



✉ emmanuelenganga04@gmail.com

📄 Permis B

☎ 0752128564

Langues

Anglais

Niveau avancé B2 - Professionnel

Outils digitaux

Sales navigator

Lusha

Salesforces

Aircall

Hubspot

Seismic

Dynamics

Sarbacane

Athéna

SAP

Certifications

SC 900

MS 900

Expérience associative

Feelanthropia

INCO Academy

Tous en Stage

Ngué & Méno

Chargée de projet

Réseaux sociaux

in

Emmanuelle NGANGA LOUZOLO

Emmanuelle NGANGA LOUZOLO

Diplômes et Formations

● Master Professionnel Ingénieur d'Affaires IT

De septembre 2021 à octobre 2023 EURIDIS Paris

● Master chimie - polymères et chimie analytique

De septembre 2020 à juillet 2021 Université Rouen, France

● Licence chimie

De septembre 2017 UFR sciences et techniques de l'université de Rouen - Antenne d'Evreux (Evreux, France) Rouen, France à juin 2020

● Classe préparatoire aux grandes écoles PCSI

De septembre 2015 à mai 2017 Lycée Aristide Briand Évreux, France

Expériences professionnelles

● Micro-entrepreneur ~ 30h/semaine

Depuis août 2019 Indépendant Rouen/Paris

- Plantes pour tous: accueil, caisse, vente et préparation de commande
- Emma&Chloé: animation commerciale, vente de bijoux
- La voix du client: prospection téléphonique
- Vitamine CC: distribution de flyers
- Boulangerie Morieux: accueil, vente et caisse
- Ollca: distribution de flyers
- Virgin Radio Région: distribution de petits-déjeuners
- Carmila - centre commercial: animation commerciale
- Pharmacie Guignon: réception de commande

● Sales spécialiste cyber sécurité

D'octobre 2023 à décembre 2023 Devoteam Cyber Trust Levallois-Perret

Responsable de comptes luxes: LVMH, Hermès, Kering

2 Forfaits de 50k signés chez Hermès

● Sales spécialiste

De septembre 2022 à septembre 2023 MICROSOFT FRANCE Issy-les-Moulineaux

Sales spécialiste modernwork et cybersécurité affectée au secteur publique notamment à la santé publique hospitalière et la santé sociale.

En charge de 130 comptes avec 100% de renouvellement de contrat.

● Chargée d'affaires développement + key account manager en alternance

De septembre 2021 à avril 2022 FLASHLAB Longjumeau, France

Commerce

En charge de générer mon portefeuille client puis d'effectuer le cycle de vente complet. 35 nouveaux clients en 9 mois.

Marketing et communication

-rédaction de posts et emailing (Sarbacane)

-gestion du site internet, des réseaux sociaux et des bases de données

-amélioration du référencement

● Lead manager

Août 2021 Crust Énergie Paris 09 Opéra, France

- Prospecter les clients par téléphone
- Identifier les immeubles éligibles à l'offre proposée
- Prendre des rdv de métré
- Faire signer des devis
- S'assurer du bon déroulement du processus dans le respect des délais +200 appels par jour

● Ingénieur technico-commerciale sédentaire

De mai 2021 à juillet 2021 VWR, Part of Avantor Fontenay-sous-Bois, France

- Prospecter de nouveaux comptes/clients
- Utiliser le soutien de compétences spécifiques pour répondre aux besoins et attentes du client, le fidéliser et différencier Avantor/VWR de la concurrence
- Relancer les offres qualifiées (ponctuelles et marchés)
- Elaboration de devis