```
Explicação do domínio
   Problemas que desencadearam a implementação do sistema
Volume de dados
   Outros registos
   Fonte de dados alternativa
Processos de negócio
   Encomenda do(s) produto(s)
   Pagamento da encomenda
   Preparo do envio da encomenda
   Cancelamento da encomenda
Motivos para a implementação do Data Warehouse
Schema da base de dados
Data Profiling (SSIS)
Modelação Dimensional
   Questões Típicas
      FACT ORDER
      FACT ORDER PAYMENT
      FACT SHIPPMENT
      FACT CANCELATION
   Matriz de Conformidade
      Data Staging Area
      Data Warehouse
Dashboards Power BI
   Análise de Vendas
   Análise Detalhada das Encomendas
Outras informações
```

Explicação do domínio

A GlobalTech é uma empresa que se insere no domínio de retalho e tem como principais atividades a revenda de componentes informáticos. As encomendas podem ser realizadas pelos clientes que entram em contacto com os responsáveis de vendas ou então os responsáveis a contactar diretamente os clientes conforme as necessidades previstas. A encomenda deve de seguida ser registada e/ou atualizada no sistema da empresa ficando inicialmente com o estado PENDING.

Possíveis sequências de estado da encomenda:

```
    PENDING → SHIPPED
    PENDING → CANCELED
    PENDING → SHIPPED → CANCELED
```

As encomendas apenas são enviadas (SHIPPED) se o cliente não tiver ultrapassado o limite de crédito e se existir stock no armazém mais próximo, na falta de stock naquele armazém, é necessário efetuar transferência de stock entre armazéns. Caso o valor em falta de pagamento for superior ao limite de crédito, a encomenda continua suspensa (PENDING).

O limite de pagamento da encomenda será 3 meses depois da data em que a mesma for realizada.

É também importante mencionar que a empresa define o limite de crédito de cada cliente consoante o número de encomendas realizadas e o nível de confiança do mesmo.

Para além disso as encomendas canceladas podem ter sido recebidas ou não. Essa mesma informação é proveniente do excel fornecido pela transportadora. Se a encomenda foi enviada e não foi cancelada, então está predefinido que esta foi recebida.

Problemas que desencadearam a implementação do sistema

Com o passar do tempo e devido ao crescimento da empresa foram aparecendo certas adversidades/dúvidas cujas respostas são até hoje incompletas/desconhecidas. Dúvidas essas como:

▼ Clientes insatisfeitos com a demora de algumas encomendas

- ▼ Apenas acontece com certa transportadora?
- ▼ Altura do ano terá influência?
- ▼ Falta de comunicação e atenção para com o cliente?
- ▼ Encomendas não entregues
 - ▼ Qual a transportadora?
 - ▼ Volume das encomendas?
 - ▼ Destino e região?
- ▼ Dificuldade em dar resposta a encomendas
 - ▼ Muita afluência em momentos especiais (natal, ano novo, black friday)?
 - ▼ Stock insuficiente?

A empresa procura então dar resposta a estas questões investindo na implementação de um sistema analítico capaz de apresentar e auxiliar o negócio com diversos dashboards e diferentes perspectivas dos dados existentes.

Volume de dados

A empresa GlobalTech em média recebe 1000 encomendas por dia. No entanto, é também armazenada informação relativa aos produtos encomendados (quantidade, unit_price) e ao pagamentos realizados. No caso de termos uma encomenda de dois produtos e com um único pagamento, teremos sempre que adicionar os seguintes registos:

order_items

item_id	order_id	product_id	quantity	unit_price
1	5	3	25	400
2	5	4	100	20

orders

order_id	customer_id	salesman_id	status	order_date	shipped_date	canceled_date	limit_pay
5	4	3	PENDING	20-12-2013	NULL	NULL	20-03-20

Quando a encomenda passa para o estado SHIPPED o registo passa a ficar:

5	4	3	SHIPPED	20-12-2013	27-12-2001	NULL	20-03-20

payments

payment_id	order_id	method_id	payment_date	value
1	5	1	25-12-2013	12000

Outros registos

- Funcionários e Clientes
- Produtos e stock em armazém (localização)

Fonte de dados alternativa

A empresa transportadora fornece mensalmente um ficheiro excel com as encomendas que foram entregues ou não entregues.

Exemplo do documento em formato .xlsx ou .csv

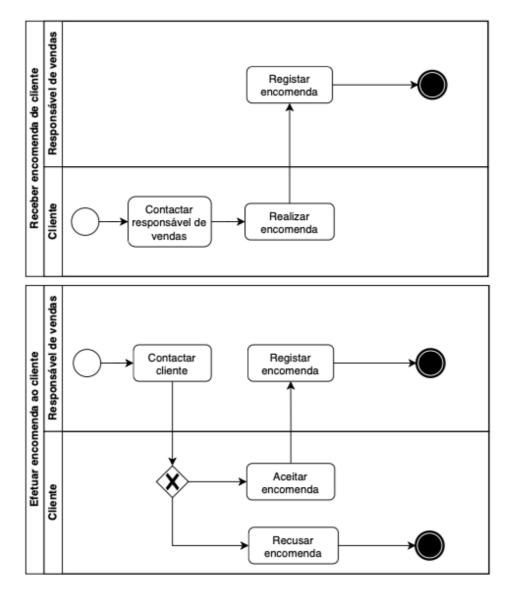
order_id	was_received	delivery_date
5	Yes	25-12-2013

order_id	was_received	delivery_date
2	No	28-12-2013
3	Yes	30-12-2013

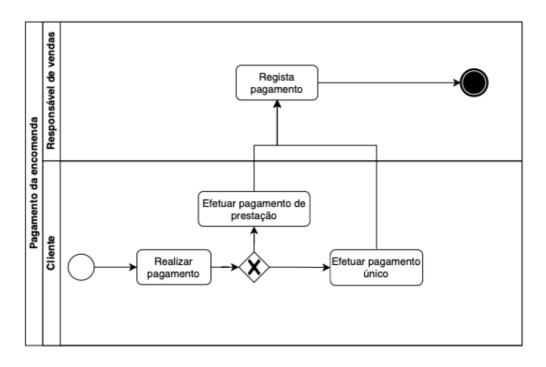
 $\underline{\text{https://s3-us-west-2.amazonaws.com/secure.notion-static.com/f04400e3-ac38-4e4a-9a8c-439dd7abb024/delivery_orde}\\ \underline{\text{rs.xlsx}}$

Processos de negócio

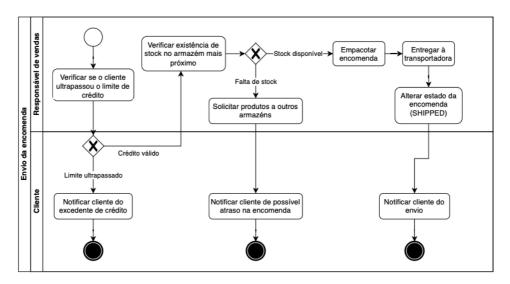
Encomenda do(s) produto(s)



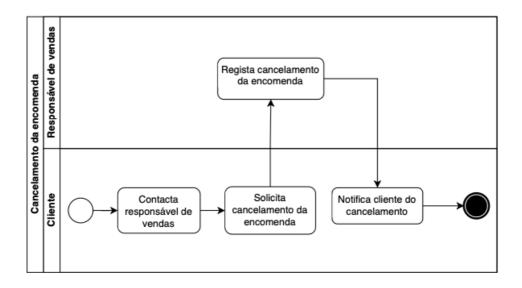
Pagamento da encomenda



Preparo do envio da encomenda



Cancelamento da encomenda

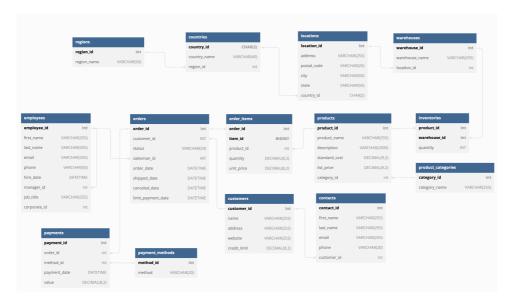


Motivos para a implementação do Data Warehouse

- A existência de um **repositório central** que representa uma única **realidade da organização** (união das diversas fontes de dados) com vantagens a nível de desempenho
- Flexibilidade para os gestores na forma como acedem à informação
- Definir estratégias/rankings para avaliação de responsáveis de venda
- Desenvolver campanhas promocionais orientadas a produtos/clientes/regões/países
- Identificar por região/país/localização/armazém o número volume de vendas por produto/categoria de forma a permitir uma melhor **gestão de stocks**
- Melhorar a qualidade do serviço de vendas
- Identificar oportunidades de expansão de negócio

Schema da base de dados

https://dbdiagram.io/d/637c0bf6c9abfc61117447ac

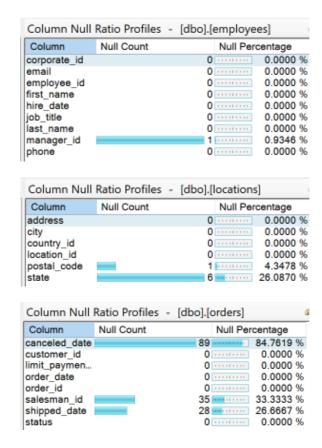


Data Profiling (SSIS)

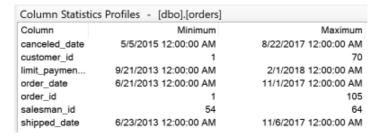
O Data Profiling é uma ferramenta bastante importante e essencial que deve ser realizada previamente sobre um conjunto de dados. É uma atividade de Qualidade de Dados que é caracterizada pelo uso de técnicas analíticas sobre os dados para assim conhecer-mos o conteúdo, estrutura e qualidade dos mesmos.

Depois de realizada a análise com recurso à ferramenta **SQL Server Integration Services**, foi possível concluir algumas métricas importantes para o negócio:

- Apenas existem valores NULL nas tabelas: orders, locations e employees.
 - o Podemos concluir que 74% das encomendas foram enviadas, 16% canceladas e 10% estão pendentes



• Última encomenda realizada a 01/11/2017 e enviada a 06/11/2017



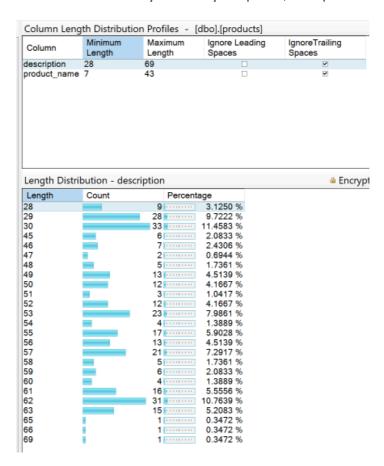
• Mínimo, Máximo e a média do limite de crédito atribuído aos clientes

Column Statistics Profiles - [dbo].[customers]						
Column	Minimum	Maximum	Mean	Standard Dev		
credit_limit	1250.00	62500.00	23683.385	18755.36679		
customer_id	1	319	160	92.08691546		

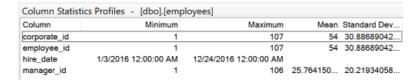
• O preço e custo do produto mais caro e mais barato

Column Statistics Profiles - [dbo].[products]						
Column	Minimum	Maximum	Mean	Standard Dev		
category_id	1	5	3.2986111	1.662828334		
list_price	15.55	8867.99	903.24138	887.3865952		
product_id	1	288	144.5	83.13793758		
standard_cost	12.63	7123.66	727.61538	720.0403718		

• A coluna com maior número de caracteres na definição da descrição do produto, e a frequência do tamanho



• Primeira e última data de contratação de funcionários



Modelação Dimensional

Seguindo o método dos 4 passos abordado nas aulas teóricas para desenvolver os esquemas dimensionais obtivemos os seguintes resultados.

Questões Típicas

Questões que os gestores da empresa querem ver respondidas. Estas questões são fundamentais para a identificação das medidas associadas a cada evento e consequentemente a cada tabela de factos.

- Número de encomendas canceladas por dia de semana, mês
- Número de encomendas canceladas por país, região, categoria, armazém
- Percentagem de encomendas entregues por mês
- Top 10 clientes que pagam em menos prestações e no menor tempo
- Top 10 funcionários com maior faturação por mês, ano

FACT_ORDER

WHAT → Product

WHERE → Warehouse

WHEN → Date

WHO → Customer, Employee

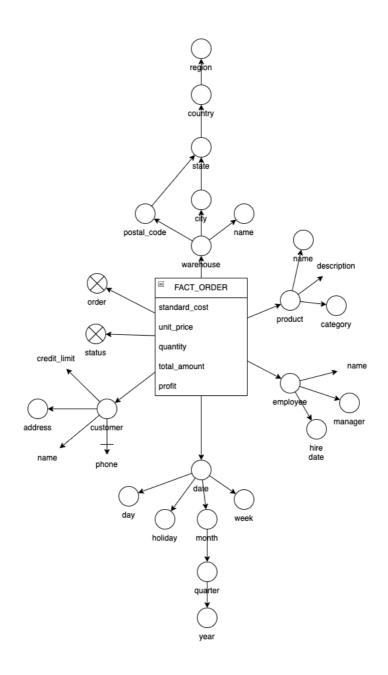
1. Processo de negócio: Encomenda de Produto

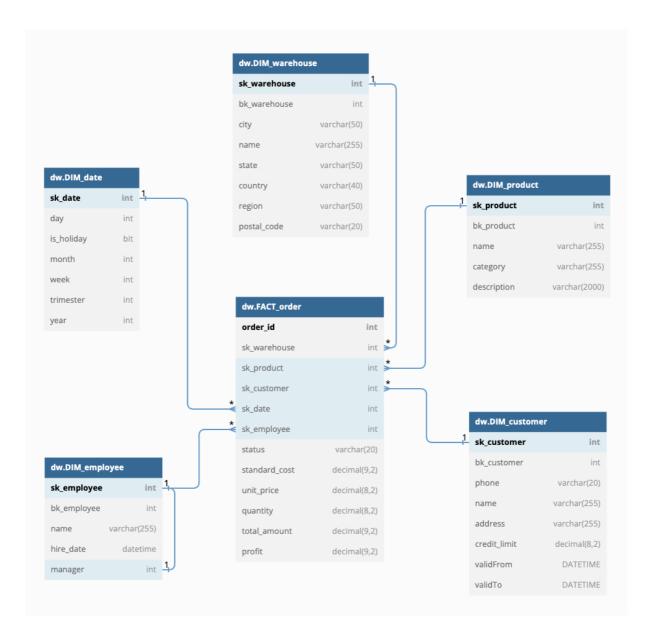
2. Grão: Quantidade encomendada de um determinado produto por um funcionário para um cliente num dado dia.

3. Dimensões: Product, Warehouse, Date, Customer, Employee

4. Medidas:

Atributo	Descrição	Tipo	Funções de agregação	Exemplo
standard_cost	Preço de custo do produto	Aditivo	SUM	450.36
unit_price	Preço unitário de venda	Aditivo	SUM	65.40
quantity	Quantidade do produto enviada	Aditivo	SUM	20
total_amount	Valor da encomenda	Aditivo	SUM	3000
profit	Lucro gerado pela encomenda	Aditivo	SUM	500





FACT_ORDER_PAYMENT

WHAT → Order

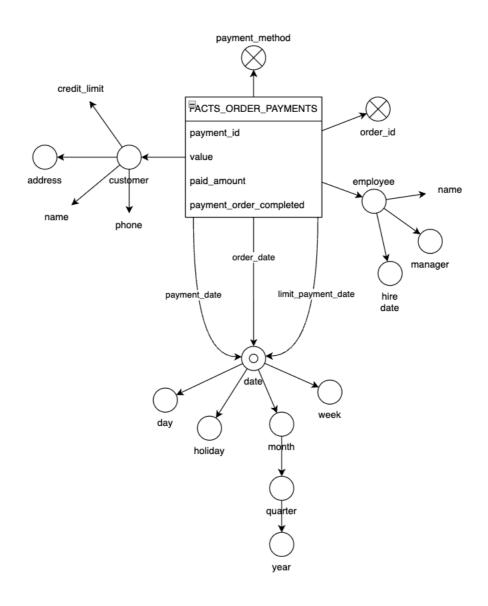
 $WHEN \rightarrow Date$

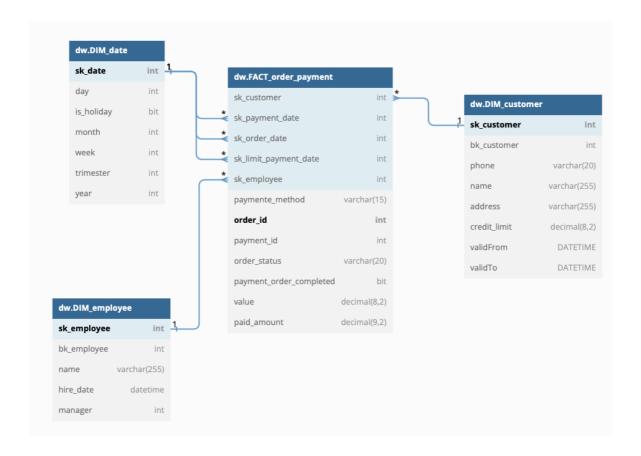
 $WHO \rightarrow Customer, Employee$

 $HOW \rightarrow Payment Method$

- 1. **Processo de negócio:** Pagamento de encomenda
- 2. ${\bf Grão:}\ {\bf Pagamento}\ {\bf de}\ {\bf uma}\ {\bf prestação}\ {\bf relativa}\ {\bf a}\ {\bf uma}\ {\bf encomenda}.$
- 3. Dimensões: Order, Date, Customer, Employee, Payment Method
- 4. Medidas:

Atributo	Descrição	Tipo	Funções de agregação	Exemplo
value	Valor do pagamento	Aditivo	SUM	500
paid_amount	Valor pago até ao momento	Não aditivo		250





FACT_SHIPPMENT

Tabela Acumulativa devido ao campo was_received que é atualizado ao longo do tempo

WHAT → Order, Product

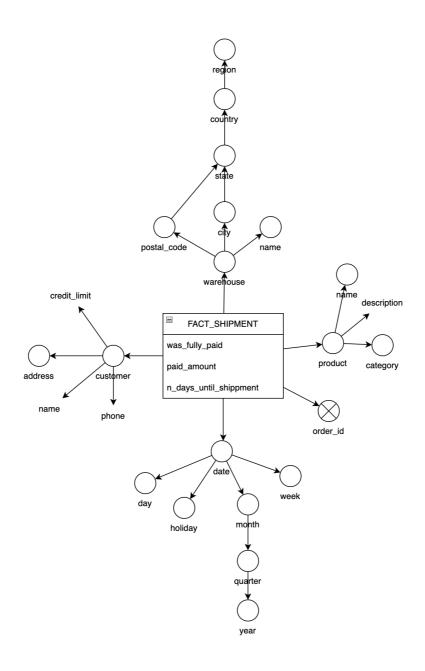
WHERE → Warehouse

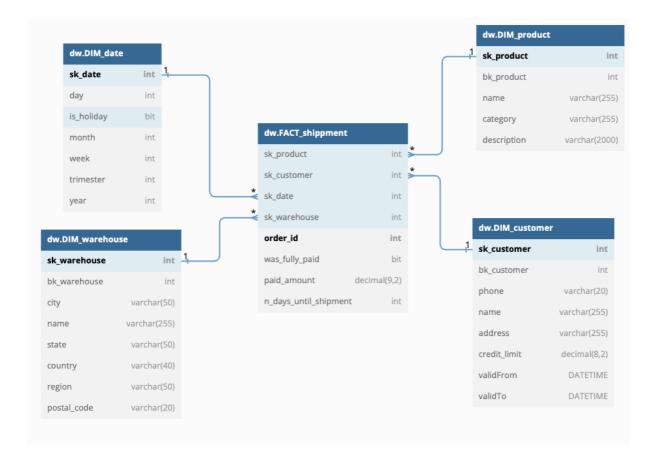
 $WHEN \rightarrow Date$

WHO → Customer

- 1. Processo de negócio: Preparo do envio da encomenda
- 2. Grão: Envio de uma encomenda de um determinado produto para um cliente.
- 3. Dimensões: Order, Product, Warehouse, Date, Customer
- 4. Medidas:

Atributo	Descrição	Tipo	Funções de agregação	Exemplo
paid_amount	Quantidade paga até ao momento	Aditivo	SUM	1500
n_days_until_shippment	Número de dias até envio/Tempo de demora de envio	Não aditivo		23





FACT_CANCELATION

WHAT → Order, Product

WHERE → Warehouse

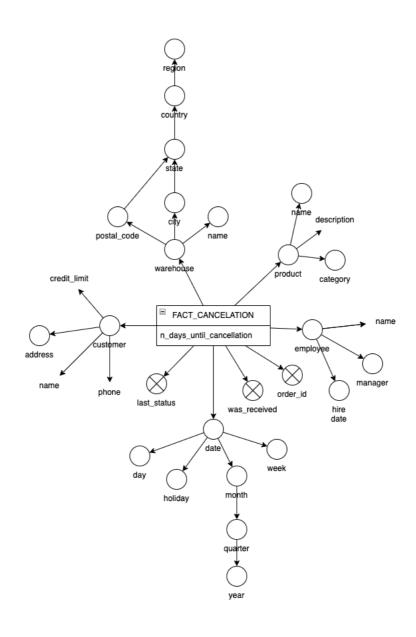
WHEN → Date

WHO → Customer, Employee

É importante mencionar que as encomendas canceladas podem ter sido recebidas ou não. Essa mesma informação é proveniente do excel fornecido pela transportadora. Se a encomenda foi enviada e não foi cancelada, então está predefinido que esta foi recebida.

- 1. Processo de negócio: Cancelamento da encomenda
- 2. Grão: Encomenda cancelada por um cliente
- 3. Dimensões: Order, Product, Warehouse, Customer, Employee, Date
- 4. Medidas:

Atributo	Descrição	Tipo	Funções de agregação	Exemplo
n_days_until_cancelation	Número de dias até a encomenda ser cancelada	Não aditivo		230





Matriz de Conformidade

A matriz de conformidade mostra como as tabelas de factos se intersectam. Isto permite que cada tabela de factos seja implementada individualmente, com a confiança de que, à medida que cada uma for implementada, funcionará em conjunto com as que já foram implementadas.

Process	Customer	Employee	Warehouse	Date	Product
Encomenda do(s) produto(s)	X	x	x	x	х
Pagamento da encomenda	x	x		x	
Envio da encomenda	x		X	X	X
Cancelamento da encomenda	Х	X	X	X	x

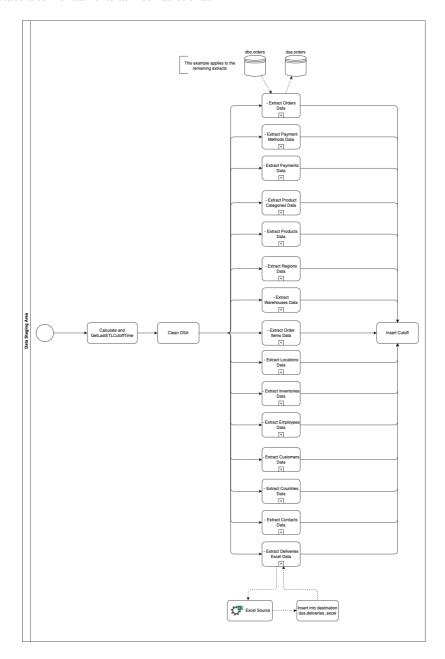
BPMN

Data Staging Area

Data Staging Area é uma cópia da base de dados original que será utilizada para o povoamento futuro da Data Warehouse.

Todas as tabelas do DSA vão buscar a informação à própria tabela do DBO, existindo apenas uma ligação de uma tabela para outra tabela.

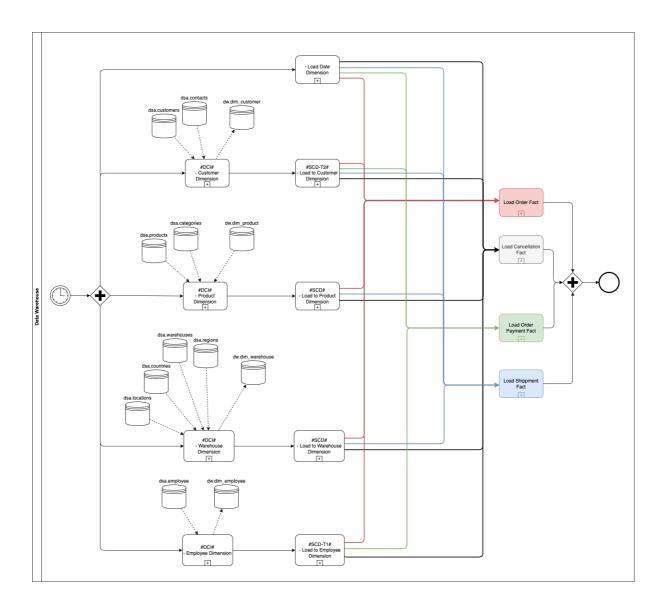
No caso do Deliveries Excel é utilizado uma tarefa de extração de dados (excel) disponibilizada pelo SSIS que depois é carregado numa tabela com exatamente as mesmas colunas.



Data Warehouse

Primeiramente é efetuado o povoamento das dimensões com recurso à tarefa *SCD (Slowly Changing Dimension)* dependo se a dimensão é sem variação, com variação ou de variação com história. Neste processo, podem ser utilizadas várias tabelas da DSA. É importante mencionar que esta ferramenta apenas adiciona às dimensões os dados que não existem na mesma.

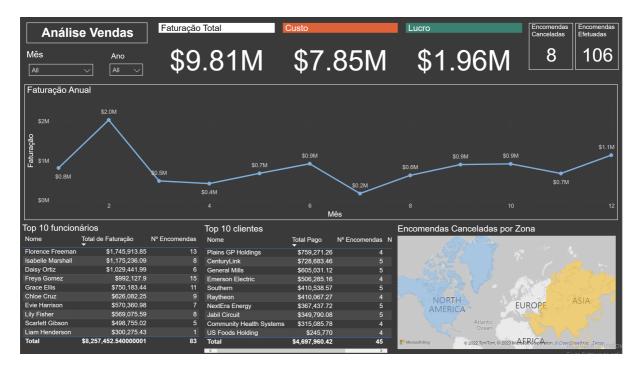
De seguida é realizado o povoamento das tabelas de factos e o processo dá-se como terminado.



Dashboards Power BI

Para obter as respostas às perguntas típicas dos gestores, utilizamos a ferramenta Power BI com recurso à base de dados DW, onde se encontra a modelação das dimensões e tabelas de factos que nos permitem efetuar análises com diferentes perspectivas sobre os dados. O povoamento é realizado pelo SSIS sempre que for necessário efetuar novo carregamento de dados (semanalmente, mensalmente, anualmente).

Análise de Vendas



Nesta visualização podemos efetuar as seguintes análises:

- Faturação da empresa anual e mensal
- Faturação total, custos e lucro
- Encomendas canceladas e efetuadas
- Top 10 funcionários com maior faturação e encomendas realizadas
- Top 10 clientes com maior número de encomendas e total pago
- Encomendas canceladas por zona

Análise Detalhada das Encomendas



Nesta visualização podemos efetuar as seguintes análises:

- Encomendas recebidas e canceladas por mês
- Total faturação e quantidade de encomendas por categoria
- Estado atual das encomendas (enviadas, pendentes e canceladas)
- Média de número de pagamentos por cliente
- Faturação por armazém
- Duração média de dias para o envio das encomendas
- Duração média de dias para o cancelamento das encomendas

Outras informações

Palavra-passe projeto SSIS: etl

Documentação:

 $\underline{\text{https://s3-us-west-2.amazonaws.com/secure.notion-static.com/450989ff-a42c-4581-b6d7-cf861b18ff42/documentacao.x}\\ \underline{\text{lsx}}$

Source To Target Model:

 $\underline{https://s3-us-west-2.amazonaws.com/secure.notion-static.com/e695eb24-607d-4cfb-afa1-2399e68a7711/SourceToTarg} \\ \underline{etModel.xlsm}$

GitHub do projeto:

https://github.com/joaobraganca555/GlobalTech_ETL

Links para visualização dos schemas:

Schema DB

https://dbdiagram.io/d/637c0bf6c9abfc61117447ac

• Schema DW

 $\underline{https://dbdiagram.io/d/63a1133699cb1f3b55a2610c}$