



Fecha de vigencia de la herramienta:

		Gerente de relación	
Cotización Nro:	Fecha de creación:	Máximo nivel de atribución:	Estado:
Gerente:	CEO:	Dirección	Fecha aprobación:

15%

## INFORMACIÓN CLIENTE PRINCIPAL

Segmento Comercial Dirección Banca Calificación MRC Rating MRC Observado

Rating MRC Proyectado Relación Pasivo Activo %

Clasificación Comercial EPC

Información de Nomina (Beneficio E + E)

Numero de cuentas asociadas

Potencial de empleados

Share de nomina de la empresa Target del Share de nomina

## INFORMACIÓN CLIENTE ESPECIAL

NOMBRE CLIENTE ESPECIAL S.A.S	NIT 9001234560
Calificación MRC	AA
Raiting. MRC Observado	3
Raiting MRC Proyectado	-

## DETALLE DE LA OPERACIÓN QUE SE APRUEBA

Valor Operación (\$) Pertenece a Campaña Nombre Campaña Sustitución Tamaño de Productor Prorroga Tipo de Operación Entidad de redescuento Tipo de Garantía % de Redescuento % cobertura 0.00% Spread Redescuento Plazo (Meses) Índice de Referencia Periodo Gracia Tasa Referencia Vida Media Amortización Capital Tasa EA Pago Intereses Tasa MV Rating Financiero Comisiones negociada (por año) %

# **OBSERVACIONES**

Al contrario del pensamiento popular, el texto de Lorem Ipsum no es simplemente texto alea torio. Tiene sus raices en una pieza clásica de la literatura del Latin, que data del año 45 antes de Cristo, haciendo que este adquiera mas de 2000 años de antiguedad. Richard McC lintock, un profesor de Latin de la Universidad de Hampden-Sydney en Virginia, encontró un a de las palabras más oscuras de la lengua del latín, "consecteur", en un pasaje de Lorem Ipsum, y al seguir leyendo distintos textos del latín, descubrió la fuente indudable. Lore m Ipsum viene de las secciones 1.10.32 y 1.10.33 de "de Finnibus Bonorum et Malorum" (Los Extremos del Bien y El Mal) por Cicero, escrito en el año 45 antes de Cristo. Este libro e s un tratado de teoría de étic

#### PROMEDIOS Y RENTABILIDAD

	Volumen	Tasa implícita
Total Activos		.aca impilotta
Prestamos Comerciales		
Cartera ME		
Leasing Comercial		
Cartera Redescontada		
Tarjeta de Crédito		
Otros Activos		
Total Pasivos		
Cuentas de Ahorro		
Cuentas Corrientes		
CDTs		
Otros Pasivos		
Margen de Contirbución Financiero		
ROA		
Información integral segmento - clasifica	ación principal (12 m	)
Total Pasivos		
Total Activos		

# **EVALUACIÓN DE RENTABILIDAD (ANUALIDAD)**

Operación

Nueva

Actual

(+) Ingreso por Intereses	
(-) Intereses Pagados FTP	
(+) Intereses Recibidos FTP	
(-) Intereses Pagados Pasivo	
(+) Subsidio FTP	
(-) Exigencia Adicional	
(=) Margen Neto de Intereses	
(-) Pérdida Esperada	
(=) Margen Financiero	
(+) Ingreso por Comisiones	
(+) Beneficio por E + E	
(=) Margen Financiero Neto	
(-) Costos Op Medios	
(-) Costos Op Marginales	
(+) Subsidios	
(=) Utilidad Antes de Impuestos	
(-) Impuestos	
(=) Utilidad Neta	
(=) Utilidad Neta Marginal	

ROA de la Operación

ROA del Cliente incluyendo nueva operación Target Segmento

Nivel de Atribución Tasa

Semáforo de Riesgo



Observaciones

# FORMATO ÚNICO DE AUTORIZACIÓN PARA OPERACIONES DEL ACTIVO Y PASIVO

Código:	DCC_FOR_130
Versión:	V12
Fecha de actualización:	18/09/2024

									DETALLE	CLIENTE							
Fecha de Se	Solicitud:				Código:		Gerente	CEO:				Dirección:			Segmento:	:	
Cliente:								'									
Tipo de ID:		_				Número ID	D:		N	lombre Gru	po:						
Calificación	n Cifin:					Rati	ing Financi	ero:				С	lasificaci	ón (EPC)			
Priorización	n (BCPM):													Blindar			
Relación pa	asivo/activo a	cumulado año	:														
Semáforo:													Mes cor	te MC:			
							-	DETAILE O	PERACIÓ	N OUE S	E APRUEBA						
							•	J	. 2.0.0.0	402 0		<u>.</u>					
							\										
Producto				Activo			J										
Tipo de Ope	eración:											Operacion	Cr. Cons				
Monto:						/loneda:	СОР	Tasa F	Propuesta					Spread			
Plazo:				Meses		iocidad pago	o de						Amortiz				
Desembolso					Tasa				Sp	read:				Margen no	eto de interese	es(%)	
Periodo de					en meses:						de Garantia:						
ROA (12 Me				ROA	Operación			ROA del cl	iente incluye	endo nueva	operación:			Target de renta	bilidad objetiv	ro del	
Observacion	ones:																
		Visto B	Bueno de Ta	asa		livel de Atrib	oución							Internal.			
				$\geq$	=								$\preceq$				
		Visto B	Bueno Monto	ю		Nivel de Atrib	oución							Credito			
		Visto B	Bueno Excep	pción		livel de Atrib	oución										
				$\sim$	=								$\preceq$				
		Visto B	Bueno Prórro	oga		livel de Atrib	oución							No Cobro sa	nción prepago	,	
								DETA	= =	ELIDAANI	-1170						
								DEIA	ALLE END	EUDAMIE	ENIO						
	nible (cifras e																
	ado (cifras en i																
		en miles de \$):	:														
Margen net	to de interese	S:															
							\/Δ	Ι ΙΠΑΟΙΌΝ (	COMERC	IAI (RIES	GO CLIENT	Έ)					
							VA	LIDACION	COMERC	IAL (IXILO	GO CLILIVI	L)					
						Focha	do Corto d	le las Cifras						Se Revisó Cifi	2.		
						Геспа	de Corte d	le las Cillas						Se Reviso Cili	ır.		
Observaciones par	ara calificacion	os diforentes	a A:														
Observaciones par	ara camicaciói	ies ullererites	a A.														
Realizo Visita com	nercial en el ú	Itimo trimestre	?														
Recomendación C	Comercial par	a el															
Recomendación C desembolso:	oomoroidi pan																
								DI	ETALLE E	XCEPCIÓ	ĎΝ						
Tipo de E	Evenneién	Active															
ripo de E	Excepción	Activo															
Excepción No: 1																	
Excepción No: 1																	
Excepción No: 1																	
Excepción No: 1  Observaciones:																	

Fecha de compromiso comercial para normalizar la excepción	
Total Excepciones pendientes por normalizar del cliente	
Fecha de excepción pendiente de normalizar del cliente con mayor	
Total Excepciones pendientes por normalizar del domicilio	
Total Excepciones pendientes por normalizar del domicilio superiores a 60	
Fecha de excepción pendiente de normalizar del domicilio con mayor	
Observaciones	

Nivel Atribución requerido Tasa

Nivel de Atribución requerido Monto

Nivel de Atribución requerido Excepción

Nivel de Atribución requerido Prorroga/Periodo Gracia

Nivel de atribución No cobro sanción prepago

	Nivel de Atribución Tasa	Nivel de Atribución Monto	Nivel de Atribución Excepción	Nivel de Atribución Prorroga/Periodo Gracia	Nivel de atribución No cobro sanción prepago
Gerente Comercial					
Gerente de Zona					
Director de Segmento					
Director de Crédito					
Director nacional de Segmento					
VP Comercial Banca Empresas	•				
VP Financiero y de Estrategia					
VP Crédito					