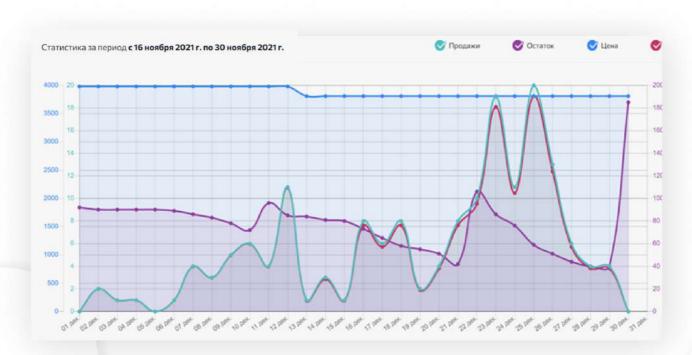
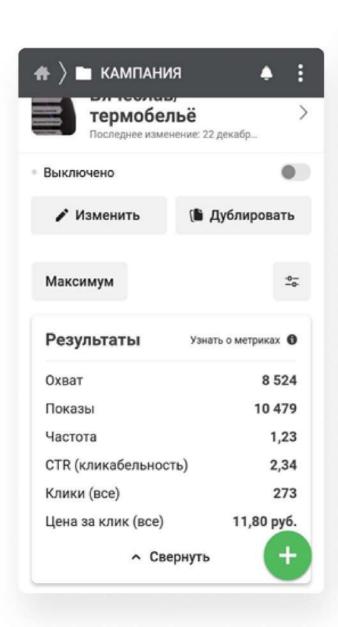


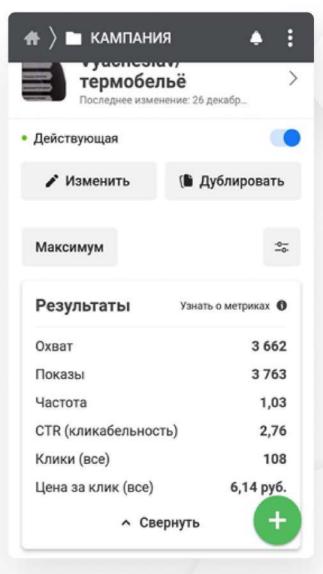
Заходим на рынок в разгар сезона

- 1. Просчитали минимальный самовыкуп в начале месяца
- 2. На основе аналитики конкурентов запустили внутреннюю рекламу
- 3. Запустили рассылку по ЦА
- **4.** Подключили таргет



В дни запуска таргета по графику продаж можно отследить рост, можно заметить, что внешняя реклама дала дополнительные продажи.





В результате, с учетом большой конкуренции, поздним входом с этим товаром и большей ценой, чем у конкурентов, была достигнута выручка в 638 тыс. Р



Артикул WB:

Впервые обнаружен:

16 нояб. 2021 г.

Рейтинг WB

★ 5

Примерно за 31 день

Выручка

Продано

638 958 ₽

166 шт.