ALCALDÍA DE MANIZALES								
FECHA DE ELABORACIÓN:								

ALCALDÍA DE MANIZALES

PLANEACIÓN ORGANIZACIONAL

PIM-POR-FR-04

Estado Vigente Versión 5

PLAN DE ACCIÓN - VIGENCIA: 2020

Enero 20 de 2020

DEPENDENCIA/SECRETARÍA/ENTIDA D			SERENCIA EMSA										
DESARROLL		PLAN D	INFORMACI	ÓN DEL PROYECTO/ESTRA	TEGIA/ACCIÓN					INDICADOR			
Dimensión	Eje	Programa	Código BPIM (si lo tiene)	Nombre P-E-A	Responsable (Nombre)		Objetivo	Actividades	Recursos Asignados	Meta asignada	Indicador	Proceso	
						DIFERENCIACIÓN DEL PRODUCTO	REVISAR Y/O RENOVAR EL PLAN DE PREMIOS PARA LA VIGENCIA 2020	REALIZAR ESTUDIO DE MERCADO, TÉCNICO, FINANCIERO Y PROVECCIONES ESTADÍSTICAS DEL PLAN DE PREMIOS VIGENCIA 2020		1 NUEVO PLAN DE PREMIOS	NUEVO PLAN DE PREMIOS PRESENTADO Y APROBADO	ÁREA COMERCIAL	
								ANALISIS Y UBICACIÓN DE PUNTOS FIJOS DE VENTAS DE LA LOTERIA DE MANIZALES, EN BARRIOS, VEREDAS Y/O MUNICIPIOS		9 PUNTOS FIJOS	PUNTOS EFECTIVOS/PUNTOS ESTIMADOS: 9 PUNTOS/9 *100	ÁREA COMERCIAL	
						EXPOSICIÓN DEL	IMPLEMENTAR ESTRATEGIAS DE PROMOCIÓN Y MERCADEO TENDIENTES A LOGRAR INCREMENTO EN LAS VENTAS EN EL DEPARTAMENTO O POR FUERA DE	ENTIDADES CON EL FIN DE CAMBATIR EL JUEGO ILEGAL E		2 ALIANZAS	2 ALIANZAS/2 *100	ÁREA COMERCIAL	
							CALDAS	REALIZAR PROMOCIONALES DIRIGIDOS A LA FUERZA DE VENTAS EN DIFERENTES CIUDADES DEL PAIS (VIRTUALES-FISICO)		9 PROMOCIONALES	9 PROMOCIONALES/9 *100	ÁREA COMERCIAL	
						DIFERENCIACIÓN DEL PRODUCTO	FORTALECER LA IMAGEN DE LA LOTERIA DE MANIZALES EN REDES SOCIALES Y MEDIOS VIRTUALES	CAMPAÑAS DE SENSIBILIZACION, PUBLICIDAD Y PROMOCION DEL PRODUCTO EN DIFERENTES REDES SOCIALES		6 CAMPAÑA DE RENOVACION DE PRODUCTO FORTALECIMIENTO DE LA IMAGEN		ÁREA COMERCIAL	
						VENTAS CON MAYOR EXPOSICIÓN DEL PRODUCTO	PRESENCIA INSTITUCIONAL DE LA ENTIDAD CON FUERZA DE VENTAS (DISTRIBUIDORES - VENDEDORES)	REALIZAR ACTIVIDADES CON DISTRIBUIDORES Y VENDEDORES EN ALGUNAS ZONAS DEL PAIS DE ACUERDO A LAS NECESIDADES DEL MERCADO		6 VISITAS SEGÚN NECESIDAD	6 VISITAS/6 *100	ÁREA COMERCIAL	
			IMPACTO POSITIVO EN E MERCADO MEDIANTE EL FORTALECIMIENTO DE L. IMAGEN CORPORATIVA EL INCREMENTO EN LAS VENTAS		DIFERENCIACIÓN DEL PRODUCTO	ACTIVACION Y PRESENCIA INSTITUCIONAL CON PRESENCIA EN DIFERENTES SITIOS Y EVENTOS (EN MANIZALES Y/O OTRAS CIUDADES	REALIZAR ACTIVACIONES DE MARCA EN DIFERENTES ESCENARIOS QUE INVOLUCREN EL GREMIO	\$ 208,000,000	1 EVENTOS	1 EVENTOS/1*100	ÁREA COMERCIAL		
				YERIAO		DIFERENCIACIÓN DEL PRODUCTO	DIGNIFICAR Y ELEVAR EL NIVEL DE PROFESIONALISMO DE LA FUERZA DE VENTA EN GENERAL	FIDELIZACION DE LOS LOTEROS ACTUALES Y RENOVACION DE LA FUERZA DE VENTAS, INCLUSIONES EN OFERTA PÚBLICA DE PROGRAMAS Y BENEFICIOS DE QUE PUEDAN HACER PARTE PARA ELLOS Y SUS FAMILIAS		2 INCLUSIONES	2 INCLUSIONES/2 *100	ÁREA COMERCIAL	
						DIFERENCIACIÓN DEL PRODUCTO		CAPACITACION PARA LA FURZA DE VENTAS EN DIVEROS TEMAS		2 CAPACITACION	2 CAPACITACION/ 1 * 100	ÁREA COMERCIAL	

ALCALDÍA DE MANIZALES		ALCALDÍA DE MANIZALES	PIM-POR-FR-0				
		PLANEACIÓN ORGANIZACIONAL					
- C12		PLAN DE ACCIÓN - VIGENCIA: 2020	Versión 5				
FECHA DE EL	ABORACIÓN:	Enero 20 de 2020					

ST.			PLAN DE ACCIÓN - VIGENCIA: 2020									
FECHA DE ELA	ABORAC	IÓN:	Enero 20 de 2020									
DEPENDENCIA D		TARÍA/ENTIDA	GERENCIA	EMSA								
DESARROLLO		PLAN DE	INFORMAC	IÓN DEL PROYECTO/ESTRA	ATEGIA/ACCIÓN					INDICADOR		
Dimensión	Eje	Programa	Código BPIM (si lo tiene)	Nombre P-E-A	Responsable (Nombre)		Objetivo	Actividades	Recursos Asignados	Meta asignada	Indicador	Proceso
						DIFERENCIACIÓN DEL PRODUCTO		ENTRGA DE IMPLEMENTOS PUBLICITARIOS PARA LA FUERZA DE VENTA EN GENERAL Y PROTOCOLO DE SEGUIRIDAD FRENTE AL COVID - 19		6 ZONAS	6 ENTREGA ELEMENTOS/6 * 100	ÁREA COMERCIAL
						VENTAS CON MAYOR EXPOSICIÓN DEL PRODUCTO	INCREMENTAR EL NIVEL DE VENTAS BRUTAS DEL PERIODO COMO RESULTADO DE LAS ESTRATEGIAS ESTABLECIDAS EN FRACCIONES PROMEDIO POR SORTEO)	INCREMENTO DE LAS VENTAS DE 120.372 POR SORTEO DE 35 SORTEOS RESTANTES DEL AÑO		120372 *35 SORTEOS	120.372/120.372 *100	ÁREA COMERCIAL
						VENTAS CON MAYOR EXPOSICIÓN DEL PRODUCTO		REALIZAR ACERCAMIENTOS CON ENTIDADES CON EL FIN DE VIABILIZAR ESTA FORMA DE VENTA		2 VIABILIZACIONES	2 VIABILIZACIONES/2 *100	ÁREA COMERCIAL
						DIFERENCIACIÓN DEL PRODUCTO	REALIZAR PUBLICIDAD INSTITUCIONAL CON EL FIN DE GENERAR RECORDACIÓN DE MARCA Y FIDELIZACIÓN DE CLIENTES	REALIZAR CAMPAÑAS PUBLICITARIAS, RADIO, TV, PRENSA.		4 CAMPAÑAS PUBLICITARIAS	4 CAMPAÑAS/4 *100	ÁREA COMERCIAL
					MAURICIO CARDENAS	DIFERENCIACIÓN DEL PRODUCTO		RECONOCIMIENTO A NUESTRA FUERZA DE VENTA		2 RECONOCIMIENTOS	2 JORNADA /2 * 100	ÁREA COMERCIAL
					RAMIREZ	FORTALECIMIENTO INSTITUCIONAL	EVALUACIÓN DEL DESEMPEÑO LABORAL (FUNCIÓN PUBLICA)	EVALUAR EL DESEMPEÑO LABORAL DE LOS FUNCIONARIOS DE EMSA -LOTERÍA DE MANIZALES (14 FUNCIONARIOS)	N/A	2 EVALUACIONES (ENERO 31 Y JULIO 31)	# EVALUACIONES DE DESEMPEÑO LABORA PROGRAMADAS/ 14/ SOBRE EVALUACIONES REALIZADAS	PROFESIONAL UNIVERSITARIO (GESTION ADMINISTRATIVA)
						FORTALECIMIENTO INSTITUCIONAL		MODIFICACIÓN DEL PLAN DE BIENESTAR SOCIAL INCLUYENDO UN PLAN DE INCENTIVOS PARA LOS FUNCIONARIOS DE LA ENTIDAD		PLAN DE BIENESTAR SOCIAL MODIFICADO	PLAN DE BIENESTAR PROYECTADO/ PLAN DE BIESTAR SOCIAL MODIFICADO Y PROBADO	PROFESIONAL UNIVERSITARIO (GESTION ADMINISTRATIVA)

ALCALDÍA DE MANIZALES	ALCALDÍA DE MANIZALES						
	PLANEACIÓN ORGANIZACIONAL	PIM-POR-FR-04 Estado Vigente Versión 5					
- The state of the	PLAN DE ACCIÓN - VIGENCIA: 2020	version 5					
FECHA DE ELA	BORACIÓN: Enero 20 de 2020						

DEPENDENCIA/SECRETARÍA/ENTIDA D ESTRUCTURA PLAN DE DESARROLLO		GERENCIA	EMSA									
		INFORMAC	INFORMACIÓN DEL PROYECTO/ESTRATEGIA/ACCIÓN							INDICADOR		
Dimensión	Eje	Programa	Código BPIM (si lo tiene)	Nombre P-E-A	Responsable (Nombre)		Objetivo	Actividades	Recursos Asignados	Meta asignada	Indicador	Proceso
						FORTALECIMIENTO INSTITUCIONAL	CUMPLIR CON LOS LINEAMIENTOS DEL MODELO INTEGRADO DE GESTION (MIPG)	PLAN ESTATEGICO DEL TALENTO HUMANO (PLAN DE BIENESTAR, PLAN DE SEGURIDAD Y SALUD EN EL TRABAJO, PLAN INSTITUCIONAL DE CAPACITACION Y EL PLAN ANUAL DE VACACIONES) IMPLEMENTADO DE ACUERDO CON ALINEACION AL MODELO INTEGRADO DE PLANEACION Y GESTION (MIPG)		100% DE CUMPLIMIENTO EN LA IMPLEMENTACIÓN DEL PLAN ESTRATEGICO DEL TALENTO HUMANO	NO DE ACTIVIDADES REALIZADAS/NO DE ACTIVIDADES PROGRAMADAS EN EL PLAN	P.U GESTION ADMINISTRATIVA- EQUIPO EMSA
						FORTALECIMIENTO INSTITUCIONAL		DISEÑO E IMPLEMENTACIÓN DE UN PLAN DE CAPACITACIÓN PARA EL FORTALECIMIENTO DE LAS COMPETENCIAS Y HABILIDADES DE LOS SERVIDORES DE LA ENTIDAD		MEDIR EL CUMPLIMIENTO DE LAS CAPACITACIONES PROPUESTAS	NRO. DE CAPACITACIONES REALIZADAS NRO DE CAPACITACIONESPROGRAMADAS EN EL PLAN	
			IMPLEMENTACIÓN DE ACCIONES QUE		FORTALECIMIENTO INSTITUCIONAL	PLAN INSTITUCIONAL DE ARCHIVOS	REALIZAR LAS GESTIONES PARA DAR CUMPLIMIENTO A LO ESTABLECIDO EN EL PINAR		TENER A 31 DE DICIEMBRE EL 100% DEL CUMPLIMIENTO DEL PINAR	NUMERO DE ACTIVIDADES IMPLEMENTADAS/TOTAL ACTIVIDADES DEFINIDAS EN EL PLAN INSTITUCIONAL DE ARCHIVO	P.U GESTION ADMINISTRATIVA- EQUIPO EMSA	
			RESPALDEN LA GESTIÓN INSTITUCIONAL A TRAVÉS DEL FORTALECIMIENTO DE LA EMPRESA, LA		FORTALECIMIENTO		IMPLEMENTACIÓN Y REALIZACIÓN DE PRUEBAS DE VULNERABILIDAD, ENTRENAMIENTO Y CAPACITACIÓN AL PERSONAL EN TEMAS RELACIONADOS CON LA SEGURIDAD DE LA INFORMACIÓN		100% DE CUMPLIMIENTO EN EL FUNCIONAMIENTO EFICIENTE DEL PLAN DE CONTINUIDAD	% DE CUMPLIMIENTO DE PRUEBAS DE VULNERABILIDAD ENTRENAMIENTO Y CAPACITACIOON EN TEMAS RELACIONADOS CON SEGURIDAD DE LA INFORMACION	SISTEMAS	
			GESTIÓN DEL TALENTO HUMANO Y EL MEJORAMIENTO CONTINUO DE PROCESOS		INSTITUCIONAL	ACTUALIZACIÓN Y MODERNIZACIÓN DE LOS SISTEMAS DE INFORMACIÓN (DE ACUERDO A LOS ESTABLECIDO EN MIPG)	PORTAL WEB CUMPLIENDO LOS LINEAMIENTOS GOBIERNO EN LÍNEA (GEL) - GOBIERNO DIGITAL (GD)		GOBIERNO DIGITAL	PORTAL WEB CUMPLIMIENTO LINEAMIENTOS GOBIERNO DIGITAL	SISTEMAS/ P.U GESTION ADMINSITRATIVA ACOMPAÑAMIENTO DE CONTROL INTERNO	

ALCALDÍA DE MANIZALES	LCALDÍA DE MANIZALES ALCALDÍA DE MANIZALES									PIM-POR-FR-04			
							PLANEAC	CIÓN ORGANIZACIONAL				Estado Vigente	
							PLAN DE A	ACCIÓN - VIGENCIA: 2020				Versión 5	
FECHA DE EL	CHA DE ELÂBORACIÓN: Enero 20 de 2020											•	
D		ARÍA/ENTIDA	GERENCIA	SERENCIA EMSA									
DESARROLLO		LAN DE	INFORMAC	IÓN DEL PROYECTO/ESTRA	TEGIA/ACCIÓN					INDICADOR			
Dimensión	Eje	Programa	Código BPIM (si lo tiene)	Nombre P-E-A	Responsable (Nombre)		Objetivo	Actividades	Recursos Asignados	Meta asignada	Indicador	Proceso	
			,			FORTALECIMIENTO INSTITUCIONAL		PLAN ESTRATEGICO DE TECNOLOGIAS DE LA INFORMACIÓN Y LA COMUNICACIÓN IMPLEMENTADOS		PLAN ESTRATEGICO DE TECNOLOGIAS DE LA INFORMACIÓN Y LA COMUNICACIÓN	NO DE ACTIVIDADES REALIZADAS/NO DE ACTIVIDADES PROGRAMADAS	SISTEMAS	
						FORTALECIMIENTO INSTITUCIONAL		PLAN DE SEGURIDAD Y PRIVACIDAD DE LA INFORMACIÓN IMPLEMENTADO		PLAN DE SEGURIDAD Y PRIVACIDAD DE LA INFORMACIÓN	NÚMERO DE ACCIONES CUMPLIDAS DEL PLAN DE SEGURIDAD Y PRIVACIDAD DE LA INFORMACIÓN /TOTAL ACCIONES POR CUMPLIR DE PLAN DE SEGURIDAD Y PRIVACIDAD DE LA INFORMACIÓN	SISTEMAS	
						FORTALECIMIENTO INSTITUCIONAL	CUMPLIMIENTO EFECTIVO EN LAS RESPUESTAS LAS PETICIONES, QUEJAS O RECLAMOS	OPTIMIZAR LOS CANALES DE ATENCIÓN AL CIUDADANO	N/A	ESTE INDICADOR PERMITE CONOCER EL CUMPLIMIENTO POR PARTE DELA ENTIDAD PARA DAR RESPUESTA OPORTUNA A LAS QUEJAS Y RECLAMOS QUE LLEGAN A LA ENTIDAD	NO DE PORS CONTESTADAS OPORTUNAMENTE/NO DE PORS PRESENTADAS	SECRETAIRA DE GERENCIA	
						FORTALECIMIENTO INSTITUCIONAL	MODIFICACION REGLAMENTO DISTRIBUIDORES	AJUSTAR REGLAMENTO DE DISTRIBUIDORES	N/A		REGAMENTO MODIFICADO/REGLAMENTO SOCIALIZADO*100	PROFESIONAL ESPECIALIZADO / GESTIÓN JURIDICA	
				RENDICION DE CUENTAS		FORTALECIMIENTO INSTITUCIONAL	POLÍTICA DE TRANSPARENCIA, ACCESO A LA INFORMACIÓN PÚBLICA Y LUCHA	REALIZAR COMO MÍNIMO UNA RENDICION DE CUENTAS A LA CIUDADANÍA			NO DE RENDICIONES DE CUENTAS REALIZADAS/NO DE RENDICIONES DE CUENTAS POR REALIZAR	GERENCIA Y EQUIPO EMSA	
				32 002		FORTALECIMIENTO		PUBLICACION DE LA GESTIÓN Y LOS RESULTADOS DE LA			NO DE PUBLICACIONES REALIZADAS/NO DE RENDICIONES DE CUENTAS POR REALIZAR	GERENCIA Y EQUIPO	

MAURICIO CARDENAS RAMIRES GERENTE