

# Histórico de Diagnósticos

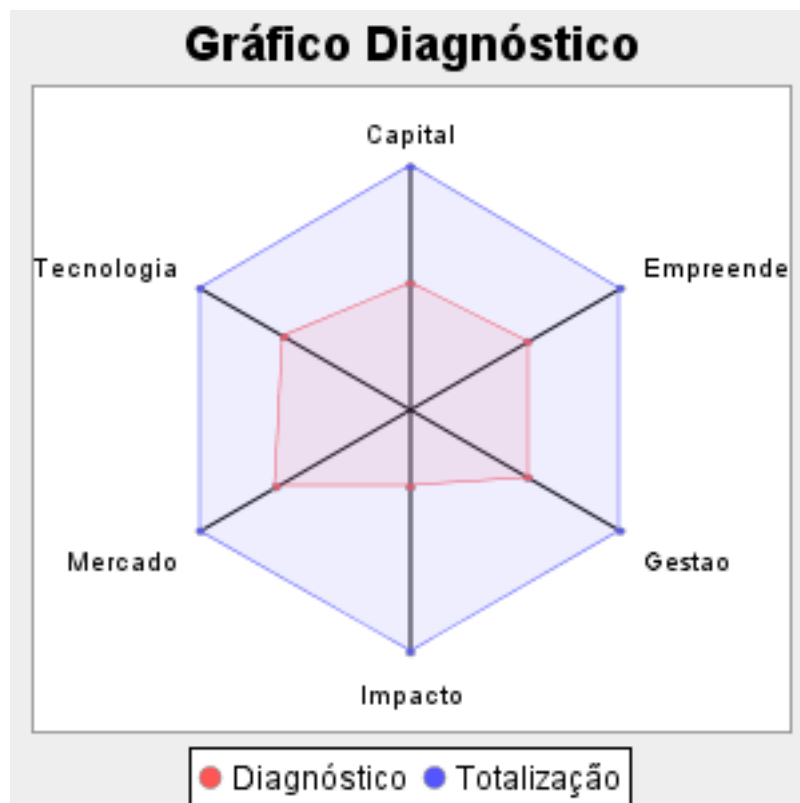
---

## Dados da Empresa:

Nome: Roof                      Programa: 3                      Advisor: Maria Nunes  
Telefone: (51) 997678436      Email: roof@roof.com.br      Site: www.roof.com.br  
Data Fundação: 2020/07/01      Data Adesão: 2020/10/07      Data Diagnóstico: 2020/10/07

---

## Último Diagnóstico:



## Eixo - capital

### Score - Pergunta

- 03 - A equipe prospecta editais, desafios, hackthons para a captação de recursos?
- 04 - Plano de captação de recursos financeiros (investimento)
- 05 - Valuation: Estimativa do valor da empresa
- 01 - Conhecimento do ponto de equilíbrio do negócio

## Eixo - empreendedor

### Score - Pergunta

- 05 - Algum membro da equipe já empreendeu, ou tem experiência em novos negócios, ou já mentorou outros negócios?
- 04 - Participou de algum curso de aprimoramento (na área de negócio) nos últimos 12 meses?
- 03 - Participou de algum evento relacionado ao negócio nos últimos 6 meses?
- 02 - Há gerenciamento de contatos (rede de relacionamento)?

## Eixo - gestao

### Score - Pergunta

- 02 - A startup tem uma estrutura de vendas definida? (funil de vendas, canais de conversão)
- 03 - A startup tem um Canvas ou ferramenta de priorização/organização?
- 04 - Competências da equipe: Possui o mapeamento de competências essenciais, básicas e específicas definidas de acordo com a estratégia do negócio?
- 05 - A startup apresenta um Plano de Marketing estruturado? Avaliar: Planos de precificação, promoção e distribuição do produto focado no segmento alvo do mercado mainstream)

## Eixo - impacto

### Score - Pergunta

- 02 - Tem um propósito de gerar impacto socioambiental positivo explícito na sua missão?
- 05 - Possuem uma governança que leva em consideração os interesses de investidores, clientes e da comunidade?
- 01 - Conhecem, mensuram e avaliam o seu impacto periodicamente?

## Eixo - mercado

### Score - Pergunta

- 01 - O produto/serviço já está no mercado? Qual a percepção do usuário?
- 04 - A equipe tem controle sobre indicadores de CAC, Receita, Churn, MRR, LTV?
- 05 - A equipe participa de eventos para prospecção e geração de negócios?
- 01 - A equipe conhece o mercado em que opera?
- 02 - Fase de maturidade da startup
- 03 - A equipe planeja expansão para outros segmentos ou mercados?

## Eixo - tecnologia

### Score - Pergunta

- 02 - A tecnologia utilizada pela startup é inovadora?
- 03 - A startup possui um MVP funcional?
- 04 - Existe uma lista de requisitos de sistema formalizada e documentada?
- 05 - Possui um roadmap do produto/serviço?
- 01 - A equipe está estruturada para apoiar o desenvolvimento técnico do projeto?