DAGs

2025-08-28

DAGs

Plan

- Identificación
- Introducción a los DAGs
- Caminos causales
- Caminos buenos y malos
- Caminos Front Door y Backdoor
- Caminos abiertos y cerrados
- Selección muestral

Consideremos un problema estándar en economía laboral: estimar los retornos de la educación.

Nuestra tarea es aislar el impacto causal de ir a la universidad.

Motivación

Imaginemos un modelo de acumulación de capital humano.

Los salarios dependen de la educación y las habilidades, mientras que la elección educativa está influenciada por la habilidad.

Tal vez obtengamos algo como:

$$W = f_w(E, A, \epsilon_w) = \alpha_1 E + \alpha_2 A + \epsilon_w$$

$$E = f_{e}(A, \epsilon_{e}) = \beta A + \epsilon_{e}$$

$$A = f_A(\epsilon_a) = \epsilon_a$$

Y todos los errores son independientes.

4

Motivación

Supongamos que la habilidad no es observable.

Si simplemente comparamos los salarios de personas con distintos niveles de educación, obtendremos un estimador sesgado del retorno de la educación.

Podemos usar el modelo para ver que $\frac{cov(W,E)}{var(E)} = \alpha_1 + \alpha_2 \beta \frac{var(\epsilon_A)}{var(E)}$.

5

Motivación

Ahora supongamos que sabemos que la habilidad depende de la genética y del entorno familiar. De hecho, todos los hermanos tienen la misma habilidad.

Basándonos en este conocimiento, suponemos que si comparamos dos hermanos con distintos niveles de educación, la habilidad no varía entre ellos. Entonces, cualquier diferencia sistemática entre ellos debe deberse a la universidad.

Usamos nuestro conocimiento del **proceso generador de datos** para elegir una comparasión que corresponde al parámetro teórico que nos interesa.

Identificación no es un proceso *estadístico*, sino que un proceso *conceptual*.

La estratégia de identificación no está en los datos, está en el plano teórico.

El conocimiento sobre el DGP (proceso generador de datos) puede provenir de diversas fuentes:

- Teoría económica: expectativas racionales, maximización de beneficios
- Otras ciencias: epidemiología, genética, meteorología
- Conocimiento contextual: cómo funcionan las políticas públicas, reglas administrativas
- Contexto histórico: patrones de desarrollo

Lo que queremos aprender del **DGP** es esencialmente:

- Qué variables están causalmente relacionadas
- Qué variables no están causalmente relacionadas
- Qué variables están correlacionadas debido a causas comunes
- Qué variables debemos mantener fijas para identificar relaciones causales

Podríamos escribir un modelo formal y trabajar a través de las ecuaciones.

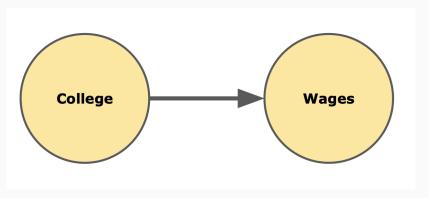
Sin embargo, eso puede ser bastante tedioso y complicado.

Nos interesa principalmente saber si existen relaciones causales y en qué dirección: podemos pensar en las formas funcionales y otros detalles más adelante.

Por eso, vamos a intentar resumir la información del DGP de una manera que sea más fácil de trabajar.

Comencemos representando gráficamente una relación causal.

- Los nodos representan variables
- Las flechas entre ellos representan una relación causal

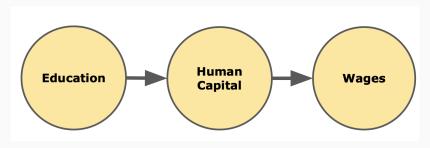


Cuando tenemos un diagrama con $X \rightarrow Y$ abstraemos de:

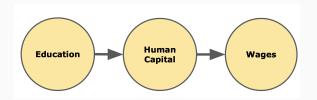
- La magnitud de la relación
- El signo de la relación
- La forma funcional
- Lo único que importa es que exista alguna relación causal.

Por supuesto, cualquier proceso generador de datos interesante tendrá más de dos variables.

Veamos este caso:

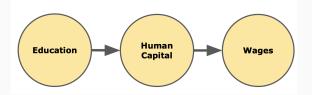


¿Qué nos dice este diagrama?



¿Qué nos dice este diagrama?

- La educación causa capital humano
- El capital humano causa salarios
- La educación causa salarios indirectamente, pero no directamente

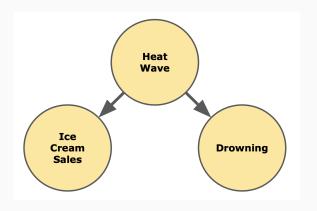


 Si mantenemos constante el capital humano, no debería haber correlación entre educación y salarios

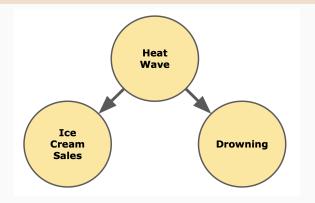
- Mantener constante el capital humano bloquea el camino de dependencia
- Podemos decir que el capital humano es un mediador

Introducimos un nuevo concepto: condicionar en una variable.

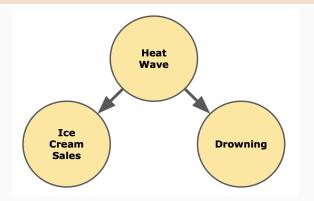
- Cuando decimos que estamos condicionando en una variable, significa que estamos, de alguna forma, la mantenendo constante.
- En general, podemos hacerlo incluyendo la variable como un control en una regresión, pero hay otras maneras.
- Cuando condicionamos en una variable que tiene un camino causal abierto, ese camino se ciera.



 $\cite{Linear} \cite{Linear} Qu\'e tipo de correlaciones podemos esperar en este diagrama?$



- Las ventas de helado están correlacionadas con los ahogamientos, porque tienen una causa común.
- Pero no están correlacionadas si condicionamos en la temperatura.



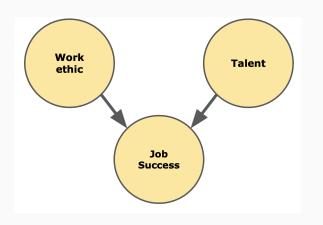
- La estructura de correlación es la misma que en el caso del mediador.
- Pero esta relación no es causal.
- Llamamos a esto una correlación espuria, o un camino de backdoor (Backdoor Path).



¿Qué tipo de correlaciones podemos esperar en este caso?



- El éxito laboral está correlacionado tanto con la ética de trabajo como con el talento.
- Pero la ética de trabajo y el talento son independientes.



¿Qué pasa si condicionamos en el éxito laboral?



¿Qué pasa si condicionamos en el éxito laboral?

¡Si condicionamos, creamos una correlación!

Eso es por que condicionar en una variable ciera un camino abierto.

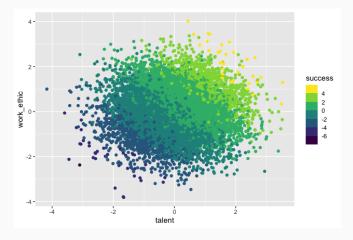
23

Pero ese camino ya está cerado. En ese caso, condicionar abre el

Collider

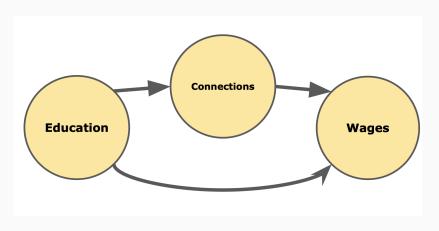
Este diagrama causal se llama un colisionador (collider).

Condicionar en el colisionador genera lo que se llama sesgo del colisionador (*collider bias*): una forma de correlación espuria.

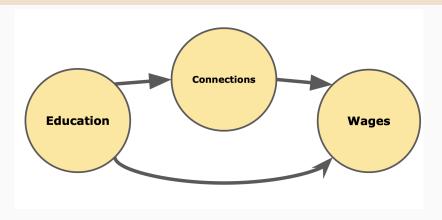


Tomemos cada una de estas tres estructuras y agreguemos otro vínculo causal.

Nuestro objetivo es entender qué relaciones son causales, y cómo se correlacionan las variables, con y sin condicionamiento.

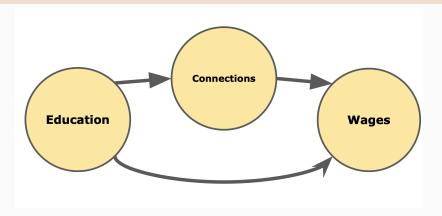


¿Cuál es el efecto causal de la educación sobre los salarios?



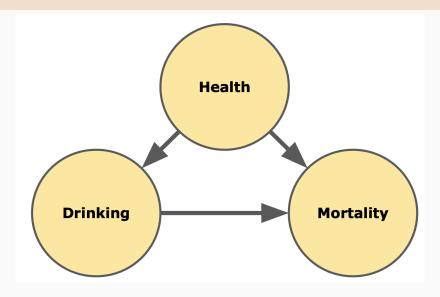
El efecto causal consiste tanto en el efecto directo como en el efecto indirecto a través de las conexiones.

Podemos estimar el efecto causal simplemente observando la relación entre las dos variables.

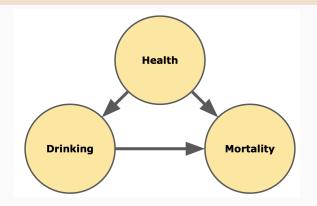


Sin embargo, puede que nos interese estudiar un mecanismo específico de forma aislada.

Si condicionamos en las conexiones, podemos obtener el **efecto directo puro**.



¿Qué deberíamos esperar aquí?



Este es el clásico confusor (confounder).

- Salud crea una correlación espuria entre el alcohol y mortalidad.
- Si no condicionamos en la salud, obtendremos una mezcla del efecto directo y de la correlación espuria.

Podemos utilizar el diagrama para comprender la magnitud de los efectos si hacemos ciertas hipotesis.

Por exemplo, supón que un aumento de 1 unidad de "Salud" causa α unidades de "Bebida", y β unidades de "Mortalidad".

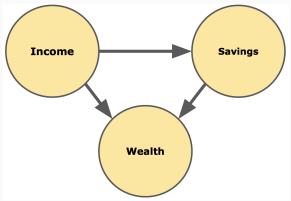
Supón también que el efecto de "Bebida" en "Mortalidad" es δ .

Si estimamos una regresión de Mortalidad en Bebida, vamos obtener una combinación de los efectos: $\delta + \alpha \beta$.

Pero si bloqueamos el camino por "Salud", obetenemos el verdadero efeto causal, δ .

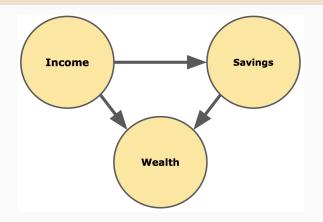
Pregunta: sin condicionar, ¿cual sería el sinal del sesgo?

Queremos estudiar si un ingreso más alto lleva a un mayores ahorros, pero nos preocupa el papel del patrimonio total.

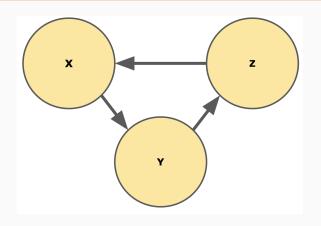


¿Qué sugiere este

diagrama que deberíamos hacer?



- Podemos estimar la relación directamente.
- El patrimonio no es un confusor, sino un colisionador.
- Si condicionamos en el patrimonio, creamos un sesgo.



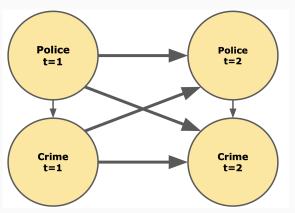
La última estructura posible con 3 nodos y 3 flechas es el ciclo.

Para trabajar con diagramas causales, NO PODEMOS tener ciclos.

Intro do DAGs

¿Cómo podemos tratar con modelos que incluyen retroalimentaciones (feedbacks)?

Una opción es incorporar explícitamente el tiempo:



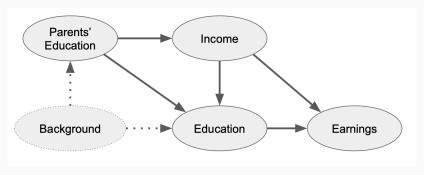
Vamos a usar esta herramienta para representar el DGP.

- Es importante incluir todas las variables relevantes.
- Igualmente importante es pensar en qué variables no están conectadas.
- La independencia es una suposición fuerte.

Vamos a denotar los factores no observables con líneas punteadas.

Introducción a los diagramas causales

¿Qué historia nos cuenta esta figura?



Introducción a los diagramas causales

Todos caminos posibles desde Educación hasta Salários

- Educación → Salarios
- Educación \leftarrow Ingresos \rightarrow Salarios
- Educación \leftarrow Educ. Parental \rightarrow Ingresos \rightarrow Salarios
- Educación \leftarrow Antecedentes \rightarrow Educ. Parental \rightarrow Ingresos \rightarrow Salarios

Good and Bad Paths

Toda investigación comienza con una pregunta de interés.

Los caminos causales "buenos" son los que corresponden a tu pregunta:

- Pueden ser todos los caminos causales de una variable a otra
- O puede ser que te interese solo uno en particular

Los caminos "malos" son aquellos que generan correlaciones espurias, no relacionadas con tu pregunta.

Caminos Front-Door y Backdoor

- Un camino Front-Door solo tiene flechas desde la variable de interés hacia el resultado
 - Representa una asociación verdaderamente causal
- Un camino Backdoor incluye flechas en dirección contraria
- Educación ← Ingresos Familiares → Salarios es un camino de backdoor
 - Los caminos de backdoor crean correlaciones espurias si están abiertos
- Si cerramos todos los caminos de backdoor, hemos identificado el efecto causal.

Caminos abiertos y cerrados

- ¿Cómo tratamos con los caminos de backdoor?
 - ¡Los cerramos!
- Esto significa que intentamos detener la cadena causal
- Hay dos formas principales:
 - Control estadístico
 - Un camino también se cierra si tiene un colisionador

Caminos abiertos y cerrados

La forma principal de cerrar un camino es controlar al menos una de las variables en ese camino

- Esto significa usar estadística para "mantenerla constante"
- Podemos usar controles en regresiones u otros métodos similares.

Caminos abiertos y cerrados

Un colisionador es una variable que recibe flechas de ambos lados:

- El camino $X \rightarrow Z \rightarrow Y$ es directo
- El camino $X \to Z \leftarrow Y$ está bloqueado

Advertencia: Controlar un colisionador abre este camino bloqueado

Example 1

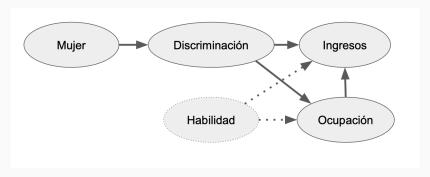
Existe un gran debate sobre la discriminación de género en el mercado laboral, principalmente en el setor de tecnonología.

Google, por ejemplo, fue acusado de ofrecer *menores salários* para sus trabajadoras mujeres.

Google dice que, cuando se compara hombres y mujeres con el mismo nivel de puesto, desempeño, antiguedad, y ubicación, sus salarios son basicamente idénticos.

Example 1

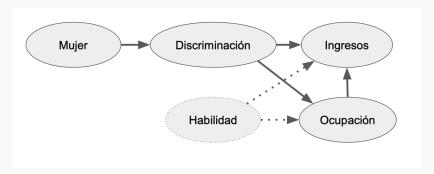
Vamos trabajar con ese modelo.



Cuales son los caminos causales desde "Mujer" hacia "Ingresos"?

Example 1

Vamos trabajar con ese modelo.



¿Que va pasar cuando controlamos por Ocupación?

- ullet Mujer o Discriminación o Ingresos
- $\bullet \quad \mathsf{Mujer} \to \mathsf{Discriminaci\'on} \to \mathsf{Ocupaci\'on} \to \mathsf{Ingresos}$
- $\hbox{ Mujer} \to {\sf Discriminaci\'on} \to {\sf Ocupaci\'on} \leftarrow {\sf Habilidad} \to \\ {\sf Ingresos}$

- Mujer \rightarrow Discriminación \rightarrow Ingresos
- Mujer o Discriminación o Ocupación o Ingresos
- Mujer o Discriminación o Ocupación \leftarrow Habilidad o Ingresos

Los dos primeros son caminos causales "buenos". Representan dos formas diferentes en que la discriminación afeta los ingresos.

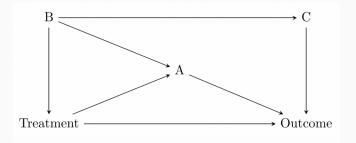
El tercero camino es un Backdoor Path, pero está cerado porque Ocupación es un collider.

- Mujer \rightarrow Discriminación \rightarrow Ingresos
- $\blacksquare \quad \mathsf{Mujer} \to \mathsf{Discriminaci\'on} \to \mathsf{Ocupaci\'on} \to \mathsf{Ingresos}$
- Mujer o Discriminación o Ocupación \leftarrow Habilidad o Ingresos

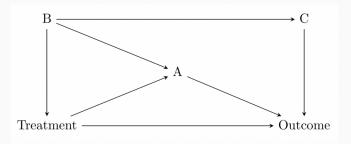
Si condicionamos a ocupación, ceramos el segundo camino, pero abrimos el tercero.

Vamos hacer una simulación para pruebar los resultados:

	Incondicional	Condicional (1)	Condicional (2)
Mujer	-3.001***	0.634***	-0.936***
	(0.084)	(0.030)	(0.029)
Ocupación		1.801***	1.011***
		(0.006)	(0.010)
Habilidad			1.969***
			(0.022)
R2	0.112	0.909	0.949

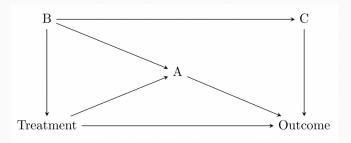


• 1. Escriba todos los caminos entre Treatment y Outcome.



Queremos identificar todos los efectos causales de T a O. ¿Qué estrategias funcionarían?

- a) Condicionar solo en B
- b) Condicionar solo en C
- c) Condicionar en A y C
- d) Condicionar en B y C
- e) Condicionar en A, B y C



- 3. Ahora nos interesa solamente el efecto directo de T a O. ¿Qué estrategias funcionarían?
- a) Condicionar solo en B
- b) Condicionar solo en C
- c) Condicionar en A y C
- d) Condicionar en B y C
- e) Condicionar en A, B y C

Seleción Muestral

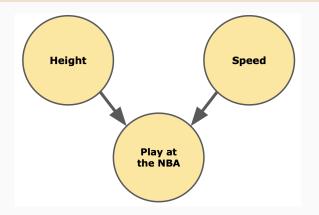
Las principales formas de cerrar un camino causal son condicionando estadisticamente, o si tenemos un collider.

Pero existe una otra situación comun en que un camino se ciera.

Un camino está cerado si la muestra fue selecionada con base en una característica.

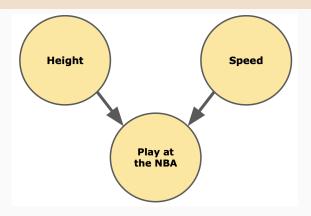
Eso es como una forma no-intencional de controlar por la variable.

Seleción Muestral - Jugadores de Baloncesto



- Supone que no existe una relación entre altura y velocidad.
- Pero sabemos que jugar en la NBA es un collider.
- Si controlamos por NBA, encontramos una relación negativa.

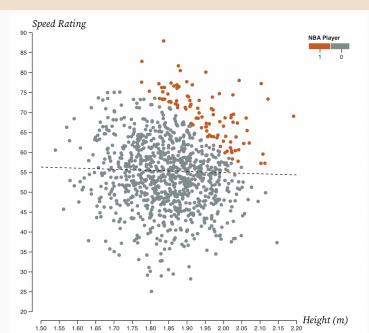
Seleción Muestral - Jugadores de Baloncesto



Si la muestra es solamente de jugadores de la NBA, estamos basicamente controlando por esa variable

Portanto, dentre jugadores de la NBA, podemos ver una relación negativa, mismo si esa relación no existe en la población en general.

Seleción Muestral - Jugadores de Baloncesto



Pruebando el Diagrama

- Una ultima cosa que se puede hacer es utilizar el diagrama para formular hipotesis.
- Se puede analisar la relación dentre qualquieres dos variables.
- Si el diagrama nos dice que dos variables deben ser independientes, pero están correlacionadas en la realidade, puede ser que nos falta algun elemento.
- De la misma forma, podemos analisar relaciones condicionales o no-condicionales.
- Si todas las relaciones están de acuerdo con el diagrama, es un señal de confianza en el diagrama.