

Fecha de vigencia de la herramienta:

Cotización No:	Fecha de creación:	Máximo nivel de atribución:	Estado: <span style="background-color: #c8f7e4; border-radius: 10px; padding: 2px 10px;"></span>
Unidad de negocio:	Segmento:	Zona:	Fecha aprobación: <span style="background-color: #c8f7e4; border-radius: 10px; padding: 2px 10px;"></span>

### INFORMACIÓN CLIENTE PRINCIPAL

Segmento  
Zona  
Calificación MRC  
Rating MRC Observado  
Rating MRC Proyectado  
Clasificación Comercial EPC

**Información de Nomina (Beneficio E + E)**  
Número de cuentas asociadas  
Potencial de empleados  
Share de nomina de la empresa  
Target del Share de nomina

Utilidad de convenio de nómina  
Rentabilidad de la nómina

### PROMEDIOS Y RENTABILIDAD

Ago-2024-Jul-2025	Volumen	Tasa implícita
Total Activos	Préstamos Comerciales	
Cartera ME	Leasing Comercial	
Cartera Redescontada	Tarjeta de Crédito	
Otros Activos	Otros Activos	
<b>Total Pasivos</b>	Cuentas de Ahorro	
	Cuentas Corrientes	
	CDTs	
	Otros Pasivos	
Margen de Contribución Financiero		
ROA		
Relación Pasivo-Activo		
<b>Información integral segmento - clasificación principal (12 m)</b>		
Total Pasivos		
Total Activos		

### DETALLE DE LA OPERACIÓN QUE SE APRUEBA

Valor Operación (\$)	Pertenece a Campaña
Sustitución	Nombre Campaña
Porroga	Tamaño de Productor
Tipo de Operación:	Tipo de Garantía
Entidad de redescuento	Valor Garantía
% de Redescuento	% cobertura
Spread Redescuento	Spread FTP
Índice de Referencia	Spread Sugerido
Tasa Referencia	Plazo (Meses)
Tasa EA	Periodo Gracia
Tasa MV	Vida Media
Activo garantía	Amortización Capital
Comisiones negociada (por año)	Pago Intereses
	Tasa Nominal

### EVALUACIÓN DE RENTABILIDAD (ANUALIDAD)

Actual	Operación	Nueva
(+ ) Ingreso por Intereses		
(-) Intereses Pagados FTP		
(+ ) Intereses Recibidos FTP		
(-) Intereses Pagados Pasivo		
(+ ) Subsidio FTP		
(-) Exigencia Adicional		
<b>(=) Margen Neto de Intereses</b>		
(-) Pérdida Esperada		
<b>(=) Margen Financiero</b>		
(+ ) Ingreso por Comisiones		
(+ ) Beneficio por E + E		
<b>(=) Margen Financiero Neto</b>		
(-) Costos Op. - Medios		
(-) Costos Op. - Marginales		
(+ ) Subsidios		
<b>(=) Utilidad Antes de Impuestos</b>		
(-) Impuestos		
<b>(=) Utilidad Neta</b>		
<b>(=) Utilidad Neta Marginal</b>		

### OBSERVACIONES

ROA de la operación  
ROA del cliente incluyendo nueva operación  
ROE de la operación  
ROE del cliente incluyendo nueva operación  
Target de segmento  
Nivel de atribución tasa  
Semáforo de Riesgo



Excepción 3

Excepción 4

Excepción 5

**Fecha de compromiso comercial para normalizar excepción**

**Excepciones del cliente**

Pendientes por normalizar del cliente      Fecha excepción por normalizar con mayor antigüedad

**Excepciones del domicilio**

Total pendientes por normalizar      Total pendientes superior a 60 días      Fecha excepción pendiente de normalizar

APROBACIONES

Nivel atribución requerido por tasa
Nivel atribución requerido por monto
Nivel atribución requerido por excepción comercial / crédito
Nivel atribución requerido no cobro sanción prepago
Nivel atribución requerido prórroga/periodo de gracia

Nivel de atribución/VoBo	Tasa	Monto	Excepción	Prorroga/Periodo gracia	No cobro sanción prepago
Gerente comercial					
Gerente de zona					
Director de segmento					
Director de crédito					
Director nacional. de segmento					
VP Comercial banca empresas					
VP Financiero y de estrategia					
VP de crédito					