Hold 9

Gruppemedlemmer:

- Jonatan
- Kia
- Anahita
- Kristine

Gruppekontrakt:

 https://docs.google.com/document/d/13nulKc19Rg3xceAS-4TgQbpgVyLdnvG5iRDo on3m5A/edit?usp=share_link

GitHub repository:

- https://github.com/anah0116/redesign.git

GitHub Pages:

- https://anah0116.github.io/redesign/index.html

Link til kvadratisk video:

- https://jonatanvejlemand.dk/kea/05 indhold/02 redesign/Sequence01 2.mp4

Link til anden video:

- https://jonatanvejlemand.dk/kea/05 indhold/02 redesign/Sequence01.mp4

Planlægning	3
Gruppekontrakt	3
Scrummaster	3
Trello	3
Medvirkende virksomhed	3
Research: Virksomhedens nuværende website	3
Desk Research	8
Research: Virksomhedens koncept (hvad vil de egentlig)	8
Afsender	8
Målgruppe	9
Produkter/services	9
Unique selling proposition (USP)	9
Virksomhedens redesignede website	9
Idéudvikling	10
Sitemap / wireframe /prototype	10
Wireframe og prototype: By SOL	13
Styletile	13
Video	14
Tekst	14
Fotos	14
Billedmateriale	14
Kode	15
Validering af CSS & HTML	15
Refleksion Git / GitHub:	16

Planlægning

Proces, planlægning, projektgruppe og -styring

Gruppekontrakt

 https://docs.google.com/document/d/13nulKc19Rg3xceAS-4TgQbpgVyLdnvG5iRDo on3m5A /edit?usp=share_link

Scrummaster

- Kia

Trello

- https://trello.com/b/IXZuaXRG/redesign-nova-m%C3%B8bler

Medvirkende virksomhed

- Nova møbler
- novamobler.dk

Research: Virksomhedens nuværende website

1. Funktionalitetsliste - hvad kan brugeren på sitet. Hvad er de vigtigste brugerrejser på sitet?

Forside:

Vi kommer ind på et site hvor det er meget stilrent og klassisk. Det er meget visuelt i form af billeder. God luft imellem billederne. Som bruger har du mulighed for at bevæge dig langt ned i sitet i blandt forskellige udvalgte møbler. Lidt forvirrende. Hvad trykker man på? Hvad gør det? Lidt underlig guideline. Du kan trykke på alle billeder.

Kontakt og åbningstider:

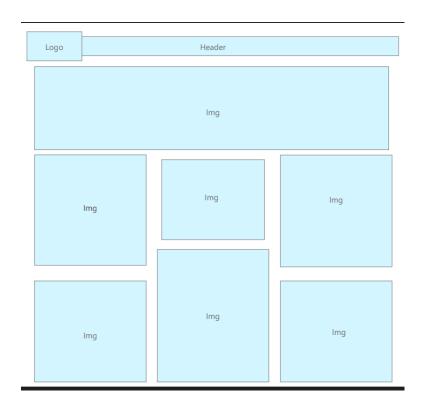
Kedeligt og gråt. Meget småt skrift. Intet visuelt. Ikke særlig mange ting du har mulighed for at bevæge dig rundt i som bruger. Du kan trykke på nogle numre og nogle emails.

By sol - Novas egen Møbellinie:

En masse billeder af møblerne der bare kører dernadaf. Kedeligt sat op. Som bruger bliver man ikke rigtig fascineret og får lyst til at klikke på de forskellige møbler. Det er også meget små billeder. Der kunne det for brugeren være federe med større og færre billeder af møblerne. Det er svært at se nærmest de små detaljer også på afstand på sitet.

2. Wireframe (sidernes layout og elementernes placering: navigation, header, footer etc.). Vælg fx 3 sider, som går igen flest gange på sitet.

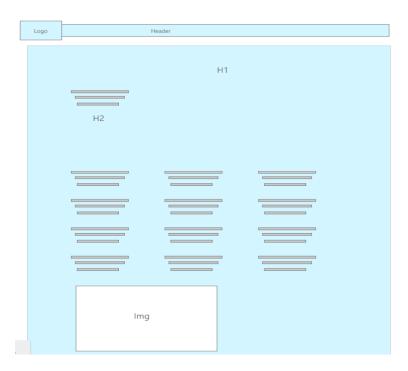
Forside



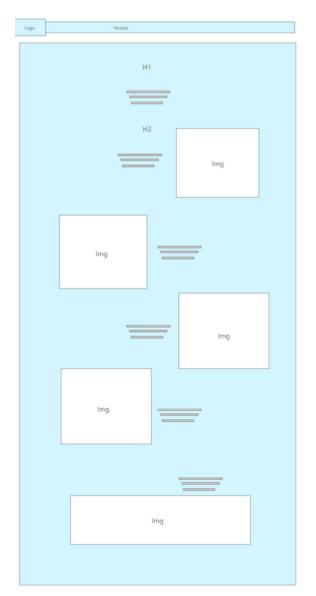
By SOL



Om os



Ompolstring



3. Styletile med foto- og videostil (designanalyse)

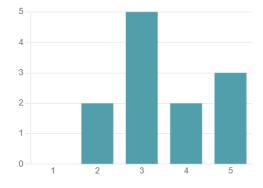


- 4. Analyse af brugernes opfattelse af eksisterende site (faciliteres torsdag fysisk på Guldbergsgade i forbindelse med undervisningen)
 - a. BERT
 - https://forms.office.com/Pages/DesignPageV2.aspx?origin=NeoPortal Page&subpage=design&id=bjwM0SjCREmLamBnxq_jyW7bFpCm7RtBh neg4uS-0atUMDdLMIFGRE5ZOTRERDIJU1NINFVFTTdRQi4u

Eksempler på svarresultater af BERT-test af eksisterende novamobler.dk:



3.50 Gennemsnitlig bedømmelse

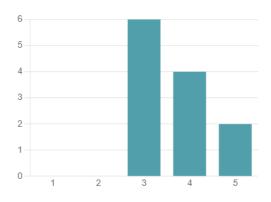


- 3. Vælg fra 1-5
 - 1 = uinspirerende
 - 5 = inspirerende

Flere detaljer

্ৰ Indsigter

3.67
Gennemsnitlig bedømmelse

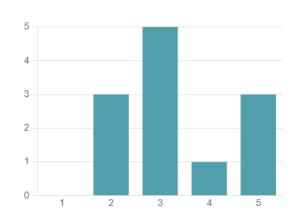


- 6. Vælg fra 1-5
 - 1 = ikke hyggeligt
 - 5 = hyggeligt

Flere detaljer

🌣 Indsigter

3.33 Gennemsnitlig bedømmelse



b. 5-sec test

"Tror de sælger kage, forvirret, hvorfor møbler og kager sammen?"

"God stemning på siden, men der stod ikke stort hvad der sælges, forvirret, sælger de møbler eller kage?"

"Ikke så opmuntrende - Kedelig"

"Havde problemer med at læse tekst"

c. Observation research

Observation af https://www.novamobler.dk/ nuværende hjemmeside

Vil altid tjekke i bunden efter åbningstider og adresse.

Kan godt lide opstillingen af forsiden - forstår dog ikke mængden af information og udvalg på forsiden (fx tæpper eller 5 rækker med borde i stedet for pil videre). Ligner en madblog - ligner ikke en webshop. Hvorfor er første billede pebernødder, når de sælger møbler? Kunne være et varmt hjem med juletræ.

Ville slet ikke kigge under BY SOL - ville altid gå til produkter, hvis hun kigger efter et specifikt produkt.

Mangler en hvor man kan sortere - farve, træsort - røget egetræ, sort og egetræ. Frustrerende at komme ind på en anden hjemmeside for at købe vasketøjskurv. De ligger de på samme side, men hvad hvis man vil have en stol fra den ene side og en vasketøjskurv fra den anden?

Skrive på generiske billede, hvad produktet hedder - hvis man bliver inspireret af billedet.

Nogle produkter (stole) har ikke pris på, der står bare fra.

Desk Research

"Folk ser møbler som en slags investering i dem selv. Mater skal så være kompromisløse i vores design og i de værdier, vi afspejler. Så kan folk godt se meningen med, at det måske koster mere." -

https://borsen.dk/nyheder/baeredygtig/virksomheder-og-forbrugere-er-klar-til-at-betale-mere-for-designermobler-af-genanvendelige-materialer

Bæredygtighed forventes at blive en endnu større bekymring for forbrugere i 2022, og møbelbranchen har også fanget budskabet.

Et stigende antal danskere ønsker at gøre op med brug-og-smid-væk-kulturen. Det betyder, at mange nu vægter høj kvalitet og et lækkert look over billige priser https://via.ritzau.dk/pressemeddelelse/flere-danskere-vil-have-laekkert-design?publisherld=13560248&releaseld=13605161

Mange danskere går op i boligindretning, og bruger den nordiske stil, til at udtrykke hvem de er. Danskerne kan godt lide, at hjemmet er personligt og funktionelt på samme tid. https://inspirationtilbolig.dk/nordisk-boligindretning/

Hver femte dansker svarer at miljøet spiller en rolle, når de køber møbler - https://www.miljoerejsen.dk/danskerne-indretter-boligen-miljoerigtigt.html

Afsender

Brand - hvilken historie vil virksomheden fortælle? Hvilket budskab?

Målgruppe

- Hvem ønsker de at ramme og hvilken målgruppe vælger I?
 - Den primære målgruppe er folk i alderen 30-50 år med en middelhøj til høj indkomst, der går op i god kvalitet, bæredygtighed og et unikt produkt.
- Hvilke behov opfylder virksomheden for målgruppen?
 Behovet for at kunne indrette sit hjem med unikke møbler i god kvalitet.
- Hvordan tiltrækker de målgruppen?

Produkt: Nova møbler

Geografi: Danmark. Sælger til hele landet via webshop, men henvender sig primært

til Aarhus og København, hvor deres fysiske butikker er placeret.

Marked: B2C og B2C.

Konkurrence:

Demografisk: Nova møbler henvender sig primært til folk i alderen 30 - 50 med en middelhøj til høj indkomst.

Psykografisk: Nova møbler tiltaler dem, der går op i boligindretning, der er skandinavisk og inspireret af 50'erne og 60'erne. Det er altså folk, der ønsker t udtrykke deres personlighed i deres hjem og samtidig ønsker at købe unikt håndværk i god kvalitet.

Produkter/services

- Hvilke produkter eller services sælger virksomheden?
 - Møbler
 - Ompolstring
 - Produktion af eget design
 - Tæpper
 - Kurve
 - Indretning
 - Møbelpleje

Unique selling proposition (USP)

Hvad er virksomhedens USP?

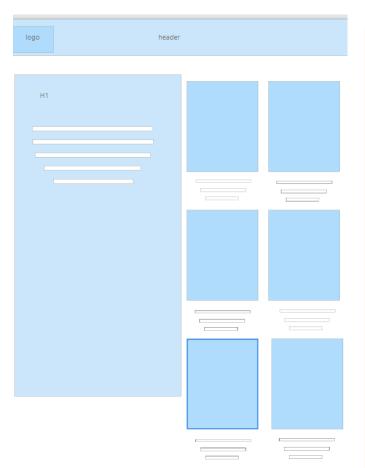
Unikke møbler i bæredygtige materialer.

- Hvad er den særlige egenskab ved deres produkter eller services?
 - Nova Møbler er en mindre virksomhed og derfor er den mere intim. Chefen er inde over kundekontakten meget og derfor skaber det et mere personligt brand. De er også en produktionsvirksomhed, så det er deres eget mærke de forhandler, samt er inde over deres design for at gøre dem unikke. De gør sig også kloge på genbrugs træ og gør brug af det meget i deres virksomhed.

Idéudvikling

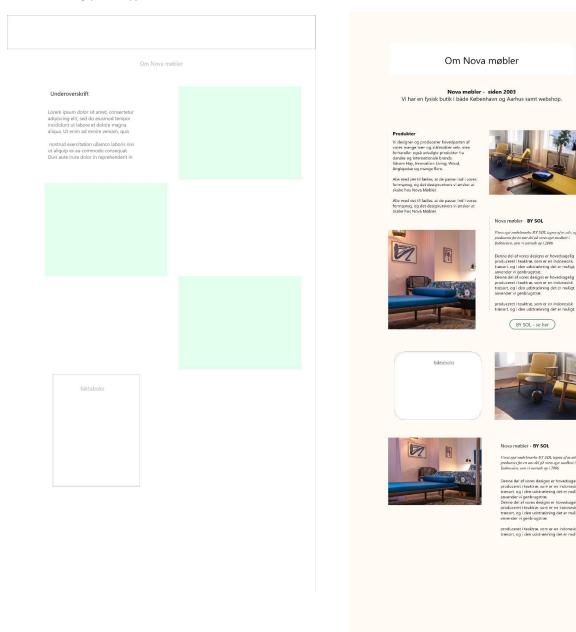
Wireframe og prototype

Wireframe og prototype: Ompolstring

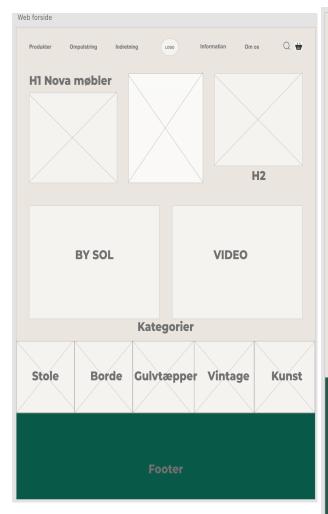




Wireframe og prototype: Om Os

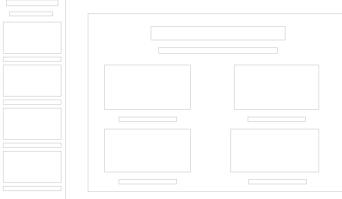


Wireframe og prototype: Forside





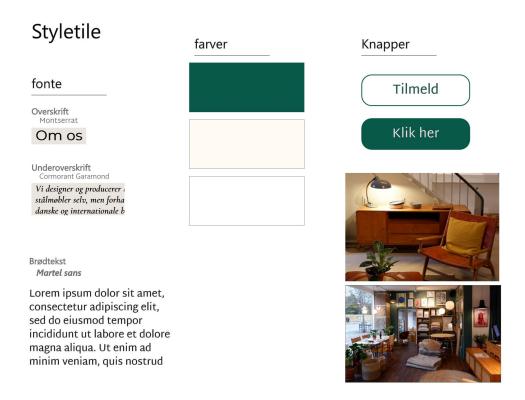
Wireframe og prototype: By SOL





Styletile

• Hvilket udtryk vil I bruge? Vis det i et Styletile (herunder fotostil eksemplificeret ved nogle af jeres motiver i det valgte format og framing).



Vores nye logo til Nova Møbler:



Fotos

Billedmateriale

- Eksempler på nogle fotos ud af de 85 vi har taget hos Nova møbler.







Refleksion Git / GitHub:

- Vi føler generelt, at der har været en del mangler i introduktionen til Git. Vi fandt først ud af, ved hjælp fra en tutor, på projektets sidste dag, at vi skulle oprette branches og ikke direkte ændre i master. Nogle gruppemedlemmer havde problemer med at få deres ting pushet, så hele gruppen kunne tilgå ændringerne.
- Derfor modarbejde GitHub vores procesflow, og skabte frustrationer, da processen blev opbrudt af teknikaliteter.

Refleksion sitet:

Hvad kan det nye site bedre end det gamle? Hvilke testresultater har påvirket redesignløsningen. Og hvordan?

Hvad ville vi evt. have gjort anderledes.

Vi har i vores redesign forsøgt, at gøre hjemmesiden mere overskuelig. På den eksisterende hjemmeside, er der enormt mange indtryk og produktkategorier på forsiden - og det er ikke tydeligt ved første øjekast, hvad de gerne vil sælge. Det fandt vi ud af gennem observation research.

Gennem interview med virksomheden fandt vi ud af, at de ønsker at deres hjemmeside skal have en hyggelig og hjemlig stemning, der samtidig skal vise, at de har nogle unikke møbler, som forbrugerne ikke kan finde alle steder. Den hyggelige stemning har vi imødekommet med varme farver (mørkegrøn, samt gulig baggrund), mens det unikke er illustreret i billeder, der fremviser deres møbler - fx i puslespillet på forsiden.

Hjemmesiden er gjort mere overskuelig, da vi har brudt teksten op og indsat flere billeder på de teksttunge sider - såsom "*Om os*". Herudover har vi omstruktureret menuen, hvor vi bla. har sat alle de produkter de forhandler ind under "produkter"-feltet. Samt har vi gjort "*Om os*" synlig i menuen, da det er en mindre virksomhed, og derfor relevant at have den synlig. Herudover har vi udarbejdet et nyt logo, hvor det er tydeligt at se, hvad virksomheden omhandler: der indgår et møbel, tæppe og kurv, der samtidig udstråler hjemlighed, der har stor værdi for virksomheden. Samt er ordene "Nova møbler" gjort tydeligere i det nye logo. På deres eksisterende logo, er det svært at tyde hvad virksomheden omhandler.

Refleksion videoproduktionen: Hvad ville vi evt. have gjort anderledes

Til videoproduktion vil vi til en anden gang benytte en mikrofon, der ikke sættes direkte fast på interviewpersonen, da det forringer lyden og skratter, når personen bevæger sig. Samt vil vi undersøge udstyr for fx. manglende batteri inden start.

Til videointerview er det en god ide at det kun er intervieweren der stiller alle spørgsmål, da det kan ændre interviewpersonens øjenkontakt, hvis der stilles spørgsmål af andre.