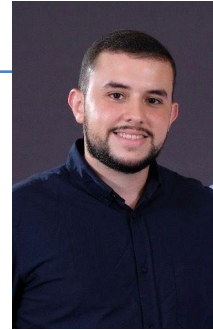


JOÃO GABRIEL BATISTA LEMOS

Campina Grande - PB

(83) 9 8678-3915

joaogabrielbatistalemos@gmail.com



Resumo Profissional

Profissional com mais de 6 anos de experiência em vendas e liderança de equipes comerciais, atuando desde a prospecção até o fechamento de grandes negociações. Experiência sólida em CRM, ERP, marketing digital e técnicas avançadas de vendas como SPIN Selling, B.A.N.T., UpSell, gatilhos mentais e persuasão. Mais de R\$ 50 milhões vendidos em crédito de consórcio. Reconhecido como melhor vendedor e supervisor destaque.

Competências

- Liderança e gestão de equipes (+10 vendedores)
- Criação e aplicação de treinamentos comerciais
- Experiência com CRM (RD Station, Pipedrive) e ERP
- Gestão de carteira de clientes e metas
- Técnicas de vendas consultivas e avançadas
- Marketing digital e vendas online
- Domínio de ferramentas: Canva, CapCut
- Disponibilidade para viagens | Veículo próprio | CNH A e B

Experiência Profissional

Autônomo — Representante de Vendas

JAN 2022 – MAR 2025

- Prospecção, negociação e fechamento de vendas de produtos financeiros e consórcios.
- Gestão de carteira e relacionamento com clientes.
- Criação de treinamentos internos para elevar ticket médio e conversão.
- Utilização de CRM (RD Station, Pipedrive) e estratégias digitais para captação de leads.

Magazine Luiza S/A — Vendedor Especialista

NOV 2020 – JAN 2022

- Venda de produtos, serviços e cartões de crédito.
- Atendimento consultivo e fidelização de clientes.
- Reconhecido como melhor vendedor da unidade.

Bompreço Super Nordeste Ltda — Agente de Cartões e Serviços

MAR 2018 – OUT 2019

- Abordagem e atendimento ao cliente.
- Venda de cartões e serviços financeiros.

Formação

Engenharia Elétrica — Faculdade Maurício de Nassau (Incompleto)

Curso Auxiliar Administrativo — SENAC