Rapport de stage

Présentation de l'entreprise :

Netatmo est une entreprise française spécialisée dans les objets connectés pour la maison intelligente. Fondée en 2011, elle développe des solutions innovantes pour améliorer le confort, la sécurité et l'efficacité énergétique des foyers.

Produits phares:

- Thermostat et Vannes Connectées : Optimisation du chauffage pour une meilleure gestion énergétique.
- Caméras de Surveillance et Détecteurs de Fumée : Sécurisation des habitations avec alertes en temps réel.
- Station Météo Intelligente : Analyse de l'air et des conditions climatiques.
- Sonnette Vidéo et Capteurs d'Ouverture : Surveillance et contrôle à distance.

Acquisition & Expansion

En **2018**, Netatmo a été racheté par **Legrand**, leader des solutions électriques et numériques, renforçant ainsi son développement et son intégration dans des systèmes domotiques avancés.

Technologie & Innovation

Les produits Netatmo fonctionnent avec **Apple HomeKit**, **Google Assistant et Amazon Alexa**, permettant une automatisation et un contrôle intelligent de la maison. L'entreprise se démarque par son **engagement pour la protection des données**, sans abonnement obligatoire.

Mission

Offrir des **solutions intelligentes**, **accessibles et sécurisées** pour une maison plus connectée, autonome et éco-responsable.

Objectifs du Stage:

Le principal objectif de ce stage était de migrer le tableau de bord existant de Excel vers Power BI, tout en garantissant le maintien des indicateurs de qualité déjà établis.

Un axe clé de ce projet consistait en l'intégration des données issues de Zendesk, des activations et des ventes dans Power BI, afin d'automatiser la mise à jour des indicateurs en temps réel.

Enfin, le stage incluait la mise en place d'un **processus de diffusion** automatisé du tableau de bord à la **direction**, pour un suivi clair et efficace.

Logiciel utilisé:

Power BI, Excel, Zen desk, Sales, Activation, Word (mettre logo)

Semaine 1:

Jour 1-2-3 : Intégration et découverte

Découverte de Jira et Confluence pour pouvoir savoir créer un ticket sous forme d'User Story.

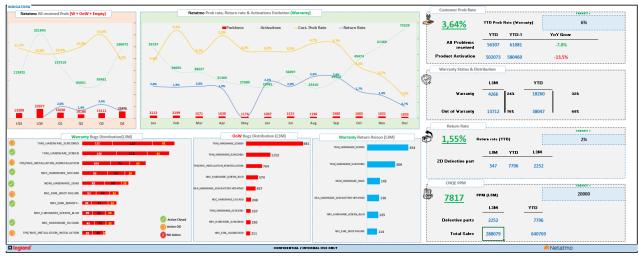
Accueil et présentation des bureaux et des équipes du pôle qualité.

Explication du fonctionnement interne, des outils utilisés et des objectifs du service.

Rencontre avec le maître de stage et les principaux interlocuteurs impliqués dans le projet.

Prise en main des **données existantes** et des **indicateurs de qualité** à intégrer dans Power BI.

Analyse du **tableau de bord existant sous Excel** : structure, calculs, indicateurs clés, contraintes actuelles.



Jour 4-5: Premiers pas sur Power Bl

- Installation et configuration de Power BI Desktop et connexion aux premières bases de données.
- Importation d'un échantillon de données pour tester les fonctionnalités de Power BI.
- Création des premiers visuels pour explorer les possibilités de mise en forme et de filtrage.
- Débrief avec le maître de stage sur les avancées et définition des priorités pour la semaine suivante.

Bilan semaine 1:

Cette première semaine a permis de **mieux comprendre**l'environnement de travail, d'analyser les besoins et de poser les bases techniques du projet. Les prochaines étapes consisteront à approfondir la modélisation des données et à structurer le tableau de bord final.

Semaine 2:

Jour 1 2 3

L'objectif de ces journées était de **standardiser**, **nettoyer et organiser les données** provenant de deux sources essentielles :

- Les activations de produits Netatmo (suivi des nouveaux utilisateurs).
- Les tickets Zendesk (suivi du support client et des demandes d'assistance).

Jour 4 5:

Après l'intégration des nouvelles données, plusieurs **anomalies** sont apparues dans **Power BI**, nécessitant une correction approfondie.

Problèmes rencontrés :

1. Erreur d'actualisation des données :

 Certaines mesures ne se mettaient pas à jour automatiquement lors de l'importation des fichiers Excel.

Bilan:

Cette semaine a été essentielle pour **assurer la fiabilité des données** avant leur intégration dans Power BI et pour **corriger les anomalies détectées** après l'importation.

Semaine 3:

Jour 1-2-3 : Conception et Structuration des Différents Dashboards Dans un premier temps, il a fallu définir les besoins et attentes de la direction en termes de reporting :

- Quels indicateurs clés sont les plus importants à suivre ?
- Quel niveau de détail est requis pour l'analyse ?
- Quelle forme de visualisation est la plus intuitive pour les décideurs ?

Jour 4-5 : Tests et Exploration des Fonctionnalités de Power BI

L'objectif de ces journées était d'explorer plusieurs fonctionnalités de Power BI et de tester différents types de visualisation pour évaluer leur pertinence en fonction des besoins de l'entreprise.

Expérimentations réalisées :

Connexion et manipulation des données : Importation de fichiers Excel, intégration des données Zendesk et activations.

Création de différents visuels :

- Graphiques en barres et en courbes pour suivre l'évolution des ventes.
- Indicateurs sous forme de cartes et jauges pour un suivi rapide des performances.
- Tableaux croisés dynamiques interactifs.
 Test des filtres et interactions : Vérification de la navigation fluide entre différents segments de données.

Exploration des options d'automatisation : Essais de mise à jour automatique des indicateurs.

Semaine 4:

Jour 1-2 : Problèmes et Remise en Question de Power Bl

L'objectif initial était de **développer le tableau de bord sur Power BI**, mais plusieurs **obstacles techniques** ont conduit à son **abandon** :

- **Problèmes de compatibilité des fichiers** : Formats de données trop disparates, rendant l'automatisation complexe.
- Limitations techniques et contraintes internes : Difficulté d'accès aux bases de données et besoin d'un outil plus accessible à l'équipe.

Décision prise : Abandonner Power BI et chercher une autre alternative.

Exploration de Zendesk pour un Dashboard Interne

Après l'abandon de Power BI, l'idée a été d'exploiter **Zendesk directement** pour créer un **dashboard interne**, mais cela s'est révélé non concluant :

- Limitations des outils intégrés à Zendesk : Pas assez de flexibilité pour créer des visualisations personnalisées.
- Difficulté à centraliser toutes les données nécessaires pour une analyse complète.

Nouveau pivot : Tout développer directement sur Excel.

Jour 3-4-5 : Organisation et Préparation des Données

- Structuration des fichiers de données brutes pour faciliter leur exploitation.
- Nettoyage des bases de données d'activations et de Zendesk pour assurer la cohérence des informations.

 Création d'un fichier unique centralisé regroupant les données des différents services.

Semaine 5:

Jour 1 : Correction des mesures rapides du stage de 1ère année

Lors de cette journée, une **demande urgente** m'a été adressée par **M. Bouquet**, mon maître de stage de **1ère année de BTS**, concernant un problème de mise à jour des données.

Problème rencontré :

- Un changement d'année (2024 → 2025) empêchait certaines données de se mettre à jour automatiquement.
- Des valeurs statiques dans les fichiers Excel avaient bloqué la transition d'une année à l'autre.

Solution mise en place :

- Analyse des formules utilisées dans les tableaux et identification des cellules impactées.
- Correction des références de dates pour assurer la bonne transition d'année.
- Test de la mise à jour automatique des nouvelles données et validation avec M. Bouquet.

Cette intervention a permis de **rétablir la continuité des indicateurs** sans nécessité d'intervention manuelle annuelle.

Jour 2 : Création d'une formule Excel pour automatiser des listes déroulantes

L'objectif de cette tâche était de simplifier et d'automatiser un fichier externe destiné à la direction, permettant une sélection rapide de données chiffrées via des listes déroulantes dynamiques.

Problème initial :

- L'utilisateur devait manuellement entrer des valeurs et calculer un total pour la direction.
- Manque de lien direct entre les valeurs sélectionnées et le calcul global.

Solution apportée :

- Création d'un système de listes déroulantes dépendantes sur Excel.
- Liaison de ces listes avec des valeurs chiffrées dans un tableau dynamique.
- Automatisation du calcul total en fonction des sélections effectuées.

Résultat : La direction peut désormais **sélectionner des valeurs** via les **listes déroulantes**, et le total se met à **jour instantanément** sans besoin de saisie manuelle.

Jour 3-4-5 : Données Sales

L'objectif principal de ces journées était de **nettoyer**, **organiser et structurer les données Sales** dans Excel afin d'avoir un tableau croisée dynamique et pouvoir le reprendre pour faire des indicateurs dans le tableau de bord global et de **les rendre exploitables pour Power BI**.

Semaine 6:

Mise en place du summary global sur excel grâce à tous les indicateurs réalisés sur Excel pour zendesk sales et activation et donc de son dashboard

Semaine 7:

Jour 1-2 : mise en place des summary par produits

Jours 3-4-5 : mise en place de leurs dashboard

Images:

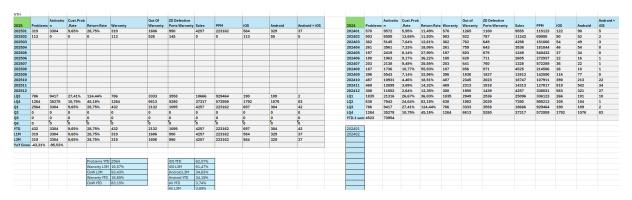
Summary global

		Activatio	Cust.Prob			Out Of	ZD Defective								Activatio	Cust.Prob			Out of	ZD Defective					Android+
2025	Problems			Return Rate	Warranty		Parts Warranty	Sales	PPM	ios	Android	Android + iOS	2024	Problems			Return Rate	Warranty			Sales	PPM	ios	Android	ios
202501	1550	20648	7.51%	10.07%	1550	3950		52920	39286	2332	1238	112	202401	2294			4,73%	2294	3961	2802	53743	52137	893	444	43
202502	546	0	0	0	546	1468	332	0	0	547	246	24	202402	2334				2334	3033	2113	42627	49570	697	341	23
202503													202403	1687	38627	4,37%	4,99%	1687	2697	1926	33184	58040	572	290	17
202504													202404	1749	31360	5,58%	5,24%	1749	2672	1643	41670	39429	682	356	29
202505													202405	1279	27680	4,62%	6,20%	1279	2135	1715	35526	48275	516	270	6
202506													202406	1174	25979	4,52%	6,22%	1174	1851	1617	40173	40251	359	185	19
202507													202407	1651	36095	4,57%	5,22%	1651	2247	1883	46777	40255	619	275	38
202508													202408	1287	25409	5,07%	8,15%	1287	2530	2070	58372	35462	510	235	17
202509													202409	1637	31954	5,12%	10,16%	1637	4626	3245	81094	40015	650	321	18
202510													202410	1767	49474	3,57%	7,20%	1767	4871	3563	97295	36621	1276	642	64
202511													202411	1809	61369			1809	5237	3481	142977	24347	2688	1612	114
202512													202412	1413	75223	1,88%	3,71%	1413	4268	2788	52475	53130	2332	1143	107
LQ3	13978	93458	14,76%		4575	9403	7198	186243	115732	1779	831	73	LQ1	16006	137519	14,12%	15,04%	6315	9691	6841	129554	159747	2162	1075	83
LQ4	19365	186066	8,40%	16,58%	4989	14376	9832	292747	114097	6296	3397	285	LQ2	10860				4202	6658	4975	117369	127954	1557	811	54
Q1	7514	20648	7,51%	10,07%	2096	5418	2411	52920	39286	2879	1484	136	LQ3	13978	93458	14,76%		4575	9403	7198	186243	115732	1779	831	73
Q2	0		0,00%	0,00%	0	0	0	0	0	0	0	0	LQ4	19365		8,40%	16,58%	4989	14376	9832	292747	114097	6296	3397	285
Q3	0		0,00%	0,00%	0	0	0	0	0	0	0	0	YTD-1 sar	4628	98892										
Q4	0			0,00%	0	O	0	0	0	0	0	0													
YTD	2096		7,51%		2096	5418		52920	39286	2879	1484	136	202401												
L1M	1550		7,51%	10,07%	1550	3950		52920	39286	2332	1238	112	202402												
L3M	1550		7,51%	10,07%	1550	3950	2079	52920	39286	2332	1238	112													
YoY Grow	62,36%	-79,12%																							
								_																	
				Problems YTD				63,99%																	
				Warranty L3M			IOS L3M	63,34%																	
					71,82%		Android L3M	33,62%																	
				Warranty YTD			Android YTD	32,99%																	
				OoW YTD	72,11%		AILYTD	3,02%																	
							All L3M	3,04%	I																

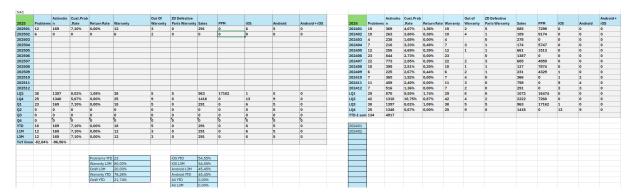
summary NOC



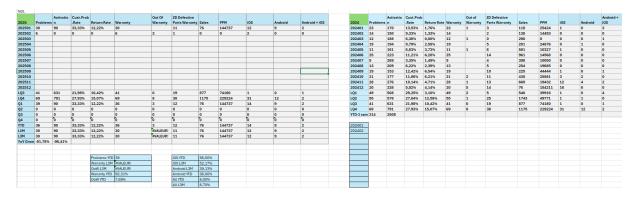
Summary NTH



Summary NAC



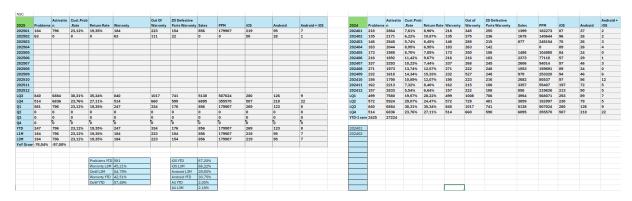
Summary NDL



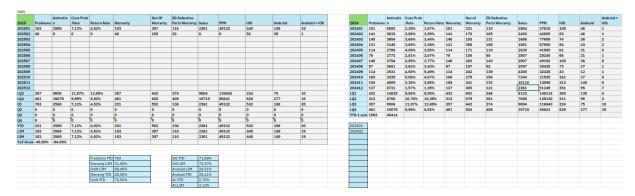
Summary NRV



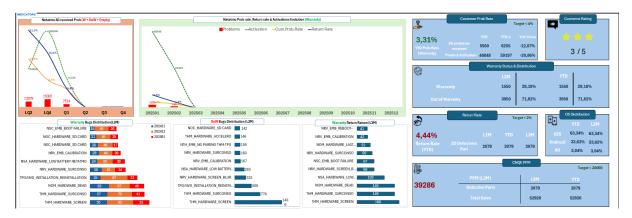
Summary NSC



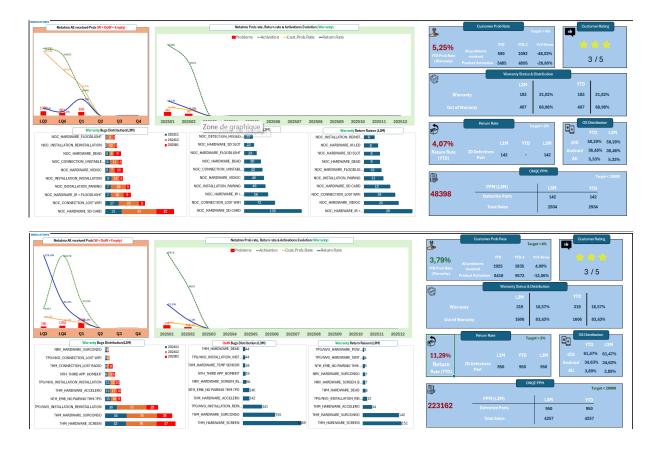
Summary NWS

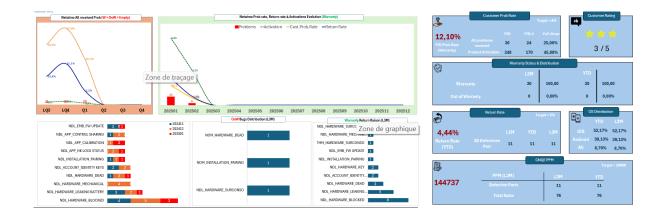


Dashboard global



Dashbords produits:





Powerbi du début :



