

Fecha de vigencia de la herramienta:

		Gerente de relación	
Cotización No:	Fecha de creación:	Máximo nivel de atribución:	Estado: <span style="background-color: #a9f5e0; border: 1px solid #a9f5e0; display: inline-block; width: 150px; height: 15px; vertical-align: middle;"></span>
Gerente:	Unidad de negocio:	Segmento:	Fecha aprobación: <span style="background-color: #a9f5e0; border: 1px solid #a9f5e0; display: inline-block; width: 150px; height: 15px; vertical-align: middle;"></span>

INFORMACIÓN CLIENTE PRINCIPAL		PROMEDIOS Y RENTABILIDAD	
		Volumen	Tasa implícita
Segmento			
Zona			
Calificación MRC			
Rating MRC Observado			
Rating MRC Proyectado			
Clasificación Comercial EPC			
<b>Información de Nomina (Beneficio E + E)</b>			
Numero de cuentas asociadas			
Potencial de empleados			
Share de nomina de la empresa			
Target del Share de nomina			
Utilidad de convenio de nómina			
Rentabilidad de la nómina			
<b>DETALLE DE LA OPERACIÓN QUE SE APRUEBA</b>			
Calificación MRC			
Raiting. MRC Observado			
Raiting MRC Proyectado			
<b>OBSERVACIONES</b>			
Valor Operación (\$)	Pertenece a Campaña	Actual	Operación
Sustitución	Nombre Campaña		Nueva
Porroga	Tamaño de Productor		
Tipo de Operación:	Tipo de Garantía		
Entidad de redescuento	Valor Garantía		
% de Redescuento	% cobertura		
Spread Redescuento	Spread FTP		
Índice de Referencia	Spread Sugerido		
Tasa Referencia	Plazo (Meses)		
Tasa EA	Periodo Gracia		
Tasa MV	Vida Media		
Activo garantía	Amortización Capital		
Comisiones negociada (por año)	Pago Intereses		
	Tasa Nominal		
<b>EVALUACIÓN DE RENTABILIDAD (ANUALIDAD)</b>			
(+) Ingreso por Intereses			
(-) Intereses Pagados FTP			
(+) Intereses Recibidos FTP			
(-) Intereses Pagados Pasivo			
(+) Subsidio FTP			
(-) Exigencia Adicional			
<b>(=) Margen Neto de Intereses</b>			
(-) Pérdida Esperada			
<b>(=) Margen Financiero</b>			
(+) Ingreso por Comisiones			
(+) Beneficio por E + E			
<b>(=) Margen Financiero Neto</b>			
(-) Costos Op. - Medios			
(-) Costos Op. - Marginales			
(+) Subsidios			
<b>(=) Utilidad Antes de Impuestos</b>			
(-) Impuestos			
<b>(=) Utilidad Neta</b>			
<b>(=) Utilidad Neta Marginal</b>			
ROA de la operación			
ROA del cliente incluyendo nueva operación			
ROE de la operación			
ROE del cliente incluyendo nueva operación			
Target de segmento			
Nivel de atribución tasa			
Semáforo de Riesgo			

**DETALLE CLIENTE**
**Fecha de solicitud:**
**Semáforo:**

Gerente :

Código:

Dirección:

Segmento:

Cliente:

Tipo de ID:

Número ID:

Nombre grupo:

Calificación Cifin:

Rating Financiero:

Clasificación (EPC):

Relación pasivo-activo año (#veces):

**DETALLE OPERACIÓN QUE SE APRUEBA**
**OBSERVACIONES**
 Producto

 Activo

Tipo de operación:

Tasa anterior:

Operación Cr. Constructor:

Spread anterior:

Monto:

Margen neto de intereses(%):

Moneda: **COP**

Periodo de gracia:

Tasa propuesta:

Plazo en meses:

Spread:

Clase de garantía:

Plazo:

ROA (12 Meses):

Periodicidad de pago:

ROA de la operación:

Amortización:

ROA cliente nueva operación:

Desembolso:

ROE de la operación:

Target de rentabilidad objetivo:

ROE cliente nueva operación:

**DETALLE DEL ENDUEDAMIENTO**

LEA Total disponible (cifras en miles de \$):

Total utilizado (cifras en miles de \$):

Monto aprobado (cifras en miles de \$):

Margen neto de intereses:

**DETALLE DE LA EXCEPCIÓN**
 Tipo de Excepción

 Activo

Excepción 1

Excepción 2

Excepción 3

Excepción 4

Excepción 5

**Fecha de compromiso comercial para normalizar excepción**

**Excepciones del cliente**

Pendientes por normalizar del cliente    Fecha excepción por normalizar con mayor antigüedad

**Excepciones del domicilio**

Total pendientes por normalizar    Total pendientes superior a 60 días    Fecha excepción pendiente de normalizar

**VALIDACIÓN COMERCIAL (RIESGO CLIENTE)**

Fecha corte cifras

Visita comercial en el último trimestre

Revisó CIFIN

**Observaciones para calificaciones diferentes a A:**

**Recomendación comercial para el desembolso:**

## APROBACIONES

Nivel atribución requerido por tasa
Nivel atribución requerido por monto
Nivel atribución requerido por excepción
Nivel atribución requerido no cobro sanción prepago
Nivel atribución requerido prórroga/periodo de gracia

Nivel de atribución/VoBo	Tasa	Monto	Excepción	Prorroga/Periodo gracia	No cobro sanción prepago
Gerente comercial					
Gerente de zona					
Director de segmento					
Director de crédito					
Director nacional. de segmento					
VP Comercial banca empresas					
VP Financiero y de estrategia					
VP de crédito					