KORSON

КОММЕРЧЕСКОЕ ПРЕДЛОЖЕНИЕ ДЛЯ СТО

КРИТЕРИИ	КАТЕГОРИЯ С	КАТЕГОРИЯ В	КАТЕГОРИЯ А
Объем, руб./12 мес.*	400 000	800 000	2 000 000
Объем, л/12 мес.*	1 000	2 000	5 000
Маркетинг	комбинезон (5 шт.) 1 шт. за 200 л; перчатки (10 пар/ 200 л); кран 2 шт.; стойка 1 шт.; насос 1 шт.	комбинезон (10 шт.) 1 шт. за 200 л; перчатки (100 пар); кран 4 шт.; стойка 2 шт.; насос 2 шт.	комбинезон (15 шт.) 1 шт. за 200 л; перчатки (200 пар); кран 4 шт.; стойка 2 шт.; насос 3 шт.
Бонус по исполнению контракта	13 руб./л.	20 руб./л.	25 руб./л.
Оформление	Баннер или ролл-ап (1 шт.)	Баннер или ролл-ап (1 шт.)	Баннер или ролл-ап (1 шт.)
Инвестиции итого:	33 600 руб.	78 200 руб.	188 900 руб.

^{*}При расчете объема в рублях и литрах учитываются группы: масло моторное, масло трансмиссионное, антифриз, жидкость для АКПП, жидкость тормозная.

ПРИМЕР: контракт сроком на 12 месяцев 1 000 л (категория С)

Клиент получает за закупленную продукцию KORSON:

50 пар перчаток; 1 комбинезон за 200 л; 2 крана за 2 шт. *60 л;

1 стойку за 3 шт. *60 л; 1 насос за 1 шт .*200 л.

После подписания контракта выдается 1 баннер или ролл-ап.

По итогам выполнения контракта клиент получает компенсацию за каждый выбранный литр продукции KORSON – 13 руб. (итого: 13 000 руб.).

Полученную сумму можно использовать для закрытия дебиторской задолженности.

Контракт ограничен сроком 12 месяцев. При выполнении контракта менее, чем за 12 мес., контракт «закрывается», клиенту выплачивается Бонус за исполнение контракта, затем заключается новый контракт сроком на 12 месяцев.