

Fecha de vigencia de la herramienta:

|                    |                    |                             |  |
|--------------------|--------------------|-----------------------------|--|
| Cotización No:     | Fecha de creación: | Máximo nivel de atribución: | Estado: <span style="background-color: #c8f7e4; border-radius: 10px; padding: 2px 10px;"></span>           |
| Unidad de negocio: | Segmento:          | Zona:                       | Fecha aprobación: <span style="background-color: #c8f7e4; border-radius: 10px; padding: 2px 10px;"></span> |

| INFORMACIÓN CLIENTE PRINCIPAL   |                             | PROMEDIOS Y RENTABILIDAD |                             |
|---|-----------------------------|--------------------------|-----------------------------|
| Segmento  | Zona                        | Total Activos            | Volumen      Tasa implícita |
| Calificación MRC  | Rating MRC Observado        | Préstamos Comerciales    |                             |
| Rating MRC Proyectado   | Clasificación Comercial EPC | Cartera ME               |                             |
| Información de Nómina (Beneficio E + E)   |                             | Leasing Comercial        |                             |
| Numero de cuentas asociadas   |                             | Cartera Redescontada     |                             |
| Potencial de empleados  |                             | Tarjeta de Crédito       |                             |
| Share de nómina de la empresa   |                             | Otros Activos            |                             |
| Target del Share de nómina  |                             | <b>Total Pasivos</b>     |                             |
| Utilidad de convenio de nómina  |                             | Cuentas de Ahorro        |                             |
| Rentabilidad de la nómina   |                             | Cuentas Corrientes       |                             |
| Calificación MRC  | Raiting. MRC Observado      | CDTs                     |                             |
| Raiting MRC Proyectado  |                             | Otros Pasivos            |                             |
| Información integral segmento - clasificación principal (12 m)                      |                             |                          |                             |
|   |                             | Volumen                  | Tasa implícita              |
| Total Pasivos   |                             |                          |                             |
| Total Activos   |                             |                          |                             |
| EVALUACIÓN DE RENTABILIDAD (ANUALIDAD)  |                             |                          |                             |
|   | Actual                      | Operación                | Nueva                       |
| (+) Ingreso por Intereses   |                             |                          |                             |
| (-) Intereses Pagados FTP   |                             |                          |                             |
| (+) Intereses Recibidos FTP   |                             |                          |                             |
| (-) Intereses Pagados Pasivo  |                             |                          |                             |
| (+) Subsidio FTP  |                             |                          |                             |
| (-) Exigencia Adicional   |                             |                          |                             |
| <b>(=) Margen Neto de Intereses</b>   |                             |                          |                             |
| (-) Pérdida Esperada  |                             |                          |                             |
| <b>(=) Margen Financiero</b>  |                             |                          |                             |
| (+) Ingreso por Comisiones  |                             |                          |                             |
| (+) Beneficio por E + E   |                             |                          |                             |
| <b>(=) Margen Financiero Neto</b>   |                             |                          |                             |
| (-) Costos Op. - Medios   |                             |                          |                             |
| (-) Costos Op. - Marginales   |                             |                          |                             |
| (+) Subsidios   |                             |                          |                             |
| <b>(=) Utilidad Antes de Impuestos</b>  |                             |                          |                             |
| (-) Impuestos   |                             |                          |                             |
| <b>(=) Utilidad Neta</b>  |                             |                          |                             |
| <b>(=) Utilidad Neta Marginal</b>   |                             |                          |                             |
| ROA de la operación   |                             |                          |                             |
| ROA del cliente incluyendo nueva operación  |                             |                          |                             |
| ROE de la operación   |                             |                          |                             |
| ROE del cliente incluyendo nueva operación  |                             |                          |                             |
| Target de segmento  |                             |                          |                             |
| Nivel de atribución tasa  |                             |                          |                             |
| OBSERVACIONES   |                             |                          |                             |
| <input type="text"/> <input type="text"/> <input type="text"/> <input type="text"/> |                             |                          |                             |



Excepción 3

Excepción 4

Excepción 5

**Fecha de compromiso comercial para normalizar excepción**

**Excepciones del cliente**

Pendientes por normalizar del cliente      Fecha excepción por normalizar con mayor antigüedad

 

**Excepciones del domicilio**

Total pendientes por normalizar      Total pendientes superior a 60 días      Fecha excepción pendiente de normalizar

APROBACIONES

|  |
|--|
| Nivel atribución requerido por tasa                          |
| Nivel atribución requerido por monto                         |
| Nivel atribución requerido por excepción comercial / crédito |
| Nivel atribución requerido no cobro sanción prepago          |
| Nivel atribución requerido prórroga/periodo de gracia        |

| Nivel de atribución/VoBo       | Tasa | Monto | Excepción | Prorroga/Periodo gracia | No cobro sanción prepago |
|--------------------------------|------|-------|-----------|-------------------------|--------------------------|
| Gerente comercial              |      |       |           |                         |                          |
| Gerente de zona                |      |       |           |                         |                          |
| Director de segmento           |      |       |           |                         |                          |
| Director de crédito            |      |       |           |                         |                          |
| Director nacional. de segmento |      |       |           |                         |                          |
| VP Comercial banca empresas    |      |       |           |                         |                          |
| VP Financiero y de estrategia  |      |       |           |                         |                          |
| VP de crédito                  |      |       |           |                         |                          |