WADHWANI FOUNDATION ENTREPRENEURSHIP NETWORK

Crie um inventário de seus recursos

A efetuação é uma maneira de pensar que inclui um conjunto de princípios para a tomada de decisão que é usado por empreendedores experientes em situações de incerteza.

Parte 1

Aqui você aplicará o primeiro princípio da efetuação, o do "Pássaro na mão", para fazer um inventário de seus recursos. Você pode pensar algo como: "Mas eu não estou começando um negócio agora". Tem razão! Porém, este exercício vai te ensinar a estar consciente de suas fortalezas/forças e como aplicar este princípio. Dese modo, você poderá aplicá-lo a qualquer momento que precisar.

Complete a tabela a seguir para fazer um inventário do que você tem nas mãos neste momento. É como um panorama de seus pontos fortes atuais! Você tem 30 minutos para concluir esta tarefa.

Quem sou eu?	O que eu sei? - 1
(Liste seus valores, atributos e habilidades aqui. Por exemplo: Honesto, sincero, trabalhador, empático, capacidade de se relacionar com os outros)	(Liste suas soft skills (habilidades brandas - não técnicas), tais como: habilidades de tomada de decisão, negociação, liderança, etc.)
O que eu sei? - 2 (Liste suas hard skills (habilidades técnicas) aqui, por exemplo: programação de software, desenho / esboço, escrita)	A quem eu conheço? ((As pessoas na sua rede de contatos. Pensa em pessoas que não estão apenas em seu ambiente imediato, mas também aquelas que estão fora dela)

Atividade



Crie um inventário de seus recursos

A informação que você preencheu na tabela acima é um resumo de seus recursos ou meios.

Nota: Não há problema se nesta etapa você não tem muito a escrever nas caixas. Este é apenas o começo do processo de se conhecer melhor e estar consciente desse princípio e de como ele funciona.

Parte 2

Identifique pelo menos 3 empreendedores locais que construíram seus negócios com base em quem eles eram e seus pontos fortes. Podem ser empresários que você conhece ou que são do seu país. Preencha a tabela a seguir com o que você encontrou. Você tem 20 minutos para concluir esta atividade.

Empreendedor	Negócio	Como eles usaram o princípio do "Pássaro na mão"?
1.		
2.		
3.		

Você já sabe que o futuro é imprevisível, portanto, em vez de definir um plano específico para atingir uma meta específica, faz mais sentido se concentrar nos recursos disponíveis no momento.