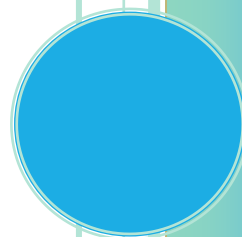


# TRABAJO PRÁCTICO 4

*Economía y Emprendedorismo*

Joaquin Chanquia | 02887/7

03/07/2024



# Trabajo Práctico 4

## *Economía y Emprendedorismo*

### **1-¿Porque las empresas de Base Tecnológica tienen dificultades para financiarse por medios bancarios tradicionales?**

Las dificultades con las que se enfrentan las EBT al momento de intentar financiarse por medios bancarios tradicionales se presentan por la falta de garantías con las que cuentan estas, los principales activos de estas empresas son la propiedad intelectual, el software y el capital humano, por lo que a los bancos les es difícil entregar un préstamo sin garantías materiales que respalden la inversión. También este tipo de empresas tienen un gran riesgo debido a sus modelos de negocio innovadores y esto sumado a la alta tasa de fracasos de estas empresas puede causar que los bancos no quieran tomar el riesgo de dar las altas sumas de dinero generalmente requeridas.

### **2-¿Desarrolle el concepto de Capital Semilla, Inversor Ángel, Fondo de Inversión? Buscar Ejemplos**

#### Capital Semilla:

El capital semilla es una forma de financiación que se otorga en las primeras etapas de una startup. Esta inversión inicial está destinada a ayudar a la empresa a desarrollar su producto o servicio, realizar investigaciones de mercado y establecer una base de operaciones. El capital semilla es crucial para cubrir los gastos iniciales y poner en marcha el negocio antes de que pueda generar ingresos significativos.

#### Inversor Ángel:

Un inversor ángel es un individuo con alto poder adquisitivo que proporciona capital a startups a cambio de participación accionaria o convertibles en la empresa. Los inversores ángeles suelen invertir en las etapas iniciales de una empresa, asumiendo un alto nivel de riesgo a cambio de la posibilidad de obtener altas recompensas. Además del financiamiento, los inversores ángeles a menudo aportan su experiencia, conocimientos y redes de contactos para ayudar a la empresa a crecer. Por ejemplo Peter Thiel, cofundador de PayPal, ha sido un prominente inversor ángel y fue uno de los primeros inversores en Facebook.

Fondo de Inversión:

Un fondo de inversión es un vehículo financiero que agrupa el capital de múltiples inversores para invertir en una diversidad de activos. Los fondos de inversión pueden tomar muchas formas, incluyendo fondos de capital de riesgo, fondos de private equity y fondos mutuos. En el contexto de las startups tecnológicas, los fondos de capital de riesgo son particularmente relevantes, ya que se especializan en invertir en empresas emergentes con alto potencial de crecimiento. Ejemplo: Sequoia Capital: Un fondo de capital de riesgo que ha invertido en empresas tecnológicas de renombre como Apple, Google, WhatsApp, Instagram, y LinkedIn.

### ***3- ¿Qué papel juegan las redes para acceder al financiamiento?***

Las redes juegan un papel crucial en el acceso al financiamiento para las empresas, especialmente las startups de base tecnológica. Proporcionan una vía directa para conectar a emprendedores con inversores potenciales, como capitalistas de riesgo, inversores ángeles y fondos de inversión, facilitando el capital necesario en diferentes etapas de crecimiento. Además, permiten obtener asesoramiento y mentoría de expertos con experiencia en la industria, aumentando la credibilidad y validación de la startup. Contar con el respaldo de inversores respetados puede abrir puertas a oportunidades comerciales y asociaciones estratégicas. Las redes también ofrecen oportunidades de networking en eventos y conferencias, donde los emprendedores pueden interactuar con otros profesionales, potenciales socios e inversores. Por último, permiten el intercambio de recursos e información valiosa sobre tendencias del mercado y oportunidades de financiamiento, lo que es esencial para planificar el crecimiento de la empresa.

### ***4- Explique el ciclo de financiamiento de riesgo y el papel que juega el inversor de Riesgo.***

El ciclo de financiamiento de riesgo pasa por las siguientes etapas:

**Fase de Pre-semilla (Pre-seed):** Esta es la fase inicial donde la idea o el concepto del negocio comienza a tomar forma. El capital se utiliza para investigación de mercado, desarrollo del producto inicial y establecimiento de la estructura empresarial.

**Fase de Semilla (Seed):** En esta etapa, la empresa tiene un prototipo o producto mínimo viable (MVP). El capital se destina a perfeccionar el producto, contratar al equipo inicial y probar el mercado.

**Fase de Serie A:** La empresa ya ha validado su producto en el mercado inicial y busca escalar sus operaciones. El capital se utiliza para optimizar el modelo de negocio, ampliar el equipo y aumentar la base de clientes.

**Fase de Serie B:** La empresa tiene un modelo de negocio probado y está lista para una expansión significativa. El capital se utiliza para crecimiento a gran escala, incluyendo expansiones de mercado y desarrollo de productos.

Fase de Serie C y posteriores: Estas rondas son para empresas que buscan expansión internacional, desarrollo de nuevos productos o incluso adquisiciones. El objetivo es preparar la empresa para una oferta pública inicial (IPO) o una venta.

El papel que juega un inversor de riesgo es el de proveer capital, proporcionando el financiamiento necesario en las distintas fases del ciclo de vida de una startup. Además de capital estos otorgan:

- **Mentoría y asesoramiento:** debido a su experiencia en el sector los inversores de riesgo pueden ayudar a las startups a realizar decisiones informadas y evitar errores comunes.
- **Redes y conexiones:** Estos también cuentan con grandes redes de contactos que facilitan las asociaciones y la contratación en el mercado.
- **Credibilidad y validación:** El respaldo de un inversor de riesgo de renombre puede aumentar la imagen de la startup y atraer a otros inversores y socios.

### ***5- Leer el caso Globant y comentar el papel del financiamiento no tradicional para el crecimiento de una EBT***

El caso de Globant ejemplifica cómo el financiamiento no tradicional puede ser crucial para el crecimiento de una Empresa de Base Tecnológica. Fundada en Argentina en 2003, Globant inicialmente se enfocó en proporcionar servicios de software a empresas establecidas en mercados desarrollados. A medida que la compañía creció, enfrentó desafíos significativos en su camino hacia la expansión global y la oferta pública inicial en 2014.

Globant recibió inversiones de capital de riesgo, como las de Riverwood Capital, lo que le permitió escalar sus operaciones y desarrollar su infraestructura tecnológica. Este tipo de financiamiento no tradicional fue fundamental para su éxito, ya que proporcionó no solo capital, sino también asesoramiento estratégico y acceso a redes de contactos que potenciaron su crecimiento. La decisión de optar por financiamiento de capital de riesgo y, eventualmente, realizar una oferta pública inicial, permitió a Globant obtener los recursos necesarios para competir a nivel global y expandir su base de clientes.

El éxito de Globant muestra cómo el financiamiento no tradicional, en lugar de depender únicamente de préstamos bancarios, puede proporcionar a las EBT los medios para innovar y crecer rápidamente, superando las barreras que suelen enfrentar en los mercados tradicionales de crédito.

## **6- Buscar información sobre ARCAP, y comentar sobre alternativas de financiamiento para start ups tecnológicas en Argentina.**

ARCAP (Asociación Argentina de Capital Privado, Emprendedor y Semilla) es una organización que busca promover el desarrollo del capital privado en Argentina, enfocándose en el capital emprendedor y semilla. En 2022, ARCAP reportó que hubo un total de 42 transacciones de capital emprendedor y semilla, con una inversión total de 163.8 millones de dólares.

Para las startups tecnológicas en Argentina, ARCAP ofrece múltiples alternativas de financiamiento, que incluyen:

- Capital Semilla: Son inversiones menores a un millón de dólares, destinadas a la validación de productos y expansión inicial. En 2022, se registraron 18 transacciones por un total de 8.7 millones de dólares.
- Capital Emprendedor: Inversiones superiores a un millón de dólares, enfocadas en la escalabilidad y tracción de mercado. En 2022, se invirtieron 151.1 millones de dólares en 24 transacciones.

Además, el ecosistema emprendedor en Argentina cuenta con otros programas y plataformas, como "Microsoft for Startups", que ofrece apoyo a las startups mediante acceso a tecnología, clientes potenciales y expertos técnicos, fomentando así su crecimiento y expansión.