



Fecha de vigencia de la herramienta:

Grupo Inmobiliario OIKIS Colombia S.A.S Nit. 900876544		Maria Claudia Gómez Pardo Gerente de relación			
Cotización Nro:	Fecha de creación:	Máximo nivel de atribución:	Estado:		
Gerente:	CEO:	Dirección	Fecha Aprobación:		

#### **Información Cliente Principal**

Segmento Comercial / Dirección Banca

Calificación MRC

Rating MRC Observado E.F. Rating MRC Proyectado Clasificación Comercial EPC

#### Información de Nomina (Beneficio E + E)

Numero de cuentas asociadas Potencial de empleados Share de nomina de la empresa Target del Share de nomina

#### Información de la Operación Valor Operación (\$) Pertenece a Campaña Sustitución Nombre Campaña Prorroga Tamaño de Productor Tipo de Operación Entidad de redescuento Tipo de Garantía % de Redescuento Índice de Referencia Plazo (Meses) Periodo Gracia Tasa Referencia Vida Media Tasa EA Amortización Capital Tasa MV Pago Intereses **Rating Financiero**

### Observaciones:

Comisiones Negociadas (por año) %

# Volumen Tasa Implícita Total Activos Prestamos Comerciales Cartera ME Leasing Comercial Cartera Redescontada Tarjeta de Crédito

INFORMACIÓN PROMEDIOS Y RENTABILIDAD DEL CLIENTE

Total Pasivos Cuentas de Ahorro Cuentas Corrientes

Otros Activos

CDTs

Otros Pasivos

Margen de Contirbución Financiero

ROA

Información Integral Segmento - Clasificación Principal (12 meses)

Volumen

Tasa Implícita

Total Pasivos Total Activos

Evaluación de Rentabilidad (Anualidad)						
	Actual del cliente	Operación	Nueva del cliente			
(+) Ingreso por Intereses						
(-) Intereses Pagados FTP						
(+) Intereses Recibidos FTP						
(-) Intereses Pagados Pasivo						
(+) Subsidio FTP						
(-) Exigencia Adicional						
(=) Margen Neto de Intereses						
(-) Pérdida Esperada						
(=) Margen Financiero						
(+) Ingreso por Comisiones						
(+) Beneficio por E + E						
(=) Margen Financiero Neto						
(-) Costos Op Medios						
(-) Costos Op Marginales						
(+) Subsidios						
(=) Utilidad Antes de Impuesto	os					
(-) Impuestos						
(=) Utilidad Neta						
(=) Utilidad Neta Marginal						

ROA de la Operación
ROA del Cliente incluyendo nueva operación
Target Segmento
Nivel de Atribución Tasa
Semáforo de Riesgo



Observaciones

## FORMATO ÚNICO DE AUTORIZACIÓN PARA OPERACIONES DEL ACTIVO Y PASIVO

Código:	DCC_FOR_130
Versión:	V12
Fecha de actualización:	18/09/2024

								DETALLE	CLIENTE							
Fecha de Soli	licitud:			Código:		Gerente CE	EO:				Dirección:			Segmento:		
Cliente:																
Tipo de ID:					Número ID	:		N	ombre Grup	00:						
Calificación	Cifin:				Ratir	ng Financiero	:				Cl	asificació	on (EPC)			
Priorización	(BCPM):												Blindar			
Relación pasi	sivo/activo acun	nulado año :														
Semáforo:												Mes cort	e MC:			
						DE'	TALLE O	PERACIÓ	N QUE S	E APRUEBA	L					
Producto			Activo													
Tipo de Oper	vración:										Operación (	Tr Const	ruetor:			
Monto:	racion.				Moneda:	COP	Taga Pr	ropuesta			Operación	or, cons	Spread			
Plazo:			Meses	, 1	Periocidad pago		143411	Topucsta				Amortiz				
Desembolso			Meses	Tas		ue		Sn	read:			PAIIIOI UZ		de intereses(	0/0)	
Periodo de G			DI		sa			эр		e Garantia:			iviai gen neu	o de intereses	/6)	
ROA (12 Mes				azo en meses:			DOA dal ali	omto in aluma					Target de rentab	Hidad abiation	. dol	
Observacione			I	OA Operación			ROA del clie	ente inciuyei	nuo nueva o	peracion:			Target de rentan	ilidad objetivo	dei	
Observacioni	ies:															
		Visto Buen	o de Tasa	( )	Nivel de Atribi	ución	(					)	Internal.			)
		17.4. D	. 35		NP1-1-4-4-21-							5	C. Pr			
		Visto Buen	o Monto		Nivel de Atribi	ucion						)	Credito			
		Visto Buen	o Excepción		Nivel de Atribi	ución						)				
		17.4. D	. D. (		NP1-1-4-4-21-							5	N. C.L.			
		Visto Buen	o Prorroga		Nivel de Atribi	ucion						)	No Cobro sano	non prepago		
							DETAI	LLE END	FUDAMII	ENTO						
							DELL	EEE END	LUDINI	Litto						
Total disponi	ible (cifras en r	niles de \$):														
	do (cifras en mi															
	bado (cifras en															
	o de intereses:															
						VALII	DACIÓN C	COMERCI	AL (RIES	GO CLIEN	TE)					
									·		,					
					Fecha d	le Corte de las	Cifras						Se Revisó Cifin?			$\top$
Observaciones para	a calificaciones	diferentes a A:														
Realizo Visita comer	ercial en el últin	no trimestre?														
Recomendación Cor	mercial para el															
Recomendación Cor desembolso:	mercial para el															
Recomendación Cor desembolso:	omercial para el															
Recomendación Cor desembolso:	omercial para el															
Recomendación Cor desembolso:	omercial para el															
Recomendación Cor desembolso:	omercial para el						DE	TALLE E	XCEPCIÓ	ÓN						
desembolso:							DE	TALLE E	XCEPCIÓ	ÓN						
desembolso:		Activo					DE	TALLE E	XCEPCIÓ	ÓN						
desembolso:							DE	TALLE E	XCEPCIÓ	ÓN						
Tipo de Ex							DE	TALLE E	XCEPCIÓ	ÓN						
Tipo de Ex  Excepción No: 1  Observaciones:							DE	TALLE E	XCEPCIÓ	ÓN						
Tipo de Ex							DE	TALLE E	XCEPCIÓ	ĎΝ						
Tipo de Ex  Excepción No: 1  Observaciones:							DE	TALLE E	XCEPCIÓ	ÓN						

Fecha de compromiso comercial para normalizar la excepción	
Total Excepciones pendientes por normalizar del cliente	
Fecha de excepción pendiente de normalizar del cliente con mayor	
Total Excepciones pendientes por normalizar del domicilio	
Total Excepciones pendientes por normalizar del domicilio superiores a 60	
Fecha de excepción pendiente de normalizar del domicilio con mayor	
Observaciones	

Nivel Atribución requerido Tasa
Nivel de Atribución requerido Monto
Nivel de Atribución requerido Excepción
Nivel de Atribución requerido Prorroga/Periodo Gracia
Nivel de atribución No cobro sanción prepago

	Nivel de Atribución Tasa	Nivel de Atribución Monto	Nivel de Atribución Excepción	Nivel de Atribución Prorroga/Periodo Gracia	Nivel de atribución No cobro sanción prepago
Gerente Comercial					
Gerente de Zona					
Director de Segmento					
Director de Crédito					
Director nacional de Segmento					
VP Comercial Banca Empresas					
VP Financiero y de Estrategia					
VP Crédito					