

Juanita Pérez



Puesto

Vendedora de inmuebles

Edad

Entre 25 y 34 años

Nivel de educación más alto

Doctorado

Redes sociales



Industria

Bienes raíces

Tamaño de la organización

Entre 11 y 50 empleados

Canal favorito de comunicación

- Teléfono
- Correo electrónico
- En persona

Herramientas que necesita para trabajar

- Correo electrónico
- Software de facturación
- Software de creación de informes
- Programas de procesamiento de texto
- Paneles de inteligencia de negocios
- Servicios de almacenamiento en la nube

Responsabilidades laborales

Contactar con personas interesadas en vender propiedades
Asesorar a personas interesadas en comprar propiedades

Su trabajo se mide en función de

Número de contratos de ventas firmados
Cantidad de nuevas adquisiciones

Su superior es

Gerente de ventas

Metas u objetivos

Superar la meta de ventas, obtener un mejor puesto.

Obtiene información a través de

Realizan anuncios para ofrecer servicio de venta de casa por comisión

Dificultades principales

- Recursos
- Gestión del cambio
- Colaboración y creatividad
- Desarrollo profesional