

# project

01 분석개요 DATA 개요 02 분석내용 03 분석결과 및 인사이트 04 한계점 05

### 주제

- 1. 도매상과 사입삼촌의 외상거래 현황을 파악
- 2.사입업체별로 <mark>당일잔금</mark>이 최종적으로 마이 너스인 거래의 비율은 어느정도 되는지 파악
- 3. 사입업체가 소매업체로부터 받을 돈(청구금 액)과 받은 돈(입금액)의 추세 파악

### 주제 선정의 배경

- 1. 소매업자-사입삼촌 간의 만성적인 대금결제 지연 문제
- 2.사입삼촌 개개인적으로 입금액보다 대납금 이 많을 경우 일단은 본인 돈으로 충당
- => 사입업체의 현금 유동성 문제 해결과 사입 삼촌 개개인의 부담완화

### 본 프로젝트의 활용 방안 제시

- 1. 사입삼촌들을 대상으로 하는 스마트노트
- 2.0 결제 서비스 구독 시스템 타깃 설정
- 2.소매상인들을 대상으로 하는 <mark>매출채권발행</mark> 서비스 고객확보 및 타깃 설정
- 3.업체간 협업이나 합병 인수 등의 제안에 도움

### 외상DATA

- 외상주문일부터 외상납입일까지 외상거래의 평균적인 사이클 파악

- 장기외상(미완) 파악

- 필요한 컬럼: 외상여부, 주문일시, 처리일시, 외상납입일

- 추가할 컬럼: 납입일시-주문일시

- 납입일시-주문일시의 평균 기간 파악

### 나의지갑관리DATA

사입업체(사입자) 측에서 대납비를 지불한 거래 중 최종 잔금이 (-)인 거래 파악

- 필요한 컬럼(컬럼을 보기 쉽게 컬럼의 위치 정리)
- : 사입자명, 사입자아이디, 사입업체명, 사입일, 지역명, 지역코드, 전잔, 등록일, 입금액, 대납비, 당일잔금
- → 사입자명, 사입자아이디, 사입업체명, 지역명, 지역코드, 사입일, 등록일, 전잔, 입금액, 대납비, 당일잔금
- 당일잔금은 초기 1달정도는 안 맞을 수 있음 -> 당일잔금이 맞춰져 있는 거래만 추출
- \* 당일잔금 = 전잔 + 입금액 대납비
- 대납이 실제로 이루어진 거래만 추출(당일 대납금이 0인 거래 제외)
- 최종적으로 당일잔금이 (-)인 경우만 추출

### 정산DATA

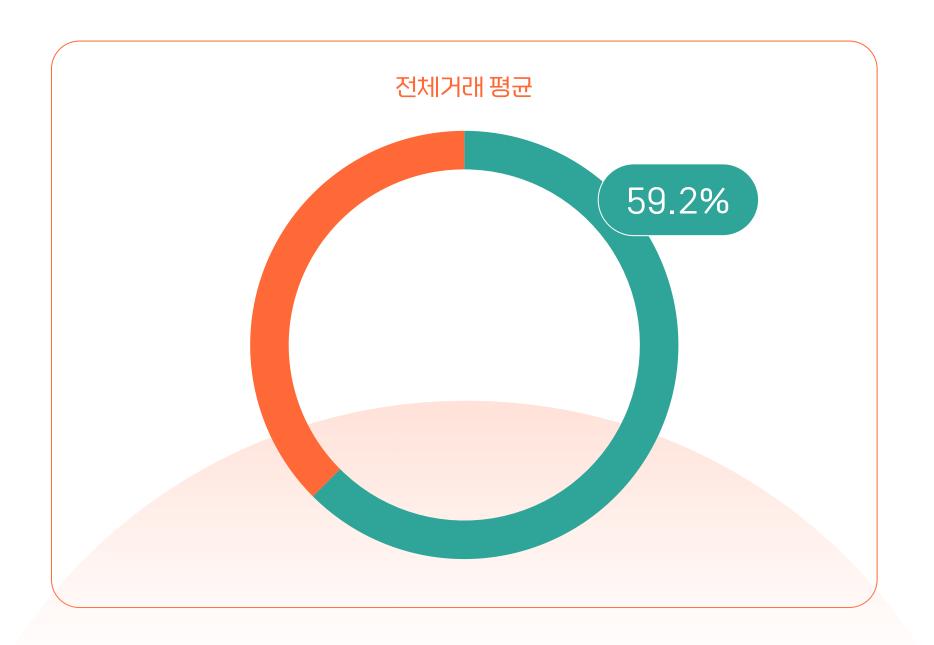
소매업체와 사입업체 간 현금흐름의 구조파악

- 필요한 컬럼: 정산일, 청구금액, 입금액

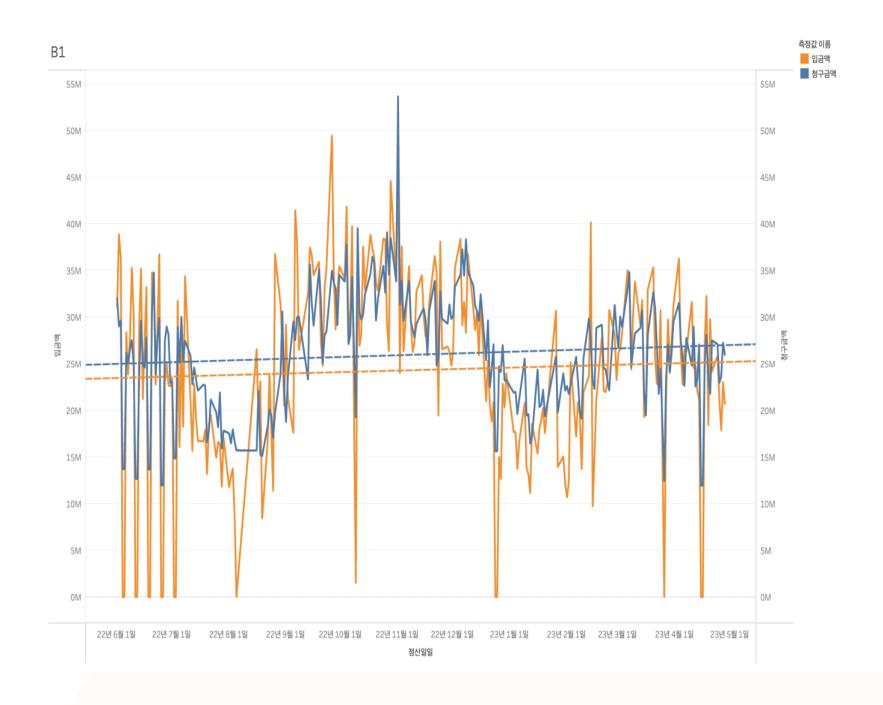
- 청구금액 = 사입업체가 소매업체에게 요구하는 금액(수익) 입금액 = 실제로 소매업체가 사입업체에게 준 금액

2 3 사입업체의 총 거래 그 중 외상거래 그 중 장기 외상거래(미완) 296,579건 4204건 6건 이들 간의 거래에서는 현금흐름 외상납입일까지 걸린 평균 기간 가장 오래걸린 납입기간 의 유동성에 큰 문제가 없다고 1일 10시간 14분 6일 9시간 54분 판단

# 당일잔금 마이너스 비율

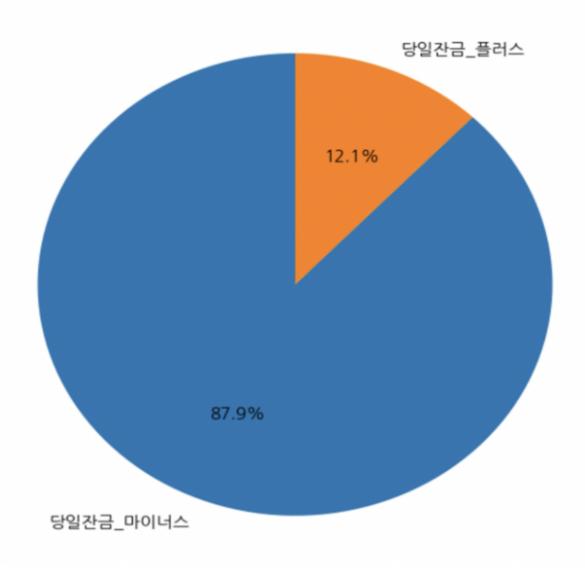


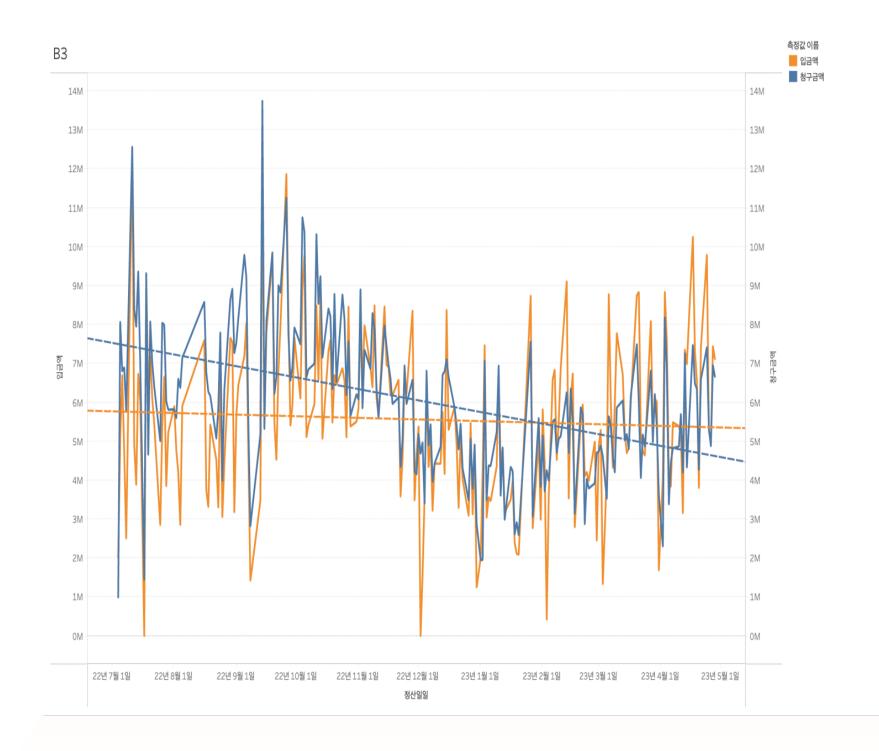
사입업체명	지역명	전체당일잔금	당일잔금_마이너스	결과
B10	의정부	177	177	1.000
B11	목동	54	54	1.000
B12	대전	11	11	1.000
B13	춘천	50	50	1.000
B14	부산	1	1	1.000
В7	강남제주	161	161	1.000
B22	광주	1	1	1.000
B17	광주	1	1	1.000
B18	서울	32	31	0.969
В9	부산	212	198	0.934
B1	제주	1015	892	0.879
В4	마산서울경기	1165	972	0.834
B16	대구	141	110	0.780
B2	순천	1479	967	0.654
В3	김포	687	413	0.601
B15	부산	24	4	0.167
В6	의정부남양주	613	26	0.042
B5	춘천	1041	14	0.013



# 입금액 및 청구금액의 추세선 사입업체의 당일잔금 마이너스 비율

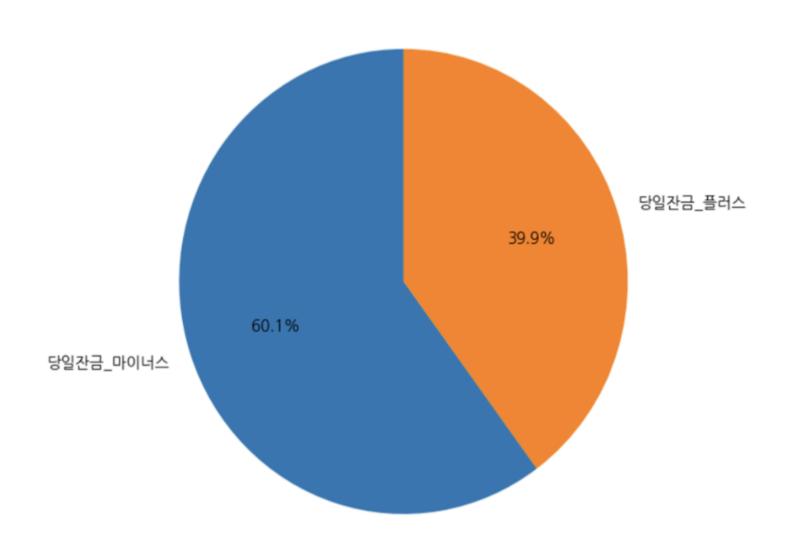


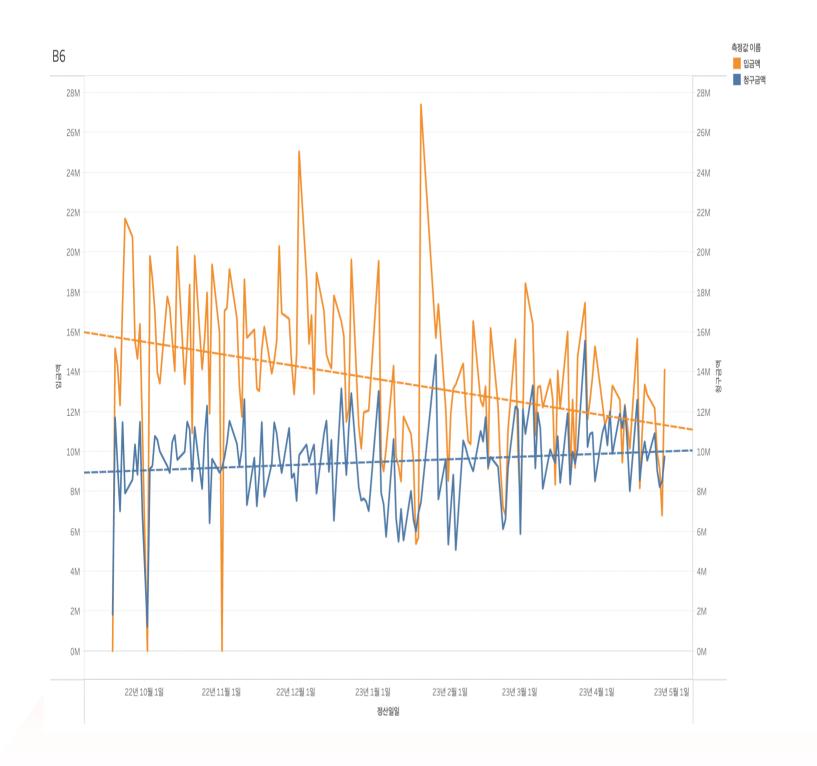




# 입금액 및 청구금액의 추세선 사입업체의 당일잔금 마이너스 비율

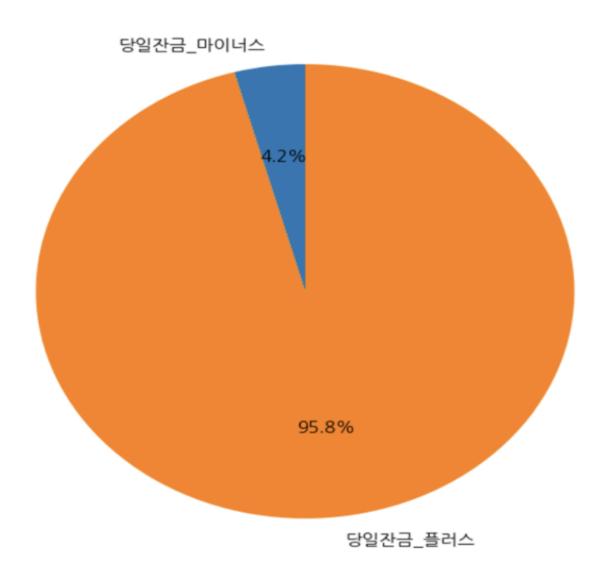
B3(김포) 사입업체의 당일잔금 마이너스 비율





# 입금액 및 청구금액의 추세선 사입업체의 당일잔금 마이너스 비율

B6(의정부남양주) 사입업체의 당일잔금 마이너스 비율



### 분석결과 및 인사이트

1 분석결과

도매업체와 사입업체 간의 거래보 다는 소매업체와 사입삼촌 간의 거 래에서 현금 유동성의 문제가 발생 2 분석결과

청구금액과 입금액의 추세와 당일 잔금 마이너스 비율은 상관관계가 있음

=> 현금흐름의 문제는 사입삼촌 개개인의 부담으로 이어짐 ③ 분석결과

광주를 지역으로 두고 있는 사입업체 들의 나의지갑DATA가 다른 DATA들 에 비해 부족함

=> 광주사입삼촌들의 플랫폼 부정응

### 분석결과 및 인사이트

1 인사이트

당일잔금 마이너스 비중이 높게 나타 나고 있고 거래량도 많은 업체와, 그 소속으로 일하는 사입삼촌들을 타깃 으로 스마트노트 2.0 서비스를 홍보 하고 마케팅 2 인사이트

1번의 사입업체와 거래하는 소매업 체들을 잠재고객으로 설정하고 그 들을 타깃으로 매출채권 발행 서비 스 홍보 3 인사이트

배송동선이 겹치는 업체간 협업이나 합병 인수 등의 제안에 도움이 되는 방안 마련

잠재고객 파악

매출증대

1

2

3

기간 데이터의 부족으로 인한 추세 선 분석의 한계 단순히 입금액과 청구금액만으로 업체들의 현금흐름을 파악하는 것 에는 한계

광주 사입업체의 경우 분석을 하다보 니 특이한 패턴을 찾아냈을뿐 가설을 증명 X