de auto oferta cupón 5% post venta flotilla
Plantilla Kit de Bienvenida Seguro de Auto	Seguro de Auto	Banca Comercial	https://mdv.ideeo.mx/seguro-auto-v3/M1D338	Mailing para darle la bienvenida al cliente al contratar el Seguro de Auto. Este contiene todos los beneficios, las ventas, términos y condiciones del producto.	plantilla personalizada kit de bienvenida ventajas beneficios términos condiciones seguros seguro de auto
Plantilla Retención Seguro Auto 3 meses	Seguro de Auto	Banca Comercial	https://mdv.ideeo.mx/seguro-auto-v3/M1D339	Plantilla personalizada para hacer toque con el cliente y recordarle los beneficios de haber contratado el Seguro de Auto BBVA. En un periodo de 3 meses.	plantilla personalizada beneficios coberturas seguros seguro de auto retención 3 meses
Plantilla Retención Seguro Auto 6 meses	Seguro de Auto	Banca Comercial	https://mdv.ideeo.mx/seguro-auto-v3/M1D340	Plantilla personalizada para hacer toque con el cliente y recordarle los beneficios de haber contratado el Seguro de Auto BBVA. En un periodo de 6 meses.	plantilla personalizada beneficios coberturas seguros seguro de auto retención 6 meses

Plantilla Retención Seguro Auto 11 meses	Seguro de Auto	Banca Comercial	https://mdv.ideeo.mx/seguro-auto-v3/M1D341	Plantilla personalizada para hacer toque con el cliente y recordarle los beneficios de haber contratado el Seguro de Auto BBVA. En un periodo de 11 meses.	plantilla personalizada beneficios coberturas seguros seguro de auto retención 11 meses
Cotización Seguro Auto	Seguro de Auto	Banca Comercial	https://mdv.ideeo.mx/pdf/seguro_auto/cotizacion_seguro_auto.pdf	Material PDF que el banquero usa para llenar los datos de la cotización del cliente sobre su Seguro de Auto. En este documento se dan a conocer los datos de contacto del banquero, los detalles del seguro, las razones para contratarlo y las coberturas del mismo.	cotización seguros seguro de auto coberturas detalles contacto
Testimonial Situaciones de Auto	Seguro de Auto	Banca Comercial	https://mdv.ideeo.mx/pdf/seguro_auto/testimonial.pdf	Material PDF que sirve para dar a conocer los testimonios de la gente que ha contratado el Seguro de Auto y los beneficios que obtiene al contar con él. Historias reales que se usan para convencer al cliente.	testimonios historias reales seguros seguro de auto testimonial situaciones
Comparador Seguro de Auto	Seguro de Auto	Banca Comercial	https://comparador-seguro-auto.ideeo.mx/	Esta herramienta le permite al banquero poder elegir el banco o aseguradora para comparar sus productos con nuestras ofertas, logrando recomendarle y colocar la mejor opción de seguros. Aquí podrá ver los beneficios de cada seguro y compararlo con la oferta de otros bancos y aseguradoras.	perfilador comparador tarjeta de crédito beneficios ventajas términos condiciones
Cupón de descuento Auto 1%	Seguro de Auto	Banca Comercial	https://mdv.ideeo.mx/img/nueva_estructura/seguro_auto/cupones/cupon_1.png	Material para ofrecerle un descuento del 1% al cliente en la contratación del Seguro de Auto.	cupón 1% descuento seguros seguro de auto
Cupón de descuento Auto 5%	Seguro de Auto	Banca Comercial	https://mdv.ideeo.mx/img/nueva_estructura/seguro_auto/cupones/cupon_5.png	Material para ofrecerle un descuento del 5% al cliente en la contratación del Seguro de Auto.	cupón 5% descuento seguros seguro de auto
Cupón de descuento Auto 10%	Seguro de Auto	Banca Comercial	https://mdv.ideeo.mx/img/nueva_estructura/seguro_auto/cupones/cupon_10.png	Material para ofrecerle un descuento del 10% al cliente en la contratación del Seguro de Auto.	cupón 10% descuento seguros seguro de auto
Cupón Seguro de Moto 1%	Seguro de Auto	Banca Comercial	https://mdv.ideeo.mx/img/nueva_estructura/comercial/cupones/MOTO_1.png	Material para ofrecerle un descuento del 1% al cliente en la contratación del Seguro de Moto.	cupón 1% descuento seguros seguro de moto
Cupón Seguro de Moto 10%	Seguro de Auto	Banca Comercial	https://mdv.ideeo.mx/img/nueva_estructura/comercial/cupones/MOTO_10.png	Material para ofrecerle un descuento del 10% al cliente en la contratación del Seguro de Moto.	cupón 10% descuento seguros seguro de moto
Cupón Seguro de Moto 10% (NOM009)	Seguro de Auto	Banca Comercial	https://mdv.ideeo.mx/img/nueva_estructura/comercial/cupones/MOTO_102.png	Material para ofrecerle un descuento del 10% (NOM009) al cliente en la contratación del Seguro de Moto.	cupón 10% descuento seguros seguro de moto NOM009
Cupón Post venta Flotilla 5%	Seguro de Auto	Banca Comercial	https://mdv.ideeo.mx/img/nueva_estructura/comercial/cupones/POSTVENTAFLOTILLA_1.png	Material para ofrecerle un descuento del 5% al cliente en la contratación del Seguro de Auto post venta para flotilla.	cupón 5% descuento seguros seguro de auto post venta flotilla
Cupón Auto Seguro Fronterizo 1%	Seguro de Auto	Banca Comercial	https://mdv.ideeo.mx/img/nueva_estructura/comercial/cupones/autofronterizo1.png	Material para ofrecerle un descuento del 1% al cliente en la contratación del Seguro de Auto Fronterizo.	cupón 1% descuento seguros seguro de auto fronterizo
Cupón Auto Seguro Fronterizo 5%	Seguro de Auto	Banca Comercial	https://mdv.ideeo.mx/img/nueva_estructura/comercial/cupones/autofronterizo_5.png	Material para ofrecerle un descuento del 5% al cliente en la contratación del Seguro de Auto Fronterizo.	cupón 5% descuento seguros seguro de auto fronterizo

Cupón Auto Seguro Fronterizo 10%	Seguro de Auto	Banca Comercial	https://mdv.ideeo.mx/img/nueva_estructura/comercial/cupones/autofronterizo_10.png	Material para ofrecerle un descuento del 10% al cliente en la contratación del Seguro de Auto Fronterizo.	cupón 10% descuento seguros seguro de auto fronterizo
Cupón Auto Seguro Legalizado 1%	Seguro de Auto	Banca Comercial	https://mdv.ideeo.mx/img/nueva_estructura/comercial/cupones/aut_legalizado.png	Material para ofrecerle un descuento del 1% al cliente en la contratación del Seguro de Auto Legalizado.	cupón 1% descuento seguros seguro de auto legalizado
Cupón Auto Seguro Dinámico 15%	Seguro de Auto	Banca Comercial	https://mdv.ideeo.mx/img/nueva_estructura/comercial/cupones/aut_seguro_dinamico_15.png	Material para ofrecerle un descuento del 15% al cliente en la contratación del Seguro de Auto Dinámico.	cupón 1% descuento seguros seguro de auto dinámico
Cupón Campaña Clientes WOW Auto	Seguro de Auto	Banca Comercial	https://mdv.ideeo.mx/img/nueva_estructura/comercial/cupones/aut_seguro_dinamico_17.png	Material para ofrecerle un descuento del 17% al cliente en la contratación del Seguro de Auto con la campaña de clientes WOW.	cupón 17% descuento campaña clientes wow seguros seguro de auto
Plantilla Oferta Seguro de Vida	Seguro de Vida	Banca Comercial	https://mdv.ideeo.mx/seguro-vida-v3/M1D330	Mailing para hacer toque con el cliente y ofrecerle el Seguro de Vida BBVA.	plantilla personalizada beneficios seguros seguro de vida oferta
Plantilla Oferta Seguro de Vida + cupón 1%	Seguro de Vida	Banca Comercial	https://mdv.ideeo.mx/seguro-vida-v3/M1D331	Mailing para hacer toque con el cliente y ofrecerle el Seguro de Auto BBVA con un descuento del 1%.	plantilla personalizada beneficios seguros seguro de vida oferta cupón 1%
Plantilla Oferta Seguro de Vida + cupón 10%	Seguro de Vida	Banca Comercial	https://mdv.ideeo.mx/seguro-vida-v3/M1D332	Mailing para hacer toque con el cliente y ofrecerle el Seguro de Vida BBVA con un descuento del 10%.	plantilla personalizada beneficios seguros seguro de vida oferta cupón 10%
Plantilla Oferta Seguro de Vida + cupón 15%	Seguro de Vida	Banca Comercial	https://mdv.ideeo.mx/seguro-vida-v3/M1D333	Mailing para hacer toque con el cliente y ofrecerle el Seguro de Vida BBVA con un descuento del 15%.	plantilla personalizada beneficios seguros seguro de vida oferta cupón 10%
Plantilla Kit de Bienvenida Seguro de Vida	Seguro de Vida	Banca Comercial	https://mdv.ideeo.mx/seguro-vida-v3/M1D334	Mailing para darle la bienvenida al cliente al contratar el Seguro de Vida. Este contiene todos los beneficios, las ventas, términos y condiciones del producto.	plantilla personalizada kit de bienvenida ventajas beneficios términos condiciones seguros seguro de vida
Plantilla Retención Seguro Vida 3 meses	Seguro de Vida	Banca Comercial	https://mdv.ideeo.mx/seguro-vida-v3/M1D335	Plantilla personalizada para hacer toque con el cliente y recordarle los beneficios de haber contratado el Seguro de Vida BBVA. En un periodo de 3 meses.	plantilla personalizada beneficios coberturas seguros seguro de vida retención 3 meses
Plantilla Retención Seguro Vida 6 meses	Seguro de Vida	Banca Comercial	https://mdv.ideeo.mx/seguro-vida-v3/M1D336	Plantilla personalizada para hacer toque con el cliente y recordarle los beneficios de haber contratado el Seguro de Vida BBVA. En un periodo de 6 meses.	plantilla personalizada beneficios coberturas seguros seguro de vida retención 6 meses

Plantilla Retención Seguro Vida 11 meses	Seguro de Vida	Banca Comercial	https://mdv.ideeo.mx/seguro-vida-v3/M1D337	Plantilla personalizada para hacer toque con el cliente y recordarle los beneficios de haber contratado el Seguro de Vida BBVA. En un periodo de 11 meses.	plantilla personalizada beneficios coberturas seguros seguro de vida retención 11 meses
Cuestionario Seguros	Seguro de Vida	Banca Comercial	https://mdv.ideeo.mx/pdf/venta/comercial/seguros/Vida/Cuestionario_Seguros.pdf	Este material se usa para poder perfilar al cliente en el tema de seguros, haciéndole preguntas sencillas sobre su estilo de vida y preocupaciones, para al final colocarlo con algún producto de seguros.	cuestionario perfilamiento seguros vida
Cupón Vida Segura Dinámico Pesos 1%	Seguro de Vida	Banca Comercial	https://mdv.ideeo.mx/img/nueva_estructura/comercial/cupones/vidasegurodinamicopesos_1.png	Material para ofrecerle un descuento del 1% al cliente en la contratación del Seguro de Vida Dinámico Pesos.	cupón 1% descuento seguros seguro de vida dinámico pesos
Cupón Vida Segura Dinámico Pesos 10%	Seguro de Vida	Banca Comercial	https://mdv.ideeo.mx/img/nueva_estructura/comercial/cupones/vidaseguradinamicopesos_10.png	Material para ofrecerle un descuento del 10% al cliente en la contratación del Seguro de Vida Dinámico Pesos.	cupón 5% descuento seguros seguro de vida dinámico pesos
Cupón Vida Segura Dinámico Pesos 15%	Seguro de Vida	Banca Comercial	https://mdv.ideeo.mx/img/nueva_estructura/comercial/cupones/vidasegurodinamicopesos_15.png	Material para ofrecerle un descuento del 15% al cliente en la contratación del Seguro de Vida Dinámico Pesos.	cupón 10% descuento seguros seguro de vida dinámico pesos
Cupón Campaña Clientes WOW Vida Pesos	Seguro de Vida	Banca Comercial	https://mdv.ideeo.mx/img/nueva_estructura/comercial/cupones/vidasegurodinamicopesos_17.png	Material para ofrecerle un descuento del 17% al cliente en la contratación del Seguro de Vida Dinámico Pesos con la campaña de clientes WOW.	cupón 17% descuento campaña clientes wow seguros seguro de vida dinámico pesos
Cupón Vida Segura Dinámico Dólares 1%	Seguro de Vida	Banca Comercial	https://mdv.ideeo.mx/img/nueva_estructura/comercial/cupones/vidaseguradinamicodolares_1v2.png	Material para ofrecerle un descuento del 1% al cliente en la contratación del Seguro de Vida Dinámico Dólares.	cupón 1% descuento seguros seguro de vida dinámico pesos
Cupón Vida Segura Dinámico Dólares 10%	Seguro de Vida	Banca Comercial	https://mdv.ideeo.mx/img/nueva_estructura/comercial/cupones/vidaseguradinamicodolares_10v2.png	Material para ofrecerle un descuento del 10% al cliente en la contratación del Seguro de Vida Dinámico Dólares.	cupón 5% descuento seguros seguro de vida dinámico dólares
Cupón Vida Segura Dinámico Dólares 15%	Seguro de Vida	Banca Comercial	https://mdv.ideeo.mx/img/nueva_estructura/comercial/cupones/vidaseguradinamicodolares_15v2.png	Material para ofrecerle un descuento del 15% al cliente en la contratación del Seguro de Vida Dinámico Dólares.	cupón 10% descuento seguros seguro de vida dinámico dólares
Cupón Campaña Clientes WOW Vida Dólares	Seguro de Vida	Banca Comercial	https://mdv.ideeo.mx/img/nueva_estructura/comercial/cupones/vidaseguradinamicodolares_17.png	Material para ofrecerle un descuento del 17% al cliente en la contratación del Seguro de Vida Dinámico Dólares con la campaña de clientes WOW.	cupón 17% descuento campaña clientes wow seguros seguro de vida dinámico dólares
Calculadora	Tarjeta de Crédito	Banca Comercial	https://dev-comparador-tdc-mdv.ideeo.mx/	Herramienta para determinar gastos y puntos mensuales y anuales	gastos puntos TDC
Comparador Tarjeta de crédito (TDC)	Comparador Tarjeta de crédito (TDC)	Banca Comercial	https://dev-comparador-tdc-mdv.ideeo.mx/	Herramienta para compararTDC BBVA y competencia	TDC comisiones puntos intereses

Argumentos de venta (TDC)	Tarjeta de Crédito	Banca Comercial	https://dev-comparador-tdc-mdv.ideeo.mx/argumentos	Herramienta para ayudar al vendedor a colocar las TDC	TDC comisiones puntos intereses argumentos venta
Tasa de interés	Tarjeta de Crédito	Banca Comercial	https://dev-comparador-tdc-mdv.ideeo.mx/tasa	Herramienta para comparar las TDC BBVA y competencia	TDC venta competencia beneficio
Perfilador	Hipotecario	Banca comercial	https://perfilador-hipotecario.ideeo.mx/	Herramienta para determinar el mejor producto hipotecario	crédito hipoteca patrimonio
Comparador Hipoteca Fija	Hipotecario	Banca comercial	https://comparador-credito-hipotecario.ideeo.mx/	Herramienta para comparar Créditos Hipotecarios BBVA y competencia	crédito hipoteca patrimonio competencia
Calculadora de rentas	Hipotecario	Banca comercial	https://calculadora-renta.ideeo.mx/	Herramienta para calcular el valor de una propiedad con lo que el Cliente paga de renta	hipoteca patrimonio renta compra propiedad
Simulador de Plusvalías	Hipotecario	Banca comercial	https://simulador-plusvalia-bbva.ideeo.mx/	Herramienta para simular cómo podría crecer el patrimonio del Cliente a largo plazo	patrimonio largo plazo plusvalía hipoteca
Touchpoint cards	Hipotecario	Banca comercial	https://touchpoint-hipotecario.ideeo.mx/	Herramienta que muestra paso a paso cómo usar Plan la App BBVA	plan largo plazo metas ahorro
Demo Paso a Paso	Salud Financiera	Banca comercial	https://flujos_operaciones_app.ideeo.mx/	Herramienta que ayuda a generar un plan para ahorrar y cumplir metas financieras	plan largo plazo metas ahorro
Simulador de ahorro	Salud Financiera	Banca comercial	https://salud.ideeo.mx/	Herramienta para diagnosticar la salud financiera del Cliente	salu financiera metas ahorro gastos
Tu barrio te respalda	Banco de Barrio	Banca comercial	https://touchpoint-bco-barrio-bbva.ideeo.mx/	Herramienta para dar seguimiento al Cliente en la adquisición de su TPV	TPV negocios comisiones pagos
Perfilador de soluciones de cobro	Banco de Barrio	Banca comercial	https://perfilador-openpay.ideeo.mx/	Herramienta para diagnosticar si el Cliente necesita una TPV en su negocio	TPV negocios comisiones pagos diagnóstico
Calculadora y Comparador TPV	Banco de Barrio	Banca comercial	https://venta.ideeo.mx/	Herramienta para comparar TPV BBVA con las de la competencia y calcular la tasa de descuento	TPV negocios comisiones pagos tasa competencia
Simulador Anticipo TPV	Banco de Barrio	Banca comercial	https://anticipo-tpv.ideeo.mx/	Herramienta para simular el pago anticipo de facturación TPV	anticipo facturación TPV
Argumentos Openpay	Banco de Barrio	Banca comercial	https://argumentos-openpay.ideeo.mx/	Herramienta para el manejo de objeciones del Cliente de TPV	objeciones argumentos TPV
Simulador Crédito Auto	Crédito de Auto	Banca comercial	https://simulador-credito-bbva-auto.ideeo.mx/	Herramienta para calcular el enganche, monto financiado, tasa de interés y comisión de apertura de un crédito para auto	auto crédito enganche financiamiento tasa de interés comisión de apertura
Argumentos y Manejo de Objeciones	Seguros	Banca remota	https://guias-seguros.ideeo.mx/zona	Herramienta para el manejo de objeciones del Cliente según su journey	objeciones argumentos Seguros BBVA
Perfilador de seguros	Seguros	Banca remota	https://perfilador-seguros.ideeo.mx/	Herramienta para que el colaborador pueda ofrecer un seguro adecuado de acuerdo con las necesidades del Cliente	perfilador Seguros BBVA
Simulador Seguro Vida	Seguro de Vida	Banca remota	https://seguro-vida.ideeo.mx/	Herramienta para calcular el costo de las asistencias del Seguro de Vida con y sin póliza	asistencias póliza Seguro de Vida
Comparador Seguro Vida	Seguro de Vida	Banca remota	https://perfilador_seg_vida.ideeo.mx/	Herramienta para comparar los beneficios del Seguro de Vida BBVA vs. los de otros bancos y aseguradoras	comparador beneficios coberturas Seguro de Vida
Manejo de objeciones	Seguro de Vida	Banca remota	https://objeciones-vida.ideeo.mx/	Herramienta para el manejo de objeciones del Cliente del Seguro de Vida	objeciones argumentos Seguro de Vida
Simulador Seguro de Hogar	Seguro de Hogar	Banca remota	https://perfilador-hogar.ideeo.mx/	Herramienta para calcular el costo de las asistencias del Seguro de Hogar con y sin póliza	asistencias póliza Seguro de Hogar

Manejo de objeciones	Seguro de Hogar	Banca remota	https://objeciones-hogar.ideeo.mx/	Herramienta para el manejo de objeciones del Cliente del Seguro de Hogar	objeciones argumentos Seguro de Hogar
Simulador Seguro de Salud Tu Médico Particular	Seguro Salud Tu Médico Particul	Banca remota	https://seguro-medico-particular.ideeo.mx/	Herramienta para calcular el costo de las asistencias del Seguro Tu Médico Particular	asistencias póliza Seguro Tu Médico Particular
Test Seguro de Salud Tu Médico Particular	Seguro Salud Tu Médico Particul	Banca remota	https://cuestionario-salud.ideeo.mx/	Test para determinar los beneficios que puede ofrecerle al Cliente el Seguro Tu Médico Particular	test beneficios coberturas Seguro Tu Médico Particular
Manejo de objeciones	Seguro Salud Tu Médico Particul	Banca remota	https://objeciones-salud.ideeo.mx/	Herramienta para el manejo de objeciones del Cliente del Seguro Tu Médico Particular	objeciones argumentos Seguro Tu Médico Particular
Comparador de Seguro de Auto	Seguro de Auto	Banca remota	https://comparador-seguro-auto.ideeo.mx/	Herramienta para comparar los beneficios del Seguro de Auto BBVA vs. los de otros bancos y aseguradoras	comparador beneficios coberturas Seguro de Auto
Manejo de objeciones	Seguro de Auto	Banca remota	https://objeciones-auto.ideeo.mx/	Herramienta para el manejo de objeciones del Cliente del Seguro de Auto	objeciones argumentos Seguro de Auto
Memorama		DS Coach Seguros	https://mdv.ideeo.mx/coach-memorama/M1D330	Memorama para que el colaborador retenga algunas buenas prácticas	memorama colaborador buenas prácticas
Constructor de propuestas	Continúa tu relación	Banca Patrimonial	https://constructor-propuestas_bpp.ideeo.mx/	Herramienta para que el colaborador simule una composición de la cartera del Cliente y realice una propuesta de inversión	inversión cartera colaborador simulador propuesta