

Web Mining Laboratoire 3

Elena Najdenovska et Cédric Campos Carvalho

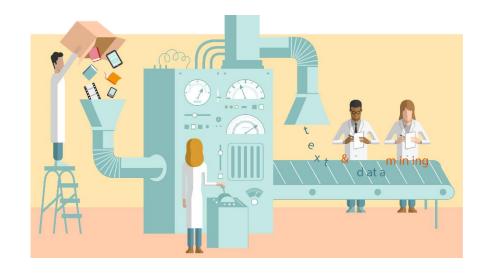
Institut des Technologies de l'Information et de la Communication (IICT)



Application de techniques de Data Mining en utilisant le logiciel *RapidMiner*

Les points étudiés:

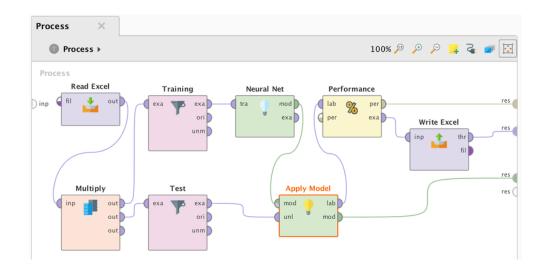
- Prise en main de *RapidMiner*
- Modélisation d'un filtre des « pièges-à-clics »
- Analyse des sentiment sur des commentaires à l'aide de WordNet
- Recommandation de films
- Règles d'association sur des achats d'un site de vente en ligne
- Clustering d'applications Google
- A rendre sur *Moodle* avant le **jeudi 25.04.2024 à 23h59**
- Groupes de 3 personnes



RapidMiner

- Plateforme logicielle de traitement, de modélisation et d'analyse de données
 - Prétraitement
 - Application d'algorithmes et techniques de data mining
 - Evaluation
- Version communautaire gratuite mais limitée
- Version professionnelle payante
- ✓ Version académique gratuite et non limitée pendant 1 an

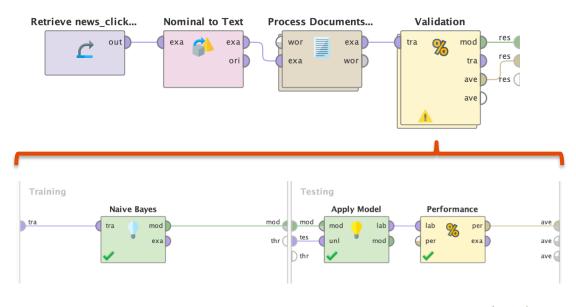




Partie 1 Filtre des « pièges-à-clics »

- Prise en main guidée de RapidMiner
- Filtrage des 10'000 titres des médias d'information en ligne
- Séparation du jeu de données: ensemble d'apprentissage et ensemble de test
- Construction d'un modèle par apprentissage supervisé, puis évaluation de celui-ci
- Quelques questions





Partie 2 Analyse des sentiments

- WordNet https://wordnet.princeton.edu/
- Base de données lexicale composée de noms, de verbes, d'adjectifs et d'adverbes en anglais groupés dans des ensembles de synonymes (synsets)
- L'extension de RapidMiner permet de d'associer une valeur numérique correspondant au sentiment par rapport à des données textuelles:
 <o sentiment négatif et >o positif
- On va utiliser un ensemble d'environ 3'000 commentaires d'internautes issus de Twitter liés au sujet COVID-19.
 Ceux-ci sont déjà étiquetés
- Vous devrez faire une petite analyse comparant les sentiments issus du module Wordnet et ceux des étiquettes

WordNet Search - 3.1

Word to search for: close Search WordNet

loun

- <u>S: (n) stopping point, finale, finis, finish, last, conclusion, close</u> (the temporal end; the concluding time)
- . S: (n) conclusion, end, close, closing, ending (the last section of a communication)
- . S: (n) finale, close, closing curtain, finis (the concluding part of any performance)

Verb

- S: (v) close, shut (move so that an opening or passage is obstructed; make shut)
- . S: (v) close, shut (become closed)
- S: (v) close up, close, fold, shut down, close down (cease to operate or cause to cease operating)
- . S: (v) close (finish or terminate (meetings, speeches, etc.))
- . S: (v) conclude, close (come to a close)
- S: (v) close (complete a business deal, negotiation, or an agreement)
- S: (v) close (be priced or listed when trading stops)
- . S: (v) close (engage at close quarters)
- S: (v) close (cause a window or an application to disappear on a computer desktop)
- S: (v) close (change one's body stance so that the forward shoulder and foot are closer to the intended point of impact)
- . S: (v) close, come together (come together, as if in an embrace)
- . S: (v) close (draw near)
- . S: (v) close (bring together all the elements or parts of)
- S: (v) close (bar access to)
- . S: (v) close, fill up (fill or stop up)
- . S: (v) close up, close (unite or bring into contact or bring together the edges of)
- . S: (v) close (finish a game in baseball by protecting a lead)

Adjective

- S: (adj) close (at or within a short distance in space or time or having elements near each other)
- S: (adj) close (close in relevance or relationship)
- S: (adj) near, close, nigh (not far distant in time or space or degree or circumstances)
- . S: (adj) close (rigorously attentive; strict and thorough)
- . S: (adj) close, faithful (marked by fidelity to an original)
- S: (adj) close, tight ((of a contest or contestants) evenly matched)
- S: (adj) close, confining (crowded)
- S: (adj) airless, close, stuffy, unaired (lacking fresh air)
- S: (adj) close, tight (of textiles)
- . S: (adj) close (strictly confined or guarded)
- . S: (adi) close (confined to specific persons)
- . S: (adj) close, snug, close-fitting (fitting closely but comfortably)
- . S: (adj) close (used of hair or haircuts)
- S: (adj) cheeseparing, close, near, penny-pinching, skinny (giving or spending with reluctance)
- <u>S.</u> (adj) close, <u>closelipped</u>, <u>closemouthed</u>, <u>secretive</u>, <u>tightlipped</u> (inclined to secrecy or reticence about divulging information)

Adverb

- S: (adv) near, nigh, close (near in time or place or relationship)
- . S: (adv) close, closely, tight (in an attentive manner)

Partie 3 Système de recommandation

3 types:

- Systèmes basés sur un filtrage collaboratif
 - informations sociales, des préférences et des expériences d'autres utilisateurs
 - hypothèse : les utilisateurs ayant des goûts similaires pourraient apprécier et consommer des articles similaires
- Systèmes basés sur un filtrage de contenu
 - des informations sur les activités passées de l'utilisateur
 - hypothèse : l'utilisateur pourrait être intéressé par des éléments similaires à ceux pour lesquels un intérêt a déjà été montré
- Systèmes **hybrides**
 - combinent à la fois plusieurs approches afin de renforcer leurs avantages



Partie 3 Système de recommandation

- Approche collaborative pour la recommandation et la prédiction des notes
- Données : environ 9800 films notés par 610 utilisateurs de MovieLens
- 2 ensembles des données:
 - movies.csv
 - ratings.csv
- Prétraitement des données pour joindre les films avec les notes des utilisateurs (attribut en commun: *movielD*)
- Quelques questions

















Partie 4 Market Basket Analysis

- Une technique de data mining qui permet de trouver les groupes d'articles qui ont la tendance à apparaître ensemble lors d'une transaction
- Construction du modèle basé sur des règles conditionnelles:
 - > Si condition alors résultat
 - « Si un client achète du beurre, alors il achète aussi du lait »
 - « Si un client achète du lait et du sel, alors il achète aussi du fromage »



Partie 4 Market Basket Analysis

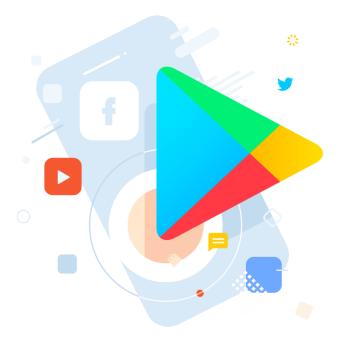
- Articles achetés sur un site web pendant 1 année
- Forme des données fournies:
 - InvoiceNo : identifiant de la facture/ vente
 - StockCode : identifiant du produit
 - Description : produit acheté
 - Quantity : quantité
 - InvoiceDate : date de la commande/ paiement
 - UnitPrice : prix du produit
 - CustomerID: identifiant du client
 - Country : pays de résidence du client
- Prétraitement des données pour organiser les achats par client



Quelques questions

Partie 5 Clustering

- Clustering d'applications sur Google Play Store
- Différents attributs pour chaque applications
 - Rating : l'évaluation globale de l'application par les utilisateurs
 - Reviews : le nombre d'avis d'utilisateurs
 - Size : la taille de l'application
 - Installs : nombre d'utilisateurs qui ont installé l'application
 - Price : prix de l'application
- Et pour interpréter les résultats (ne pas prendre en compte pour le clustering)
 - App: nom de l'application
 - Category: le genre
- Quelques questions



Rendu

- Sur la page *Moodle* du cours
- Une archive zip contenant
 - Votre rapport
 - Vos process RapidMiner
- Dans votre rapport, en plus des réponses aux questions posées vous discuterez du fonctionnement de votre programme et de vos choix d'implémentation

