บริษัท Boss สุราษฏร์ธานี

1. เรื่อง printer บริษัทเสนอให้คิดเป็นรายปี โดยเสนอ การทำระบบ Authen เข้าใช้งานเพื่อดู รายงานความสิ้นเปลืองด้วย
2. การเช่ากับการซื้อ บริษัทให้ข้อมูลว่า รพ.สุราษฏร์ธานี กับ มหาวิทยาลัยราชภัฎสุราษฎร์ธานี ปรากฎว่าการซื้อถูกกว่าเนื่องจาก บริษัทรับประกันให้ด้วย และมีการ Supply หมึกให้
3. การคุมความประหยัดคือใช้ ระบบ Authen (ซอฟแวร์ฟรี) แล้วกำหนดโควต้าการใช้งานให้ user
4. กรณีเช่า printer และบริษัทกำหนดหมึกต่อปี ว่าได้หมึกกี่ตลับ หรือคิดจำนวนกระดาษแบบ per user จะต้องจ่ายค่าขนส่งสินค้ากลับไป สุราษฎร์กรณีหมดอายุด้วย ซึ่ง per use จะแพงกว่าความเป็นจริง เพราะ per use จะนับจำนวนแผ่น
5. รพ.สุราษฎร์ เคยทำการเช่าซื้อ สามารถทำต่อปีเท่านั้น ไม่สามารถทำต่อเนื่องโดยใช้เครื่องเก่าได้
6. บริษัทยกตัวอย่างให้ดู กรณีสเปคสูงกว่ามาตรฐานขั้นต่ำของ ict และราคาถูกกว่า ict
7. ขอ TOR มาดูประกอบ กรณีที่สเปคสูงกว่าแต่ราคาเท่าเดิมหรือถูกกว่าซึ่งเป็นประโยชน์ต่อหน่วยงาน
8. เงื่อนไขการดูแล 24 ชม. 7 วัน ออนไซด์เซอร์วิส ไม่เกิน 7 วัน
9. กรณีเช่าซื้อบริษัทจะบริจาคซากให้ และคิดดอกเบี้ยปีแรก 8 % กรณีเช่าใช้คิดดอกเบี้ยปีละ 3 %
10. เรื่อง Network ให้ user ใช้ wifi ได้อย่างมีประสิทธิภาพสูงกว่า ต้องการเวอร์ชั่นทดลองใช้ สามารถรองรับกฎหมาย พรบ.คอมพิวเตอร์ และบริหารจัดการระบบการใช้อินเตอร์เน็ต
11. ได้ขอไฟล์นำเสนอมาไว้ประกอบการตัดสินใจ