



Fecha del plan: 07/10/2023

Estimado distribuidor:

BODEGA DE RECUBRIMIENTOS PISOS Y AZULEJOS DE

TEPIC

Pegaduro te invita a AUMENTAR LA RENTABILIDAD de tu negocio, mediante un plan comercial que te ayudará a:

AUMENTAR TUS UTILIDADES MEJORAR TU COMPETITIVIDAD AUMENTAR EL FLUJO DE CLIENTES ENTRAR A MÁS SEGMENTOS QUE TE PIDAN MÁS PRODUCTOS

En 3 sencillos pasos:

PASO 1: AUMENTAR EN UN 5 % EL PROMEDIO DE LO VENDIDO EN LOS 4 ÚLTIMOS MESES

PASO 2: OFERTAR AL CONSUMIDOR ARTICULOS DE VENTA MASIVA A PRECIO BAJO

(cantidad equivalente al 10% del volumen)

PASO 3: MANTENER VISIBLE AL PÚBLICO EL PRECIO DE LA OFERTA

¡CON ESTO YA GANASTE MÁS DE UN 12% ADICIONAL EN TU OPERACIÓN!





Fecha del plan: 07/10/2023

Estimado distribuidor:

BODEGA DE RECUBRIMIENTOS PISOS Y AZULEJOS DE

TEPIC

MODELO PARA	BODEGA DE RECUBRIMIENTOS PISOS Y AZULEJOS DE TEPIC	SIN PLAN	CON PLAN:
Promedio de toneladas vend	11.92	0.50	
Se calcula la utilidad esperada si vende a precio público todos los artículos, tomando la lista de distribuidor como base		23,147.69	970.59
Se calcula la utilidad adicion	4,367.49	183.13	
Se calcula la utilidad obtenio		0.00	
Se aumenta el 2.5 % sobre t		244.17	
SE SUMAN Y SE OBTIENE LA UTILIDAD 27,515.18			1,397.90

GANANCIA MARGINAL MENSUAL PARA EL DISTRIBUIDOR	-26,117.28
PORCENTAJE DE AUMENTO EN LA GANANCIA	-94.92

Todos los cálculos son antes de I.V.A.

Producto(s) a ofertar		\$ IVA inc. por unidad
	GPPI - GDL. Pegapiso Gris Pegaduro 20 kg	
	BCCAO - La Bolsita de Color CAOBA 400g	

El margen de error del algoritmo fluctúa alrededor de +- 2%

En el presente convenio se considerará como base de calculo las toneladas efectivamente entregadas en el periodo seleccionado.

Periodo del 2023-10-07 al 2023-11-07



R.F.C. IPE-910308-739



Fecha del plan: 07/10/2023

Estimado distribuidor:

BODEGA DE RECUBRIMIENTOS PISOS Y AZULEJOS DE TEPIC

			•
ARTÍCULOS	Para el plan podrán ofrecerse 2 artículos de precio bajo, como máximo.		
	Una vez que el plan quede aceptado en firme ya no se pueden cambiar los artículos de precio bajo hasta la siguiente, porque ya quedaron grabados en la base de datos como criterio para evaluar el logro del objetivo y en base a esos datos crear la nota de crédito.		
1	Los artículos de precio bajo del plan, serán los mismos en la ciudad, salvo cuando por el tamaño de la ciudad se aprecie que no tendrán enfrentamientos entre los distribuidores, aunque llegará el momento en que dos distribuidores cercanos tengan diferentes artículos por un período en razón de que no todos entrarán al mismo tiempo, es una situación que deberá moderarse.		
	La duración máxima del plan será de 3 meses y medio.		
	El plan debe iniciar el 1 o el 15 del mes, para calcular la proporcionalidad temporal		
TEMPORALIDAD	Siempre debe terminar el día 15 de un mes		
	Si bien el objetivo se calcula para un mes, en realidad se evaluará hasta el final del período del plan de manera proporcional, por lo cual si en un mes no lo lograron en los siguientes pueden compensarlo.		
мі́мімо	Lo mínimo a vender del artículo(s) de precio bajo es el 10% (del valor objetivo formado por el promedio de toneladas más 5%), pero no tiene límite arriba del mínimo		
	La nota de crédito se elaborará al final del período del plan.		
DOCUMENTACIÓN	Sólo se suman a los resultados las facturas menos las notas de crédito relacionadas a las facturas del período		
	Los pedidos no suman al objetivo, aunque se hayan realizado y no se hayan surtido		
	Solo se considera que existe un plan si el distribuidor ha firmado de conformidad el documento de aceptación		
	El acuerdo del plan con el distribuidor, deberá firmarse en 3 tantos, uno para el distribuidor, otro para el vendedor y otro para el gerente de planta		
	Se anula el plan si el distribuidor no mantiene visible al consumidor, hasta el final del período, la cartulina con la oferta del artículo(s) de precio bajo.		
VISIBILIDAD DE PRECIO	Por cada acuerdo de aceptación de un plan por el distribuidor, el vendedor deberá llevar las cartulinas de color fosforecente para publicar el precio en un área visible (diseñadas por merka) si por alguna razón no se tuvieran, se harán unas provisionales a mano, simulando el diseño institucional.		

El artículo(s) de precio bajo nunca podrá ser alguno de los 3 artículos de más venta por el distribuidor