## Nicht Management – Führung ist gefragt

Vorträge: Wie Dateninnovationen und KI-Werkzeuge einen hohen Mehrwert für Unternehmen bringen

VON ROLAND KÜHN

Emstek. Wie können durch eine konsequente Pflege und Erfassung der in einem Unternehmen anfallenden Daten die Geschäftsprozesse effizienter gestaltet werden, und damit am Ende Kosten und die wertvolle Zeit des Personals gespart werden? Welche Aufgaben kann - weit über die tradierte firmeninterne Datenauswertung und die Ermittlung von Kennzahlen hinaus - Künstliche Intelligenz (KI) übernehmen? Um Unternehmen Orientierung in einer zunehmend digitalisierten Welt zu geben, hatten die Wirtschaftsförderung des Landkreises Cloppenburg und der Verein Wachstumsregion Hansalinie zur Veranstaltung "Dateninnovationen in der Praxis" in das "Zentrum Zukunft" eingeladen.

70 Zuhörer waren in den Ecovon Dr. Joschka Hüllmann (As- Intelligenz in Unternehmen auf. sistenzprofessor an der Universität Twente), Dr. Felix Kruse (Datenschmiede.ai), als frisch ausgezeichnet mit dem Begleitung zu holen. "German Stevie-Award" und dem Titel "Most Innovative Company in the World".

Für den Einstieg sorgte Hüllmann mit dem Vortrag "Arbeit im Wandel". Er wolle den Zuhörern "den Push geben, sich mit neue zu schaffen".

verhindern.



park gekommen, um Vorträge Die Arbeitswelt wandelt sich: Dr. Joschka Hüllmann gab einen Überblick und zeigte die Möglichkeiten für einen Einsatz von Künstlicher Fotos: Kühn

Um die Frage klären zu kön- "Datenprojekte ohne Struktur Renke nen, ob und wo die Implementie- erzielen selten gute Ergebnisse". Dinklage und Fabian Pleye rung von KI-Werkzeugen im Durch die Harmonisierung der (transcide GmbH) sowie Jan eigenen Unternehmen nötig ist. Datenquellen im Unternehmen Schoenmakers von Hase & Igel empfahl Hüllmann den Zuhö- könne Zentralisierung geschafzu verfolgen. KI-Spezialist Scho- rern - wie übrigens alle Referen- fen werden. "Wir als transcide enmakers präsentierte sich dabei ten - sich fachkundigen Rat und bauen quasi ein Supermarktre-

## Dateninnovationen sollen zu höherer Wertschöpfung in den Betrieben führen

Dr. Felix Kruse ist Datenmanaheute für Unternehmen eine ab- stellen, ziele darauf ab "Kosten im Unternehmen "muss nicht ge für eine permanente, automa- zustimmen. "Welche Daten be- viele Arten von KI". zum Beispiel sehr gute Progno- die Produktion?" Auf guter in "drei Menschentypen" ein. "Rationalisierer". sen ermögliche, "wann ein Leser Datenbasis, durch zeitnahe Ak- Generative KI wie das bekannte

die Abwanderung des Lesers zu In dieselbe Kerbe wie Kruse analysiert nicht", sondern kreiere erweiterbaren Software gelinge, sehr viel stringenter die Unter-

gal, aus dem sich jeder Fachbereich eines Unternehmens an den für ihn erforderlichen Daten bedienen kann." Pleye: Datenanalyse bringe das Wissen, um "fundierte Entscheidungen" zu treffen.

Schoenmakers sieht KI als

schlugen Dinklage und Pleye. nach Vorgabe des Menschen Es gelte, "KI-Okosysteme" zu ge- nehmensziele definieren.



dem Thema Daten und KI zu be- ger. Im Unternehmen eine "Navigator im Business". Die Helfen bei der Nutzung von Daten: (von links) Dr. Jan Schoenmakers, schäftigen". KI einzusetzen sei (Stamm-) Datenqualität herzu- Nutzung von KI-Werkzeugen Dr. Felix Kruse, Renke Dinklage und Fabian Pleye.

solute Notwendigkeit, wenn es zu sparen, effizienter zu werden, teuer und aufwändig sein", mein- Neues. "Im Gegensatz dazu stalten, die jedwede gewünschte darum gehe, existierende Wert- mehr Umsatz zu generieren" - te er. Er warnte davor, diese stünde die "analytische KI, der Aufgabe erledigen. Die "Strateschöpfung "zu verbessern oder was auch gelinge. Er schlägt vor. Werkzeuge ohne Hintergrund- Nerd". Diese schaffe "belastbare gieentwicklung" bleibe aller-Datenstrukturen am Nutzerfall wissen aus dem "Werkzeugkas- Aussagen". So genannte Robo- dings "Chefsache". KI sei aber ein Daten seien etwa die Grundla- zu orientieren, auf den "User" ab- ten" zu nehmen, denn "es gibt tergestützte Prozessautomati- guter "Sparringspartner" um sierung (RPA) kenne man schon Strategien tisierte Nutzungsanalyse, die nötigt der Verkauf, der Vertrieb. Die KI-Werkzeuge ordnet er lange. Diese Effizienztools seien Grundsätzlich gelte: Während

die Management-Routineaufga-"3 Typen - ein Dream-Team" ben mithilfe der KI abnähmen, sein Zeitungsabo kündigen tualisierung, und durch Einsatz ChatGPT solle "kreativ sein", rieter zu einem zielgenauen Ein- werde im Unternehmen der Aswird". Der Verlag könne mit die- von KI ließen sich dann unzähli- weshalb Schoenmakers diese satz der Werkzeuge, wie es mit- pekt "Führung immer wichtisem Wissen proaktiv versuchen, ge Fragestellungen bearbeiten. "Zauberkünstler" nennt. "Sie hilfe seiner im Baukastensystem ger". Der Chef müsse künftig