



## КОММЕРЧЕСКОЕ ПРЕДЛОЖЕНИЕ

КРИТЕРИИ	КАТЕГОРИЯ С	КАТЕГОРИЯ В	КАТЕГОРИЯ А
Объем, руб./ 6 мес.*	100 000	200 000	300 000
Объем, литры/6 мес.*	200	400	600
Маркетинг	Футболка + кепка, 1 компл. * 100 л (выдаются 1 раз)	Футболка + кепка, 2 компл. * 200 л (выдаются 1 раз)	Футболка + кепка, 3 компл. * 300 л (выдаются 1 раз)
<b>Бонус по исполнению контракта: списание с ДЗ</b>	<b>4 000 руб.</b>	<b>8 000 руб.</b>	<b>12 000 руб.</b>
Оборудование	Шоубокс (1 шт.)	Стеллаж (1 шт.)	Стеллаж (1 шт.)
Оформление	Баннер или Ролл-ап (1 шт.)	Баннер или Ролл-ап (1 шт.)	Световой короб или Баннер (1 шт.)
<b>ИНВЕСТИЦИИ ИТОГО:</b>	<b>7 700 руб.</b>	<b>16 400 руб.</b>	<b>25 600 руб.</b>

\* При расчете объема в рублях и литрах учитываются группы: масло моторное, масло трансмиссионное, жидкость тормозная, антифриз, жидкость для АКПП, автохимия.

1. \*\* Обязательная закупка в категории С автохимии и смазок бренда NGN на сумму 2 000 руб.
2. Обязательная закупка в категории В автохимии и смазок бренда NGN на сумму 4 000 руб.
3. Обязательная закупка в категории А автохимии и смазок бренда NGN на сумму 8 000 руб.

### ПРИМЕР:

КОНТРАКТ СРОКОМ НА 6 МЕСЯЦЕВ 200 Л (категория С).  
Клиент получает: 1 футболку и 1 кепку за каждые 100 л  
продукции NGN, 1 шоубокс, 1 баннер или ролл-ап.

По итогам выполнения контракта клиент получает компенсацию  
за каждый выбранный литр продукции NGN – 20 руб.  
(Итого 4 000 руб.).

Полученную сумму можно использовать для закрытия  
дебиторской задолженности, оплату продукции NGN, покупку  
оборудования.

Контракт ограничен сроком 6 месяцев. При выполнении  
контракта менее чем за 6 мес., контракт «закрывается»,  
клиенту выплачивается Бонус за исполнение контракта,  
затем заключается новый контракт сроком на 6 мес.



Внешний вид рекламных материалов может  
отличаться от примеров изображенных в макете.