

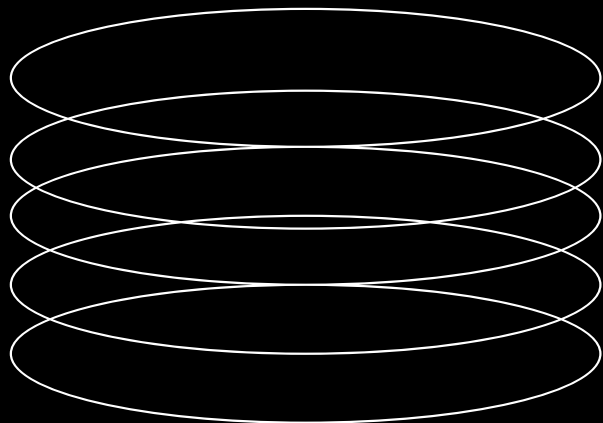
COMO GANHAR DINHEIRO COM A INTERNET

ALGUNS DOS SEGREDOS DA RIQUEZA ONLINE



UM GUIA PASSO A PASSO

Começando um novo negócio? Descubra por onde começar e como alcançar o sucesso.



CAPÍTULO 1

5 ideias para iniciar um negócio online

© PAGE.FLUX - TODOS OS DIREITOS RESERVADOS



O sucesso é ir de fracasso em fracasso sem perder o entusiasmo.
Desconhecido

1. DROPSHIPPING

O QUE É?

Dropshipping é um modelo de negócio em que o vendedor não precisa manter estoque de produtos. Quando um cliente faz um pedido na loja do vendedor, o vendedor repassa o pedido para um fornecedor, que é responsável por enviar o produto diretamente para o cliente.

Em resumo, o dropshipping é um modelo de negócio que permite que você venda produtos sem precisar se preocupar com estoque, logística ou atendimento ao cliente.

PAGE.FLUX ©



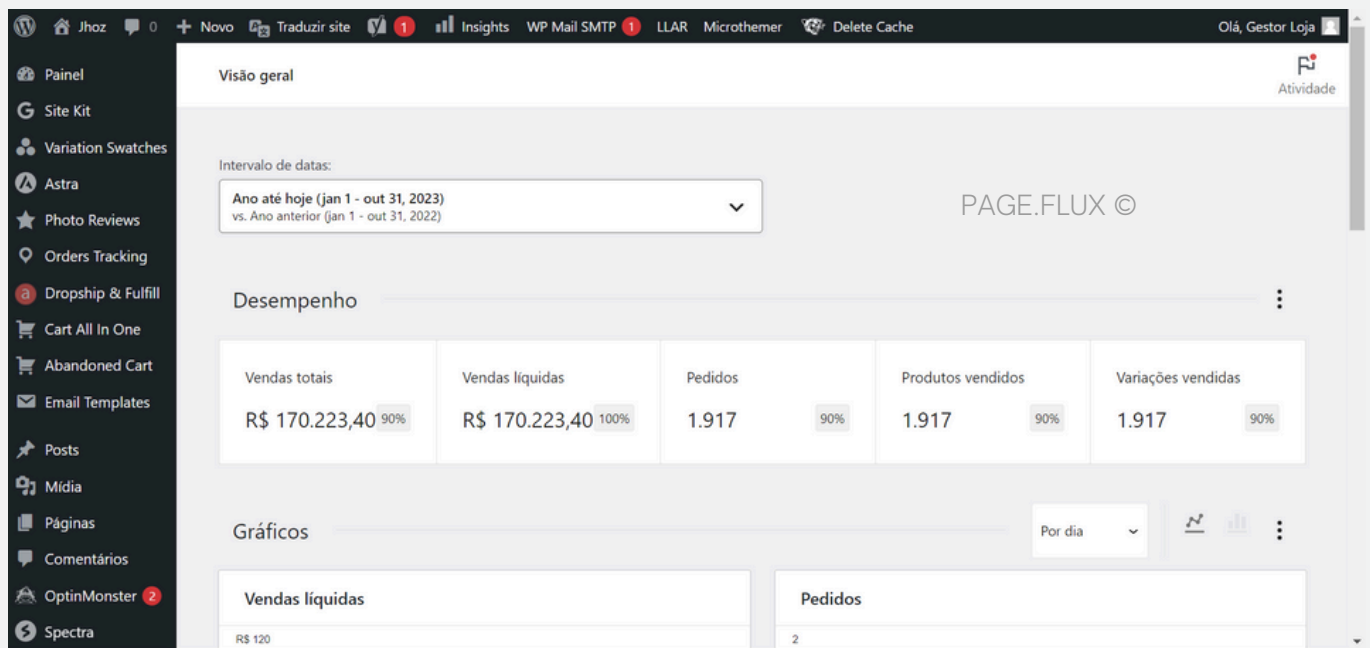
Como revendedor, você compra uma vitamina por R\$ 15 na Loja da Shopee e a posta em sua loja ou em outra plataforma de vendas por R\$ 25. Isso lhe dá um lucro de R\$ 10 por venda, que é a diferença entre os preços de compra e venda.

1. DROPSHIPPING

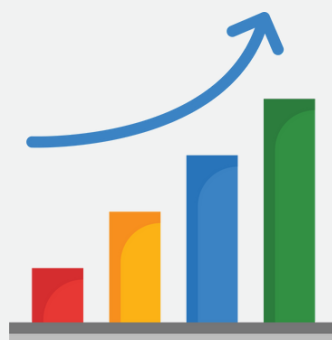
RESULTADO NA PRÁTICA

Na imagem abaixo, apresentamos um resumo da nossa loja virtual em jhoz.com.br, onde registramos uma receita de mais de R\$170.000,00 em 2023. No entanto, é importante destacar que essa cifra não representa o lucro líquido, uma vez que todos os produtos que oferecemos são provenientes de revendas.

Ao final, conseguimos um lucro líquido equivalente a 60% desse valor, uma conquista que nos orgulha.



FONTE: PAINEL ADM WORDPRESS



PAGE.FLUX ©

1. DROPSHIPPING

VANTAGENS



PAGE.FLUX ©

- **Baixo investimento inicial:** Você não precisa comprar estoque, o que reduz o seu investimento inicial. Você só precisa investir no desenvolvimento da sua loja virtual e na promoção do seu negócio.
- **Fácil de começar:** Você pode começar um negócio de dropshipping com pouco conhecimento ou experiência. Você só precisa escolher um nicho de mercado, encontrar fornecedores confiáveis e criar uma loja virtual.
- **Escalabilidade:** Você pode aumentar o seu negócio de dropshipping sem precisar aumentar o seu estoque. Quando você recebe um pedido, você simplesmente repassa o pedido para o seu fornecedor, que é responsável por enviar o produto para o cliente.

COMO COMEÇAR UM NEGÓCIO?

1. Escolha um nicho de mercado

- Escolha um nicho de mercado que você esteja interessado e que tenha produtos que sejam lucrativos.
- Faça pesquisas online para determinar a demanda por um produto ou nicho de mercado.
- Pesquise a concorrência para determinar se há espaço para você no mercado.

2. Encontre fornecedores

- Pesquise fornecedores confiáveis. Como: Aliexpress, Shopee, Feira da Madrugada SP, entre outros.
- Considere fatores como preço, qualidade e entrega.

3. Crie uma loja virtual(site, instagram, whatsapp, facebook)

- Certifique-se de que o design da sua loja virtual seja atraente e fácil de usar.
- Configure opções de pagamento seguras e convenientes.

4. Promova o seu negócio

- Foque em promover o seu negócio para o seu público-alvo.
- Determine quanto você está disposto a gastar em marketing.
- Crie design na ferramenta Canva, que é gratuita e faça patrocinados.

Dicas para ter sucesso

- Ofereça um bom serviço ao cliente.
- Seja paciente.

1. DROPSHIPPING

DICAS VALIOSAS

- **Fornecedores:** Todos são sites, Aliexpress, Shopee, Mercado Livre, Feira da madrugada, Spocket, Oberlo, entre outros.
- **Marketing:** Use o Canva, site gratuito para criação de imagens de marketing para seus produtos.
- **Youtube:** Todas suas duvidas podem ser tiradas por la de acordo com o tema.
- **Ideia:** Abra uma loja na shopee ou mercado livre, e venda um produto, seja ele por sua criação ou comprado de algum lugar.

