

KORSON

КОММЕРЧЕСКОЕ ПРЕДЛОЖЕНИЕ ДЛЯ СПЕЦ. РОЗНИЦЫ

КРИТЕРИИ	КАТЕГОРИЯ С	КАТЕГОРИЯ В	КАТЕГОРИЯ А
Объем, руб./6 мес.*	80 000	160 000	240 000
Объем, л/6 мес.*	200	400	600
Маркетинг	Футболка + кепка 1 компл. * 100 л (выдаются 1 раз)	Футболка + кепка 2 компл. * 200 л (выдаются 1 раз)	Футболка + кепка 3 компл. * 300 л (выдаются 1 раз)
Бонус по исполнению контракта	18 руб.	18 руб.	18 руб.
Оформление	Баннер или ролл-ап (1 шт.)	Баннер или ролл-ап (1 шт.)	Баннер или ролл-ап (1 шт.)
Инвестиции итого:	8 100 руб.	13 200 руб.	23 300 руб.

*При расчете объема в рублях и литрах учитываются группы: масло моторное, масло трансмиссионное, антифриз, жидкость для АКПП, жидкость тормозная.

ПРИМЕР: контракт сроком на 6 месяцев 200 л (категория С)

Клиент получает 1 комплект кепка+ футболка за закупку 100 л продукции KORSON. После подписания контракта выдается 1 баннер или ролл-ап.

По итогам выполнения контракта клиент получает компенсацию за каждый выбранный литр продукции KORSON – 18 руб. (итого: 3 600 руб.).

Полученную сумму можно использовать для закрытия дебиторской задолженности.

Контракт ограничен сроком 6 месяцев. При выполнении контракта менее, чем за 6 мес., контракт «закрывается», клиенту выплачивается Бонус за исполнение контракта, затем заключается новый контракт сроком на 6 месяцев.