## Herramienta de Pricing CEOIS/PYME Versión: V5

Cotización No:
Fecha de creación:
Máximo nivel de atribución:

Gerente CEO Dirección

# Información Cliente Principal

Segmento Comercial / Dirección Banca

Calificación MRC

Rating MRC Observado E.F. Rating MRC Proyectado Clasificación Comercial EPC

<u>Información de Nomina (Beneficio E + E)</u>

Numero de cuentas asociadas Potencial de empleados Share de nomina de la empresa Target del Share de nomina

#### Información de la Operación Valor Operación (\$) Pertenece a Campaña Sustitución Nombre Campaña Prorroga Tamaño de Productor Tipo de Operación Tipo de Garantía Entidad de redescuento % de Redescuento Índice de Referencia Plazo (Meses) Tasa Referencia Periodo Gracia Vida Media Amortización Capital Tasa EA Tasa MV Pago Intereses

# Observaciones:

Comisiones Negociadas (por año) %

**Rating Financiero** 

Estado:

Fecha Aprobación:

## INFORMACIÓN PROMEDIOS Y RENTABILIDAD DEL CLIENTE

Volumen Tasa Implícita

**Total Activos** 

**Prestamos Comerciales** 

Cartera ME

**Leasing Comercial** 

Cartera Redescontada

Tarjeta de Crédito

Otros Activos

**Total Pasivos** 

Cuentas de Ahorro

**Cuentas Corrientes** 

CDTs

Otros Pasivos

Margen de Contirbución Financiero

ROA

Información Integral Segmento - Clasificación Principal (12 meses)

Volumen

Tasa Implícita

Total Pasivos Total Activos

Evaluación	de Rentabilidad	(Anualidad)

Actual del Operación Nueva del cliente cliente

- (+) Ingreso por Intereses
- (-) Intereses Pagados FTP
- (+) Intereses Recibidos FTP
- (-) Intereses Pagados Pasivo
- (+) Subsidio FTP
- (-) Exigencia Adicional
- (=) Margen Neto de Intereses
- (-) Pérdida Esperada
- (=) Margen Financiero
- (+) Ingreso por Comisiones
- (+) Beneficio por E + E
- (=) Margen Financiero Neto
- (-) Costos Op. Medios
- (-) Costos Op. Marginales
- $(+) \ Subsidios$
- (=) Utilidad Antes de Impuestos
- (-) Impuestos
- (=) Utilidad Neta
- (=) Utilidad Neta Marginal

ROA de la Operación ROA del Cliente incluyendo nueva operación Target Segmento Nivel de Atribución Tasa Semáforo de Riesgo

# FORMATO ÚNICO DE AUTORIZACIÓN PARA OPERACIONES DEL ACTIVO Y PASIVO

Código:	DCC_FOR_130
Versión:	V12
Fecha de actualización:	18/09/2024

															Fecha de actua	alización:	1	8/09/2024
DETALLE CLIENTE																		
Fecha de Soli	citud:				Código:		Gerent	te CEO:					Dirección:			Segmento:		
Cliente:																		
Tipo de ID:				1		Número II				Nombre	Grupo:	:						
Calificación (						Rat	ing Financ	ciero:					CI	asificaci	ón (EPC)			
Priorización	(BCPM):														Blindar			
Relación pas	ivo/activo ac	umulado a	ño :															
Semáforo:														Mes cor	te MC:			
								DETALL	E OPERAC	IÓN QU	E SE	APRUEBA	١					
							1											
Producto				Activo			]											
													1					
Tipo de Oper	ación:						<del>                                     </del>						Operacion	Cr. Cons		+	-	
Monto:						Moneda:	ioneda: COP Tasa Propuesta				Spread							
Plazo:				Meses		eriocidad pago	de				_	-		Amortiz	1		-	
Desembolso					Tas	a				Spread:					Margen n	eto de intereses	(%)	
Periodo de G	racia			Plaz	o en meses:					Cla	se de (	Garantia:			ļ			
ROA (12 Mes	ses):			ROA	Operación			ROA d	lel cliente inclu	iyendo nue	va ope	ración:			Target de renta	abilidad objetiv	o del	
Observaciono	es:																	
		Vi	sto Bueno d	e Tasa		Nivel de Atril	oución								Internal.			
		Vi	sto Bueno M	Ionto		Nivel de Atril	oución								Credito			
		Vi	sto Bueno E	xcepción		Nivel de Atril	oución	F						Ħ.				
				. F	=									╡				
		Vi	sto Bueno P	rórroga		Nivel de Atril	oución								No Cobro sa	nción prepago		
								DE	ETALLE EN	NDEUDA	MIEN	NTO						
Total disponi																		
Total utilizad																		
Monto aprob			\$):			_												
Margen neto	de intereses	:																
								,	,									
							VA	LIDACIO	ÓN COMER	CIAL (F	RIESG	GO CLIEN	TE)					
						Fecha	de Corte d	le las Cifras	i						Se Revisó Cifin	n?:		
																		•
Observaciones para	calificacion	es diferent	es a A:															
				l														
Realizo Visita comer	cıal en el úl	timo trime	stre?															
Recomendación Cor desembolso:	nercial para	el																
									DETAILE	EVCE	CIÁN	J						
DETALLE EXCEPCIÓN																		
Tipo de Ex	cepción	Activo																
Excepción No: 1																		
Observaciones:																		
Excepción No: 2																		
2.scepcion 110, 2																		
Observaciones																		
Excepción No: 3																		

Observaciones

Fecha de compromiso comercial para normalizar la excepción	
Total Excepciones pendientes por normalizar del cliente	
Fecha de excepción pendiente de normalizar del cliente con mayor	
Total Excepciones pendientes por normalizar del domicilio	
Total Excepciones pendientes por normalizar del domicilio superiores a 60	
Fecha de excepción pendiente de normalizar del domicilio con mayor	
Observaciones	

Nivel Atribución requerido Tasa
Nivel de Atribución requerido Monto
Nivel de Atribución requerido Excepción
Nivel de Atribución requerido Prorroga/Periodo Gracia
Nivel de atribución No cobro sanción prepago

	Nivel de Atribución Tasa	Nivel de Atribución Monto	Nivel de Atribución Excepción	Nivel de Atribución Prorroga/Periodo Gracia	Nivel de atribución No cobro sanción prepago
Gerente Comercial					
Gerente de Zona					
Director de Segmento					
Director de Crédito					
Director nacional de Segmento					
VP Comercial Banca Empresas					
VP Financiero y de Estrategia					
VP Crédito					