

From human explanations to explainable Al: Insights from constrained optimization

Inteligência Artificial Simbólica para Ciência de Dados

Grupo 15

David Franco, nº 110733 João Dias, nº110305

2024/2025



INTRODUÇÃO



CONCEITOS IMPORTANTES

4	ř	١	۱	۰	i
Ų	L	J	J		

02

US

U.

05

06

07

EXPLAINABLE AI (XAI)

- As redes neuronais destacam-se pela sua capacidade de resolver problemas complexos, mas a sua natureza opaca e a falta de interpretabilidade limitam a aceitação em sistemas críticos, onde é essencial que as decisões sejam compreendidas e justificadas (lbs et al., 2024).
- #2 A Inteligência Artificial Explicável (XAI) surge como uma abordagem para mitigar esta falta de transparência, permitindo justificar e compreender decisões, o que promove a confiança em determinados contextos (Bassan & Katz, 2023).
- Domínios como a saúde e o planeamento energético exigem explicações claras, dado o impacto significativo que as decisões automatizadas podem ter em indivíduos e populações (Hoffman et al., 2018).



PROBLEMAS DE OTIMIZAÇÃO COM RESTRIÇÕES

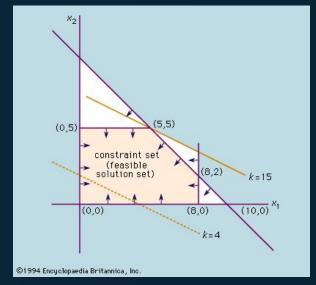
COMPLEXIDADE INERENTE A PROBLEMAS REAIS

Problemas de otimização com restrições são amplamente aplicados em cenários reais mas têm muitos desafios associados quando existem múltiplas variáveis de decisão.

EXEMPLO

Tome-se como exemplo a transição para energias renováveis, onde o objetivo é minimizar custos sem ultrapassar os limites de emissão (Ibs et al., 2024).

REPRESENTAÇÃO GRÁFICA SIMPLES





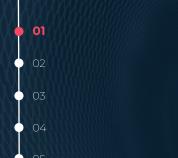
PROBLEMAS DE OTIMIZAÇÃO COM RESTRIÇÕES



Ferramentas como os <u>solvers</u> de programação linear têm sido fundamentais para encontrar <u>soluções matematicamente</u> <u>ótimas</u> em problemas complexos, garantindo eficiência computacional (lbs et al., 2024).



PROBLEMAS DE OTIMIZAÇÃO COM RESTRIÇÕES



Embora ofereçam soluções ótimas, os solvers frequentemente geram <u>resultados em espaços de alta dimensionalidade</u>, o que dificulta a tradução desses resultados em explicações compreensíveis para utilizadores não técnicos (lbs et al., 2024).



EXPLAINABLE AI EM PROBLEMAS DE OTIMIZAÇÃO



- Estratégias cognitivas humanas, como o uso de heurísticas, simplificam a resolução de problemas de otimização, proporcionando abordagens mais intuitivas que podem ser integradas em sistemas explicáveis (Longo et al., 2024).
- Traduzir as soluções geradas por algoritmos em explicações claras e intuitivas é essencial para garantir que as decisões sejam compreensíveis e fiáveis, especialmente para os utilizadores finais (lbs et al., 2024).



FURNITURE FACTORY



PARADIGMA DA FURNITURE FACTORY

02

O paradigma <u>Furniture Factory</u> é amplamente utilizado para o estudo de problemas de otimização e foi concebido para explorar como as pessoas resolvem problemas de otimização, investigando as suas <u>estratégias heurísticas</u> e a <u>complexidade cognitiva das explicações</u> apresentadas (Ibs et al., 2024).

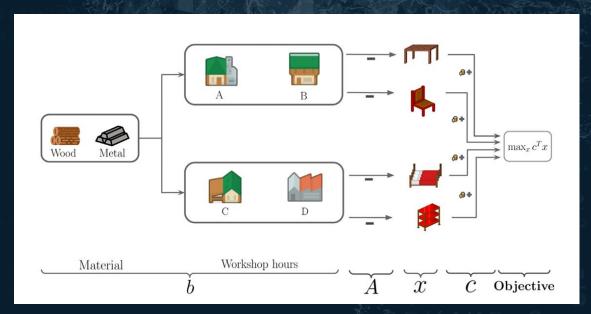


Fig. 1. Design estrutural do paradigma da Furniture Factory.



ESTUDO 1 (CONCURRENT EXPLANATIONS)



ESTUDO 1 (CONCURRENT EXPLANATIONS)

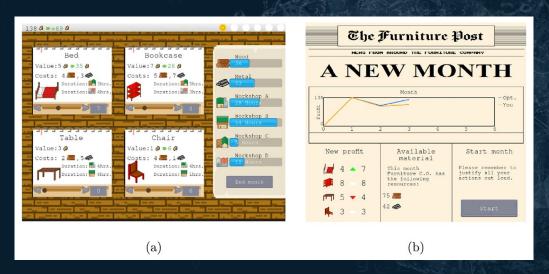


Fig. 2. Tarefa de exploração como jogo de computador.

03

(a) Interface principal com informações da tarefa e controlos. (b) Ecrã inicial com alterações no lucro e material disponível.

Recolha de dados qualitativos (explicações) e quantitativos (trajetórias de solução) para analisar como as pessoas resolvem problemas de otimização com restrições.

Utilização do conceito de backtracking:

- → Os participantes ajustam os controladores para rever e corrigir escolhas
- → Permite explorar e melhorar estratégias iterativamente, alcançando soluções mais eficientes

PRINCIPAIS RESULTADOS

Desempenho: A performance média foi próxima do ótimo, com um valor médio de PUO de -2%, mas variou entre os participantes.

Heurísticas Identificadas:

03

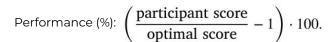
- Balancing: Estratégias para equilibrar recursos (ex: materiais ou tempo)
- Profit-Oriented: Foco no lucro imediato, priorizando itens mais lucrativos
- Cost-Benefit: Comparação entre custos e lucros para maximizar eficiência

Análise das Comparações:

- Os participantes frequentemente compararam apenas dois itens de cada vez usando atributos como o lucro e custo dos materiais
- Comparações mais complexas foram feitas sequencialmente

Foco Seletivo: Os participantes priorizaram aspetos específicos (ex: custo dos materiais e lucro), raramente considerando todos os fatores ao mesmo tempo





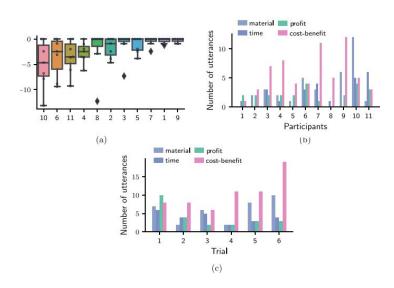


Fig. 3. Desempenho e frequência de estratégias.
(a) Pontuações Percentagem Abaixo do Ótimo por participante. (b) Número de estratégias mencionadas por base (lucro, etc.). (c) Estratégias usadas por tentativa.



PRINCIPAIS CONCLUSÕES DO ESTUDO 1

0

02

03

04

05

06

Os participantes encontraram soluções eficientes, sugerindo que utilizam abordagens estruturadas

Os participantes usaram estratégias baseadas no lucro, equilíbrio e custo-benefício

As representações utilizadas eram simplificadas, focando-se em recursos específicos

As estratégias e representações identificadas podem servir como base para a geração automática de explicações em sistemas de IA



ESTUDO 2 (POST-HOC EXPLANATIONS)



ESTUDO 2 (POST-HOC EXPLANATIONS)



Fig. 4. Interface do jogo de decisão sequencial.

(a) Mapa dos edifícios workshop com ações acessíveis ao clicar. (b) Workshop B, onde tampos de mesa e encostos de cadeira são construídos com recursos indicados.

Idioma: O estudo foi realizado em alemão

Construção em partes: Os participantes construíam partes de móveis, não o item inteiro de uma só vez

Caminhos sequenciais: As decisões eram tomadas em sequência, sem aleatoriedade

Importância do planeamento: Como os resultados só eram visíveis no final, o planeamento antecipado era fundamental

Objetivo: Maximizar os lucros com os recursos limitados disponíveis

Estrutura do jogo: Havia 11 tentativas e cada tentativa tinha um limite de 3 minutos



Desempenho Geral:

- A média do desempenho ótimo foi de -10,78 (s.d.: 6,54).
- As soluções foram consideradas completas quando não havia mais móveis possíveis de serem construídos, e incompletas caso contrário.
- Em média, 71,84% das soluções foram completas (s.d.: 9,02).

Comparação com Agentes Aleatórios:

 Os participantes tiveram desempenho melhor que um agente aleatório (p < 0,001) em todas as tentativas, exceto na de treino.

Estratégias Utilizadas:

 As principais estratégias foram o equilíbrio de recursos, lucro e custo-benefício.

Correlações:

04

• Estratégias relacionadas com os recursos disponíveis (tempo e materiais) ocorreram com maior frequência.

Similaridade com Estratégias Formais:

- A similaridade média entre as escolhas dos participantes e as estratégias formais foi de 0,62 (s.d.: 0,23).
- Estratégias de lucro imediato e custo-benefício corresponderam a 37-55% das escolhas.



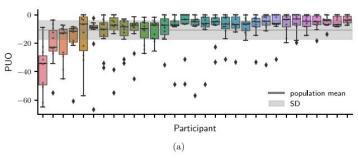


Fig. 5. Desempenho dos participantes na tarefa de decisão sequencial sem backtracking. (a) Percentagem de pontuações abaixo do ótimo, agrupadas por participantes, com média populacional (linha cinza) e desvio padrão (sombreamento).

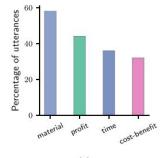


Fig. 6. Medidas de complexidade para as estratégias nas explicações pós-hoc. (a) Percentagem de diferentes estratégias mencionadas.



PRINCIPAIS CONCLUSÕES DO ESTUDO 2

- As estratégias mencionadas pelos participantes foram semelhantes às heurísticas utilizadas no estudo 1.
- As estratégias formalizadas explicaram uma elevada proporção das escolhas feitas pelos participantes, indicando a sua relevância na modelação do comportamento humano em cenários de otimização.
- Estas estratégias, baseadas principalmente no equilíbrio de recursos, lucro e custo-benefício, revelaram-se eficazes como modelos gerais para compreender como as pessoas abordam problemas de otimização com restrições.



ESTUDO 3 (ADAPTAÇÃO DO ESTUDO 2 -> POST-HOC EXPLANATIONS)



ESTUDO 3 (ADAPTAÇÃO DE POST-HOC EXPLANATIONS)



Fig. 4. Interface do jogo de decisão sequencial.

(a) Mapa dos edifícios workshop com ações acessíveis ao clicar. (b) Workshop B, onde tampos de mesa e encostos de cadeira são construídos com recursos indicados.

Objetivo: Testar como representações e heurísticas se combinam com dados comportamentais.

Método: Jogo adaptado do estudo anterior, com algumas mudanças.

Configurações principais:

- Mudança do jogo para inglês de forma a ter major alcance
- 6 problemas por participante para reduzir o tempo total
- Variação na ordem das instâncias
- 4 grupos equilibrados, com 12 instâncias distribuídas entre eles, garantindo diversidade nas soluções ótimas
- Instâncias que podem ser resolvidas com estratégias de lucro imediato ou custo-benefício
- Mudança na construção de móveis para simplificar o processo
- Feedback visual com medalhas para indicar o desempenho
- Ações do jogo para análise posterior

PRINCIPAIS RESULTADOS

Desempenho:

05

- Média PUO: -18.72, reduzida para -8.51 considerando apenas soluções completas
- 52% das soluções foram completas

Semelhança com Estratégias:

- Similaridade média: 0.87
- o Melhor correspondência: Instância 2 (0.96)
- o Pior correspondência: Instâncias 3 (0.74) e 4 (0.77)
- Estratégias formalizadas descrevem bem as decisões, mas não refletem todo o processo mental

Análise de Decisões:

- Acordo maior nas decisões dos primeiros passos do jogo
- 57.4% das decisões foram correspondidas por uma ou duas estratégias; 18.7% não corresponderam a nenhuma
- Estratégias mais usadas: Balance material, material gap reduction e immediate profit, variando ao longo do jogo



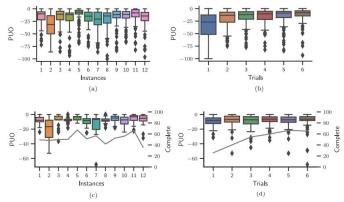


Fig. 7. Percentagens abaixo do ótimo para o conjunto de validação. (a) Por instâncias. (b) Por ensaios. (c) Por instâncias, apenas soluções completas. (d) Por ensaios, apenas soluções completas. As linhas cinzas em (c) e (d) indicam a percentagem de soluções completas.

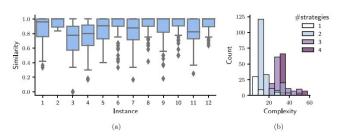


Fig. 8. Similaridade e complexidade das estratégias associadas às trajetórias dos participantes. (a) Similaridade das estratégias por instância. (b) Frequência da complexidade das combinações de estratégias com similaridade 1.



PRINCIPAIS CONCLUSÕES DO ESTUDO 3

01

02

03

04

05

06

0.7

- A melhoria do design e uma amostra mais diversificada permitiram análises quantitativas mais detalhadas
- As estratégias formalizadas nos estudos anteriores (1 e 2) foram validadas, com boa correspondência às decisões observadas
- Estratégias principais identificadas:
 - Priorização do Lucro
 - Equilíbrio de Recursos
 - Redução do Gap de Materiais

A prevalência dessas estratégias variou ao longo do processo de decisão, destacando padrões dinâmicos





С

02

03

04

O:

06

O'

#1

As estratégias heurísticas humanas, como lucro imediato, balanço, redução de gaps e custo-benefício, podem ser formalizadas para criar explicações cognitivamente alinhadas aos problemas de optimização.



02

03

04

Ot

06

U

#2

As explicações humanas centram-se em subconjuntos de informação relevantes e combinando várias estratégias, sugerindo que os sistemas XAI devem adaptar-se a estratégias humanas para criar narrativas lógicas.



C

0.

03

0

Ot

06

C

#3

As explicações devem ser adaptadas ao público-alvo. Estratégias baseadas no comportamento humano são úteis para utilizadores gerais, enquanto explicações mais técnicas são recomendadas para especialistas.



0:

03

04

O:

06

U

#4

As estratégias humanas formalizadas são independentes do 'solver' e permitem explicações post-hoc.



LIMITAÇÕES E TRABALHOS FUTUROS



LIMITAÇÕES

- 0
- 03
- Ο
- 05
- 06
- 07

- #1 A <u>identificação dos gatilhos que determinam a escolha de estratégias</u> específicas revelou-se problemática. Os investigadores depararam-se com dificuldades em determinar quais as características exactas que levam à selecção de uma estratégia em particular.
- #2 Os resultados demonstraram uma <u>correspondência apenas parcial entre as explicações</u> <u>teóricas e as decisões observadas</u>. Em diversos casos, esta correspondência ficou aquém do esperado, sugerindo possíveis lacunas no modelo teórico proposto.
- O estudo demonstrou <u>limitações na modelação completa do raciocínio</u> dos participantes. Os <u>dados recolhidos não foram suficientemente abrangentes</u> para permitir uma compreensão total do processo de raciocínio utilizado.



INVESTIGAÇÃO FUTURA

- U
- 07
- 04
- 0
- 06
- 07

- Análise aprofundada dos fatores que influenciam a selecção de estratégias, procurando compreender quando são utilizadas abordagens mais simples ou mais complexas.
- Desenvolvimento de modelos mais sofisticados para compreender a combinação de diferentes estratégias em explicações complexas.
- Desenvolvimento de explicações adaptadas a diferentes níveis de conhecimento, reconhecendo a necessidade de personalização das explicações consoante o público-alvo.
- #4 Avaliação sistemática da qualidade das explicações geradas por ferramentas automatizadas, com foco na validação da eficácia das explicações produzidas.



REFERÊNCIAS BIBLIOGRÁFICAS

- [1] Bassan, S., & Katz, G. (2023). *Towards formal XAI: Formally approximate minimal explanations of neural networks*. In Tools and Algorithms for the Construction and Analysis of Systems (TACAS 2023) (pp. 187–207). Springer.
- [2] Ibs, I., Ott, C., Jäkel, F., & Rothkopf, C. A. (2024). From human explanations to explainable AI: Insights from constrained optimization. Cognitive Systems Research, 88
- [3] Waddah Saeed, Christian Omlin. *Explainable AI (XAI): A systematic meta-survey of current challenges and future opportunities*. Knowledge-Based Systems. Volume 263. 2023. ISSN 0950-7051
- [4] Longo, L., Brcic, M., Cabitza, F., Choi, J., Confalonieri, R., Del Ser, J., Guidotti, R., Hayashi, Y., Herrera, F., Holzinger, A., Jiang, R., Khosravi, H., Lecue, F., Malgieri, G., Páez, A., Samek, W., Schneider, J., Speith, T., & Stumpf, S. (2024). *Explainable artificial intelligence (XAI) 2.0: A manifesto of open challenges and interdisciplinary research directions*. Information Fusion, 106, 102301
- [5] Cambria, E., Malandri, L., Mercorio, F., Mezzanzanica, M., & Nobani, N. (2023). *A survey on XAI and natural language explanations*. Information Processing & Management, 60(1)
- [6] Chiaburu, T., Haußer, F., & Bießmann, F. (2024). *Uncertainty in XAI: Human perception and modeling approaches*. Machine Learning and Knowledge Extraction, 6(2), 1170–1192.



OBRIGADO!