



Fecha del plan: 08/08/2023

Estimado distribuidor:

Ferremateriales San Julio Alvarez, S.A. de C.V.

Pegaduro te invita a AUMENTAR LA RENTABILIDAD de tu negocio, mediante un plan comercial que te ayudará a:

AUMENTAR TUS UTILIDADES MEJORAR TU COMPETITIVIDAD AUMENTAR EL FLUJO DE CLIENTES ENTRAR A MÁS SEGMENTOS QUE TE PIDAN MÁS PRODUCTOS

En 3 sencillos pasos:

PASO 1: AUMENTAR EN UN 5 % EL PROMEDIO DE LO VENDIDO EN LOS 4 ÚLTIMOS MESES

PASO 2: OFERTAR AL CONSUMIDOR ARTICULOS DE VENTA MASIVA A PRECIO BAJO

(cantidad equivalente al 10% del volumen)

PASO 3: MANTENER VISIBLE AL PÚBLICO EL PRECIO DE LA OFERTA

¡CON ESTO YA GANASTE MÁS DE UN 12% ADICIONAL EN TU OPERACIÓN!





Fecha del plan: 08/08/2023

Estimado distribuidor:

Ferremateriales San Julio Alvarez, S.A. de C.V.

MODELO PARA	Ferremateriales San Julio Alvarez, S.A. de C.V.	SIN PLAN	CON PLAN:
Promedio de toneladas vendidas en los últimos 4 meses		10.29	10.81
Se calcula la utilidad esperado de distribuidor como base	da si vende a precio público todos los artículos, tomando la lista	39,352.04	41,319.64
Se calcula la utilidad adicior	nal por los descuentos por atributos	7,424.91	7,796.16
Se calcula la utilidad obtenid	a por la venta de los artículos con oferta		831.31
Se aumenta el 2.5 % sobre t	oda la operación por nota de crédito de Pegaduro		3,341.02
	SE SUMAN Y SE OBTIENE LA UTILIDAD	46,776.96	53,288.13

GANANCIA MARGINAL MENSUAL PARA EL DISTRIBUIDOR	6,511.17
PORCENTAJE DE AUMENTO EN LA GANANCIA	13.92

Todos los cálculos son antes de I.V.A.

Producto(s) a ofertar		\$ IVA inc. por unidad
	GPPIZAZ - GDL. Pegapiso ZAZ Gris Pegaduro 20 kg	

El margen de error del algoritmo fluctúa alrededor de +- 2%

En el presente convenio se considerará como base de calculo las toneladas efectivamente entregadas en el periodo seleccionado.

Periodo del 2023-08-01 al 2023-08-30



R.F.C. IPE-910308-739

PEGN DURU D

EL ADHESIVO MÁS SEGURO

Fecha del plan: 08/08/2023

Estimado distribuidor:

Ferremateriales San Julio Alvarez, S.A. de C.V.

EGADUR

	El artículo(s) de precio bajo nunca podrá ser alguno de los 3 artículos de más venta por el distribuidor				
ARTÍCULOS	Para el plan podrán ofrecerse 2 artículos de precio bajo, como máximo.				
	Una vez que el plan quede aceptado en firme ya no se pueden cambiar los artículos de precio bajo hasta la siguiente, porque ya quedaron grabados en la base de datos como criterio para evaluar el logro del objetivo y en base a esos datos crear la nota de crédito.				
	aprecie que no tendrán enfrenta	in, serán los mismos en la ciudad, salvo cuando imientos entre los distribuidores, aunque llega erentes artículos por un período en razón de quá á moderarse.	ará el momento en que dos		
	La duración máxima del plan será d	e 3 meses y medio.			
	El plan debe iniciar el 1 o el 15 del mes, para calcular la proporcionalidad temporal				
TEMPORALIDAD	Siempre debe terminar el día 15 de un mes				
		un mes, en realidad se evaluará hasta el final do nes no lo lograron en los siguientes pueden comp			
MÍNIMO	Lo mínimo a vender del artículo(s toneladas más 5%), pero no tiene lí	de precio bajo es el 10% (del valor objetivo mite arriba del mínimo	formado por el promedio de		
	La nota de crédito se elaborará al fir	nal del período del plan.			
		nal del período del plan. octuras menos las notas de crédito relacionadas a	las facturas del período		
DOCUMENTACIÓN	Sólo se suman a los resultados las fa				
DOCUMENTACIÓN	Sólo se suman a los resultados las fa Los pedidos no suman al objetivo, a	octuras menos las notas de crédito relacionadas a			
DOCUMENTACIÓN	Sólo se suman a los resultados las fa Los pedidos no suman al objetivo, a Solo se considera que existe un plar	octuras menos las notas de crédito relacionadas a nunque se hayan realizado y no se hayan surtido n si el distribuidor ha firmado de conformidad el nuidor, deberá firmarse en 3 tantos, uno para	documento de aceptación		
	Sólo se suman a los resultados las fa Los pedidos no suman al objetivo, a Solo se considera que existe un plar El acuerdo del plan con el distrib vendedor y otro para el gerente de	octuras menos las notas de crédito relacionadas a nunque se hayan realizado y no se hayan surtido n si el distribuidor ha firmado de conformidad el nuidor, deberá firmarse en 3 tantos, uno para planta no mantiene visible al consumidor, hasta el final de	documento de aceptación a el distribuidor, otro para el		
DOCUMENTACIÓN VISIBILIDAD DE PRECIO	Sólo se suman a los resultados las fa Los pedidos no suman al objetivo, a Solo se considera que existe un plar El acuerdo del plan con el distrib vendedor y otro para el gerente de Se anula el plan si el distribuidor n oferta del artículo(s) de precio bajo Por cada acuerdo de aceptación de	octuras menos las notas de crédito relacionadas a junque se hayan realizado y no se hayan surtido n si el distribuidor ha firmado de conformidad el juidor, deberá firmarse en 3 tantos, uno para planta no mantiene visible al consumidor, hasta el final do co. e un plan por el distribuidor, el vendedor deber e en un área visible (diseñadas por merka) si por	documento de aceptación el distribuidor, otro para el del período, la cartulina con la rá llevar las cartulinas de color		
VISIBILIDAD	Sólo se suman a los resultados las fa Los pedidos no suman al objetivo, a Solo se considera que existe un plar El acuerdo del plan con el distrib vendedor y otro para el gerente de Se anula el plan si el distribuidor n oferta del artículo(s) de precio bajo Por cada acuerdo de aceptación de fosforecente para publicar el precio	octuras menos las notas de crédito relacionadas a junque se hayan realizado y no se hayan surtido n si el distribuidor ha firmado de conformidad el juidor, deberá firmarse en 3 tantos, uno para planta no mantiene visible al consumidor, hasta el final do co. e un plan por el distribuidor, el vendedor deber e en un área visible (diseñadas por merka) si por	documento de aceptación el distribuidor, otro para el del período, la cartulina con la rá llevar las cartulinas de color		