

Clique para editar o estilo do subtítulo mestre

5º ENCONTRO NACIONAL DE FRANQUIAS INFORM SYSTEM

boas-vindas



- A INFORM SYSTEM agradece todos vocês pela presença



devocional



■ Agradecimento



apresentação dos franquizados



- Quem é você?
- Qual é a sua cidade de atuação?
- Qual é o seu tempo de franquia?



recomendações



- Favor desligar os seus celulares e computadores



uma nova visão de um mesmo mundo



- Análise mercadológico

uma nova visão de um mesmo mundo



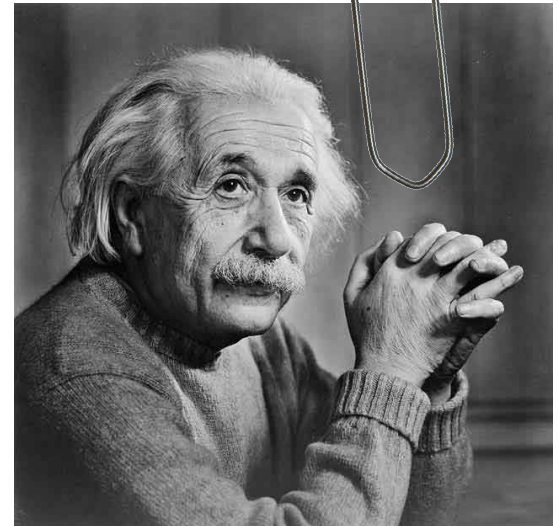
mudança de paradigmas



- Um cientista e ganhador do Prêmio Nobel, disse certa vez:

- *“Problemas importantes que enfrentamos não podem ser resolvidos com base na mesma forma de pensar que tínhamos quando eles surgiram.*

Você precisa aprender a pensar de uma nova maneira, precisa de uma ‘mudança de paradigma’”.



sem produtos, esquecidos



- Sistemas de consultas de cheques que já quebraram:
 - CEPROC
 - MM-Express
 - Sinicred
 - Cheque Confiança
 - BankInform
 - Cadastro Nacional Nome Sujo (CNNS)

sem produtos, sem avanços



- Estão quebrando e desaparecendo do mercado:
 - Check Check
 - Check OK
 - CheckEx

sem produtos, sem avanços



- Não conseguem entrar no mercado
 - Verichack
 - Consult Check
 - SCC Check
 - Rede Check
 - World Check
 - BR Informa

muitos já enxergam o futuro...



- Muitas empresas estão querendo ser iguais à **INFORM SYSTEM**, e já querem sair do modelo **SERASA**



nova logomarca

A large, stylized orange swoosh graphic that curves around the text 'INFORM SYSTEM'. It starts as a thin line on the left, thickens into a large loop, and then tapers off to the right, ending near four small orange circles of increasing size.

INFORM SYSTEM

Pesquisas e Soluções Inteligentes

novo conceito inform system

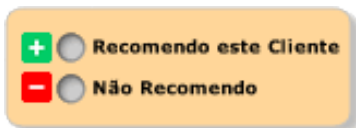


- Não somos somente uma empresa de consultas.
- Somos uma empresa de VÁRIAS SOLUÇÕES, motivo pela qual crescemos em todo Brasil
- Qualquer empresa que levar para o empresário somente consultas está com seus dias contados.

especialista em soluções



Localiza Max
Localização Máxima de Pessoas



INFORM SYSTEM®

Pesquisas e Soluções Inteligentes



REGISTROONLINE®
Rede Unificada de Registros de Inadimplentes
Brasil



18/08/09

crediário system



crediário system



- Perfil do micro e pequeno empresário
 - Abre e fecha a empresa
 - Trabalha das 08:00 às 22:00 hs
 - Não tem salário fixo
 - Não tem VT nem VR
 - Não tem FGTS
 - Não tem férias remuneradas

crediário system



- Não tem férias
- Não tem carteira assinada
- Não tem seguro desemprego
- Só paga as contas se vender
- Está cheio de dívidas
- Está com a despesa operacional altíssima
- Está com as vendas lá no chinelo

crediário system



Estratégia dos meios de recebimentos

Segmento	dinheiro	Cheque	Cartão	Crediário
Micro Empresas	10%	15%	61%	5 %
Pequenas Empresas	10%	20%	60%	10%
Médias Empresas	5%	3 %	30%	62%
Grandes Empresas	3%	1 %	25%	71%

crediário system

- Realidade do consumo brasileiro

Dinheiro	Cheque	Cartão	Crediário
NÃO	NÃO	SIM	SIM

crediário system



- Vantagens para o Empresário:
 - Faturamento Mensal. (estabilidade financeira)
 - Controle Total dos seus clientes.
 - Fidelidade da Carteira de Consumidores.
 - Poder de Barganha junto aos fornecedores.
 - Vender mais barato que a concorrência do segmento no bairro.
 - Ganhar o cliente do concorrente.
 - Aumentar a sua margem de Lucro.

crediário system



- Criar uma rede de lojas.
- Disponibilizar todo mercado financeiro como fontes arrecadoras de seus boletos (Bancos, loterias, correios, supermercados, farmácias, caixas eletrônicos).
- O crediário não volta (sem fundo, sustado, cancelado, adulterado, fraudado, clonado, roubado, conta encerrada, prescrito, bloqueio judicial, divergência de assinatura).

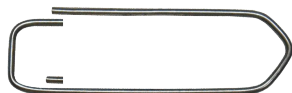


- Vantagens para o Franqueado:
 - ZERO de cancelamento por concorrência.
 - ZERO de cancelamento por inadimplência
 - ZERO de cancelamento por não pegar cheques
 - ZERO de cancelamento por movimento e economia fraca
 - ZERO de cancelamento por insatisfação de consultas

crediário system

- Lucro liquido sobre o Crediário System
 - Demonstração

recupere system



RECUPERE[®]
SYSTEM.COM.BR
Recuperação de Créditos Perdidos





- Vantagens para o Micro, Pequeno, Médio e Grande Empresário:
 - O devedor vai pagar a dívida dentro da sua possibilidade (parcelado no boleto) em até 12 vezes.
 - Receber no mínimo de **80** % dos seus devedores dos últimos 10 anos.
 - Recuperar um cliente perdido e abandonado

recupere system

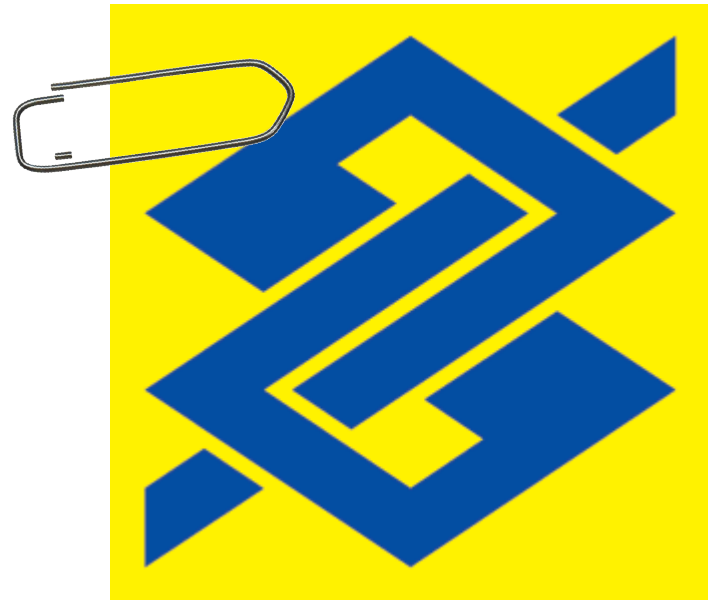


- Vantagens para o Franqueado:
 - ZERO de cancelamento por concorrência.
 - ZERO de cancelamento por inadimplência
 - ZERO de cancelamento por não pegar cheques
 - ZERO de cancelamento por movimento e economia fraca
 - ZERO de cancelamento por insatisfação de consultas

repasse do crediário/recupere



- Automático via BANCO DO BRASIL.
- Possíveis Erros:
 - Conta, agencia, CPF/CNPJ errados
 - Inadimplência de nossa fatura



volume de repasses



- Volume Semanal de Repasses
 - Crediário System
 - Recupere System



almoço



Retorno às 14:00 hs

18/08/09

fuxicos e fofocas



- Falência
- Venda
- Compra
- Perda de Parcerias
- Idoneidade
- Credibilidade
- Etc.



teste de confiança



confiança na diretoria



18/08/09

desbravadores



- Os 10 Franqueados que mais assimilaram os grandes produtos RECUPERE SYSTEM e CREDIÁRIO SYSTEM como estabilidade e fidelização total da carteira.



os melhores dos melhores



- Franquia Londrina I
- Franquia Taguatinga I
- Franquia Foz do Iguaçu
- Franquia Palhoça
- Franquia Vitoria I
- Franquia Cabo Frio
- Franquia São Paulo Centroc



os 11 melhores papa-prêmios



- 11º lugar:



- FRANQUIA PALHOÇA



os 11 melhores papa-prêmios



■ 10º lugar:



■ FRANQUIA CHAPEC



os 11 melhores papa-prêmios



■ 9º lugar:



■ FRANQUIA NATAL - RN



os 11 melhores papa-prêmios



■ 8º lugar:



■ FRANQUIA VITORIA I - ES



os 11 melhores papa-prêmios



■ 7º lugar:



■ FRANQUIA DIST



os 11 melhores papa-prêmios



■ 6º lugar:



■ FRANQUIA CAMPINAS



os 11 melhores papa-prêmios



■ 5º lugar:



■ FRANQUIA GOIAN



os 11 melhores papa-prêmios



■ 4º lugar:



■ FRANQUIA PORTO ALEGRE II .



os 11 melhores papa-prêmios



■ 3º lugar:



■ FRANQUIA CABO FRIO - RJ



os 11 melhores papa-prêmios



■ 2º lugar:



■ FRANQUIA LONDRINA I - PR



os 11 melhores papa-prêmios



■ 1º lugar:



■ FRANQUIIA SÃO PAULO CENTR



produtos em desenvolvimento



18/08/09

produtos em desenvolvimento



- Cobrança Integrada Nacional
- E-mail para os afiliados
- Agenda Eletrônica On-line de compromissos e datas
- Gestor Operacional (Web Control)
 - cadastro de clientes
 - limites de crédito
 - controle de estoque

produtos em desenvolvimento



- Dra. Roberta de Arruda e Menezes
 - (Diretora Executiva do Instituto de Estudos para Protestos (IEPTB – SP) seccional São Paulo e também diretora Executiva do Instituto Nacional de Protestos do Brasil (IEPTB – BR).

produtos em desenvolvimento



■ Serviços Cartoriais:

- Certidão de Ações Cíveis
- Certidão de Crime contra o Patrimônio Público
- Certidão de Falência e Concordata
- Certidão de Interdição
- Certidão de Títulos distrib. Cartórios de Protesto
- Certidão de Ações Criminais
- Certidão de Execução Fiscal

produtos em desenvolvimento



- Certidão de Casamento
- Certidão de Nascimento
- Certidão de Óbito.
- Certidão Negativa de Propriedade
- Certidão de Propriedade do Casal
- Certidão de Propriedade/Ônus/Cadeia Sucessória
- Certidão de Procuração
- Certidão de Escritura

amanhã ... tudo será diferente



- Todo aquele que entrar por esta porta amanhã as **8:00 hs.** tem que estar preparado para acompanhar a Inform System, ou vai ficar pra trás.
- Vocês terão **tudo tudo tudo tudo** para não terem nenhuma desculpa de não alcançar sua meta e a meta da franqueadora.

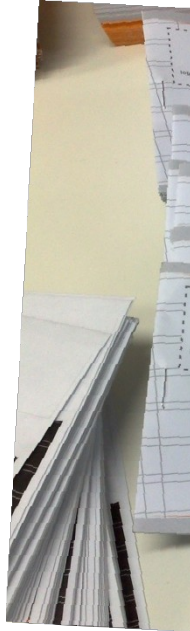
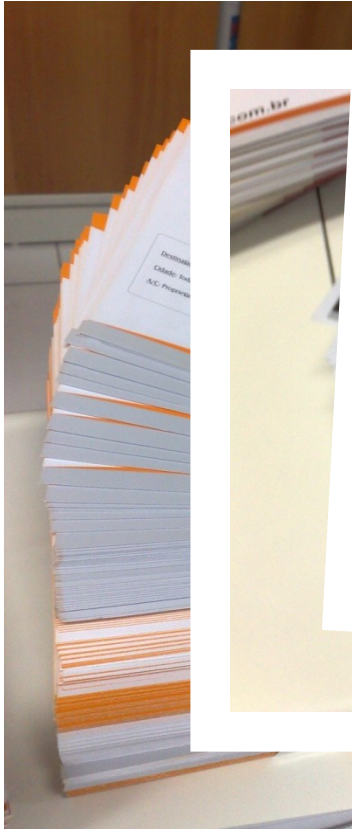
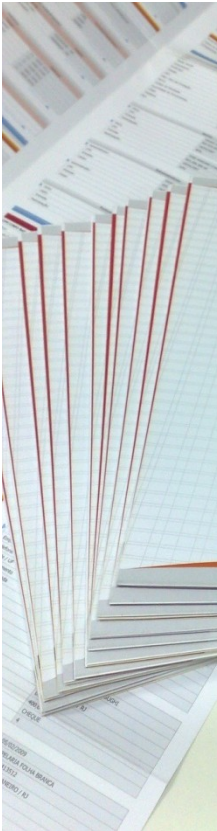
Clique para editar o estilo do subtítulo mestre

5º ENCONTRO NACIONAL DE FRANQUIAS INFORM SYSTEM

material publicitário



- Cobrança do Kit ma

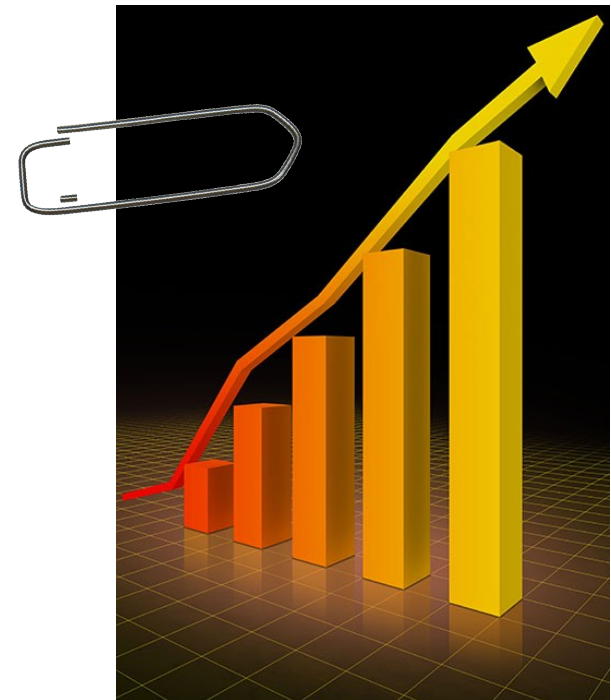


18/08/09

meta mínima de vendas



- Quanto ganha um vendedor?
 - Péssimo; ruim; regular; bom; excelente
- O que levou você a ser um franqueado ?
- Você têm capacidade empreendedora?
- O que um franqueado tem que fazer para ter sucesso ?



meta mínima de vendas



- Todos foram capacitados
 - Treinamento na Franqueadora e Apoio Local Especializado
- Franqueadoras de sucesso exigem metas mínimas.
- Qual é o MÍNIMO DE VENDAS que vale a pena para ser um franqueado Inform System?
- Qual Meta Mínima que deve ser aplicada a

meta mínima de vendas



- Meta MÍNIMA mensal

15
contratos

Bloqueio imediato dos acessos em caso de não cumprimento. (1º dia de cada mês)

montando equipe de vendas



- Gerência Comercial
 - Onde encontrar Vendedores
 - Perfil do Vendedor
 - Ambiente adequado para receber o vendedor
 - O que oferecer ao vendedor (premiação e benefícios)
 - Credibilidade do Gerente Comercial
 - Como receber o vendedor do anuncio

almoço



Retorno às 14:00 hs

18/08/09

abordando o empresário

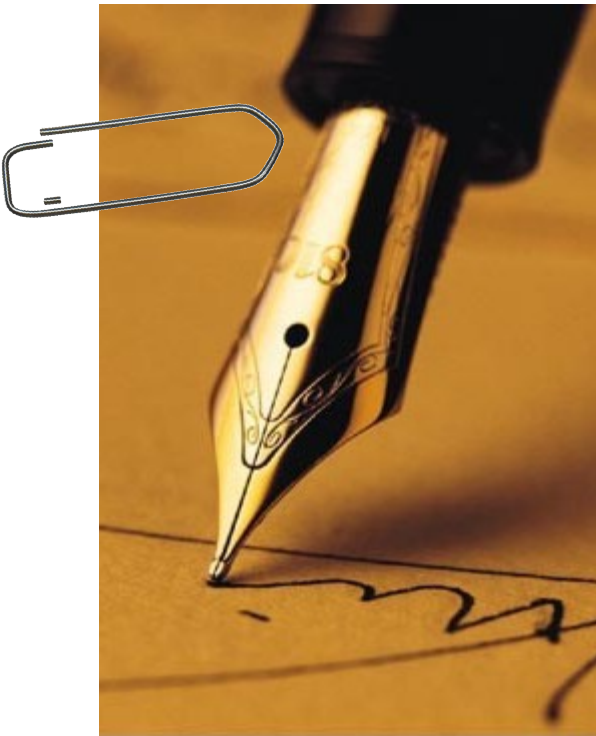


- Abordagem conforme o segmento
- Aplicando as Soluções para o Empresário
 - Recupere System automatizado via correio
 - Localiza Max
 - Registro On Line automatizado via correio
 - Encaminhamento para Protesto Nacional
 - Crediário System automatizado via correio
 - Eliminar a sua inadimplência de hoje em diante –

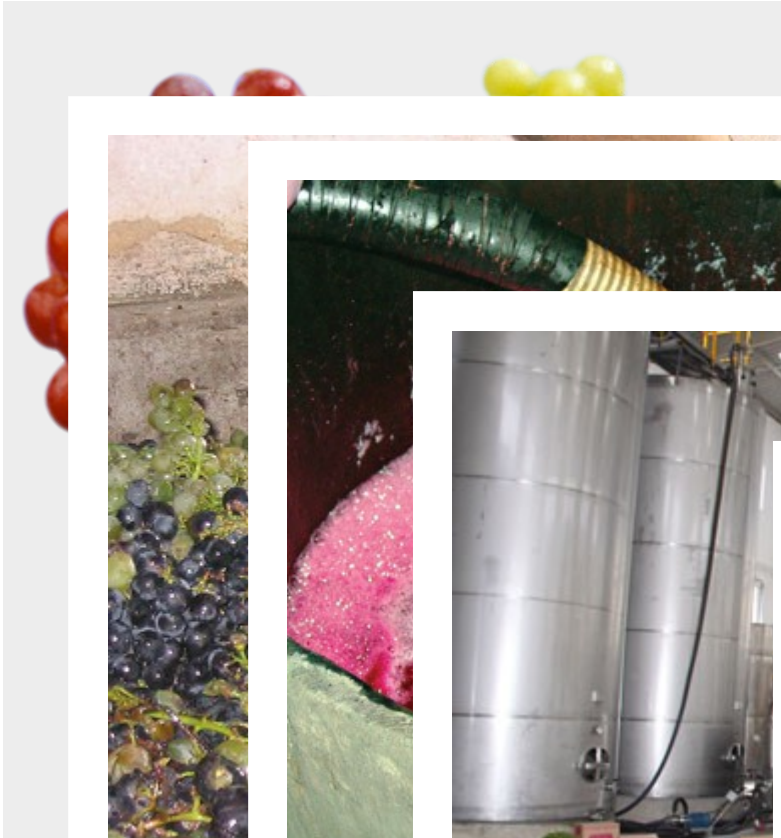
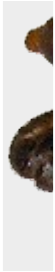
fechamento do contrato



- Colhendo o resultado



colhendo frutos



Uvas



Envelhecimento

18/08/09 Necessarias

ento Mos

Fermentação

final



- Brindemos para o sucesso de todos no 2º SEMESTRE/2009.



18/08/09

agradecimentos



A INFORM SYSTEM agradece a
sua presença!

Até a próxima!!!