

Banco de Bogotá	G	Fecha de vigencia de la herramienta:	Herramienta de Pricing CEOIS Versión: Va Fecha de vigencia de la herramienta:			
		Gerente de relación				
Cotización Nro:	Fecha de creación:	Máximo nível de atribución:	Estado:			
Gerente:	CEO:	Dirección	Fecha apro	obación:		
INFOR	RMACIÓN CLIENTE PRINCIPAL	PROMEDIOS Y RENTABILIDAD				
Segmento			Volumen	Tasa implícita		
Zona		Total Activos		· · · · · · · · · · · · · · · · · · ·		
Calificación MRC		Prestamos Comerciales				
Rating MRC Observado		Cartera ME				
Rating MRC Proyectado		Leasing Comercial				
Clasificación Comercial EPC		Cartera Redescontada				
Información de Nomina (Beneficio	F + F)	Tarjeta de Crédito				
Numero de cuentas asociadas		Otros Activos				
Potencial de empleados		Total Pasivos				
Share de nomina de la empresa		Cuentas de Ahorro				
Target del Share de nomina		Cuentas Corrientes	Cuentas Corrientes			
		CDTs				
Utilidad de convenio de nómina		Otros Pasivos				
Rentabilidad de la nómina		Margen de Contirbución Financiero				
Tremabilidad de la Horrina		ROA				
INFOR	RMACIÓN CLIENTE ESPECIAL	Relación Pasivo Activo %				
		Información integral segmento - clasifica	ción principal (12 m)			
		Total Pasivos				
Calificación MRC		Total Activos				
Raiting. MRC Observado		EVALUACIÓN DE RENTABILIDAD (ANUALIDAD)				
Raiting MRC Proyectado		Actual	Operación	Nueva		
DETALLE DE I	LA OPERACIÓN QUE SE APRUEBA	Actual	Operacion	Nueva		
		(+) Ingreso por Intereses				
alor Operación (\$)	Pertenece a Campaña	(-) Intereses Pagados FTP				
ustitución	Nombre Campaña	(+) Intereses Recibidos FTP				
rorroga	Tamaño de Productor	(-) Intereses Pagados Pasivo				
ipo de Operación	Tipo de Garantía	(+) Subsidio FTP				
ntidad de redescuento o de Redescuento	Valor Garantia % cobertura	(-) Exigencia Adicional				
o de Redescuento pread Redescuento	% cobertura Spread FTP	(=) Margen Neto de Intereses				
pread Redescuento Idice de Referencia	Spread FTP Spread Sugerido	(-) Pérdida Esperada				
asa Referencia	Plazo (Meses)	(=) Margen Financiero				
	Periodo Gracia	(+) Ingreso por Comisiones				
asa EA	Vida Media	(+) Beneficio por E + E				
asa MV	Amortización Canital	(=) Margen Financiero Neto				

Activo garantia Pago Intereses Comisiones negociada (por año) % Tasa Nominal

OBSERVACIONES

(=) Margen Financiero Neto	
(-) Costos Op Medios	
(-) Costos Op Marginales	
(+) Subsidios	
(=) Utilidad Antes de Impuestos	
(-) Impuestos	
(=) Utilidad Neta	
(=) Utilidad Neta Marginal	
ROA de la operación	
ROA de la operación ROA del cliente incluyendo nueva operación	
·	
ROA del cliente incluyendo nueva operación	
ROA del cliente incluyendo nueva operación Target de segmento	
ROA del cliente incluyendo nueva operación Target de segmento Nivel de atribución tasa	



Formato único de autorización para operaciones del activo del pasivo

Código: DCC_FOR_130 Versión: V12 Fecha de actualización: 18/09/2024

DETALLE CLIENTE		Fecha de solicitud:		Semáforo:	
Gerente :	Código:	Dirección:		Segmento:	
Cliente:	Tipo de ID:	Número ID:	Nombre grupo:		
Calificación Cifin:	Rating Financiero:	Clasificación (EPC):	Relación pasivo-activo	o año (#veces) :	
DETALLE (OBSERVACIONE	S		
Tipo de operación	Tasa				
Operación Cr. Constructor	Spread:				
Monto	Margen neto de intereses(%)				
Moneda COP	Periodo de Gracia				
Tasa Propuesta	Plazo en meses:				
Spread	Clase de Garantia:				
Plazo	ROA (12 Meses):				
Periocidad pago de	ROA de la operación				
Amortización:	ROA cliente nueva operación:				
Desembolso	Target de rentabilidad objetivo				
ROE de la operación	ROE Cliente incluyendo nueva ope				
	VISTO	OS BUENOS			
Viete huma nortees	VISIC				
Visto bueno por tasa		Internal			
Visto bueno por monto		lete med			
Visto bueno por excepción		Internal			
Visto bueno por no cobro sa					
Visto bueno sustitución y/o p					
	OTROS NIVELES DE ATI	RIBUCIÓN (DCCFOR130)			
Atribución Tasa					
Atribución Monto					
Atribución Excepción					
Atribución Prórroga/Periodo de gracia					
Atribución No cobro sanción prepago					
	DETALLE DE L	_A EXCEPCIÓN			
Tipo de Excepción Activo					
Excepción 1					
Ехсерсіон і					
Excepción 2					
Funnaille 0					
Excepción 3					

Excepción 4					
Excepción 5					
Excepcion o					
Fecha de compromiso comercial pa	ara normalizar excepción				
Excepciones del cliente			Excepciones del domicilio		
Pendientes por normalizar del cliente	Fecha excepción por normalizar con mayor antigüedad		Total pendientes por normalizar	Total pendientes superior a 60 días	Fecha excepción pendiente de normalizar
		DETALLE D	DEL ENDUEDAMIENTO		

Nivel Atribución requerido Tasa

Nivel de Atribución requerido Monto

Nivel de Atribución requerido Excepción

Nivel de Atribución requerido Prorroga/Periodo Gracia

Nivel de atribución No cobro sanción prepago

	Nivel de Atribución Tasa	Nivel de Atribución Monto	Nivel de Atribución Excepción	Nivel de Atribución Prorroga/Periodo Gracia	Nivel de atribución No cobro sanción prepago
Gerente Comercial					
Gerente de Zona					
Director de Segmento					
Director de Crédito					
Director nacional de Segmento					
VP Comercial Banca Empresas	•				
VP Financiero y de Estrategia					
VP Crédito					