

PLANO DE BONIFICAÇÃO

SUMÁRIO

Parte 1

KIT DE ATIVAÇÃO INICIAL	4
ATIVAÇÃO MENSAL	6
COMPRA PARA VENDA DIRETA	7

Parte 2

BÔNUS DE PRIMEIRO PEDIDO	9
BÔNUS DE EQUIPE	10
PLANO DE CARREIRA LIDERANÇA	13
BÔNUS DE AVANÇO DE TÍTULO	16
BRVD BÔNUS RESIDUAL DA VENDA DIRETA	18
BÔNUS BINÁRIO DE RESIDUAL	21
PREMIAÇÕES	23

A man and a woman are standing in front of a brick wall with lush green ferns on either side. The man is wearing a white t-shirt with a palm tree graphic and khaki pants. The woman is wearing a white short-sleeved top and a white skirt. They are both looking towards the camera. A large, semi-transparent yellow rectangle with a black border is overlaid on the center of the image, containing the text 'Parte 1' in a bold, black, sans-serif font.

Parte 1



KIT DE ATIVAÇÃO INICIAL

Formados por produtos como camisetas, sapatos, camisas sociais, óculos escuros, bermudas, dentre outros, os Kits de Ativação Inicial são o primeiro contato do distribuidor independente com seu principal objeto de trabalho: os produtos Cidiz. Além dos produtos, há o material de apoio à atividade de vendas diretas, desenvolvido por profissionais especializados, que ajudam o distribuidor independente a eleger suas metas e acompanhar sua equipe de vendas.

a ***Kit de Ativação Inicial Bronze:*** equivalente a 50 pts / Benefícios: recebe 5% no bônus de equipe e todos os demais bônus.

b ***Kit de Ativação Inicial Silver:*** equivalente a 400 pts / Benefícios: recebe 20% no bônus de equipe e todos os demais bônus.

c ***Kit de Ativação Inicial Diamond:*** equivalente a 800 pts / Benefícios: recebe 30% no bônus de equipe e todos os demais bônus.

d ***Kit de Ativação Inicial Imperial:*** equivalente a 1.700 pts / Benefícios: recebe 32% no bônus de equipe sobre os pontos gerados por outros Kits de Ativação Inicial Imperial na menor equipe. Recebe 30% no bônus de equipe sobre os pontos gerados pelos outros Kits de Ativação Inicial na menor equipe e demais bônus.

e ***Kits de UpGrade:*** Permite que um distribuidor independente que adquiriu um Kit de Ativação Inicial inferior, usufrua dos mesmos benefícios concedidos por um Kit de Ativação Inicial Superior.

I ***Bronze para o Silver:*** Gera a diferença em pontuação (ou seja, mais 350 pts) e passa a ter a mesma pontuação e benefício do novo Kit (Silver).

II ***Bronze para o Diamond:*** Gera a diferença em pontuação (ou seja, mais 750 pts) e passa a ter a mesma pontuação e benefício do novo Kit.

III ***Bronze para Imperial:*** Gera a diferença em pontuação (ou seja, mais 1.650 pts) e passa a ter a mesma pontuação e benefício do novo Kit.

IV ***Silver para o Diamond:*** Gera a diferença em pontuação (ou seja, mais 400 pts) e passa a ter a mesma pontuação e benefício do novo Kit.

V ***Silver para o Imperial:*** Gera a diferença em pontuação (ou seja, mais 1.300 pts) e passa a ter a mesma pontuação e benefício do novo Kit.

VI ***Diamond para o Imperial:*** Gera a diferença em pontuação (ou seja, mais 900 pts) e passa a ter a mesma pontuação e benefício do novo Kit.

Obs. 1: Os Upgrades são formados por produtos, que por sua vez geram os pontos necessários para que haja a conversão de categoria e a obtenção dos benefícios do Kit de Ativação Inicial desejado. A pontuação gerada pelos Kits de Ativação Inicial e Upgrade não contempla o BRVD - Bônus Residual de Vendas Diretas.

Obs. 2: No Espaços Cidiz, os preços dos produtos Cidiz serão acrescidos da taxa de conveniência de 7% (sete por cento).



2

ATIVACÃO MENSAL (COMPRA MÍNIMA MENSAL)

A Ativação Mensal é gerada pela Compra Mínima Mensal de produtos, a preço de Vendas Diretas (VD) que gerem o total de no mínimo **24pts**. Após realizar a compra desses produtos o distribuidor deterá o status de ativo por um período de até 28 (vinte oito) dias, denominado Ciclo de Atividade, que se inicia com a aquisição de um Kit de Ativação Inicial.

Exemplo 1: Joaquim tornou-se distribuidor independente dos produtos Cidiz (comprou o Kit de Ativação Inicial) no dia 01 de agosto, a partir deste momento, ele estará ativo por 28 dias, até o dia 29 de agosto. Portanto, ele deve fazer uma compra mínima até o dia 29 de agosto para manter-se ativo por mais 28 dias e assim sucessivamente.

Exemplo 2: Caso Joaquim faça uma compra de produtos, no montante de **12pts**, no dia 05 de agosto e outra compra de **12pts** no dia 08 agosto, no dia 08 de agosto ele terá gerado um total em compras no período de ativação de **24pts**, ou seja, a partir do dia 08, ele ganha mais 28 dias ativos, por ter gerado uma compra de produtos de **24pts** no período.

Exemplo 3: José tornou-se distribuidor independente no dia 1 de agosto e tem até o dia 29 do mesmo mês a condição de ativo. Caso ele tenha comprado produtos que gerem **12pts** no dia 10 de agosto e até o dia 29 de agosto ele não compre mais nenhum produto, ele ficará inativo após o dia 29 de agosto, pois não comprou produtos no período de ativação com, no mínimo, **24pts**.

* Após a compra do Kit de Ativação inicial, toda e qualquer compra subsequente é feita pelo DI com descontos variados, a preço para Venda Direta (VD).

* Todo distribuidor independente que aferiu bônus em quantia igual ou superior à R\$3.500,00 (três mil e quinhentos reais) através do Escritório Virtual no Ciclo de Atividade anterior, para deter o status de ativo no período subsequente deverá realizar Compra Mínima Mensal de produtos Cidiz, cujo total de pontos gerados seja igual ou superior a **96pts** (PREMIUM)

* Todo distribuidor independente que aferiu bônus em quantia igual ou superior à R\$6.000,00 (seis mil reais) através do Escritório Virtual no Ciclo de Atividade anterior, para deter o status de ativo no período subsequente deverá realizar Compra Mínima Mensal de produtos Cidiz, cujo total de pontos gerados seja igual ou superior a **180pts** (POWER)

* A inatividade por um período igual ou superior a 3 (três) meses consecutivos, gerará a suspensão do contrato, perda de todos os pontos, bonificações e eventuais créditos. Para retornar ao desempenho das atividades de revenda, o distribuidor deverá encaminhar solicitação formal à Cidiz informando sua intenção de retorno e adquirir produtos Cidiz, perfazendo um total de no mínimo **180pts**. A Cidiz reserva o direito de não atender a solicitação de retorno à atividade de revenda.

* A inatividade por um período igual ou superior a 6 (seis) meses consecutivos, gerará a rescisão automática do contrato de distribuição, a perda de acesso ao Escritório Virtual e posição na rede, além do cancelamento dos pontos, bonificações e eventuais créditos. É possível retornar à atividade de revenda dos produtos Cidiz mediante novo cadastro e nova aquisição de Kit de Ativação Inicial.

3

COMPRA PARA VENDA DIRETA

Compra com desconto sobre o preço para revenda ao consumidor final (descontos de 30% até 50% em relação ao preço final sugerido para revenda ao consumidor final)

Obs.: Em caso de ações promocionais, os descontos podem ser superiores a 50%.



A romantic couple is featured in a fashion advertisement. The woman, on the left, has long brown hair in a ponytail and is wearing a white button-down shirt and white jeans. The man, on the right, has short dark hair and is wearing a white striped long-sleeved shirt and white shorts. They are standing close together, looking at each other. The background is a white wooden wall. In the bottom left corner, a portion of a bicycle wheel and a wicker basket are visible. A large, semi-transparent yellow rectangle with a black border is centered over the couple, containing the text "Parte 2".

Parte 2



BÔNUS DE PRIMEIRO PEDIDO

- a** *Fato Gerador:* Pontuação gerada pela compra de Kit de Ativação Inicial em sua rede de indicações diretas (unilevel).
- b** *Como gerar:* Sempre que um dos seus downlines diretos (indicados diretos) torna-se distribuidor independente dos produtos Cidiz adquirindo um Kit de Ativação Inicial.
- c** *Modelo do bônus:* Patrocínio Direto.
- d** *Periodicidade:* Diário.
- e** *Cálculo:* O distribuidor independente recebe 20% sobre a pontuação gerada do kit que ele indicou.

<i>Kit de Ativação Inicial</i>	<i>Pontos</i>
IMPERIAL	1700
DIAMOND	800
SILVER	400
BRONZE	50

Exemplo: Um de meus indicados diretos tornou-se distribuidor independente adquirindo um Kit de Ativação Inicial Diamond, pelo que receberei 20% de 800 pontos em bônus, ou seja, recebo R\$160,00.

2 BÔNUS DE EQUIPE

- a Fato Gerador:** Pontuação gerada pela compra Kit de Ativação Inicial em sua menor equipe da rede binária.
- b Como gera:** Incentivando a expansão de sua menor equipe na rede binária.
- c Modelo do bônus:** Binário (pago na menor equipe).
- d Periodicidade:** Semanal.
- e Cálculo:** Pontos de Ativação Inicial da Equipe Menor x X% = Total em R\$ do Bônus de Equipe.

Obs.: A depender do Kit de Ativação Inicial que você adquiriu para tornar-se Distribuidor Independente, você ganha um valor diferente sobre sua menor equipe, conforme descrito no capítulo KIT DE ATIVAÇÃO INICIAL (página 4).

Exemplo: Sou um distribuidor independente dos produtos Cidiz e me encontro ativo e habilitado. Ao me cadastrar, adquiri um Kit de Ativação Inicial Diamond. Portanto, terei o direito de receber 30% dos pontos somados na menor equipe de minha rede binária.

Na semana 1, 10 novos distribuidores independentes dos produtos Cidiz foram cadastrados na minha menor equipe e 15 novos na minha maior equipe, todos tendo adquirido um Kit de Ativação Inicial Silver (400pts). Ao todo foram gerados: 4.000 pts (10 x 400) na minha menor equipe e 6.000 pts (15 x 400) na minha maior equipe.

Sendo assim, meu bônus de equipe será: **30% x 4.000 pts = R\$ 1.200,00.**

Pago o bônus de equipe da semana, a pontuação da equipe menor será zerada e os pontos somados na maior equipe serão acumulados para a semana seguinte, conforme o cálculo:

$$\text{PONTOS ACUMULADOS} = \text{PONTOS EQUIPE MAIOR} - \text{PONTOS EQUIPE MENOR}$$

Em outras palavras, no citado exemplo, restarão acumulados 2.000 pontos (6.000 - 4.000 pts) para a semana seguinte do distribuidor, enquanto sua equipe menor estará zerada.

Regras:

1. O limite de pontos na maior equipe é de 500.000pts para distribuidores independentes com nível até Double Diamond. Os níveis Triple Diamond e Imperator têm como limite, respectivamente, 1.000.000 e 3.000.000 de pontos. O Royal Imperator têm como limite 15.000.000 de pontos. Acima de Royal Imperator é livre o acúmulo de pontos na maior equipe.
2. Não será contabilizada qualquer pontuação excedente aos limites descritos na regra anterior.
3. A cada 26 semanas, a pontuação acumulada na maior equipe decresce 10%.
4. A fim de manter a solidez e robustez financeira da empresa, a Cidiz adota a política de **es-topagem** no Bônus de Equipe. A pontuação geral do bônus de equipe está limitada 50% do volume total de pontos de ativação inicial gerados na rede da empresa.
5. Sempre que os bônus de equipe ultrapassar o limite de 50% citado anteriormente, será lançado o ajuste do bônus de equipe, proporcional ao montante excedido em cada conta de cada distribuidor (acima de Orange Belt) que recebeu bônus de equipe no período em questão.

Existe ainda, o limite de ganhos no bônus de equipe semanal e o Paycap (limite de saque do bônus de equipe) – ambos semanais, conforme quadro abaixo.

- Yellow Belt tem 800 pts de limite de ganho semanal e 704 pts de PayCap semanal.
- Orange Belt tem 2.640 pts de limite de ganho semanal e 1.848 pts de PayCap semanal.
- Blue Belt tem 4.928 pts de limite de ganho semanal e 2.464 pts de PayCap semanal.
- Purple Belt tem 7.040 pts de limite de ganho semanal e 2.816 pts de PayCap semanal.
- Brown Belt tem 11.704 pts de limite de ganho semanal e 4.682 pts de PayCap semanal.
- Black Belt tem 15.840 pts de limite de ganho semanal e 6.336 pts de PayCap semanal.
- Gold Executive tem 26.400 pts de limite de ganho semanal e 10.560 pts de PayCap semanal.
- Platinum Executive tem 47.520 pts de limite de ganho semanal e 19.008 pts de PayCap semanal.
- Diamond Executive tem 85.536 pts de limite de ganho semanal e 34.214 pts de PayCap semanal.
- Double Diamond tem 175.560 pts de limite de ganho semanal e 52.668 pts de PayCap semanal.
- Triple Diamond tem 181.236 pts de limite de ganho semanal e 81.556 pts de PayCap semanal.
- Imperator tem 280.236 pts de limite de ganho semanal e 112.094 pts de PayCap semanal.
- Royal Imperator tem 494.736 pts de limite de ganho semanal e 148.421 pts de PayCap semanal.
- Royal Crown Imperator tem 824.736 pts de limite de ganho semanal e 206.184 pts de PayCap semanal.
- World Imperator tem 1.237.104 pts de limite de ganho semanal e 309.276 pts de PayCap semanal.

Em virtude do Paycap, o distribuidor poderá acumular pontos na menor equipe, por não ter conseguido sacar todo o montante. Para sacar a pontuação acumulada na menor equipe, referente às semanas anteriores, o distribuidor deve gerar uma pontuação semelhante e o saque do ponto acumulado será no mesmo valor do montante gerado na semana vigente, na proporção 1 pra 1.

Exemplo: Tenho 300.000pts acumulados na menor equipe, nesta semana gerei 20.000pts, consigo sacar mais 20.000pts que estava a recuperar, totalizando 40.000pts.

O distribuidor independente só receberá os paycaps e limites de ganhos, referentes ao seu nível no plano de carreira, caso, no mês anterior, ele gerar uma pontuação igual ou maior ao requerido pelo seu nível.

Obs: caso o distribuidor atinja pontuação inferior a do seu nível, seu paycap e limite de ganhos irão se comportar tais como os dos distribuidores que geram normalmente esta pontuação. A base sempre é o mês anterior.

Exemplo: Se um Brown Belt gera no mês ANTERIOR uma pontuação inferior a 8.800pts em sua menor equipe, ele GEROU PONTUAÇÃO como um Purple Belt, assim terá seus limites de ganhos e Paycap parametrizados pelo sistema, conforme os do nível no qual foi pago como. Neste caso, Purple Belt.





PLANO DE CARREIRA LIDERANÇA₅

a *Fato Gerador:*

- I** Ativação Inicial, pontos normais (Binário).
- II** Compras para Venda Direta, pontos do BRVD.

b *Como gera:* Toda pontuação gerada pela organização, equipe ou pelo próprio distribuidor independente dos produtos Cidiz é contabilizada para o avanço de títulos.

c *Modelo do bônus:* Binário e Pontos na rede de indicações Unilevel.

d *Periodicidade:* Mensal (inicia no dia 01 e termina no último dia do mês).

e *Cálculo:*

Nível	Grupo	Pts menor equipe	Mês de qualificação	Linhas Ativas	Pontuação de Compra para venda direta (pts BRVD)
YELLOW	BELT	600	1		
ORANGE	BELT	1.600	1		
BLUE	BELT	3.200	1		
PURPLE	BELT	6.400	1		150
BROWN	BELT	8.800	1	1 Orange e 1 Blue	450
BLACK	BELT	16.000	1	2 Blues	855
GOLD EXECUTIVE	EXECUTIVE	24.800	1	1 Purple e 2 Blue	1.350
PLATINUM EXECUTIVE	EXECUTIVE	40.800	1	2 Purple e 1 Purple	2.250
DIAMOND EXECUTIVE	BOARD EXECUTIVE	72.800	1	1 Executive e 3 Blue	4.050
DOUBLE DIAMOND	BOARD EXECUTIVE	130.400	1	2 Executives e 3 Purple	7.290
TRIPLE DIAMOND	BOARD EXECUTIVE	320.000	1	4 Executive 1 Board	17.955
IMPERATOR	ELITE EXECUTIVE	550.000	1	5 Executive e 2 Board	40.455
ROYAL IMPERATOR	ELITE EXECUTIVE	850.000	1	6 Executives e 3 Boards	85.455
ROYAL CROWN IMPERATOR	ELITE EXECUTIVE	1.500.000	1	7 Boards e 1 Elite	184.455
WORLD IMPERATOR	ELITE EXECUTIVE	2.500.000	1	10 Boards e 5 Elites	404.955

1. Entende-se por pontuação da menor equipe, a pontuação gerada no mês na menor equipe do binário, somada à pontuação do seu kit de ativação inicial e a pontuação gerada por compra mensal e a pontuação de BRVD gerada em sua pertencente a sua menor equipe no binário. As linhas não poderão gerar mais de 70% da pontuação referente a menor equipe do binário
2. Período de qualificação é o tempo reservado para se qualificar no determinado nível.
3. Os pré-requisitos são a quantidade de downlines ativos advindos de linhas distintas de indicação, exemplo, se tem Orange, pode ser Orange ou nível superior.
4. Pontos de Compra para Vendas Diretas é o total de pontos advindos de suas compras e de seus downlines.
5. Caso o distribuidor atinja os requisitos em uma única semana, ele poderá atingir o nível ainda na virada desta semana.
6. O distribuidor que com nível executivo ou acima que não atingir a pontuação mínima de BRVD apresentada na tabela acima passará a ganhar 25% da menor equipe de seu binário no mês seguinte.

Exemplo 1: Um Distribuidor Independente dos produtos Cidiz atingiu no mês 1 um total de 16.500 pontos na menor equipe, tendo ativo 1 Orange Belt e 1 Brown Belt diretamente ligados a ele em sua equipe (linhas), além de um total de 300 pontos de Compra para Vendas Diretas. Nesse caso ele atingiu o nível Black Belt.

O Plano de Carreira visa reconhecer o crescimento dos distribuidores independentes dos produtos e de sua organização. A progressão de níveis somente se aplica ao Distribuidor Independente ativo e qualificado, sempre que este atinge uma determinada pontuação que lhe garante avançar de nível.

Os pontos de menor equipe, pontuação de Compra para Vendas Diretas e a quantidade de linhas são requisitos que serão computados por ciclos mensais (do dia 01 ao último dia de cada mês).

Portanto, os requisitos acima dispostos correspondem ao total de pontos acumulados, no período de 1 mês, e deverão ser repetidos pelo número de meses indicados.

- 1 Os pontos gerados pelos derramamentos na rede binária não serão computados para fins de progressão no plano de carreira.
- 2 A pontuação gerada pela aquisição do Kit de Ativação Inicial será computada em favor do próprio distribuidor, na menor equipe de sua organização, sempre que o mesmo precisar de pontos para progressão de nível.

Exemplo: Paulo tornou-se distribuidor independente dos produtos Cidiz pela aquisição de 1 Kit de Ativação Inicial Diamond, equivalente a 800 pontos. Portanto, sempre que Paulo precisar de pontos para progressão de nível, os 800 pontos gerados pelo seu Kit de Ativação Inicial serão computados em sua menor equipe.

3 As Compras para Venda Direta serão computadas na menor equipe da organização.

4 Toda a pontuação gerada na menor equipe de sua organização, será computada para a qualificação no plano de carreira, seja esta pontuação gerada por Kit de Ativação Inicial, Compra Mínima Mensal ou Compras para a Venda Direta.





BÔNUS DE AVANÇO DE TÍTULO

- a Fato Gerador:** Pontuação gerada pela compra de Kit de Ativação Inicial em sua rede de indicações diretas.
- I** Ativação Inicial.
 - II** Compras para Venda Direta, pontos do BRVD.
- b Como gera:** Toda pontuação gerada pela organização, equipe ou pelo próprio distribuidor independente dos produtos Cidiz é contabilizada para o avanço de títulos.
- c Modelo do Bônus:** Binário e total de pts BRVD na rede de indicações Unilevel (através das Compra Mínimas Mensais e da Compra para Vendas Diretas).
- d Periodicidade:** Mensal (inicia no dia 01 e termina no último dia do mês).
- e Cálculo:**

Nível	Grupo	Bônus de Avanço de Título	Bonificação Acumulada
YELLOW	BELT		
ORANGE	BELT	R\$ 100,00	100
BLUE	BELT	R\$ 120,00	220
PURPLE	BELT	R\$ 160,00	380
BROWN	BELT	R\$ 250,00	630
BLACK	BELT	R\$ 350,00	980

***Obs.:** Os distribuidores independentes que atingirem a pontuação de níveis a mais que o imediatamente a frente do seu, receberão os bônus acumulados por tal progressão.

***Obs.:** Diferente do outro plano de carreira, este status tem validade. Os títulos de “Star” tem duração de 12 meses.

Exemplo 1: Se em um mês, gerei equivalente a 400 pts BRVD de compras para vendas diretas (ou seja comprei 400 pts de produtos), me torno (4 Star). Este status deve se unir ao meu nível no Plano de Carreira. Caso eu seja um Blue Belt, me torno um Blue Belt 4 Stars.

Exemplo 2: Se em um mês gerei de compras para vendas diretas 200 pts e minha equipe no unilevel (até a 12ª geração, gerou mais 16.000 pts BRVD, por tanto são computados 16.200 pts BRVD para o Plano de Carreira tropa Cidiz assim me torno (6 star). Se já Sou Gold Executive (no plano de carreira de liderança), me torno agora Gold Executive 6 Stars.





BRVD

BÔNUS RESIDUAL DA VENDA DIRETA

A pontuação computada para este bônus é calculada sobre os pontos gerados pelas Compras para Venda Direta do próprio distribuidor independente e dos downlines da sua rede de indicação unilevel até determinada geração, de acordo com a tabela abaixo.

a Fato Gerador (compra que gera o bônus):

I Exclusivamente nas Compras para Vendas Diretas. Os pontos de BRVD gerados pela minha própria Compra para Vendas Diretas, ou da minha rede de indicações, unilevel.

b Como gera: Realizando Compras de Vendas Diretas pessoais e estimulando que sua equipe de vendas também o faça.

c Modelo do bônus: Pontos BRVD na rede de indicações Unilevel.

d Periodicidade: Semanal.

e Obs.: No BRVD o primeiro a receber o bônus é sempre o próprio distribuidor, ou seja, tudo que o distribuidor compra para vendas diretas gera BRVD, que o auto bonifica.

f Cálculo:

Geração	Yellow	Orange	Blue	Purple	Brown	Black	Gold Executive	Platinum Executive	Diamond Executive	Double Diamond	Triple Diamond	Imperator	Royal Imperator	Royal Crown Imperator	World Imperator
Próprio Di	7%	7%	7%	7%	7%	7%	7%	7%	7%	7%	7%	7%	7%	7%	7%
Geração 1	6%	6%	6%	6%	6%	6%	6%	6%	6%	6%	6%	6%	6%	6%	6%
Geração 2	6%	6%	6%	6%	6%	6%	6%	6%	6%	6%	6%	6%	6%	6%	6%
Geração 3	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%
Geração 4				2%	2%	2%	2%	2%	2%	2%	2%	2%	2%	2%	2%
Geração 5					2%	2%	2%	2%	2%	2%	2%	2%	2%	2%	2%
Geração 6						2%	2%	2%	2%	2%	2%	2%	2%	2%	2%
Geração 7							2%	2%	2%	2%	2%	2%	2%	2%	2%
Geração 8								2%	2%	2%	2%	2%	2%	2%	2%
Geração 9									2%	2%	2%	2%	2%	2%	2%
Geração 10										2%	2%	2%	2%	2%	2%
Geração 11											2%	2%	2%	2%	2%

Exemplo: Roberto é Purple Belt e suas duas indicações diretas compraram produtos que valeram 100 pontos, a indicação da minha indicação (minha 2ª geração) comprou 100 pts e minha 4ª geração comprou 100 pts. Por tanto, recebo na 1ª geração R\$6,00 + R\$6,00, na segunda R\$6,00, na quarta geração R\$2,00, totalizando R\$ 22,00.

FAVOR TRANSFORMAR PARA PONTOS (ou deixa em % ou R\$)

***Obs.:** O BRVD utiliza a ferramenta de **Compressão Simples e Dinâmica**.

A compressão simples acontece sempre que algum Distribuidor da sua equipe fica inativo. Neste caso, toda a Rede de Indicações Unilevel abaixo dele sobe dinamicamente. Porém no início do mês seguinte a rede irá novamente se acomodar dinamicamente e as gerações que subiram voltam à posição inicial. A compressão dinâmica tem o intuito de maximizar a distribuição de bônus.

Exemplo 1: O distribuidor independente que ocupa a 4ª geração de Rafael ficou inativo. Automaticamente o distribuidor, ativo, que ocupa a 5ª geração tornou-se sua 4ª geração e assim sucessivamente. A posição continua até que o distribuidor independente que ocupava a 4ª geração torne-se ativo novamente.

COMPRESSÃO SIMPLES (Diamond)				
Geração	Linha 1	Linha 2	Linha 3	Linha 4
G1	A - ORANGE	B - PLATINUM	C	D - BROWN
G2	A1 - ORANGE	B1 - PURPLE <i>Inativo</i>		D1 - BLUE
G3	A2	B2 - BLACK		D2 - BLUE
G4		B3 - BLUE		D3 - ORANGE
G5		B4 - BROWN		D4
G6		B5 - BLACK <i>Inativo</i>		
G7		B6 - ORANGE		
G8		B7 - ORANGE		
G9		B8 - ORANGE		
G10		B9 - ORANGE		
G11		B10 - ORANGE		
		Compra 100 pts		

Quando **B10** faz uma compra de **100 pts**

1. Sobe 7% dos pontos para ele mesmo
2. Sobe 6% dos pontos para **B9**, pois **B10** é sua primeira geração
3. Sobe 6% dos pontos para **B8**, pois **B10** é sua segunda geração
4. Sobe 5% dos pontos para **B7**, pois **B10** é sua terceira geração
5. **B6** não recebe nada, os distribuidores de nível Orange só recebem até sua terceira geração
6. **B5** não recebe pois está inativo
7. **B4** não deveria receber por que **B10** é sua sexta geração. mas como **B5** está inativo a compressão dinâmica transforma **B10** de forma automática em sua quinta geração, pulando assim o distribuidor **B5**. Sendo assim, **B4** recebe 2% da pontuação, **B10** pertence a sua quinta geração.
8. **B1** inativo, **B2** e **B3** não recebem
9. A compressão de **B5** e **B1** permitem que **B** receba 2% dos pontos gerados por **B10**
10. Como o Diamond recebe até a nona geração ele irá receber 2% da pontuação da Compra de **B10**

Já a **compressão dinâmica** é aplicada a partir do nível Purple Belt

Exemplo 2: George ocupa a posição de Platinum Executive e pode receber os bônus gerados até sua 8ª geração. No entanto, no momento que um novo distribuidor entre na rede unilevel de George, em sua 30ª geração, bonifica toda a linha ascendente (da rede de indicações), tendo em vista os níveis que recebem este bônus, caso não existam dois Platinum entre George e este novo downline, este downline irá bonificar George, pois a pontuação dele irá buscar alguém que receba na 8ª geração, já que os uplines dele não recebem até esta geração. Isto acontece desde que este downline seja efetivamente meu downline na rede de indicações.

***Obs.:** O Distribuidor recebe a pontuação des suas próprias Compras para Venda Direta, conforme tabela acima.

COMPRESSÃO DINÂMICA (Diamond)				
Geração	Linha 1	Linha 2	Linha 3	Linha 4
G1	A - ORANGE	B - DIAMOND	C	D - BROWN
G2	A1 - ORANGE	B1 - PLATINUM		D1 - BLUE
G3	A2	B2 - DIAMOND		D2 - BLUE
G4		B3 - BLUE <i>Comprime</i>		D3 - ORANGE
G5		B4 - BROWN		D4
G6		B5 - PURPLE <i>Comprime</i>		
G7		B6 - ORANGE <i>Comprime</i>		
G8		B7 - ORANGE		
G9		B8 - ORANGE		
G10		B9 - ORANGE		
G11		B10 - ORANGE		

B10 faz compra de 100 pts

1. A compressão dinâmica força o sistema a pagar todas as gerações até que se complete o número de gerações pagas conforme indica a tabela **BRVD**
2. Esta compra irá remunerar **B9** e **B8** com 6% cada e **B7** irá receber 5%
3. **B6** não irá receber a compra foi realizada por **B10** que se encontra em sua quarta geração os oranges só recebem até a terceira
4. **B5** não recebe por ser purple e os distribuidores neste nível só recebem até a quarta geração. As quatro gerações já foram pagas
5. Como **B5** e **B6** não receberam e os distribuidores que são Brown belts tem direito a receber até a quinta geração
6. **B3** não recebe
7. **B10** é na realidade a oitava geração de **B2**, mas recebe como se fosse sua sexta geração. Pois **B6**, **B5** e **B3** foram comprimidos obedecendo a regra de compressão dinâmica
8. **B1** recebe 2% como se **B10** fosse sua sétima geração
9. **B** recebe 2% como se fosse sua oitava geração
10. O Diamante do topo não recebe pois **B** (diamante) e B2 (diamante). Se qualquer um dos dois fosse um nível menor que o topo ele receberia.

***Obs.:** Quando um distribuidor (igual ou acima de purple) encontra em sua linha descendente mais de um downline ativo, maior ou igual ao seu nível, ele deixa de receber nesta linha.



BÔNUS BINÁRIO DE RESIDUAL

(BBR)

Toda Compra para Vendas diretas acumulada no período de 1 mês (do dia primeiro ao último) gera 2 tipos de pontos: Pts do BRVD, explicados acima, e os Pts BBR, que será abordado abaixo.

Modelo de computar se o Distribuidor irá gerar à linha ascendente o BBR:

1 Todo distribuidor independente que fizer Compras para Vendas Diretas de produtos que gerem pontos entre **74pts** e **150pts**, se classificará como Distribuidor PREMIUM no mês e ainda:

- I** Ficarão aptos a Receber 30% dos pontos BBR gerados na menor equipe;
- II** Gerará à linha ascendente 40 pontos para bonificar no BBR.

Obs.:* A Pontuação BBR é fixa de 40 pontos. Independentemente se o DI comprou **74pts ou **150pts**, sempre irá gerar 40 pts à linha ascendente para bonificar no BBR.

2 Todo distribuidor que fizer Compras para Vendas Diretas com os valores compreendidos igual ou acima de **150pts**, se classificará como Distribuidor POWER no mês e ainda:

- III** Ficarão aptos a Receber 32% dos pontos BBR gerados na menor equipe;
- IV** Gerará à linha ascendente uma pontuação BBR proporcional à pontuação, seguindo a regra de para cada 3 pontos BRVD, 1 ponto BBR.

a **Fato Gerador** (compra que gera o bônus): Todos os pontos BBR gerados pela Compra para Vendas Diretas computados na menor equipe do distribuidor independente, entre o primeiro e último dia do mês.

b **Como gera:** Compras para Vendas Diretas.

c **Modelo do bônus:** Binário

d **Periodicidade:** Mensal (contabiliza todas as compras feitas entre o 1º e último dia do mês e paga no primeiro dia do mês seguinte).

e Cálculo:

Se me ativei com a Compra Mínima Mensal Premium (2): 30% X Total de Pts BBR – binário residual.

Se me ativei com a Compra Mínima Mensal Power (3): 32% X Total de Pts BBR – binário residual.

***Obs.:** Stopagem do BBR – o BBR pode pagar até 40% de toda pontuação gerada pelos pontos BRVD.



9 PREMIAÇÕES



Não basta ter o Plano de Bonificação mais atraente do mercado Netbusiness e Vendas Diretas, tem que saber prestigiar os melhores distribuidores da corporação. E isso, a Cidiz faz como nenhuma outra empresa.

São viagens incríveis e produtos exclusivos que estão ao alcance dos distribuidores por meio de metas e período de qualificação, envolvendo pontuações de rede binária e/ou compras para Vendas Diretas.

Confira as premiações que já estão em vigor no Netbusiness Cidiz:

a *Cidiz Paradise*

Os distribuidores independentes Cidiz, qualificados para essa premiação de viagem, são levados às mais ricas experiências turísticas na companhia dos maiores destaques da empresa.

Seja em terra ou em alto mar, o selo Cidiz Paradise é garantia de puro lazer e diversão!

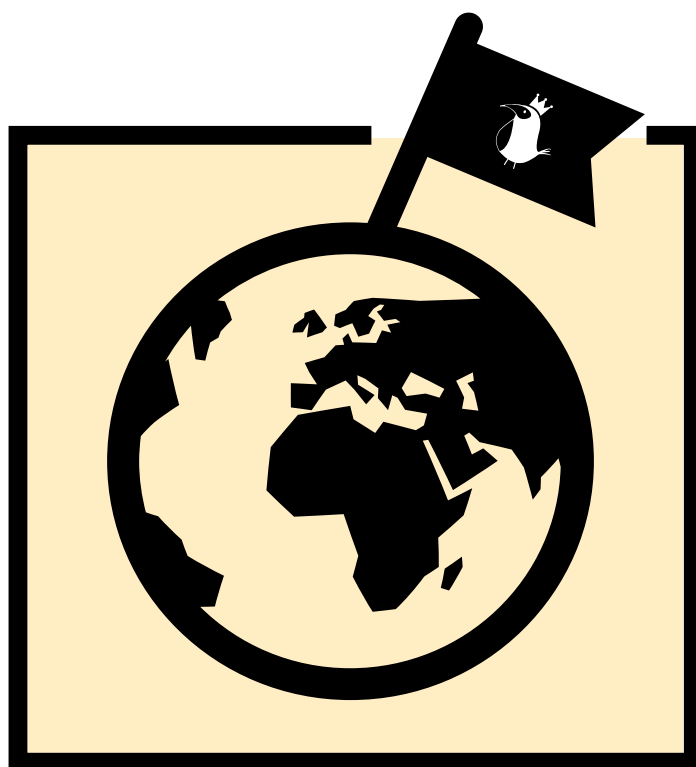
São várias as opções de metas de qualificação, que são voltadas para obtenção de determinada pontuação com origem no desenvolvimento da rede binário (equipe menor) e/ou no volume de compras para Vendas Diretas.

b *Camisa do Imperador*

Trata-se do produto mais desejado da marca, não apenas pela qualidade superior a qualquer outra peça do mix, mas pela sua exclusividade: A Camisa do Imperador não pode ser adquirida por compra, apenas pela meta de qualificação.

Um produto mais que diferenciado e feito sob medida para cada edição limitada, que é lançada nos eventos oficiais da empresa.

Para se qualificar e receber a mítica camisa, o distribuidor independente Cidiz precisa atingir uma entre as opções de meta de qualificação apresentadas, as quais envolvem acúmulo de pontuação em rede binária (equipe menor) e/ou volume de compras para Vendas Diretas.



A CIDIZ VAI VESTIR O MUNDO

CIDIZ

