# BUSINESS INTELLIGENCE







A Bike Brasil é uma empresa especializada em itens para ciclistas, possui atuação em diversos estados do Brasil.

A empresa necessita estabelecer uma estratégia para o ano de 2016, porém identificou a necessidade de apresentar uma análise de performance de 2015.

Em 2015 sua meta era 10 mil vendas no ano, a empresa quer superar essa meta em 2016.



A empresa iniciou um projeto de BI para melhorar suas análises.

Foram extraídos dados de diversos sistemas da empresa, também foi possível preparar uma "Clusterização" dos Clientes, possibilitando análises mais assertivas.

O projeto de BI não evoluiu como esperado, então decidiram contratar um novo analista de BI para seguir com o projeto.

Você é o novo Analista de BI contratado, você precisa elaborar as análise e apresentar um Dashboard para os Executivos da Empresa.





Anotações deixadas pelo analista de BI anterior...

- 1. Análise os dados extraídos dos sistemas transacionais base "Bike\_Brasil\_2015"
- 2. Valide e justifique a necessidade de cada dimensão presente na fonte de dados
- 3. Estruture um modelo dimensional com as bases (PowerBI)
- 4. Avalie os relacionamentos do modelo, ative relacionamentos necessários e retire relacionamentos não necessários





Anotações deixadas pelo analista de BI anterior...

- 1. Calcular o valor Bruto por Pedido
- 2. Calcular o valor do Custo por Pedido
- 3. Calcular o valor Líquido por Pedido
- 4. Calcular o Valor Total Bruto
- 5. Calcular o Valor Total de Custo
- 6. Calcular o Desconto por Pedido
- 7. Calcular o Valor Total Líquido
- 8. Calcular o Percentual de Lucro (Lucro / Bruto)
- 9. Calcular a Quantidade de Vendas
- 10. Definir a Meta Anual em 10.000 Vendas (dica: crie uma medida)





#### Requisitos do Negócio:

Crie um Dashboard que apresente os seguintes itens:

- 1. Apresente um Indicador do Percentual de Lucro em 2015
- 2. Apresente um Indicador do Lucro total em 2015
- 3. Apresente um Indicador do Total de Vendas
- 4. Apresente uma KPI que compare o Total de Vendas com a Meta Anual Se total de Vendas maior que 10 mil em "Positivo" senão "Negativo" (Dica: KPI = if( Total de Vendas >= Meta ;"Positivo";"Negativo") )







#### Requisitos do Negócio:

O Dashboard deverá ter a capacidade de responder as seguintes análises:

- 1. Quantidade de itens vendidos por promoção? Alguma se destacou?
- 2. Quais Produto foram os mais vendidos e quais foram os menos vendidos no ano de 2015?
- 3. Quais os Regiões mais rentáveis durante o ano de 2015?
- 4. Quais as Lojas com os maiores lucros no ano de 2015?
- 5. Qual Cluster de clientes efetuaram o maior número de compras?
- 6. Como foram as vendas mês a mês no ano?







Requisitos do Negócio:

Verifique se ocorreram picos de vendas durante o ano? em quais períodos? Análise e Justifique.



Boa Análise



