Introducción

2025-08-18

Introducción

- Este curso cubre los fundamentos de la inferencia causal moderna aplicada a microeconomía.
- Estudiaremos:
 - el lenguaje para definir y razonar sobre causalidad (resultados potenciales y DAGs),
 - un conjunto de herramientas para identificar y estimar efectos causales,
 - diseños de investigación para analizar relaciones causales en datos reales.
- Objetivo: que puedas entender, criticar y producir investigación que involucre efectos causales en microeconomía.

Programa (borrador)

- Revisión
 - Probabilidad básica y Repaso de Regresión
- Lenguaje de la causalidad
 - Diagramas causales (DAGs) y Modelo de Resultados Potenciales
- Experimentos aleatorizados
- Selección en observables
 - Emparejamiento, Regresión, Puntaje de Propensión (PS)
- Diseños cuasi-experimentales
 - Variables Instrumentales (IV), Regresión Discontinua (RDD),
 Diferencias en Diferencias (DiD),
- Inferencia y validez
 - Errores estándar y clustering, placebos/permutaciones, validez externa

Causalidad: pregunta central

¿Qué significa decir que A causa B?

Nociones relacionadas (no equivalentes)

- Asociación: A y B suelen ocurrir juntos Ej.: ventas de helado y ahogamientos (suben en verano).
- Precedencia temporal: A ocurre antes que B Ej.: el gallo canta antes que salga el sol.
- Predicción: observar A permite anticipar B Ej.: el canto del gallo predice la salida del sol.
- **Suficiencia:** si ocurre A, vemos B *Ej.:* en un circuito cerrado, accionar el interruptor es suficiente para encender la luz.
- Necesidad: sin A, B no ocurre Ej.: el oxígeno es necesario para la combustión. En ciencias sociales, pocas causas son necesarias o suficientes por sí solas (p. ej., fumar aumenta el riesgo de cáncer pero no es ni necesario ni suficiente).

Intervenciones y contrafactuales

Pensemos la causalidad como el estudio de las **consecuencias de acciones**.

- Una intervención: una acción que podemos (al menos conceptualmente) controlar y sus consecuencias.
- Contrafactuales: comparamos dos mundos posibles uno donde A ocurre y otro donde A no ocurre, — y vemos cómo cambia B entre ambos.

Ejemplo de contrafactual

¿Qué efecto tiene tomar este curso sobre tus ingresos futuros?

- Puedes elegir tomarlo o no.
- Tu futuro relevante (tu trabajo) puede diferir entre los mundos en que lo tomas y no lo tomas.

¿Por qué importa?

Debates de política pública dependen de la causalidad:

- ¿Más vigilancia reduce el crimen? ¿Penas más largas?
- ¿Clases más pequeñas mejoran puntajes? ¿Y asistentes de docencia con IA?

En empresas, también:

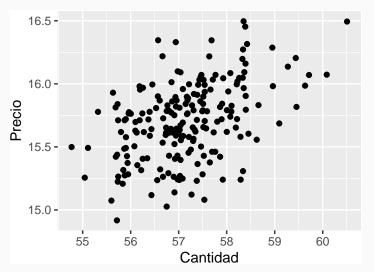
- ¿Una campaña elevó el tráfico/web o ventas?
- ¿Un descuento generoso aumenta o reduce la recompra?

¡La causalidad es difícil!

- Efectos no siempre son obvios: programas tipo Scared Straight aumentaron la criminalidad en estudios rigurosos.
- ¿Cómo identificar el efecto de mayor vigilancia policial sobre el delito?
 - La dificultad central: **confusión**, **selección** y **equilibrio**.

Sólo datos ≠ identificación

Imagina que queremos saber cómo el **precio** afecta la **cantidad demandada**.



Causalidad vs. correlación

- Causalidad: útil cuando queremos intervenir ("si hacemos X, esperamos ΔY ").
- Correlación: útil para predecir ("si vemos A alto, esperamos B alto").

¿Cuándo sirve cada una?

- Si decides una política o tratamiento, necesitas efectos causales.
- Si quieres clasificar o pronosticar (sin intervenir), la correlación puede bastar.

Qué no cubre (alcance)

Algunas preguntas importantes donde la inferencia causal **no** es la herramienta principal:

- Predicción pura
 - p. ej., "¿Qué clientes incumplirán pagos?"
- Contrafactuales de equilibrio general complejos
 - p. ej., "¿Qué pasaría con la segregación si Santiago cambiara toda su regulación urbanística?"
- Análisis de bienestar global
 - p. ej., dado un vector de efectos, ¿mejoró el bienestar social agregado? (requiere supuestos normativos adicionales).