Juan E. Serna Vega

Curriculum Vitae



Educación

Abr 2021 - No terminado Maestría en Ingeniería de Sistemas (1/4), Universidad Nacional sede Medellín.

Ago 2016 - Sep 2017 Especialización en Ingeniería Financiera, Universidad Nacional sede Medellín.

Feb 2009 - Abr 2014 Ingeniería Administrativa, Universidad Nacional sede Medellín, Concentración en Finanzas.

Experiencia Profesional

Industria

Jul 2024 - en el rol Revenue Operations Specialist, Faye Digital, Remote.

Análisis de datos para optimizar la gestión comercial en Revenue y Pipeline de ventas.

- o Implementación de Mejores Prácticas: Implementación y aplicación de mejores prácticas para mejorar la eficiencia operativa.
- Iniciativas Estratégicas: Historial exitoso de impulsar el crecimiento de los ingresos a través de iniciativas operativas estratégicas.
- Soluciones para el Equipo de Ventas: Capacidad para proporcionar soluciones personalizadas y apoyo al equipo de ventas, optimizando su rendimiento.

Ago 2022 - Jun 2023 Sales Operations Lead, Ubits Learning, Medellín.

Análisis de datos e implementación de procesos para optimizar la gestión comercial.

- o Optimización de roles de ventas, sales pipeline management y leads management.
- o Integración de data necesaria para toma de decisiones de forecast, segmentación de clientes y pricing.
- Generar estudios y modelos buscando eficiencias en procesos comerciales.

Oct 2021 - Jul 2022 Sales Operations Lead, La Haus, Medellín.

Análisis de situación del equipo y del mercado para generar propuestas de GTM y mejoras en la gestión comercial en Hubs Antioquia y Valle del Cauca.

- Configuración de CRM y tableros para uso del equipo Comercial, y para comité directivo.
- o Implementación de cambios de personal, de herramientas tecnológicas, y procesos en equipo comercial.
- Monitoreo de performance de actividades y campañas de marketing.

Ene 2021 - Sep 2021 Business Intelligence Lead, Dyna, Medellín.

Análisis de datos y planteamiento de estrategias de negocio para el cumplimiento de objetivos corporativos.

- Definición y montaje de los procesos del área de Business Intelligence.
- o Rediseño del esquema general de reportería usando Power BI, Python y bases de datos estructuradas.
- o Implementación de monitoreo y analítica para insights obtenidos en website propio usando Google Analytics.

Dic 2016 - May 2020 Analista de Planeamiento Comercial, Ternium, Medellín.

Análisis de rentabilidad y márgenes de líneas de productos y unidades de negocios. Definición de estrategia de segmentación de clientes.

- o Planeación y ejecución de proyecto de Excelencia Comercial que rediseñó 50% de los procesos comerciales, con foco en satisfacción del cliente y calidad del servicio.
- Implementación de plataforma CRM (on premise)

Mar 2016 - Nov 2016 Analista de Compras de acero, Ternium, Medellín.

Negociación y compra de acero en Colombia y en el exterior. Monitoreo de precios del acero en el mercado y participación en la definición de la estrategia de pricing.

- o Reducción de 20 % a 5 % en faltantes de inventario en las líneas de producto a cargo
- o Desarrollo de un nuevo proveedor internacional de acero

Feb 2014 - Feb 2016 Analista de Coordinación Comercial, Ternium, Medellín.

Reporte del cumplimiento en abastecimiento de acero requerido para venta y distribución. Seguimiento a KPI comerciales y resultados de ventas.

Academia

Jun 2021 - Sep 2021 Instructor de curso, Universidad EAFIT - Sapiencia, Medellín.

Curso: Ciencia de datos (nivel básico). Duración 48 h.

Detailed repository.

Contenido web y repositorios

Académico DS Basic. Contenidos para curso Introductorio al manejo de Python y a conceptos básicos de

Ciencia de datos. Ver Repo.

Aplicaciones Web scraping (usando Flask) para página web local. Ver Repo.

Aplicaciones Web scraping 2 (usando Flask) para página web local. Ver Repo.

Educación complementaria

Feb 2021 - Jun 2021 Marketing digital, Universidad EAFIT.

Ago 2020 - Jun 2021 Ciencia de datos, Acámica.

Ene 2020 - Jul 2021 **Múltiples cursos en plataforma MOOC**, Estadística y análisis de datos con Python, Machine

learning con Python, Business Intelligence con Power BI, Análisis de negocios para Data Science.

May 2019 - Jul 2019 Historia americana y habilidades de comunicación, University of Southern California (USC).

Habilidades informáticas

 ${\sf OS\ \ Windows\ y\ MS\ office\ suite\ (Excel\ Avanzado\ +\ Access\ Básico)}.\ {\sf Google\ Suite}.$

Programación Python (intermedio), R (intermedio), SQL (intermedio), HTML-CSS (básico).

Visualización Power BI, Tableau, Data Studio -Looker-.

CRM Salesforce, HubSpot.

Familiarizado con GitHub, Knime, Monday, Trello, APIs.

Certificaciones

Metodologías Ágiles SCRUM Master Certificado. Credencial 74532125555910. International SCRUM Institute.

Idiomas extranjeros

Inglés Full Professional Proficiency. C1 - TOEFL iBT.

Alemán Conocimiento básico. A1.

Voluntariado

Jun 2019 - Ago 2019 Business Development, eTruism, Los Ángeles, CA,

Creación de relaciones, comunicación y diálogo con donantes, benefactores y otras ONG en Los Angeles, buscando donaciones e identificando colaboraciones y participación en eventos comunitarios.

comamicanos.

Premios y reconomientos

Visión Global del Negocio Premio otorgado por más de 60 colegas del programa de entrenamiento Jóvenes Profesionales

Ternium. Monterrey, N.L. Febrero de 2017.



Juan Esteban Serna Vega CC. 1.037.608.720