Jodionísio Muachifi (97147), João Mourão (102578), João Rodrigues (102487) | Grupo 106 Versão deste relatório: 2022-06-24, v1.0

RELATÓRIO - INCEPTION

Visão e âmbito do produto

Conteúdos

Visão e	ambito do produto
1	Introdução
1.1	Sumário executivo
1.2	Controlo de versões
2	Contexto do negócio e oportunidades
2.1	Promotor e áreas de atuação
2.2	Impulso para a mudança (oportunidade)
2.3	Transformação digital e (novas) formas de geração de valor
2.4	Principais objetivos
3	Definição do produto
3.1	Posicionamento do produto
3.2	Funcionalidades principais
3.3	Âmbito inicial e incrementos subsequentes
3.4	Perfis dos stakeholders
3.5	Limites e exclusões
1	Referências e recursos sunlementares

1 Introdução

1.1 Sumário executivo

Este relatório apresenta os resultados da fase de *Inception*, adaptada do método OpenUP, em que se carateriza o conceito do produto a desenvolver.

No nosso caso de estudo, o desenvolvimento do novo sistema de informação foi pedido pela **Campish** em resposta ao fim da pandemia. A **Campish**, que atua na área de venda de material de campismo visa agora, com o novo sistema, integrar atividades no campismo e tornar possível gerir todo o produto de forma remota. Para isso, a organização identificou necessidade de desenvolver um novo sistema de informação, com capacidades adequadas ao novo posicionamento do negócio, incluindo:

- Plataforma de agregação de oferta de parques de campismo
- Marcação de atividades

Para o desenvolvimento deste relatório, o grupo de projeto certificou-se que este negócio vai de encontro com os interesses e desejos dos clientes, para isso tentou reunir a maior quantidade de material/informação nesse sentido. Entrámos em contacto com várias empresas e escolas e pedimos

que enviassem um inquérito aos seus trabalhadores/alunos para avaliar o interesse de possíveis clientes de várias idades e perceber também se é necessário fazer algum ajuste na ideia definida.

1.2 Controlo de versões

Quando?	Responsável	Alterações significativas
03-05-2022	Jodionísio Muachifi,	Versão inicial do projeto. Definição do ponto de partida para o
	João Mourão, João	desenvolvimento do projeto.
	Rodrigues	
03-05-2022	Jodionísio Muachifi	Começo da escrita do relatório : Ponto 3
03-05-2022	João Mourão	Começo da escrita do relatório : Ponto 2
03-05-2022	João Rodrigues	Começo da escrita do relatório : Ponto 1
06-05-2022	Jodionísio Muachifi	Aprofundamento do conteúdo do relatório
13-05-2022	Jodionísio Muachifi,	Término do relatório
	João Mourão	

2 Contexto do negócio e oportunidades

2.1 Promotor e áreas de atuação

A empresa promotora desta ideia é a Campish. Esta atua nos mercados relacionados com a venda de produtos relacionados a campismo e com este projeto, tem intenções de entrar no mercado de gestão de parques de campismo.

2.2 Impulso para a mudança (oportunidade)

O motivo de este ser um bom momento para investir neste projeto é o facto de estarmos numa fase final da pandemia, o que atrai um maior número de pessoas para atividades no exterior. Assim um investimento no mercado de campismo é uma oportunidade com valor de mercado.

2.3 Transformação digital e (novas) formas de geração de valor

Este produto estará disponível tanto no formato web como num formato móvel, dando assim um maior número de opções tanto ao cliente como ao empregador.

O ponto que diferencia este projeto com ideias parecidas já existentes é o facto de que existirão atividades proporcionadas pelo próprio parque de campismo e que serão possíveis de ser geridas pelos clientes de forma remota através de uma aplicação móvel. O facto de as atividades estarem disponíveis no próprio parque de campismo torna-se numa caraterística atrativa para os clientes visto que conseguem encontrar entretenimento no mesmo local ou encontram alojamento.

2.4 Principais objetivos

Este negócio tem como objetivo tornar a gestão de um parque de campismo nalgo simples e eficiente tanto na perspetiva de um empregador, que quer minimizar o número de empregados necessários

para a funcionalidade total do parque, quanto na perspetiva de um cliente que quer ter uma experiência facilitada e possível de gerir em qualquer lugar.

Problema/limitação	Objetivo
São necessários um número elevado	Reduzir o número de empregados através de uma
de empregados para gerir um parque	implementação digital eficiente.
de campismo	
Muitos parques de campismo limitam-	Oferecer ao cliente atividades que o possam entreter de
se a gerir o lado do campismo.	modo a que possam encontrar tudo no mesmo local.
É raro existir a possibilidade de gerir o	Criar uma aplicação móvel para tornar todo o processo de
produto que comprou/alugou (local no	aluguer/gestão do produto mais cómodo para o cliente.
parque de campismo, atividades, etc.)	
de forma remota.	

3 Definição do produto

3.1 Posicionamento do produto

Para o/a:	Pessoas de 14-40 anos. Pode ser pessoa singular, coletiva, família ou		
	estudantes.		
	 Clientes que pretendem usufruir suas férias e gostariam de fazer reserva de alojamento num parque de campismo. 		
Que apresenta:	Ponto de vista do cliente:		
	 Pode fazer pesquisa de tendas para parque de campismo por tipos 		
	 Pode efetuar reserva de acordo a necessidade de usufruir de férias 		
	individualmente ou coletivamente		
	Ponto de vista da empresa:		
	 Pode gerir a plataforma tendo a autonomia total de cancelar qualquer reserva e alertar o cliente as razões do efeito 		
	Pode inserir mais produtos do tipo (tendas) de acordo a necessidade do		
	mercado		
O produto:	O produto proposto é uma plataforma de agregação de parque de campismo da		
, p	qual permite marcação integrada de férias, isto é, alojamento, atividades e		
	possibilidade de marcar vários alojamentos para um período entre outras.		
Que:	A plataforma permitirá os clientes efetuarem reservas de alojamento e atividades		
	de forma simples com a possibilidade de pagar até 4 prestações.		
Ao contrário de:	Por exemplo Markadia não possui uma UI user-friendly ou intuitivo que		
	permita facilmente atrair atenção dos clientes.		
	 Para o nosso caso oferecer-se-á na plataforma a possibilidade de 		
	marcação integrada de férias de forma mais apelativa e um UI/UX que		
	segue normas adequadas.		
O nosso produto:	Com o nosso produto, os clientes poderão:		
	 Fazer reserva de alojamentos ou vários alojamentos para um período 		
	 Fazer marcarão integrada de atividades e alojamento 		
	Fazer gestão de reputação		
	Fazer pesquisa de caraterísticas especiais		
	 Fazer pagamento de até 4 prestações 		

3.2 Funcionalidades principais

A plataforma oferece a possibilidade de marcar férias integradas de parque de campismo e, dentre várias funcionalidades, destacamos as principais seguintes:

- Selecionar data de check-in/check-out
- Pesquisar alojamento (tendas) existentes, disponíveis e respetivos preços
- Verificar as condições do alojamento (tenda) oferecidas (número de pessoas, a área por metros quadrados, água, WIFI, etc)
- Fazer a reserva de alojamento (tenda)
- Possibilidade de escolher serviços adicionais como prato do dia ou tenda adicional
- Gerir a reserva e opção de fazer alteração da marcação
- Fazer o pagamento do valor total ou possibilidade de pagar até 4 prestações
- Possibilidade cancelar a marcação sem penalização no valor pago

3.3 Âmbito inicial e incrementos subsequentes

Feature	Release 1	Release 2	Release 3
FE-1, Fazer reserva	Possibilidade de	Possibilidade de pagar	Possibilidade de pagar
de tenda(s)	reservar uma mais	usando Paypal	com cartão de crédito
	tenda, fazer		ou MBWay
	pagamento até 4 vezes		
FE-2, Pesquisar	Possibilidade de		
tenda(s)	pesquisar tenda(s) e		
	selecionar o tipo nas		
	das disponíveis		
FE-3, Gerir e cancelar	Possibilidade do		
reserva	cliente gerir sua		
	reserva e cancelar em		
	qualquer altura		

3.4 Perfis dos stakeholders

Stakeholder	Motivação para o projeto/valor esperado	
Estudantes	Experiência obtida por eles agregará valor ao projeto e por	
	conseguinte poderão fomentar esta aos outros estudantes.	
Famílias A convivialidade é um valor imensurável que traz benefíc		
	imprescindíveis. Isto agrega valor ao projeto.	
Empresas do ramo	Sabendo que existe competidor no ramo, faz melhorar o sistema	
	para que seja mais robusto e intuitivo. Esta visão permite agregar	
	valor ao projeto.	

3.5 Limites e exclusões

- L1 Algumas caraterísticas mencionadas como a *Release 3* (*FE-1*) poderá não ser implementada pela complexidade que a tecnologia poderá proporcionar.
- L2 Algumas reservas poderão ser remarcadas caso haja imensas chuvas que poderá devastar as tendas.
- L3 Poderá não existir a possibilidade de marcar várias atividades no parque de campismo

4 Referências e recursos suplementares

- Referências mencionadas pelo professor no Livro de Wiegers
- Referências mencionadas pelo pelo professor sobre OpenUP