HP09003 – Dirección y Liderazgo

Tema 6. Estilos de liderazgo.

Objetivos de aprendizaje del tema

Al finalizar el tema serás capaz de:

- Enunciar que el estilo de liderazgo corresponde con los patrones de comportamiento que el líder adopta para planear, organizar, motivar y controlar.
- Categorizar los estilos de liderazgo.
- Analizar las características de cada tipo de liderazgo, para determinar cuándo se recomienda y cuándo no.



Introducción al tema

 Los estilos de liderazgo son los patrones de comportamiento que el líder adopta para planear, organizar, motivar y controlar y que tienen un efecto importante sobre los colaboradores y el clima de trabajo dentro del cual se desempeñan.



Estilos de liderazgo: ¿qué son?

 Los estilos de liderazgo son estilos que utilizarán los individuos basados en la combinación de sus creencias, valores y preferencias, así como en la cultura organizacional que provocan la utilización de ciertos estilos y no de otros.



Estilo coercitivo: "hazlo como yo te digo"

Estilo coercitivo Objetivo principal: cumplimiento inmediato		
Cuando un líder lo utiliza	Es más eficaz cuando	Es menos eficaz cuando
 Dicta muchas órdenes. Espera cumplimiento y obediencia inmediata. Controla de manera rígida. Motiva indicando consecuencias negativas del no-cumplimiento en lugar de recompensar el cumplimiento. 	Se aplica a trabajos relativamente directos. Hay situaciones de crisis. Los colaboradores necesitan direcciones claras. El incumplimiento provocaría serios problemas. Se trata de un colaborador problemático.	Se trata de trabajos complejos. Su usa consistentemente, ya que provoca rebeldía. Se trata de colaboradores automotivados, capaces, talentosos e innovadores.

Estilo directivo: "Firme, pero justo"

Estilo directivo Objetivo principal: proporcionar dirección y proyección a largo plazo. Cuando un líder lo utiliza... Es más eficaz cuando... Es menos eficaz cuando... Asume la responsabilidad Es época de cambio, • El líder carece de del desarrollo de una porque se necesita de credibilidad. dirección clara. dirección y normas claras. Se trata de "Vende" la visión El líder es un experto o colaboradores explicando el 'por qué' de una autoridad. experimentados y/o • Se trata de la misma. equipos autodirigidos. • Establece normas y colaboradores nuevos que supervisa el desempeño dependen de la del colaborador en orientación activa del líder. relación con la visión. • Solicita puntos de vista sobre la visión y cómo obtenerla. • Establece un equilibrio entre la retroalimentación negativa y la positiva.

Estilo afiliativo: la gente primero

Objetivo prir	Estilo afiliativo acipal: crear armonía entre los co	olaboradores.
Cuando un líder lo utiliza Se interesa más en promover relaciones amistosas entre los miembros del equipo. Enfatiza las necesidades emocionales de los colaboradores y las cosas que los tienen contentos. Evita confrontaciones relacionadas con el desempeño. Pone menos énfasis en dirigir la tarea y se enfoca en satisfacer las necesidades emocionales de los colaboradores.	Es más eficaz cuando • Se utiliza como parte de un repertorio incluyendo los estilos autoritario, democrático o tutorial. • Los trabajos son rutinarios y el desempeño de los	Es menos eficaz cuando El desempeño es inadecuado por lo que hay que dar retroalimentación correctiva. En situaciones complejas o de crisis que requieren de dirección y control. Con colaboradores orientados a la tarea y no a la relación.

Estilo democrático: administración participativa

Objetivo principal: c	Estilo democrático imentar un compromiso y ge	enerar nuevas ideas.
Cuando un líder lo utiliza	Es más eficaz cuando	Es menos eficaz cuando
 Confía en la capacidad de los colaboradores. Exhorta a la toma de decisiones por consenso. Celebra reuniones para escuchar las preocupaciones de sus colaboradores. Exhorta a sus colaboradores a tomar decisiones que afecten su trabajo. 	 Los colaboradores son competentes y tienen tanta o más información que el jefe. Después de haber utilizado el estilo directivo para obtener los 'cómos'. 	 Hay crisis y no hay tiempo de celebrar reuniones. Los colaboradores no son competentes y requieren de mayor supervisión cercana.

Estilo marcapasos: espera autodirección

Estilo marcapasos Objetivo principal: realizar el trabajo según altas normas de excelencia.		
Cuando un líder lo utiliza	Es más eficaz cuando	Es menos eficaz cuando
 Guía dando el ejemplo. Tiene altas normas y espera lo mismo de los demás. No delega. Retira la responsabilidad si no confía. Tiene poca tolerancia por el mal desempeño. No confía en la realización del trabajo con altos estándares de desempeño. 	Los colaboradores están altamente motivados y son competentes. Se quiere desarrollar a colaboradores que son similares al líder.	El líder no puede hacer todo personalmente. Los colaboradores requieren de dirección, desarrollo y coordinación. Se requiere delegar más.

Estilo tutorial: desarrollo a largo plazo

Estilo tutorial Objetivo principal: desarrollo profesional a largo plazo de colaboradores.			
Cuando un líder lo utiliza • Ayuda a colaboradores a identificar sus fortalezas y debilidades. • Fomenta el establecimiento de metas a largo plazo con fines de desarrollo. • Proporciona instrucción continua y retroalimentación que favorece al desarrollo.	Es más eficaz cuando El colaborador reconoce una discrepancia entre su actual nivel de desempeño y aquel que quiere lograr. El colaborador busca un desarrollo profesional. El colaborador es innovador.	Es menos eficaz cuando • El líder carece de experiencia. • Los colaboradores requieren de mucha dirección y retroalimentación. • Es época de crisis.	

Estilos de liderazgo OPQ

Estilo directivo

• El líder conserva para sí la responsabilidad de la planeación y el control. Proporciona instrucciones acordes con su propia percepción de las prioridades.

Estilo delegador

 Intervención personal mínima del líder. Cree en la delegación de tareas y responsabilidades.

Estilo participativo

 El líder favorece la toma de decisiones por consenso. Se prepara para tomar a tiempo las decisiones. Asegura la participación de todos los colaboradores que considera relevantes en la toma de decisiones.

11

Estilos de liderazgo OPQ

Estilo consecutivo

 El líder presta atención genuina a las opiniones y los sentimientos de sus colaboradores conservando un sentido claro de los objetivos, tareas y toma las decisiones finales.

Estilo negociador

- El líder concreta acuerdos con sus colaboradores.
- Influencia a otros identificando sus necesidades y usando éstas como base para la negociación.

12

Estilos de liderazgo negativos

- A continuación te presentaremos algunos estilos de liderazgo negativos, que obviamente deberás evitar lo más posible.
 - Estilo PostHoc.
 - Estilo micro.
 - Estilo de la gaviota.
 - Estilo del hongo.
- Cada uno de estos estilos tienen sus características específicas y las veremos a continuación.

Estilo PostHoc

- Aún se practica este estilo de liderazgo, sobre todo en las pequeñas empresas, donde el líder es el que "siempre tiene la razón".
- En este estilo el gerente o jefe es una persona que no puede ser retado, pues siempre gana, y hace lo que el cree que es correcto.



Estilo micro

- En este estilo el jefe o líder hace el trabajo de sus colaboradores, ya que considera que nadie puede hacer mejor que él el trabajo.
- Subestima a los empleados, y sobre todo no los cree capaz de realizar su trabajo.
- Estos líderes normalmente temen al fracaso, y es por eso que se "apropian" del trabajo de los demás para poder hacerlo ellos "correctamente", además de que normalmente se sienten superiores a los colaboradores de su equipo.



Estilo de la gaviota

• Las personas que acostumbran utilizar este estilo, literalmente llegan como gaviotas y luego salen volando; es decir, llegan, reparten sus críticas y opiniones y cuando uno desea refutar algún punto, desaparecen.



Estilo del hongo

• Estos gerentes normalmente te asignan las tareas o proyectos que ellos no quieren realizar. Normalmente no se comunican y casi siempre te ignoran.



Cierre

- En este tema pudiste conocer que los estilos de liderazgo corresponden a patrones de comportamiento que el líder adopta, ya sea para planear, motivar y/o controlar.
- Además, analizaste las características de cada liderazgo para determinar cuándo se recomienda y cuándo no se recomienda utilizarlo.

Para aprender más

Si deseas conocer más acerca de este tema, puedes leer artículo:

 Doyle, M & Smith, M. (2001) Classical leadership.
 Recuperado el día 18 de noviembre de 2008, de: http://www.infed.org/leadership/traditional_leadership.htm

19

Referencias bibliográficas

- Taboada, A. (2002). Líder Plus. México D.F.: Ediciones Castillo.
- Drucker, P. (1999). Management challenges for the 21st century U.S.A.: HarperCollins.
- Kotter, J. (1999). La Verdadera Labor de un Líder.
 Colombia: Editorial Norma.
- Hesselbein, F., Goldsmith, M. & Beckhard, R. (1997) The Leader of the Future: Vision, Practices and Strategies for a New Era. U.S.A.: Jossey-Bass Inc.

20

Créditos

Diseño de contenido:

Lic. Angel Alejandro Taboada Novelo, MRH.

Coordinador académico del área:

Lic. Roberto Dessommes Zambrano

Edición de contenido:

Lic. Verónica Lozano Cavazos

Edición de texto:

Lic. Ana Lydia Chairez Briones, MC.

Diseño gráfico:

Ing. Felipe Leyva Silva

Créditos

Diseño de contenido: Lic. Angel Alejandro Taboada Novelo, MRH.

Coordinador académico del área: Lic. Roberto Dessommes Zambrano

> Edición de contenido: Lic. Verónica Lozano Cavazos

Edición de texto: Lic. Ana Lydia Chairez Briones, MC.

> Diseño gráfico: Ing. Felipe Leyva Silva