

Cadeira de Tecnologias de Informação Ano lectivo 2009/2010

Conceitos Fundamentais de Sistemas de Informação

Sistemas de Informação: para quê?

It has been said that the purpose of information systems is to get:

- The right information
- To the right people
- At the right time
- In the right amount
- In the right format

Tópicos

- Dado, Informação e Conhecimento
- Conceito Geral de Sistema
- Sistema de Informação (SI)
- Arquitectura das Tecnologias da Informação e da Comunicação
- Caracterização dos vários tipos de SI

Sistemas de Informação: Conceitos e Definições

Dados, Informação e Conhecimento

• **Dados.** Descrição elementar de factos, objectos, eventos, actividades ou transacções que são registados, classificados e guardados.

Ex: classificação final de um aluno na licenciatura em Gestão pelo ISEG

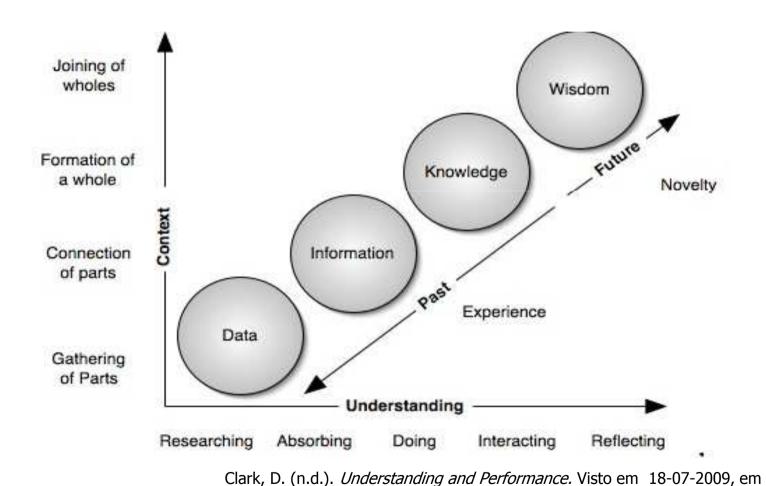
• **Informação.** Dados organizados de forma a proporcionarem sentido e valor para o receptor.

Ex: Associação do nome de um aluno à sua classificação final na licenciatura em Gestão pelo ISEG

• **Conhecimento.** Dados e/ou informação organizados e processados de forma a transmitirem uma maior compreensão, experiência e aprendizagem acumulada, aplicada a um problema ou actividade.

Ex: Uma multinacional que recruta licenciados em Gestão pelo ISEG apercebeu-se que os melhores profissionais são aqueles cuja média final é maior ou igual a 14 e menor ou igual a 16. Baseada neste conhecimento a companhia decidiu apenas entrevistar esses alunos.

Dados, Informação, Conhecimento e Sabedoria

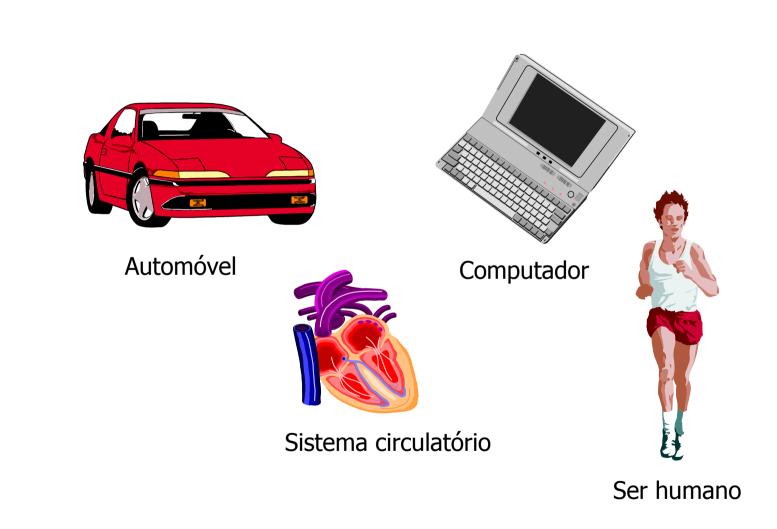


http://www.skagitwatershed.org/~donclark/performance/understanding.html

Sistema

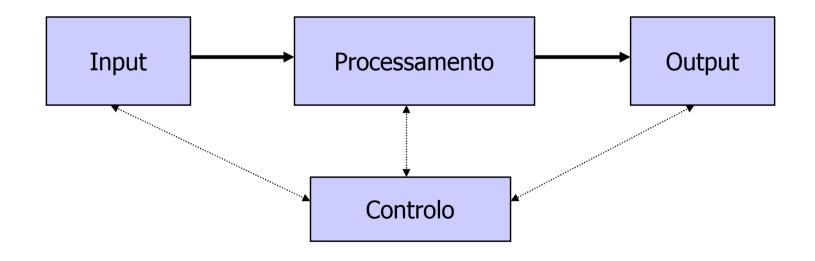
- um conjunto de componentes
- relacionadas entre si
- actuando num determinado ambiente
- tendo por finalidade alcançar objectivos comuns
- com capacidade de auto-controlo





Características Gerais dos Sistemas (1/2)

Qualquer sistema é constituído por Inputs, Processamento, Outputs e um Mecanismo de Controlo



Características Gerais dos Sistemas (2/2)

Todos os sistemas estão incorporados noutros sistemas (meta-sistemas) e podem ser sempre divididos em sistemas menores (sub-sistemas).

Sistema de Informação (SI)

Um Sistema de Informação (SI) é um sistema constituído por pessoas, procedimentos, dados/informação e componentes TIC (hardware, software e comunicações) que recolhe, processa, armazena, analisa e distribui informação com objectivos específicos.

Tal como qualquer outro Sistema, um Sistema de Informação é composto por *inputs* (dados, instruções) e *outputs* (relatórios, cálculos). O SI **processa** os inputs e produz outputs que são disponibilizados ao utilizador final ou a outros sistemas. Costuma também ser incluído um mecanismo de *feedback* que controla a operação. Tal como qualquer outro Sistema, um SI opera num determinado **ambiente**.

Adaptado de Turban, E.; McLean, E.; Wetherbe, J. (1999). *Information Technology for Management – Making Connections for Strategic Advantage*, 2^a edição, John Wiley, New York.

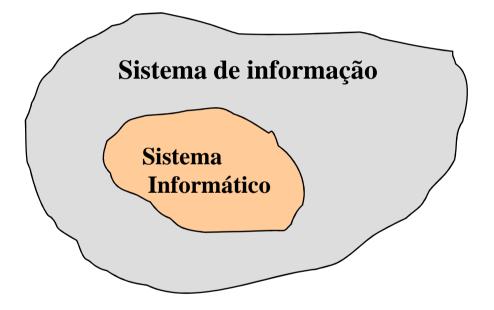
Sistema Informático (1/2)

(Automated Information System)

Um Sistema Informático é a parte do sistema de informação que é executada utilizando as Tecnologias de Informação e das Comunicações (TIC).

Como actualmente a maioria dos SI estão informatizados a designação **Sistema de Informação** é muitas vezes usada erradamente com o mesmo significado que **Sistema Informático**.

Sistema Informático (2/2)



Sistema de Informação Organizacional (SIO) (1/3)

- Um Sistema de Informação Organizacional (SIO) é um sistema composto por pessoas, procedimentos, dados/informação e componentes TIC (hardware, software e comunicações) cujo objectivo é processar dados e fornecer informação para suportar as Operações, a Tomada de Decisões e a Posição Competitiva de uma Organização.
- Um SIO deve permitir a coordenação e integração dos processos de negócio da Organização.

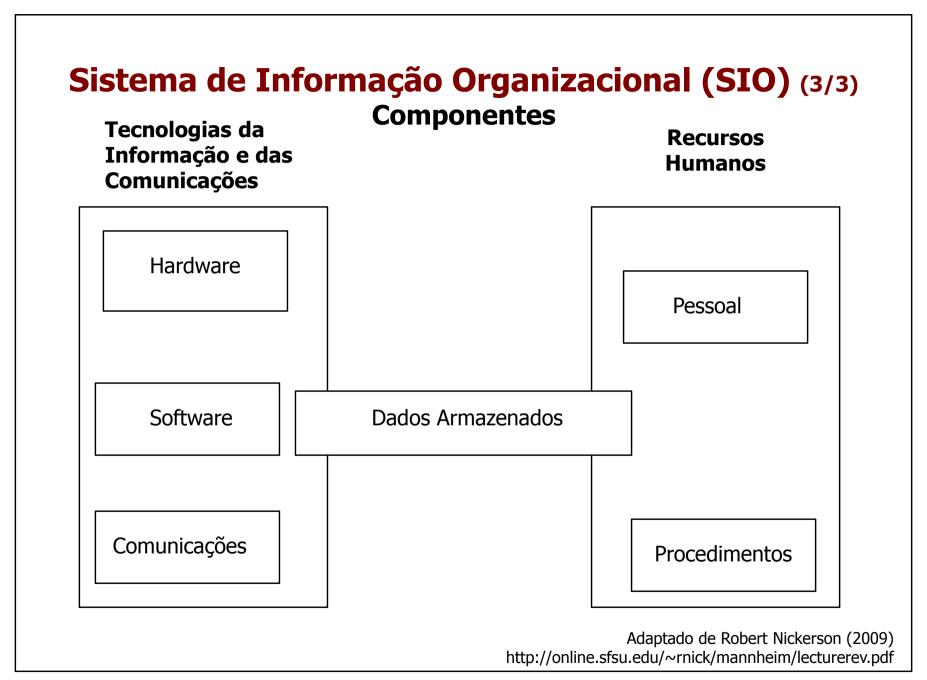
Adaptado de Robert Nickerson (2009) http://online.sfsu.edu/~rnick/mannheim/lecturerev.pdf

Sistema de Informação Organizacional (SIO) (2/3) Objectivos

O Objectivo do Sistema de Informação Organizacional (SIO) é fornecer informação para suportar:

- **1. Operações** Actividades desenvolvidas no âmbito da cadeia de valor de uma organização com a finalidade de criar valor para as partes interessadas *(stakeholders)*
- 2. Actividades de Tomada de Decisão aos níveis operacional, táctico e estratégico
- **3. Posição Competitiva** Obtenção de vantagem competitiva sobre outras empresas e desejavelmente criação de impacto estratégico no negócio

Adaptado de Robert Nickerson (2009) http://online.sfsu.edu/~rnick/mannheim/lecturerev.pdf



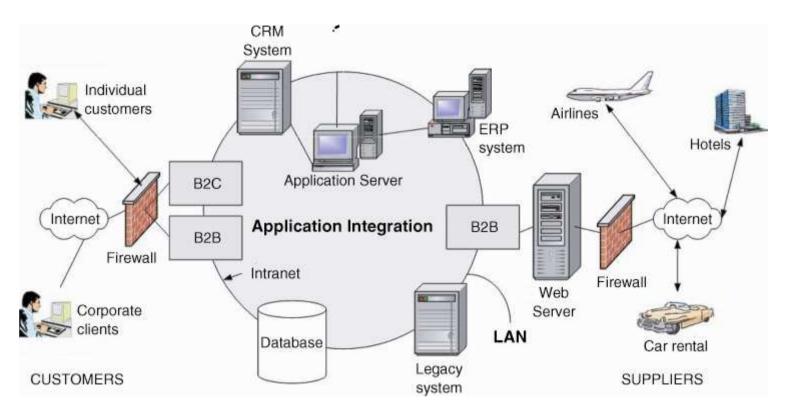
Arquitectura das Tecnologias de Informação e das Comunicações de uma Organização (1/4)

É um mapa de alto nível dos recursos de informação de uma organização que permite guiar as operações correntes e servir de referencial para a sua evolução futura.

Esta arquitectura engloba as **infraestruturas tecnológica** e **aplicacional** da organização (ERP, CRM, B2B, B2C,...)

Arquitectura das Tecnologias de Informação e das Comunicações (2/4)

Arquitectura Global



Reiner, R.K.; Turban, E.; Potter, R.E. (2007). *Introduction to Information Systems – Supporting and Transforming Business*, John Wiley.

Arquitectura das Tecnologias de Informação e das Comunicações (4/4)

Arquitectura Interna

É composta por:

- Componentes TIC Hardware, Software e Comunicações
- **Pessoal de Informática** Pessoal afecto ao "Departamento de Sistemas e Tecnologias de Informação "(interno, em *outsourcing* ou em *offshoring*) que executa, p. ex., as seguintes tarefas: Desenvolvimento de Aplicações, Administração de Dados, Operação de Sistemas, Gestão de Segurança, Infra-estruturas (Gestão de Redes, de Sistemas, de Bases de Dados,...)
- Serviços de Informática Serviços disponibilizados pelo "Departamento de Sistemas e Tecnologias de Informação" como, p.ex, Desenvolvimento de Aplicações, Administração de Dados, Operação de Sistemas,...
- Sistemas Aplicacionais

Existem múltiplas formas de classificar os Sistemas de Informação, baseando-se por exemplo em:

- Extensão da sua Utilização
- Âmbito Geográfico do Sistema
- Objectivos do Sistema
- Impacto Estratégico do Sistema

Extensão da Utilização

- **Individual** Afecta um único utilizador. Ex: Microsoft Office, OpenOffice
- **Workgroup** Afecta um grupo de utilizadores. Ex: Lotus Notes, Wikis,...
- Organizacional Afecta grande parte da organização.
 Ex: TPS, ERP, CRM, SCM,...
- **Interorganizacional** Permitem a automatização de fluxos de informação entre organizações (ex: gestão de aprovisionamentos na indústria automóvel)

Objectivos do Sistema Suporte à Produtividade Individual

Apoiam a produtividade individual e utilizam fundamentalmente ferramentas de *Office* (Microsoft Office e OpenOffice), de *email* e search engines (Internet Explorer, Mozilla Firefox, Google Chrome)

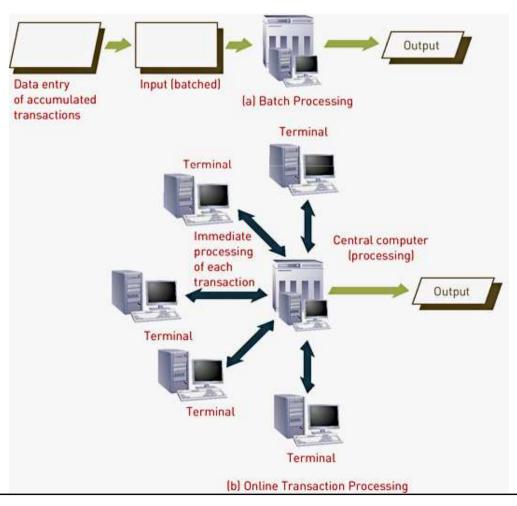
Objectivos do Sistema Suporte às Operações Correntes Intra-organizacionais

- Suportam as operações correntes do negócio
- Suportam-se em bases de dados operacionais que contêm os dados correntes e actualizados
- Ex: Encomendas dos Clientes, Gestão do Inventário, Saldos de Contas Bancárias,...
- Tipos de sistemas:
 - *Transaction Processing Systems* (TPS)
 - **Enterprise Resource Planning** (ERP)
 - **Customer Relationship Management** (CRM)
 - Supply Chain Management (SCM)

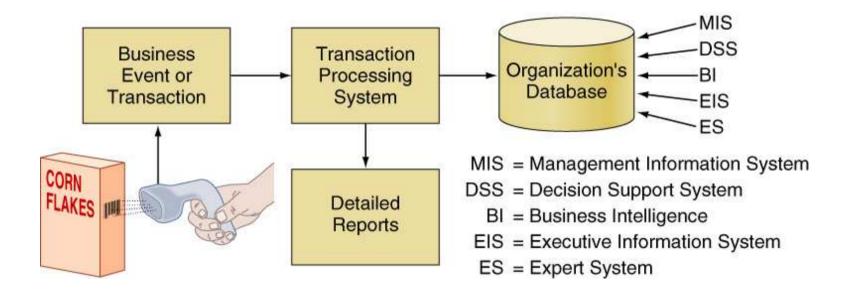
Transaction Processing Systems (TPS)

- Suportam as actividades de rotina do negócio da organização.
 Monitorizam, recolhem, armazenam e processam os dados gerados por todas as transacções do negócio
- Actualmente s\(\tilde{a}\) o sistemas integrados suportados em bases de dados
- São específicos para cada tipo de negócio
- São vitais para a organização
- Permitem a recolha dos dados de base que suportam os vários níveis de decisão
- Têm normalmente uma componente online (*Online Transaction Processing* OLTP) e uma componente *Batch*
- Ex: operações em caixas multibanco, *check out* em supermercados, reservas e *check in* em companhias aéreas,...)

Transaction Processing Systems (TPS)



Transaction Processing Systems (TPS)



Enterprise Resource Planning (ERP)

- São sistemas integrados que permitem a gestão e coordenação de todos os recursos, informação e funções de uma organização (RH, Contabilidade, Finanças, Marketing, ...)
- A integração significa que quaisquer alterações introduzidas por uma área funcional são imediatamente reflectivas em todas as restantes áreas
- Suportam-se numa única base de dados
- Cobrem geralmente todas as áreas funcionais: financeira e contabilidade, produção, vendas, marketing e recursos humanos
- São genéricos e parametrizáveis para cada organização (essa parametrização é normalmente efectuada pelas grandes consultoras, que se especializaram nos mais importantes (Acenture, Novabase,...)
- Os maiores fornecedores, sobretudo a SAP, têm o ERP completamente integrado com *Customer Relationship Management* (CRM), *Supply Chain Management* (SCM), Sistemas inter-organizacionais e comércio electrónico

Enterprise Resource Planning (ERP)

ERP: Enterprise Resource Planning System

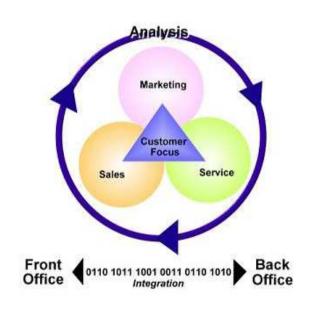


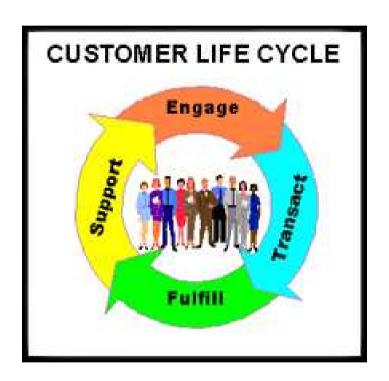
The integration of business processes that optimize functions across the enterprise (e.g., Supply chain, finance, manufacturing/maintenance, HR, etc.)

Customer Relationship Management (CRM)

- Suportam, de forma integrada, os processos que uma organização utiliza para acompanhar e organizar os seus contactos com os actuais e potenciais clientes
- Os objectivos típicos do CRM são a melhoria dos serviços prestados aos clientes e a utilização da respectiva informação para marketing dirigido
- As informações sobre os clientes e as respectivas interacções são inseridas, armazenadas e acedidas por funcionários de diferentes departamentos da organização
- Suportam normalmente as seguintes áreas: vendas, marketing e serviço ao cliente (customer service)

Customer Relationship Management (CRM)

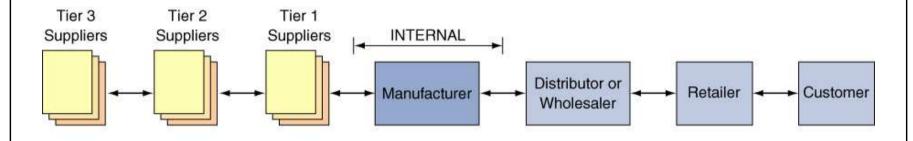




Supply Chain Management (SCM)

- Supply Chain Management (SCM) é a gestão de uma rede interligada de empresas envolvidas no fornecimento do produto final e/ou pacotes de serviços solicitados pelos clientes finais (Harland, 1996)
- Abarca todos os movimentos, inventariação e armazenamento das matérias-primas, do work-in-process e dos produtos acabados, desde o ponto de origem até ao ponto de consumo (supply chain)
- As organizações consideram cada vez mais que devem confiar na eficácia das cadeias de abastecimento (*supply ch*ain), ou redes, para competir com sucesso no mercado global e na economia em rede

Supply Chain Management (SCM) **Generic Supply Chain**



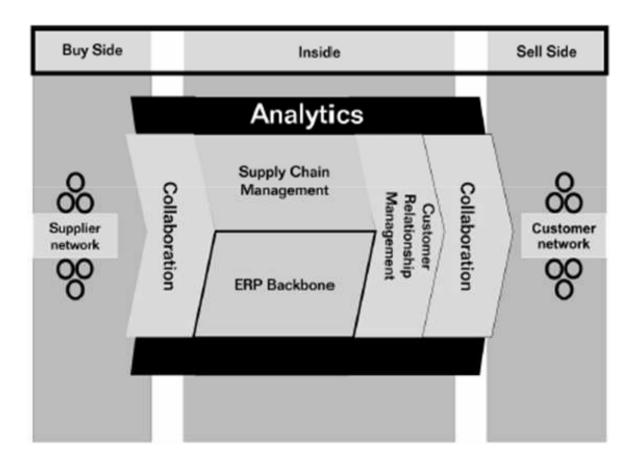
UPSTREAM

Orders, Information, Payments, Returns

DOWNSTREAM

Products, Services, Information

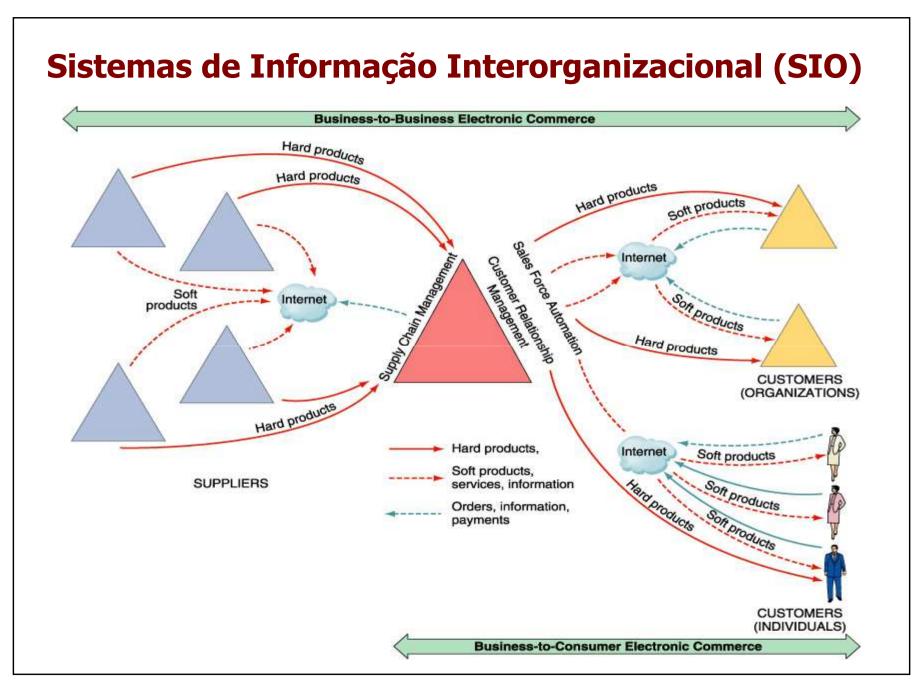
As Relações entre ERP, SCM e CRM



Source: META Group

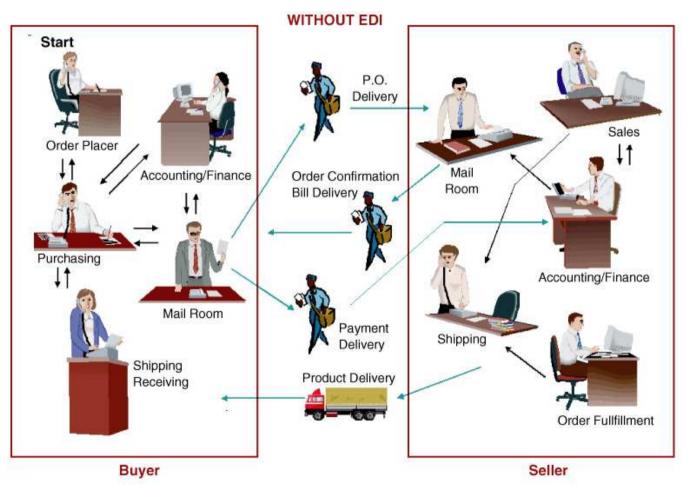
Inter-organizacionais (IOS)

- **Um Sistema interorganizacional** (IOS) permite a automatização do fluxo de informações entre organizações (fornecedores, clientes e parceiros de negócio) de forma a optimizar a cadeia de abastecimento (supply chain) o que permite o desenvolvimento competitivo das organizações
- Permite suportar a previsão das necessidades dos clientes e a entrega atempada de produtos e serviços
- A forma mais comum de IOS é o *Electronic Data Interchange* (EDI), que permite a transferência instantânea de informações de computador para computador
- Estes sistemas começaram por ser utilizados na indústria automóvel, estando actualmente bastante banalizados



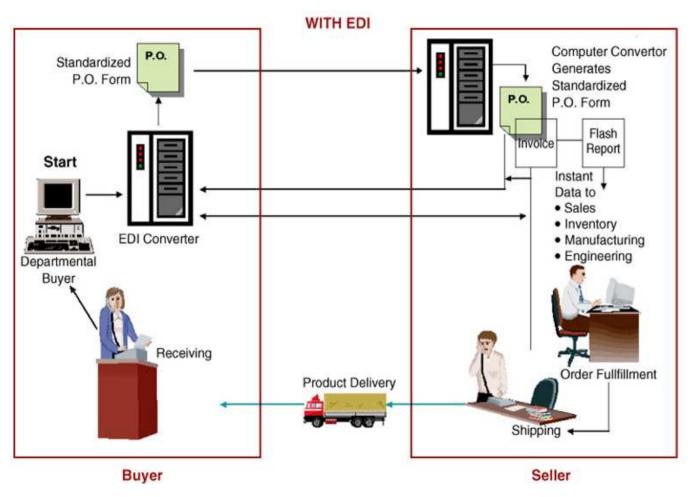
Electronic Data Interchange

Comparação de Satisfação de uma Encomenda Sem EDI



Electronic Data Interchange

Comparação de Satisfação de uma Encomenda Com EDI

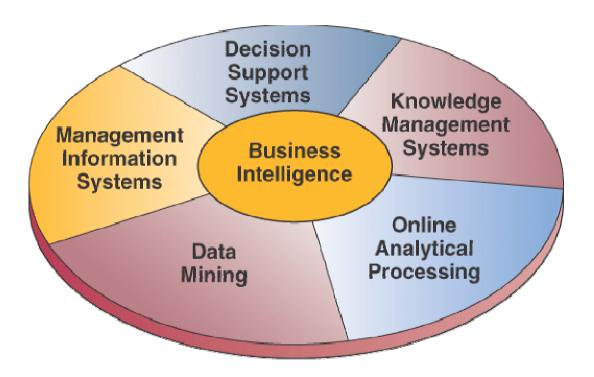


Reiner, R.K.; Turban, E.; Potter, R.E. (2007). *Introduction to Information Systems – Supporting and Transforming Business*, John Wiley.

Tipificação dos Sistemas de Informação Objectivos do Sistema Suporte à Tomada de Decisões

- Recolhem e analisam informação proveniente de múltiplas fontes para suporte à tomada de decisão aos vários níveis hierárquicos
- Suportam-se sobretudo num Data Warehouse que contem dados históricos e actuais (desagregados e agregados) e em fontes externas
- Ex: Análise da Rentabilidade dos Clientes, Segmentação do Mercado, Análise dos produtos que são comprados conjuntamente,...
- Têm múltiplas designações que vamos agregar sob o "chapéu" de Business Intelligence (BI)
- Chama-se a atenção para o facto de os vários autores terem múltiplas perspectivas quanto à arrumação destes sistemas, devido sobretudo aos facto de terem aparecido sequencialmente no tempo. Nós entendemos que o conceito e as ferramentas de BI cobrem os vários *flavours*

Sistemas de Informação de Suporte à Tomada de Decisões Business Intelligence (BI)



O'Brien, J. A., Marakas, G. M. (2007). *Introduction to Information Systems.* McGraw-Hill.

Sistemas de Informação de Suporte à Tomada de Decisões Business Intelligence (BI)

- Em 1989, Howard Dresner (mais tarde, analista do Gartner Group) propôs **BI** como um termo abrangente para descrever "conceitos e métodos para melhorar a tomada de decisões empresariais usando dados da exploração"
- Só a partir do final dos anos 90 do século passado é que o seu uso foi generalizado
- **Business Intelligence** contempla a utilização dos dados da organização para suportar a tomada de decisões, o que significa entender o funcionamento actual e antecipar as acções a desenvolver
- As ferramentas de BI baseiam-se em "sistemas inteligentes" que utilizam dados extraídos das operações, informação acerca da organização e da sua envolvente e dados económicos
- Utilizam dados actuais e históricos, simples ou agregados, armazenados no *Data Warehouse* ou em *Data Marts**.

^{*} Os conceitos de *Data Warehouse* e *Data Mart* serão apresentados na aula de Bases de Dados.

Sistemas de Informação de Suporte à Tomada de Decisões Data Mining

- O seu principal objectivo consiste em fornecer apoio à decisão para gestores e profissionais das empresas através de *knowledge discovery*
- Analisam um vasto conjunto de dados históricos
- Tentam descobrir padrões, tendências e correlações ocultas nos dados que possam ajudar uma organização a melhorar o seu desempenho
- Utilizam regressão, árvores de decisão, redes neuronais, *cluster analysis* ou *market basket analysis*
- Exemplos
 - Prever que clientes deixarão a empresa dentro de x meses
 - Classificar os pedidos de crédito de acordo com o respectivo risco (baixo, médio, alto)
 - Identificar os produtos que são normalmente comprados conjuntamente (*market basket analysis*)
 - Identificar que livros sugerir a cada cliente na Amazon.com

Sistemas de Informação de Suporte à Tomada de Decisões OLAP (Online Analytical Processing)

- Permitem aos gestores e analistas examinar e manipular grandes quantidades de dados detalhados e consolidados a partir de várias perspectivas
- As consultas são realizadas interactivamente e deverão ter resposta rápida
- As aplicações sobre OLAP são, entre outras, as seguintes: análise de vendas, orçamentação e previsão, análise de campanhas de marketing
- Exemplo: Análise de vendas nas dimensões Produto, Região e Tempo - Comparar as vendas de Maio 2009 com Maio de 2008, na Região do Porto, descriminadas por produto

The Future of Business Intelligence (1/2)

A 2009 Gartner paper predicted these developments in business intelligence market:

- 1. Because of lack of information, processes, and tools, through 2012, more than 35 per cent of the top 5,000 global companies will regularly fail to make insightful decisions about significant changes in their business and markets.
- 2. By 2012, business units will control at least 40 per cent of the total budget for business intelligence.
- 3. By 2010, 20 per cent of organizations will have an industryspecific analytic application delivered via **Software as a Service* (SaaS)** as a standard component of their business intelligence portfolio.

* O conceito de "Software as a Service" será apresentado na aula de Software.

The Future of Business Intelligence (2/2)

- 4. In 2009, collaborative decision making will emerge as a new product category that combines social software with business intelligence platform capabilities.
- 5. By 2012, one-third of analytic applications applied to business processes will be delivered through coarse-grained application mashups.

Gartner Magic Quadrant for Business Intelligence Platforms



Sistemas de Informação de Suporte à Tomada de Decisões Sistemas de Gestão do Conhecimento

Knowledge Management Systems (KMS)

- Gestão do Conhecimento é o processo que apoia a organização na identificação, selecção, organização, disseminação e transferência de informação especializada e importante que faz parte da sua memória (conhecimento organizacional)
- **Sistemas de Gestão do Conhecimento -** São sistemas que utilizam as tecnologias de informação e de comunicação actuais Internet, intranets, extranets, data warehouses para sistematizar, melhorar e agilizar a gestão de conhecimento intra e interorganizacional
- Conhecimento organizacional conhecimento proveniente dos empregados. Pode ser explícito ou tácito.

Gestão do Conhecimento Tipificação do Conhecimento

 Conhecimento explícito – conhecimento mais objectivo, racional e técnico. O conhecimento explícito é codificado (documentado) de forma a que possa ser distribuído ou transformado num processo ou estratégia sem necessitar de interação interpessoal.

Ex: Definição de Cliente no sistema OLTP

 Conhecimento tácito - está normalmente no domínio da subjectividade e da aprendizagem experimental, é muito pessoal e dificilmente formalizável. Também é chamado de conhecimento embebido.

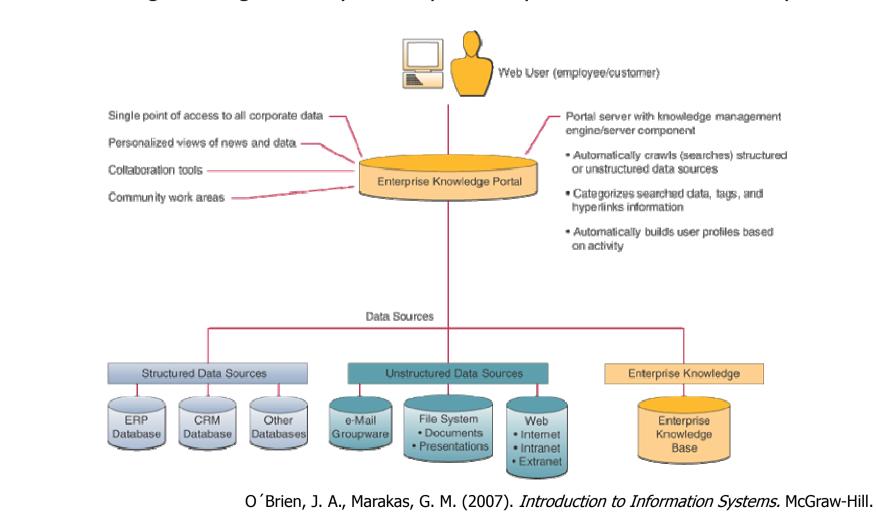
Ex: Informação que um determinado vendedor tem dos seus clientes (gostos, nome dos filhos, marca do carro,...)

Benefícios dos Sistemas de Gestão do Conhecimento

- Partilha de importante conhecimento organizacional
- Permite n\u00e3o "reinventar a roda", reduzindo assim trabalho redundante
- Pode reduzir o tempo de formação dos novos empregados
- Retenção da Propriedade Intelectual após a saída da empresa de um empregado, se o seu conhecimento foi devidamente registado (Ex: Engineering Knowledge Management System da Chrysler)

Sistemas de Informação de Suporte à Tomada de Decisões *Enterprise Knowledge Portals* (EKP)

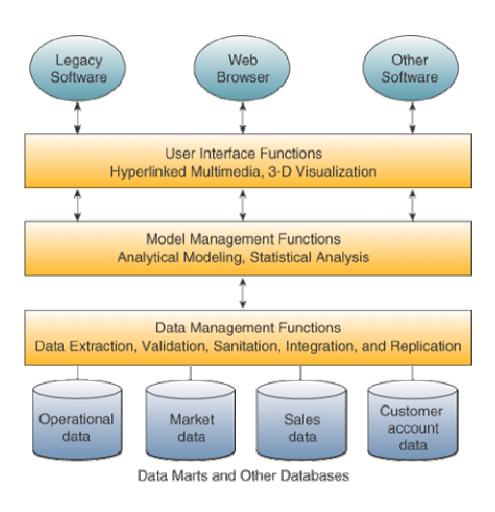
São Knowledge Management Systems que se suportam nas intranets corporativas.



Sistemas de Informação de Suporte à Tomada de Decisões Decision Support Systems (DSS)

- Fornecem interactivamente suporte aos gestores e outros profissionais durante o processo de tomada de decisão
- Suportam decisões semi-estruturadas
- Utilizam:
 - Modelos analíticos
 - Bases de dados especializadas
 - As percepções e julgamentos do decisor
 - Modelação interactiva
- Exemplo: sistema de modelação e análise dos mercados financeiros

Sistemas de Informação de Suporte à Tomada de Decisões Componentes de um DSS



O'Brien, J. A., Marakas, G. M. (2007). Introduction to Information Systems. McGraw-Hill.

Sistemas de Informação de Suporte à Tomada de Decisões Management Information Systems (MIS)

- Fornecem informação para suporte às necessidades diárias de decisão dos gestores e de outros profissionais
- Suportam decisões estruturadas
- O output pode ser fornecido na forma de relatórios ou respostas a queries (ambos normalmente pré-definidos)
- Exemplo: sistema de gestão do inventário

Sistemas de Informação de Suporte à Tomada de Decisões Executive Information Systems (EIS)

- São os precursores dos sistemas de *Business Intelligence*
- Fornecem informação aos gestores de topo de forma fácil e rápida
- Nomeadamente sobre os factores que são críticos para que a organização atinja os seus objectivos estratégicos (Critical Success Factors – CSF)
- Combinam características dos e MIS e DSS
- A informação é normalmente apresentada de forma gráfica
- Apresentam análise de tendências
- Têm capacidades de drill down

Sistemas de Informação de Suporte à Tomada de Decisões Expert Systems

- Simulam as decisões de um perito com quem "aprendem" os mecanismos e os parâmetros de determinado tipo de decisão
- Suportam-se em:
 - Base de Conhecimento: regras e outras representações do conhecimento
 - Motor de Inferência
- Ex: Análise e decisão sobre determinado crédito, análise e decisão sobre atribuição de um cartão de crédito e respectivo limite de crédito,

Sistemas de Informação de Suporte à Tomada de Decisões Componentes de um *Expert Systems*

The Expert System Expert System Software User Inference Expert Interface Engine Knowledge Advice Programs Program Base User Workstation **Expert System Development** Knowledge Knowledge Acquisition Engineering Program Expert and/or Knowledge Engineer Workstation

O'Brien, J. A., Marakas, G. M. (2007). Introduction to Information Systems. McGraw-Hill.

Resumindo

Classificação dos Sistemas de Informação por "Objectivos do Sistema"

- Suporte à Produtividade Individual
- Suporte às Operações Correntes
 - Intra-Oorganizacionais
 - Transaction Processing Systems (TPS)
 - Enterprise Resource Planning (ERP)
 - Customer Relationship Management (CRM)
 - Supply Chain Management (SCM)
 - Inter-Organizacionais
- Suporte à Tomada de Decisões Business Intelligence (BI)
 - Data Mining
 - Online Analytical Processing (OLAP)
 - Knowledge Management Systems (KMS)
 - Decision Support Systems (DSS)
 - Executive Information Systems (EIS)
 - Expert Systems

And, as shown, the purpose of information systems is **to provide:**

- The right information
- To the right people
- At the right time
- In the right amount
- In the right format

Reiner, R.K.; Turban, E.; Potter, R.E. (2007). *Introduction to Information Systems – Supporting and Transforming Business*, John Wiley.