****

**CURRICULUM VITAE**

**DATOS PERSONALES**

Nombre                                 Eduardo Ernesto Faba Castro

Cédula                                     1-513-124

Nacionalidad                            Costarricense

Fecha de nacimiento                12 de Marzo de 1959

Estado civil                              Casado

Teléfonos                                Habitación 86060642  Celular

Licencia                                   B-1  /B-4 al día

VEHICULO HYUNDAI SANTA FE 2010

**EDUCACION**

Primaria                                   Escuela Porfirio Brenes Castro / Moravia

Secundaria                               Colegio Saint Clare /Moravia

Otros                                       Idioma Inglés / INA Teórico y Práctico

**OBJETIVOS**

Contribuir al logro de los objetivos de una empresa líder en el mercado, de igual manera aportar todos mis conocimientos y experiencia en el área de ventas y comercialización de los diferentes productos a mercadear.

**EXPERIENCIA LABORAL**

**NEUMATICOS MUNDIALES MJ**

Octubre 2015 a la fecha.

Director Comercial del área de ventas en las diferentes zonas del País introduciendo una nueva marca de llantas TBR, OTR, LT, EM y Agrícolas importadas directamente desde China.

**SOLUCIONES IDD**

Octubre 2014 a Septiembre 2015.

Asesor técnico en ventas en las Zonas Sur, Guanacaste, GAM, Pacifico Central con productos químicos Industriales en Mantenimiento industrial en el Área de Limpieza.

**El Belga S.A**

Junio 2013 a Julio 2014

Asesor Técnico en ventas en las Zonas Sur, Guanacaste y Norte, de productos Químicos Industriales para Mantenimiento Industrial en limpieza, desarrollar la línea de Lubricantes marca Super S, Spectrol y Texaco esta última solo para cierto mercado, coolant y anti-incrustante para radiadores en transporte pesado, enfocado a Industria General, Gobierno ( CCSSS, ICE, Municipalidades, Escuelas, Colegios. ) Industria hotelera, Industria Metalúrgica, Lagunas de Oxidación, Plantas de Tratamiento, Tanques Sépticos, Tuberías grasientas, Quebradores, ect.

**Distribuidora CRV Laboratorios  S.A.**

Febrero 2006 a Mayo 2013

Asesor Técnico en ventas en la Zona Sur, Zona Atlántica, Guanacaste  y Pacífico Central (apertura de mercado) de productos químicos para limpieza en mantenimiento industrial, industrias de la construcción, industrias alimenticias, metalúrgica, hospitales, escuelas, colegios, municipalidades, hoteles, lagunas de oxidación, plantas de tratamiento, tanques sépticos, etc.

**Análisis de Fichas Técnicas y MSDS.  Capacitación Técnica en el campo**

**Inversiones Tecnológicas Valvi, S.A.**

Setiembre 2004 a Enero 2006

Asesor Técnico en equipos de cómputo en la zona de Guanacaste.

**Llantera Belén, S.A.**

**Abril 2003 a Agosto 2004**

Agente de ventas de llantas y reencauche en la zona atlántica, San Carlos y área metropolitana.

**Llantas Importadas Llisa S.A.**

1999 - 2003

Fui contratado para cubrir las zonas de Guanacaste, San Carlos y Limón en venta y distribución de la llanta marca  GOOD YEAR en los diferentes tipos (Mueve tierra, agrícola, radial, convencional y OTR.)  El motivo de mi renuncia fue por falta de inventario.

**Automotriz Boa, S.A.**

1997 - 1999

Agente vendedor, inicie con la responsabilidad de desarrollar la zona Atlántica y San Carlos, después tuve a mi cargo las llantas marca Pirelli especialmente para equipo pesado en ambas zonas.

Posteriormente trabajé como asistente de la gerencia de ventas, teniendo a mi cargo la supervisión de los agentes de ventas de la zona norte, sur, atlántica y Guanacaste.  Además de promover la venta de llantas marca GOOD YEAR y el servicio técnico de las diferentes flotas, tanto para OTR, agrícola, mueve tierra, radial, convencional y la especializada.

**Bodegas de Llantas PETRO S.A.**

1996 - 1997

Gerente de ventas. Tuve la responsabilidad de mercadear y vender las llantas marca MODI Y DONIN procedentes de la India para el territorio nacional y en Nicaragua en toda la zona rural.

**UNIC de Costa Rica S.A.**

1994 - 1996

Supervisor de ventas para la zona rural del país desarrollándola con los diferentes agentes de ventas, tanto en la supervisión como en el apoyo de ventas en las diferentes zonas.

**Almacén Exclusividades Zhivago / Golfito.**

1992 - 1994

Administrador del almacén en el Depósito Libre Comercial de Golfito. En esta empresa tuve a mi cargo todas las actividades de administración del almacén, incluyendo la administración del personal, el pago de la planilla, estudios de mercado y compra de mercadería en Miami y Panamá; así como el pago a los proveedores, administración de inventarios, manejo del presupuesto, implementación de pedidos, fijación de utilidades, selección de productos.  Mi puesto se reportaba directamente a la dueña de la empresa.  El motivo de mi renuncia a este puesto fue el deseo de regresar a San José.

**Almacén La Granja, S.A. / Golfito**

1989 - 1992

Gerente General de la sucursal en el Depósito Libre Comercial de Golfito.  En este puesto tuve a mi cargo todas las actividades de administración del almacén, incluyendo la administración del personal, el pago de la planilla, estudios de mercado y compra de mercadería en Miami y Panamá; así como el pago a los proveedores, administración de inventarios, manejo del presupuesto, implementación de pedidos, fijación de utilidades, selección de productos.  Mi puesto se reportaba directamente a la Presidencia, debiendo presentar estimaciones y reportes de ventas periódicamente.

**Almacén La Granja, S.A. / San José**

1984 - 1989

Agente vendedor en donde tuve a mi cargo las ventas de las zonas de Guanacaste, San Carlos, la zona atlántica, la zona sur y el valle central, en las líneas de ferretería, cristalería, electrodomésticos, armas de fuego y llantas.

Posteriormente me ascendieron a supervisor de ventas, puesto en el cual tuve la responsabilidad de coordinar  las actividades de los vendedores en todo el territorio nacional, hasta mi promoción como Gerente General del almacén de Golfito.

**RECOMENDACIONES LABORALES**

 Sr. Oscar Oviedo 6200-0871, 2482-2058 Fundación DIOSH Tesorero.

Sr. Antonio Sanchez Ahakong Tel. [8603-2925](tel:86032925) Corporación AHAKONG S.A

Lic. Arturo Terán Paris

Sr. Jorge Peña             Tel. [8390-2678](tel:8390-26-78)   Holcim  Gerente de Ventas

**PRETENCIÓN SALARIAL**

¢ 1,000,000 mensual.