

CURSO SQL COMISION 59430

ALUMNA: JORGELINA MANZUR

---

# PROYECTO: MUEBLERIA



# INTRODUCCION

- El presente proyecto tiene como objetivo desarrollar una base de datos integral para gestionar eficientemente las operaciones de una mueblería. Una mueblería no solo maneja la venta de muebles, sino que también coordina una compleja cadena de suministro que incluye proveedores, empleados, colaboradores y clientes. Por lo tanto, es esencial contar con un sistema que permita almacenar, organizar y acceder a la información de manera estructurada y segura.
- El sistema de base de datos diseñado abarcara múltiples aspectos de la gestión de una mueblería, desde la administración de inventarios y la gestión de pedidos, hasta el seguimiento de ventas y la coordinación de órdenes de trabajo. Cada una de las tablas creadas responde a una necesidad específica de la mueblería, permitiendo una visión holística y detallada de todas las operaciones.
- Entre las tablas principales se encuentran aquellas que registran los datos de clientes, proveedores, empleados, artículos y productos, así como las transacciones de ventas, pedidos y órdenes de compra y trabajo. Esta estructura no solo facilita la gestión diaria, sino que también proporciona una base sólida para la toma de decisiones estratégicas.
- Mediante la implementación de esta base de datos, la mueblería podrá optimizar sus procesos, mejorar la eficiencia operativa y ofrecer un mejor servicio a sus clientes. Además, permitirá un control más riguroso de los recursos y una mayor transparencia en las operaciones, contribuyendo al crecimiento y éxito sostenido de la empresa.

# MODELO DE NEGOCIO

---

- La mueblería ofrece una variedad de muebles y productos de decoración de alta calidad, adaptados a las necesidades y gustos de sus clientes. Además, se destaca por su servicio personalizado, atención al cliente y la posibilidad de realizar productos a medida.
- Tiene un Showroom donde los clientes pueden ver y probar los productos, ubicado en una de las principales avenidas de la ciudad.
- Cuenta con Servicio Postventa para dar soporte y atención para resolver cualquier inconveniente después de la compra.
- Su principal fuente de ingresos es a través de la venta directa de muebles y algunos artículos de decoración, con ingresos adicionales por servicios de personalización y fabricación a medida.
- En la actualidad han tercerizado la fabricación en colaboradores, focalizándose en el diseño e innovación, pero siendo parte del proceso de producción suministrando los insumos para asegurar una alta calidad de los mismos.



# SITUACIÓN PROBLEMÁTICA

---

- La mueblería está atravesando una situación crítica debido a la inflación constante y una significativa caída en las ventas en los últimos años. Este contexto económico adverso ha generado múltiples desafíos que afectaron tanto la operación diaria como la sostenibilidad a largo plazo del negocio.
- La inflación ha disparado los costos de materias primas y producción, lo que ha llevado a un aumento inevitable en los precios de los productos.
- La baja en las ventas es una consecuencia directa de la inflación y la recesión económica. Los consumidores están priorizando sus compras hacia bienes esenciales y postergando la adquisición de muebles, considerados bienes duraderos y no esenciales en tiempos de crisis.





# SITUACIÓN ACTUAL: ADMINISTRACION

---

- La mueblería actualmente enfrenta serias dificultades debido a su sistema de administración desorganizado y basado en métodos manuales y en papel. Estos métodos rudimentarios no son eficientes, sino que también incrementan el riesgo de errores humanos, pérdidas de información y dificultades para acceder a datos cruciales de manera oportuna.
- La información sobre clientes, ventas, inventarios y proveedores está dispersa en numerosos documentos físicos, dificultando el acceso y la consolidación de datos.
- Los informes se generan de manera rudimentaria, a menudo careciendo de precisión y profundidad, lo que impide una visión clara y completa del estado del negocio.



# OBJETIVO DEL PROYECTO

---

- El proyecto tiene como objetivo transformar la gestión de la mueblería mediante la implementación de una base de datos integral y eficiente. Este cambio permitirá una administración más organizada, precisa y accesible de la información, mejorando significativamente la operatividad y capacidad de análisis del negocio.
- **Centralización de Datos**
- **Reducción de Errores**
- **Agilidad en la Toma de Decisiones**
- **Mejora en los Informes**

# LINK DE ACCESO A:

---

- Diagrama Entidad Relación
- Script código mueblería.sql
- [https://drive.google.com/drive/folders/I\\_Qhx4XScr79W854len-ClwJ8cv24hC8L?usp=sharing](https://drive.google.com/drive/folders/I_Qhx4XScr79W854len-ClwJ8cv24hC8L?usp=sharing)

Se adjunta Estructura de Tablas y Descripción de las mismas

CLIENTES		
Tipo de Clave	Campo	Tipo de campo
PK	id_cliente	INT NOT NULL AUTO_INCREMENT
	apellido	VARCHAR(50) NOT NULL
	nombre	VARCHAR (50) NOT NULL
	domicilio	VARCHAR (100) NOT NULL
	celular	INT NOT NULL
	transporte	ENUM ("propio","fleteo")

PEDIDO (detalle de ventas)		
Tipo de Clave	Campo	Tipo de campo
PK	id_pedido	INT NOT NULL AUTO_INCREMENT
	fecha	DATE NOT NULL DEFAULT CURRENTDATE()
FK	id_venta	INT NOT NULL
	dias entrega	INT
FK	id_producto	INT NOT NULL
FK	id_modelo	INT NOT NULL
	medida	VARCHAR (50) NOT NULL
	tela	VARCHAR (50) NOT NULL DEFAULT "no corresponde"
	lustre	VARCHAR (50) NOT NULL
	descripcion adicional	VARCHAR (200)
	cantidad	INT NOT NULL
	precio_unitario	FLOAT NOT NULL
	importe total	FLOAT NOT NULL
		GENERATE ALWAYS AS (cantidad*precio_unitario)

PROVEEDORES		
Tipo de Clave	Campo	Tipo de campo
PK	id_proveedor	INT NOT NULL AUTO_INCREMENT
	razon social	VARCHAR(50)
	cuit	VARCHAR (50)
	domicilio	VARCHAR (100)
	ciudad	VARCHAR (50)
	provincia	VARCHAR(50)
	contacto	VARCHAR (50)
	condicion pago	VARCHAR (50)
	transporte	ENUM ("propio","fleteo")

ORDEN DE COMPRA (detalle de compras)		
Tipo de Clave	Campo	Tipo de campo
PK	id_orden_compra	INT NOT NULL AUTO_INCREMENT
	fecha	DATE NOT NULL DEFAULT CURRENTDATE()
FK	id_proveedor	INT NOT NULL
FK	id_pedido	INT NOT NULL
FK	id_empleado	INT
FK	id_articulo	VARCHAR (50) NOT NULL
	cantidad	FLOAT NOT NULL
	precio_unitario	FLOAT NOT NULL
	importe total	FLOAT NOT NULL GENERATE ALWAYS AS (cantidad*precio_unitario)
		GENERATE ALWAYS AS (cantidad*precio_unitario)



	estado	ENUM ("Recibio","Despachado","Pendiente")
--	--------	---

COLABORADORES		
Tipo de Clave	Campo	Tipo de campo
PK	id_colaborador	INT NOT NULL AUTO_INCREMENT
	apellido	VARCHAR(50) NOT NULL
	nombre	VARCHAR (50) NOT NULL
	domicilio	VARCHAR (100) NOT NULL
	celular	INT NOT NULL
FK	id_sector	INT NOT NULL
	tipo_de_pago	VARCHAR (100)

VENTA		
Tipo de Clave	Campo	Tipo de campo
PK	id_venta	INT NOT NULL AUTO_INCREMENT
	fecha	DATE NOT NULL DEFAULT CURRENTDATE()
FK	id_cliente	INT NOT NULL
FK	id_empleado	INT NOT NULL
	dias entrega	INT
FK	id_medio_cobro	INT NOT NULL
	importe total	FLOAT NOT NULL
	seña	FLOAT NOT NULL DEFAULT 0
	saldo	FLOAT

MEDIOS DE COBRO		
Tipo de Clave	Campo	Tipo de campo
PK	id_medio_cobro	INT NOT NULL AUTO_INCREMENT
	tipo	VARCHAR(50) NOT NULL
	comision_vendedor	DECIMAL (10,2)

SECTOR		
Tipo de Clave	Campo	Tipo de campo
PK	id_sector	INT NOT NULL AUTO_INCREMENT
	nombre	VARCHAR(50) NOT NULL

ORDEN DE TRABAJO		
Tipo de Clave	Campo	Tipo de campo
PK	id_trabajo	INT NOT NULL AUTO_INCREMENT
	fecha	DATE NOT NULL DEFAULT CURRENTDATE()
FK	id_pedido	INT NOT NULL
FK	id_colaborador	INT NOT NULL
	fecha_entrega	DATE NOT NULL
	cantidad	INT NOT NULL
	precio_pactado	DECIMAL (10,2)
	importe total	FLOAT NOT NULL GENERATE ALWAYS AS (cantidad*precio_pactado)
		GENERATE ALWAYS AS (cantidad*precio_unitario)
	estado	ENUM ("Terminado","Produccion","Pendiente")

NOMINA DE PERSONAL		
Tipo de Clave	Campo	Tipo de campo
PK	id_empleado	INT NOT NULL AUTO_INCREMENT
	apellido	VARCHAR(50) NOT NULL
	nombre	VARCHAR (50) NOT NULL
	domicilio	VARCHAR (100) NOT NULL
	celular	INT NOT NULL
	CUIL	VARCHAR (20)
	fecha ingreso	DATE
FK	id_sector	INT NOT NULL
	convenio	VARCHAR (50) NOT NULL
	categoria_convenio	VARCHAR (50) NOT NULL

	puesto	VARCHAR (20)
	jornada	ENUM ("mañana", "tarde"; "completa")

PRODUCTOS_VENTAS		
Tipo de Clave	Campo	Tipo de campo
PK	id_producto	INT NOT NULL AUTO_INCREMENT
	nombre	VARCHAR(50) NOT NULL
	descripcion	TEXT

MODELOS		
Tipo de Clave	Campo	Tipo de campo
PK	id_modelo	INT NOT NULL AUTO_INCREMENT
	nombre	VARCHAR(50) NOT NULL

tabla intermedia		
Tipo de Clave	Campo	Tipo de campo
PK	id_produc_modelo	INT NOT NULL AUTO_INCREMENT
FK	id_producto	INT NOT NULL
FK	id_modelo	INT NOT NULL
	medida	VARCHAR (50)
	mts tela	INT
	precio de lista	FLOAT NOT NULL
	dto contado	INT
	dto pago anticipado	INT

CATEGORIA_PRODUCTOS		
Tipo de Clave	Campo	Tipo de campo
PK	id_categoria	INT NOT NULL AUTO_INCREMENT
	nombre	VARCHAR(50) NOT NULL

ARTICULOS_COMPRA		
Tipo de Clave	Campo	Tipo de campo
PK	id_articulo	INT NOT NULL AUTO_INCREMENT
	nombre	VARCHAR(50) NOT NULL
	descripcion_adicional	TEXT
	unidad_de_medida	VARCHAR(50) NOT NULL
	color	VARCHAR (50) DEFAULT "no corresponde"
FK	id_categoria	INT NOT NULL
FK	id_proveedor	INT NOT NULL

CATEGORIA_ARTICULOS		
Tipo de Clave	Campo	Tipo de campo
PK	id_categoria	INT NOT NULL AUTO_INCREMENT
	nombre	VARCHAR(50) NOT NULL
FK	id_sector	INT

**Cliente:** Almacena información sobre los clientes, incluyendo detalles personales como nombre, apellido, CUIT, domicilio, contacto y el tipo de transporte que utilizan.

**Proveedor:** Contiene datos de los proveedores, como razón social, nombre de fantasía, CUIT, domicilio, ciudad, provincia, contacto, condición de pago y tipo de transporte.

**Sector:** Guarda los diferentes sectores en los que se divide la mueblería, fundamentalmente enfocado por centro de costos.

**Colaborador:** Registra información de los colaboradores que se contratan para la fabricación de los productos vendidos, incluyendo detalles personales, domicilio, contacto, pago pactado, tipo de transporte (algunos tienen transporte propio para la entrega y en otros casos debe enviar la mueblería un flete a retirar) y el sector al que pertenecen.

**Empleado:** Contiene datos de los empleados, incluyendo nombre, apellido, CUIL, domicilio, contacto, fecha de ingreso, convenio, categoría, puesto, jornada laboral y el sector al que pertenecen.

**Medios\_de\_Cobro:** Almacena los diferentes tipos de medios de cobro utilizados en la mueblería y la comisión del vendedor que depende de cada tipo.

**Categoría\_Articulos:** Guarda las categorías de los artículos, así como el sector al que pertenecen.

**Articulo:** Contiene los detalles de los artículos e insumos necesarios, como nombre, descripción adicional, unidad de medida, color, categoría y proveedor. En este caso particular, cada artículo se compra en un único proveedor, con lo cual no he creado una tabla intermedia.

**Categoría\_Productos:** Almacena las categorías de los productos y una descripción adicional.

**Producto:** Guarda los detalles de los productos que se venden en la mueblería, incluyendo nombre, descripción adicional y la categoría a la que pertenecen.

**Modelo:** Contiene información sobre los modelos de productos, incluyendo nombre y descripción adicional.

**Producto\_Modelo:** Registra la relación entre productos y modelos, incluyendo medidas, metros de tela, precio de lista, contado y pago anticipado.

**Venta:** Almacena los detalles de las ventas realizadas, incluyendo fecha, cliente, empleado que realizó la venta, días de entrega, medio de cobro, importe total, seña y saldo.

**Pedido:** Esta tabla representa el detalle de ventas, ya que una venta puede contener más de un producto vendido. Contiene datos como fecha, días de entrega, venta asociada, producto, modelo, medida, tela, lustre, descripción adicional, cantidad, precio unitario e importe total.

**Orden\_de\_Compra:** Registra las órdenes de compra a los proveedores, incluyendo fecha, empleado que realiza la orden y debe hacer el seguimiento, pedido (detalle de venta)



asociado, proveedor, artículo, descripción adicional, cantidad, precio unitario, importe total y estado de la orden.

**Orden\_de\_Trabajo:** Guarda los detalles de las órdenes de trabajo emitidas a los colaboradores , incluyendo fecha, pedido asociado, colaborador contratado para el trabajo, fecha de entrega (para poder realizar seguimiento y cumplir con el plazo dado al cliente), descripción adicional, cantidad, precio pactado con el colaborador, importe total y estado de la orden.

