BUSINESS INTELLIGENCE







A Vinícola ALI Vinhos é uma empresa que fabrica e distribui vinhos no Estado de São Paulo.

A empresa estabeleceu uma estratégia composta de três itens, com base na experiência dos seus executivos.

- 1. Manter apenas as vendas por Internet e Telefone para reduzir os custos com vendedores nas lojas
- 2. Descontinuar a operação da Loja de Vinhedo devido ao alto custo do aluguel
- 3. Aumentar a fabricação e o estoque de Vinho Branco



Um dos seus executivos sugeriu que uma consultoria de um profissional de BI.

No passado houve uma iniciativa para ativar o BI na empresa, porém o projeto não recebeu o patrocínio esperado, algumas bases já foram implantadas e estão disponíveis para uso.

Você é o novo Analista de BI contratado pela empresa, você precisa elaborar as análise e apresentar um Dashboard para os Executivos da Empresa.





Anotações enviadas pela equipe técnica da consultoria para ajudar no projeto.

- 1. Análise os dados extraídos dos sistemas transacionais
- 2. Valide e justifique a necessidade de cada dimensão presente na fonte de dados
- 3. Estruture um modelo dimensional com as bases
- 4. Avalie os relacionamentos do modelo dimensional
- 5. Elimine o relacionamento entre Dim_Preço e Dim_Produto
- 6. Ative o relacionamento entre Fato_Vendas e Dim_Preço pelo campo Cod_Busca
- 7. Remova a linha "null" da Dim_Canal_Venda para conseguir efetuar o Relacionamento, entre Dim_Canal_Venda e Fato_Vendas





Anotações enviadas pela equipe técnica da consultoria para ajudar no projeto.

- 1. Crie uma Coluna na Fato_Vendas chamada Custo Unitário (Custo Unitário = Related(Dim_Preco[Custo]), formate o campo para Moeda.
- Crie uma Coluna na Fato_Vendas chamada Preço Unitário (Preço Unitário = RELATED(Dim_Preco[Preco]), formate o campo para Moeda.
- 3. Crie uma Coluna na Fato_Vendas chamada Valor do Desconto (Valor do Desconto = (Fatos_Vendas[Preço Unitário]*Fatos_Vendas[Qtide Vendida])*(RELATED(Dim_Canal_Venda[Desconto]))), formate o campo para Moeda.
- 4. Crie uma Coluna na Fato_Vendas chamada Valor Líquido (Valor Líquido = (Fatos_Vendas[Qtide Vendida]*Fatos_Vendas[Preço Unitário])-(Fatos_Vendas[Qtide Vendida]*Fatos_Vendas[Custo Unitário])-Fatos_Vendas[Valor do Desconto])
- 5. Crie uma Nova Medida chamada Total de Vendas (Total de Vendas = COUNT(Fatos_Vendas[Cod Venda]))
- 6. Crie uma Nova Medida chamada Total de Lucro (Total de Lucro = SUM(Fatos_Vendas[Valor Líquido]))







Requisitos do Negócio:

Crie um Dashboard para o executivos com os seguintes itens:

- 1. Apresente o lucro por canal e por Loja
- 2. Apresente a quantidade de vendas por canal e por Loja
- 3. Apresente a proporção de vendas por Produto
- 4. Informar os Indicadores de Total de Vendas e Lucro Total





Requisitos do Negócio:

Além do Dashboard, você deverá entregar as seguintes análises para os executivos da empresa:

- Através da análise do BI é possível avaliar e influenciar os direcionamentos da Empresa ALI Vinhos?
- Ajuste do planejamento estratégico de acordo com suas análises.





Boa Análise

